

KURUMSAL ÇÖZÜMLER

REHBERİ

2015



KURUMSAL ÇÖZÜM SEÇİMİ VE KURUMSAL DÖNÜŞÜM DANIŞMANLIĞI

ERP ÇÖZÜMLERİ DÜNYASI

İŞ ZEKASI ve KARAR DESTEK SİSTEMLERİ DÜNYASI

CRM ÇÖZÜMLERİ DÜNYASI

MES ÇÖZÜMLERİ DÜNYASI

İNSAN KAYNAKLARI ÇÖZÜMLERİ DÜNYASI

BPM & DÖKÜMAN YÖNETİMİ ÇÖZÜMLERİ DÜNYASI

E-DÖNÜŞÜM ÇÖZÜMLERİ DÜNYASI

BULUT TEKNOLOJİLERİ ve ÇÖZÜMLERİ DÜNYASI

MOBİL TEKNOLOJİLER ve ÇÖZÜMLERİ DÜNYASI

KURUMSAL DÖNÜŞÜM, SÜREKLİ DEĞİŞEN ŞARTLARA KARŞI DİRENCİNİZİ ARTIRIR.



*Bu rehber Türk Yazılım Sanayi'nin ilk üreticilerinden
Sayın **Cengiz Pak**'ın anısına ithaf edilmiştir...*

Önsöz...

Günümüzde bilişim teknolojileri ve kurumsal çözümler tüm dünyada en çok yatırım yapıldığı, dolayısıyla son derece hızlı gelişmelerin ve değişimlerin olduğu bir alan özelliğindedir. Bu nedenle, bu alanda doğru zamanda, doğru yatırımların yapılması ve yatırımların yaygınlaştırılması için doğru seçimlerin yapılması kaçınılmaz bir zorunluluk olarak ortaya çıkmaktadır.

“Bilgi ve iletişim teknolojileri, rekabetçiliğin ve sürdürülebilir ekonomik büyümenin en önemli sağlayıcılarından olan verimlilik artışının yaratılmasında anahtar rol oynar.”

Bu unsurlar çerçevesinde 2015-2017 periyodunu kapsayan 2. Stratejik Faaliyet Planı kapsamında da Kurumsal Dönüşüm Platformu'nun vizyonu “Şirketlerin verimlilik artışı gereksinimleri ve geleceğe dair yatırımları doğrultusunda, kurumsal yönetim sistemlerini oluşturmaları ve geliştirmeleri için gerekli bilgilere ulaşmalarını sağlamak, destekleyici ve geliştirici hizmetler üretmek ve bunları güncel tutmalarına yardımcı olmak” olarak ifade edilmiştir.

Bununla beraber, Kurumsal Dönüşüm Platformunun yaygınlaşması neticesinde artış gösterecek olan işbirlikleri ve iletişim platformu olma özelliği sayesinde kurumlar farklı politikalara sahip olsa da yönetim sistemleri oluşturma, verimlilik artışı ve operasyonel mükemmellik için anlayış ve kuralların birlikte oluşturulmasına zemin teşkil ediyor olacaktır.

Okumakta olduğunuz Kurumsal Çözümler Rehberi'nde her bölümde yer alan ilgili makaleler ve yazılar kurumsal dönüşüm adaylarına yol gösterecek niteliktedir. Bu yönüyle kurumsal çözüm arayışında olan firmalar için güncel bir kaynak ve rehber olma özelliğindeki 4. yayıncımız “Kurumsal Çözümler Rehber 2015” rehberini hazırlamanın mutluluğunu yaşıyor, deneyimlerini şeffafca paylaşan akademisyen, kurumsal çözüm kullanıcısı ve yönetim danışmanı üyelerimizle, rehberimizde yer alan kurumsal çözüm üreticilerine rehberin oluşmasında gösterdikleri gayretleri için çok teşekkür ediyoruz.



Gökler Sarp
Koordinatör
Kurumsal Dönüşüm Platformu
ERP, BI, CLOUD, CRM, MES ve SCM Komiteleri

İÇİNDEKİLER

Önsöz...	1	Doruk Yazılım	39
Kurumsal Dönüşüm		Birleşik Yazılım / Ropörtaj	40
Y. Yağmur Katipoğlu	4	Dinamo ERP	41
Kurumsal Çözümler İle Kurumsal Dönüşüm,		IAS	43
Kurumsal Hafıza Ve Devredilebilir Firma Yaratmak...		Infor	44
M. Göker Sarp	5	Login Yazılım	45
Bilişim Yatırımları - İş Stratejisi Uyumu		Logo Yazılım	46
Dr. Halefşan Sümen	6	Dengenet	47
Kurumsal Yazılım Projeleri İçin Devlet Destekleri		DNA Proje	48
Memet Özkan	7	Mekatronik	49
Başlarken	8	Microsoft	50
KURUMSAL ÇÖZÜM SEÇİMİ VE KURUMSAL DÖNÜŞÜM DANIŞMANLIĞI	9	AGC Yazılım	51
ERP'ye Geçiş Sürecindeki Firmalara Tavsiyeler ve Trendler		6GEN	52
Dr. Batuhan Kocaoğlu	10	Analitik Bilişim	53
Değişime Hazır Mısınız?		Birleşik Uzmanlar	54
Serkan Özgöz	11	ETG Danışmanlık	55
Başarılı Erp İçin En İyi Metot		xPM	57
Y. Yağmur Katipoğlu	12	Mikro Yazılımevi	58
KKP Öncesinde Üst Yönetime veya Patrona Değerli Öğütler		Ems Yazılım	60
Kenan Berkdemir	13	Nebim	61
Etkin Bilgi Yönetimi	14	Verimsoft Yazılım	62
Katipoğlu Danışmanlık	15	Netsuite	63
Milenyum Danışmanlık	15	Bir QAD Hikayesi: Csa Türkiye / Ropörtaj	64
Technology Evaluation Centers / Ropörtaj	16	QAD Türkiye	65
Technology Evaluation Centers	17	SAP	
ERP ÇÖZÜMLERİ DÜNYASI	19	ABH	66
İşletmelerde Kurumsallaşma ve ERP		Detaysoft	67
Namık Kemal Sezen	20	Innova Bilişim Çözümleri	68
ERP Nedir? Başarılı Bir ERP İmplementasyonu Nasıl Olur?		Mbis	69
Dr. Semra Güvenç	21	Sentez	70
İnşaat Projeleri ERP Çözümlerinde BIM Entegrasyonu		Set Yazılım	71
Kıvılcım Tezan Ocak	22	Teknosol	72
Tasarımda Dar Boğazları Aşmanın Yolları		Uyumsoft	73
Selim Ertuğ Tuğran	23	Workcube	74
Mikro Yazılımevi / Ropörtaj	24	İŞ ZEKASI VE KARAR DESTEK SİSTEMLERİ DÜNYASI	75
Click Carrot	25	Veri Destekli Karar Alma ve İş Zekası Teknolojileri	
Abas ERP	32	Yiğit Balaban	76
Akdatasoft	33	İş Zekası ile Şirket Yönetmek Nereden Başlamalı?	
Avinal Yazılım	34	Halil Güngörmüş	77
Bilişim ERP	35	Intellium	79
CPM Yazılım / Ropörtaj	36	Oracle	
CPM Yazılım	37	Kora	80
Proda	38		

Logo Yazılım	81	BPM & DÖKÜMAN YÖNETİMİ ÇÖZÜMLERİ DÜNYASI	105
Peraport Bilişim	82	Mikro	
Qlikview Türkiye	83	EMS Yazılım	107
Dataklik Bilişim Teknolojileri	84	Hydron Yazılım	108
		Paperwork	109
CRM ÇÖZÜMLERİ DÜNYASI	85	E-DÖNÜŞÜM ÇÖZÜMLERİ DÜNYASI	110
Başarılı Bir CRM Projesi İçin 4 Altın Kural		eFinans	111
Erdem Özşen	86	SAP	
Microsoft		FIT Solutions	112
Binovist	88	ISIS Bilişim	113
Logo Yazılım	89	Link Bilgisayar	114
Salesforce.com	90	Logo Yazılım	115
CRM Satın Alırken Ne Yapıyoruz?		Mikro Yazılımımevi	116
Erdem Özşen	90		
MES ÇÖZÜMLERİ DÜNYASI	91	BULUT TEKNOLOJİLERİ VE ÇÖZÜMLERİ DÜNYASI	117
Armolis Bilişim	93	Bulutistan	119
Aizen Trex / Ropörtaj	94	Bimsa	120
Aizen Trex	95	Mikro Yazılımımevi	121
4. Sanayi Devrimi Ve Fırsatlar		Projet	122
F. Tuncer Hatunoglu	96		
İletişim Yazılım	97	MOBİL TEKNOLOJİLER VE ÇÖZÜMLERİ DÜNYASI	123
Üretim İşletmelerinde İyileştirme Aracı Olarak “OEE”	98	Univera	125
Hasan Kemahlı			
Projesis Yazılım	99	Sektörlere Göre Kurumsal Çözüm Üreticileri İndeksi	127
		ERP Komitesi ve Kurumsal Dönüşüm Platform’unda	
İNSAN KAYNAKLARI ÇÖZÜMLERİ DÜNYASI	101	Hedef Kurumsal Dönüşüm	128
Logo Yazılım	103	Katılımcı ve Çözüm Üreticisi Firmalar İletişim Listesi	129
Poldy	104		



KURUMSAL ÇÖZÜMLER REHBERİ 2015

Kurumsal Çözümler Rehberi tüm şirketlerin istifadesine sunulan bir kaynak, ve satın alma için referans doküman niteliği taşıması amacıyla içeriği ve tasarımı Kurumsal Dönüşüm Platformu, ERP, BI, CLOUD, CRM, MES ve SCM komiteleri tarafından 2 farklı boyutta hazırlanmış. 2015 yılı Eylül ve Ekim aylarında BThaber, BT Günlüğü, CIO, IT Network ve Tech Inside bilişim dergileri ile birlikte dağıtılmıştır.

Rehberin PDF versiyonuna www.erpcommittee.org web sitemizden ulaşabilirsiniz.

Rehber içinde yer alan görüşlerin sorumluluğu yazarlarına ve bilgi kaynaklarına aittir.

KURUMSAL ÇÖZÜMLER REHBERİ 2015 PROJE EKİBİ



Proje Koordinatörü
M. Göker Sarp
goker.sarp@erpcommittee.org



Proje Lideri
İzzet Erş
izzeters@grafikers.net



Görsel Tasarım
Gökhan Demirgıran



Görsel Sorumlu
Metcan Eras

ERP Komitesi ve Kurumsal Dönüşüm Platformu'nun yayınlarında, her yayına özel olarak yeniden yayın kurulu grubu oluşturulmaktadır.

Kurumsal Dönüşüm



Y. Yağmur Katipoğlu
Danışman
yagmur@katipogrudanismanlik.com

2000 yılında Fortune 500 sıralamasının en üzerinde yeralan şirketlerin %40'ı, 2010 yılına geldiğimizde oradaki yerlerini kaybetmişlerdir (Brian Solis' Future of Business).

Yukarıdaki çarpıcı iş saptamasının ortak kök nedeni, kaybeden ilgili firmaların kurumsal dönüşüm sürecini başarı ile yönetememeleridir.

Aynı zamanda kurumsal dönüşüm aşamaları sonunda; ataleti artan, esnekliği azalan, bürokrasi yükselen ve daha bilinen / güncel tabiri ile çevikliklerini kaybeden şirketler de kaybedenler kulübüne dahil olmuşlardır.

Kurumsal dönüşüm doğru uygulandığında şirketlerin stratejik hedefleri için etkili bir silah olabilir iken, yanlış tatbi-katlar ise işleyen düzeni bozabilmektedir.

Kurumsal dönüşüm kavramının ilk kelimesi olan 'kurumsal'ın İngilizce karşılığı 'enterprise'dir. Türkçemize 'kurumsal' olarak çevrilen 'enterprise' kelimesi ile ilintili aşağıdaki kavramlar aslında kurumsal dönüşüm felsefesinin temel taşlarını oluşturur:

- Çok uluslu (farklı dillerde ve ülkelerde ticari faaliyetler),
- Çok lokasyonlu (üretim tesisi ve depolu),
- Çoklu iş süreçli (entegre fonksiyonlu).

Yukarıdaki üç (3) temel kavram doğrultusunda ilerleyen veya sahip olan firmaların yönetim kurullarının gündem maddeleri arasında, kurumsal dönüşüm ile ilgili çalışmalar muhtemelen halihazırda yeralmaktadır. Son on (10) yıl içinde teknolojiye yaşanan baş döndürücü gelişmeler kurumsal dönüşüm kavramını da etkilemiştir.

CEO'ların %81'inin, teknolojik gelişmelerin önümüzdeki 5 yılın en önemli trendi olacağını düşünüyor (PWC 17. Annual Global CEO Survey) olması, kurumsal dönüşümün temel taşları arasında 'teknoloji'nin de olduğunu bize göstermektedir. Kurumsal dönüşüm kavramına teknoloji ile katılan bir diğer gerçek ise 'mobilité'dir. Bir mobil cihaz kullanıcısının, akıllı telefonuna günde ortalama 150 kez bakması (Mary

Meeker's Internet Trends, 2014) artık iş dünyasının mobil ortama taşındığının / taşınmak zorunda olduğunun en güzel kanıtıdır.

Sözlü veya yazılı olsun, iş süreçlerimizdeki çeşitli onay süreçleri, mobilitenin sağladığı imkan sayesinde pratik ve kolay olarak yapılabilmektedir. 10.000 USD'nin üzerinde olan bir satınalma'nın, yıllık izin talebi'nin veya seyahat harcama bildirimi'nin, ilgilileri tarafından onaylanıp / onaylanmaması, anlık olarak ERP'ye entegre mobil cihazlar ile kolaylıkla gerçekleşmektedir.

Kurumsal dönüşüm, 'Patronlar'ın ellerinden iş süreçlerine olan hakimiyetlerini almamakta, bilakis artırmakta; hisler ile olan yönetim tarzını ise, ölçülmüş değerlere taşınmaktadır. Üst Yöneticiler'in hep karlı olarak bildiği müşteriler veya satılan ürünler gerçekte öyle olmayabilir. Kar ettiğimizi sandığımız müşterilerden elde edilen cirolar içinden; teslimat nakliye bedelleri, satış faturalarımıza karşılık olan ödeme vade valörleri veya yüklemesi yapılan ürünlerin maliyetleri gibi değerler çıktığında aslında zarar ettiğimizi de görebiliriz.

Diğer bir bakış açısı ile kurumsal dönüşüm, personele bağlı iş süreçlerinin sisteme yani ERP'ye taşınması anlamına gelir. Böylelikle her satış müdürünün kendine has olarak oluşturup kullandığı, diğerleri tarafından kabul görmeyen MS Excel dosyaları yerine, kurumsal hafızamızı oluşturan, temelinde bir veri tabanı bulunan sistem ekranları geçer.

Kurumsal dönüşümün genel bir reçetesi bulunmamakta, şirketten şirkete değişmektedir. Bir şirket'te başarı ile uygulanan kurumsal dönüşüm araçlarından olan ERP sistemi, diğer bir şirkette ise ciddi kayıplara sebep olabilmektedir. Dünyanın en çok kazanan şirketlerinde uygulanan kurumsal dönüşüm stratejilerinin olduğu gibi taklit edilerek devreye alınması nadiren başarı getirmiştir.

Şirketimizin kurumsal dönüşüme ihtiyacı var mı? Var ise kurumsal dönüşüm stratejimiz ne olmalı? Sorularına verilecek cevaplar hayati öneme sahip olabilmektedir.

Kurumsal Çözümler İle Kurumsal Dönüşüm, Kurumsal Hafıza ve Devredilebilir Firma Yaratmak...



Göker Sarp
Kordinatör
Kurumsal Dönüşüm Platformu
ERP, BI, CLOUD, CRM, MES ve SCM Komiteleri

Türkiye'deki Firmalar ve Ömürleri

Çeşitli verilere göre, ülkemizde yaklaşık 2 milyon sermaye şirketi bulunuyor, bu şirketlerin de yüzde 90'dan fazlası küçük ve orta ölçekli aile şirketlerinden oluşuyor. Dolayısıyla aile şirketlerinin ülke ekonomimizdeki önemi büyük.

Giderek zorlaşan rekabet koşulları ve kurumsallaşamama gibi nedenler Türk şirketlerin yaşam süresini giderek kısaltıyor. Dünya Bankası'nın verilerine göre Türk şirketlerinin ortalama yaşı 34. İkinci nesle geçebilen şirketlerin oranı yüzde 30'lar civarında, üçüncü nesle geçen şirketlerin oranı ise daha da az ve yüzde 5'lerin altında.

"Ancak, Türkiye'nin potansiyeli oldukça yüksek; Türkiye, otomotiv üretiminde 15'inci sırada ve inşaat sektöründe dünyanın önde gelen yüklenicileri arasında yer alıyor."

Aile şirketlerinin başlıca yok olma nedenleri; hem profesyonel hem de geleneksel yönetim anlayışını bir arada yürütmeye çalışmalarıdır.

Aslında şirket, kurucusunun girişim zekası ve liderlik becerileri ile hızlı bir gelişim ve büyüme göstererek birer başarı öyküsüne dönüşürken, şirketin uzun ömürlü olması için, iş yapış biçimi belirlenmeli, şirket anayasası tesis edilmeli, gelecek nesillerin yönetimde nasıl görev alacakları belirlenmeli ve onları çok önceden yetiştirmeye başlanmalıdır

Ancak tüm bunlarla da asla yetinilmemelidir...

Çünkü organizasyonlar ne kadar mükemmel olurlarsa olsunlar, kendilerinden daha hızlı değişen rekabetin etkisi karşısında varlıklarını sürdürmek için değişime ihtiyaç duymaktadır.

Ancak değişim projeleri de, görev ve yetki tanımlarının değiştirildiği dönemde kesintiye uğramaktadır.Bu engelin

aşılmasının tek yolu, şirket üst yönetiminin değişim ile ilgili kararlılığı ve sürekliliğidir.

Değişimin amacı, sistemin bireysel etkenlerden uzak ve iş yapış şekillerinin sistematik olmasının sağlanmasıdır. Değişimin bu gereksinimleri karşılayabilmek için esnek ve kurumun beklentilerine uyum sağlayabilecek bir ERP (Kurumsal Kaynak Planlama Yazılımı) kullanılması elzemdir.

Doğru Adres Bilişim Teknolojileri ve Kurumsal Yazılımlar. Doğru Adres ERP...

Günümüzde bilişim teknolojileri ve kurumsal çözümler, tüm dünyada en çok yatırımın yapıldığı, hızlı gelişmelerin ve değişimlerin olduğu alanlardır. Bu nedenle, bu konularda doğru zamanda, doğru yatırımların yapılması, aksatılmadan sürdürülebilmesi kaçınılmaz bir zorunluluk olarak ortaya çıkmaktadır.

Kurumsal yazılım projeleri ile operasyonel verimliliği artırıcı ortak bir çalışma ve denetleme düzeni oluşturulur; kişilerin hedeflediği bireysel başarılarından bütünsel olarak faydalanılabilir. Tüm süreçlerin bütünsel bakış açısıyla kurulması ile ERP sistemleri ve kurumsal çözümlerin kullanımında başarı yakalanabilir.

Türkiye'de ERP Kullanımı

"ERP, dünya genelinde belirli bir kullanım yaygınlığına ulaşmış durumda. Türkiye'de henüz büyük şirketlerin tamamı ERP kullanmıyor, küçük ölçekli firmalarda ise ERP kullanım oranının %5'in çok altında olduğu tahmin ediliyor."

Türkiye'nin dünya ekonomisi ile entegrasyonunun 2000'li yılların başına kadar sınırlı kalması, henüz endüstri topluluğu yolculuğumuzun başlarında olmamız, Türkiye'deki mevcut dış kaynaklı sermayenin azlığı, firmaların Kurumsal İş Çözümlerine kanallı ettikleri finansal kaynaklarının sınırlı olması, ERP sistemlerinin Türkiye'de yaygınlaşmasını yavaşlatmış ve geciktirmiştir.

Bu koşullara rağmen, yurtiçi ve yurtdışı kaynaklı olarak ERP çözümlerinin firmalara sağladığı katkılar ve alınan sonuçların duyulması ile son yıllarda Türkiye'de ERP kullanımının gelişimi hızlanmış, özellikle 2011 yılından itibaren çok ciddi bir ivme kazanmıştır.

Bilişim Yatırımları - İş Stratejisi Uyumu

Son yıllarda tüm sektörlerde bilişim sistemlerine çok büyük tutarlarda yatırımlar yapıldı. Ancak bunların yalnızca çok küçük kısmının karlılığı analiz edilebildi. Bu durumun başlıca nedeni olarak da ölçme zorluğu gösterildi. Ancak ölçüm yapılmıyorsa da pek çok yerde yatırımların potansiyel faydalarının tümünün hayata geçirilemediğinin farkına varıldı. Çoğu kişi için bu olumsuzluk bilişim sistemini kullanma becerisinin olması gereken düzeye çıkarılmadığı içindi. Diğer bazı kişiler suçu seçilen markanın yanlışlığına buldu. Bir gurup insan da projelerin bir yol haritasının olmaması nedeniyle bütçe, termin, kapsam sorunları yaşadığı görüşündedir.

Bir başka başarısızlık nedeni de stratejik hizalanma dediğimiz iş stratejisi ile bilişim sistemi arasında uyum bulunmamasıdır. Yazılım seçiminde sık işlenen kusurlardan biri süreç analizi düzeyinde kalmak, sadece süreç adımları için gerek duyulan bilişim gereksinimlerini belirlemektir. Bu kolayca fark edilmeyen ve seyrekle dile getirilen bir konu olsa da pek çok bilişim uygulamasının yaşadığı sıkıntıların temelini oluşturur. Hem her türlü aracın, bilişim dahil stratejiye hizmet etmesi kuralı, hem de süreçlerin stratejiye uygun tasarlanmamış olabilmeleri nedenleriyle stratejik uyum sağlamak bilişim projeleri için zorunlu koşul olmalıdır.

Stratejik uyum kavramı şirketin lisanslayacağı yazılım çözümünün amaçlarına ulaşmak için formüle etmiş olduğu politika ve taktikler bütününe desteklemesi olarak ifade edilebilir. İş stratejisi ile bilişim sistemi uyumlu olduğu takdirde hem strateji amaca ulaşmaya daha fazla ve daha kolay yardım eder, hem de teknolojinin tüm potansiyelinden yararlanma, dolayısıyla yatırım geri dönüşü sağlama olasılığı yükselebilir.

Bilişim Sistemi – İş Stratejisi Uyum Modeli

Bilişim sistemi ile iş stratejisinin uyumlu kılınması konusunda gerçekleştirilen en dikkat çekici çalışma SAM (Strategic Alignment Model) kısaltması ile anılan modeldir. Bu modelin bilişim tarafından bakıldığındaki kısa mesajı bir bilişim projesinin tüm potansiyelinden yararlanabilmek için daha seçim aşamasında şirket stratejisini dikkate almanın zorunlu olduğudur. Modelin strateji tarafından bakıldığında mesajı ise iş amaçları hedeflenirken bilişim teknolojisinin yeteneklerinin dikkate alınması vazgeçilmez bir faktördür. Modelin her iki taraftan birden görülen mesajı ise strateji formüle ederken teknolojik yetenekleri dikkate alarak uygulanabilir stratejiler geliştirmek ile bilişim sistemi seçerken strateji uygulamada araç olarak kullanılacak seçeneklere yönelmektir. Dolayısıyla strateji ile bilişim yatırımı karşılıklı etkileşimli olarak yürütülmesi zorunlu uygulamalar, diğer deyişle ayrılmaz ikilidir. SAM

modeli ayrılmaz ikiliyi doğru kurgulamak için “Uyumluluğun 12 Bileşeni” adını verdiği (Bkz. Tablo 1) faktörlerin eş zamanlı olarak analiz ve değerlendirmeye tabi tutulmasını önerir. Böylelikle strateji ile bilişim sistemi arasındaki bağ daha iyi kavranacak ve nasıl geliştirileceği ortaya çıkacaktır.

Tablo 1. Uyumluluğun 12 Bileşeni

İş Stratejisi

1. İş Kapsamı: Şirketin rekabet ettiği segmentler, ürünler
2. Farklılaştırıcı Yetenekler: Şirkete rekabet avantajı getiren çekirdek yetenekler
3. Şirket Yönetişimi: Şirketin yönetimi ve paydaşları arasındaki ilişkileri ele alış tarzı
4. Örgütsel Altyapı ve Süreçler
5. İdari Yapı: Örgütsel yapı, örneğin merkezi, coğrafi, matris, hiyerarşik, yatay organizasyon yapıları . .
6. Süreçler: Şirketin faaliyetlerinin işleyiş veya akış biçimi
7. Yetenekler: Şirket kültürü çerçevesinde şekillenen insan kaynaklarını pratikleri kapsamındaki motivasyon, eğitim ve personel seçme-yerleştirme uygulamaları
8. Bilişim Stratejisi
9. Teknoloji Kapsamı: Önemli enformasyon teknolojileri; uygulama yazılımları, veri tabanları, yazılım ajanları
10. Sistemsel Yetenekler: Bilişim sistemlerini farklılaştırıp özelleştiren beceri seti
11. Bilişim Yönetişimi: Kaynakların, risklerin, sorumlulukların, çatışma çözümlerinin yönetim kural ve prosedürleri bütünü
12. Bilişim Altyapısı ve Süreçleri
13. Mimari: Donanım, yazılım ve ağ bileşenlerinin bütünsel çerçevesi ve aralarındaki işleyiş ilişkileri
14. Süreçler: Bilişim alt ve üst yapısını işletmek ve yönetmek için sürdürülen faaliyetler bütünü
15. Yetenekler: Bilişim çalışanlarını kapsayan insan kaynakları yönetim politikaları

Önce Strateji Formülasyonu

Bilişim çözümü ile uyumunu sağlayabilmek için ilk adımı strateji konusunda atmak daha uygun bir başlangıçtır. Diğer deyişle yazılım yatırımı yapmak için bir strateji temelini oluşturulması işleri kolaylaştıracaktır. Teori iş stratejisinin iki değişik tarzda formüle edilebileceğini öngörmektedir. Bunların ilki yıllık revizyondur. Dönem başında saptanan stratejiler dönem sonunda doğruluk ve performans açısından değerlendirmeye alınırlar. Gerekli görülen düzeltme ve rötuşlarla gelecek dönemin planına şekil verilir.

İş stratejisinin ikinci yenileme türü de öngörülemediği, ani bir değişim yaşanması nedeniyle olur. Bu değişim iş dünya-

sında olabildiği gibi, örneğin e-ticaretin büyümesi, teknoloji tabanlı da olabilir; bulut bilişimin yaygınlaşması gibi.

Bu iki türden hangisi olursa şirket stratejisine uygun olan bilişim çözümüne yönelmek zorundadır. Biraz daha somut olmaya çalışırsak stratejisi verimlilik olan bir firma ile stratejisi müşterilerine hızlı yanıt vermek olan firmalar Tedarik Zinciri Yönetim yazılımlarını aynı konfigürasyonla kuramazlar. Stratejisi talep yönetimi üzerine kurulan şirketin gerek duyduğu ERP yazılımı stratejisi kapasite kullanımına odaklanan şirketinkine kıyasla hayli farklıdır. Stratejisi çizelgeleme yoğun olan fabrikanın MES yazılımı stratejisini bakım temeline oturtmuş olanından farklı seçmek zorundadır. Keza müşterilerine çapraz satış ve up selling yapmak isteyen firmanın CRM yazılımı amacı servis hızlığı olan firmaya kıyasla başka özelliklerde olmak durumundadır. Amacı hızlı inovasyon yapmak olan firma ile ürün kalitesini daha tasarım aşamasında garantilemek isteyen firmalar da ortak bir CAD yazılımında buluşamazlar. Müşteri terklerini öngörmek isteyen firma ile müşteri kümelerini ortaya çıkartmayı amaçlayanın aynı İş Zekası çözümüne yönelmemeleri gibi.

İş Stratejisi – Bilişim Uyumunu Başaranlar

İş stratejileri ile bilişim çözümlerini uyumlu kılmanın önemli kavrandıktan sonra sıra bunun nasıl gerçekleştirileceğine gelir. Bu alanda başarılı olmuş şirketler incelendiğinde aşağıdaki ortak özellikler bulunmuştur:

- Bilişim ile iş yetenekleri eşit önemdedir
- İş süreçlerinin hangi çıktıları üretmesi gerektiği ölçütleri üzerinde uzlaşmıştır
- Bilişim tabanlı iş projeleri aciliyet duygusuyla (sense of urgency) ele alınmıştır
- Bilişim projelerinin yönetilmesi konusu özel kabul edilmiş ve bu alanda genel proje yönetiminin üstünde beceri edinilmiştir
- Bilişim çözümleri ile müşteri değeri üretmede liderlik hedeflenmiştir
- Yetkilendirilmiş üyelerden oluşan ekipler kurulmuştur
- Açık iletişim kültürü geliştirilmiştir.

Sonuç

Günümüzde bilişim ve iş birimlerinin yoğun işbirliği içinde olmalarının önemi tartışılmaz bir noktadadır. İşbirliğinin verimi iki sistem arasındaki uyuma bağlıdır. Uyumun yüksek düzeyde sağlanması için bilişim sistemleri hem iş stratejisinin tanımlanmasında rol oynamalı, hem de stratejinin hayata geçirilmesine tüm potansiyeli ile katkıda bulunmalıdır. Böylelikle hedeflerine ulaşma olasılığı yüksek, daha rekabetçi, teknoloji yatırımları geri dönüş sağlayan, karlı bir şirket yaratılabilmektedir.



Dr. Halefşan Sümen
Akademiye, Maltepe Üniversitesi
sumenh@itu.edu.tr



Memet Özkan
Yönetim Danışmanı
Özkan Yönetim Danışmanlık
bilgi@danismend.com

Kurumsal Yazılım Projeleri İçin Devlet Destekleri

Ülkemizde son yıllarda bilişim sektörünün stratejik sektör olarak belirlenmesinin ardından, özellikle yazılım sektörünün gelişmesine yönelik çok sayıda farklı fon kaynakları yaratılmıştır. Sektörün arz ve talep taraflarında bulunan her ölçekteki aktörlerin bu kaynaklardan yararlanabilmeleri için, bu destekler bölge, dönem, proje konusu, proje bütçesi, hedef kitle, hedef ürün vb. parametrelere göre çeşitlendirilmiştir. Örneğin Türkiye'nin sadece belli bir coğrafi bölgesinde yazılım kullanıcılarına yönelik destekler Kalkınma Ajansları tarafından (belli bir dönem için geçerli olmak üzere) sağlanırken, yazılım üreticilerine yönelik farklı destekler de TÜBİTAK vb. kurumlar tarafından sağlanmıştır. Yine kullanıcıların kurumsallaşma çabalarını desteklemek üzere KOSGEB yazılım proje destekleri sağlanırken, yurtdışında markalaşma çabalarının desteklenmesine yönelik TURQUALITY destekleri de ayrıca sağlanmıştır.

Desteklere ilgi az

Kurumsallaşma oranı az olan Türk iş adamı ve girişimcisinin dinamik çalışma temposuna ayak uyduramayan devlet desteklerindeki ağır bürokrasi sonucu, bu desteklerin iş dünyası nezdinde hakettiği ilgiyi göremediğini söylemek zorundayız. Hem destek mekanizmasının işlerliğindeki bürokrasinin azalması, hem de zorunlu destek prosedürlerine iş dünyası tarafından sağlanacak olan adaptasyon sonucu, yazılım projelerinin daha yüksek katılım ve ivmeyle hayata geçirilmesi sağlanacak, günümüzdeki toplumsal ekonomik gelişmenin temel dinamiği olan bilişim sektörünün gerçek değeri daha net bir şekilde ortaya çıkacaktır.

Fon kaynakları

TÜBİTAK: TÜBİTAK Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı kuruluşlarındandır. Çok uzun yıllardan beri yazılım üretici ve kullanıcılarının ar-ge niteliğindeki çalışmalarını hibe olarak destekleyen bir kurumdur. Destekler akademik, sanayi, kamu ve girişimcilik başlıkları altında çeşitlendirilmiştir. Genellikle destekler süresiz olarak aktır, yani sadece belli bir dönemde açılıp sonradan kapanan türde değildir. Yazılımın ar-ge sürecinin projelendirilmesine dayanır, akademik ve ciddi bir proje yönetimi gerektirir.

KOSGEB: KOSGEB Bilim, Sanayi ve Teknoloji Bakanlığı kuruluşlarındandır. Sadece KOBİ'lere yönelik hibe şeklinde çeşitli destekler vermektedir. Destekler proje destek, tematik

proje, işbirliği-güçbirliği, ar-ge, inovasyon ve endüstriyel uygulama, girişimcilik vb. olarak çeşitlidir. Özellikle yazılım alanındaki destekler belli sürelerde açılıp kapandığı için, bunların dikkatle takip edilmesi gerekir. Çok çeşitli destek türleri olmasına rağmen, uygulamadaki ortak mantık, yazılım sürecinin projelendirilmesine dayanmaktadır.

KALKINMA AJANSLARI: Kalkınma Bakanlığı kuruluşlarındandır. Kalkınma Ajansları belli coğrafi bölgelerde, belli dönemlerde (geçici olarak) ve belli konularda (sektör) KOBİ'lere proje hibe destekleri verilmesi düzeninde çalışırlar. Geçici süreli ve her seferinde farklı bir konuda verildiği için desteklerin takip edilmesi gerekir. Yazılım üretimi, satın alınması ya da kullanımı sürecinin projelendirilmesi gerekir.

TURQUALITY: Ekonomi Bakanlığı'nın destek programıdır. Markalaşma potansiyeli olan ürün gruplarına sahip firmaların tüm süreçlerini kapsayacak şekilde destek verilen bir markalaşma hibe destek programıdır. Yazılımın hem kullanıcı, hem de üretici tarafında kabul görmektedir. Profesyonel danışmanlık desteğine ihtiyaç duyan bu program, uzun süreli ve yüksek bütçelidir.

2012/4 DÖVİZ KAZANDIRICI HİZMET TİCARETİNİN DESTEKLENMESİ: Ekonomi Bakanlığı'nın destek tebliğidir. Tebliğ kapsamında bilişim sektörüne özel olarak rapor, tanıtım, organizasyon, arama motoru, yurtdışı birim, belgelendirme, danışmanlık, ticaret heyeti ve alım heyeti, bilgisayar oyun ve aplikasyon desteği verilmektedir.

Bunların dışında bilişim-yazılım sektör aktörlerinin, farklı tür ve ölçeklerde faydalanabileceği daha çok sayıda destek mekanizması bulunmaktadır. Bunların başında Enerji ve Tabii Kaynaklar Bakanlığı, Kültür ve Turizm Bakanlığı, Gıda Tarım ve Hayvancılık Bakanlığı, Dernekler Dairesi Başkanlığı, Ulaştırma Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığı vb. ve-rebiliriz. Genellikle dönemsel olarak açılan bu desteklerin dikkatle izlenmesi, yazılım projelerinin prosedürlere uygun olarak titizlikle hazırlanması ve profesyonel bir şekilde yürütülmesi sonucu beraber yazılım sektöründe hem üretici, hem de kullanıcıların istedikleri katma değere hızla ulaşabilmelerini getirecektir.

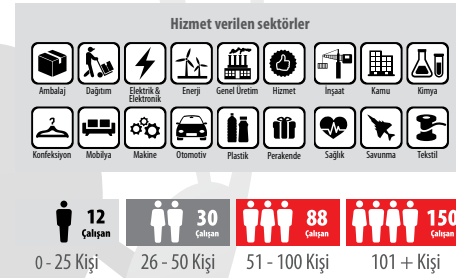
www.danismend.com

Başlarken...

Kurumsal Çözümler Rehberi 2015, 2013 yılında yayınlanan Kurumsal Çözümler Rehberi ve Kurumsal Başarı Hikayeleri ile, 2014 yılında yayınlanan Kurumsal Çözüm Önerileri çalışmalarımızdan sonraki 4. yayınıdır.

4 ay süren hazırlık evresiyle, 60+ Kurumsal çözüm üreticisi firma ile çözüm kullanıcıları, akademisyenler, bilişim ve yönetim danışmanları ve dijital platformların katılımıyla 120+ sayfalık bir referans kaynak oluşturulmuştur.

2013 yılında yayınlanan Kurumsal Çözümler Rehberi'nden sonra yeni rehberimize takibinizi kolaylaştırmak için bazı simgeler ve gruplamalar eklendi. Rehberde yer alan kurumsal çözüm kullanıcıları sayfalarında, künye ve ürün bilgileri dışında ilk defa firma yaşı, çalışan sayısı, hizmet verilen sektör ve ürün grupları için ayrı ayrı simgelere de yer verilmiştir.



Rehberde, İş Zekası ve Karar Destek Sistemleri, BPM ve Doküman Yönetimi, Bulut Teknolojiler ve Çözümler, CRM, e-Dönüşüm Çözümleri, ERP, İnsan Kaynakları, MES, Mobil

Teknolojiler ve Çözümler olmak üzere 9 ayrı Kurumsal çözüm dünyası bölümü yer alıyor.

Hizmet Verilen Ürün Grupları							
ERP	CRM	BI	SCM	MES	CLOUD	WMS	PLM
HCM	E-TR	MOBILITY	BPM	EAM	APS	DPS	DOC

Kurumsal çözüm dünyası bölümlerinde ilgili alanda çözüm üreten ve hizmet veren firmalar ve iletişim bilgilerinden oluşan indeks listeleri * ile çözüm üreticisi firmaların sayfaları yer alıyor. Bu sayfalarda, üretici firma ürün ve hizmetleri, yönetim kadrosu, hizmet alanları ve sektörler, iletişim bilgileri, referanslar ve iş ortakları hakkında bilgiler yer alıyor.

İlgilendiğiniz konuyla ilgili bölümde yer alan çözüm üreticilerine, 9 bölüm ve indeksin dışında, rehberin arkasında yer alan hizmet verilen sektörler göre indekslenmiş çözüm üreticileri listeden de ulaşabilirsiniz.

Rehberde bilgi edinmek istediğiniz konu hakkındaki bölümü bulduktan sonra, konuyla ilgili, yönetim danışmanı, akademisyen veya kullanıcı görüşlerini okuyabilirsiniz.

Aradığınız konuda ürün geliştiren veya hizmet sunan bir çözüm üreticisi ile ilgili, ürün ve şirket hakkında bilgi edinebilir, iletişime geçmek için sayfada yer alan iletişim bilgilerinden yararlanabilirsiniz.

(*) **Firma Yaşı:** Firmanın yaşını temsil eden ağacın tam ölçeği 50 yıldır. Ağaç üzerinde firmalar simgesel olarak mevcut yaşı kadar ölçeklendi. // **Sektörel Legendlar:** Hizmet verilen sektörler parlak olarak yer aldı. // **Ürün ve hizmet grupları:** Hizmet verilen ürün grupları parlak olarak yer aldı.

(**) **Hizmet Verilen Ürün Grupları Kısaltmaları:**

ERP: Kurumsal Kaynak Planlama // **CRM:** Müşteri İlişkileri Yönetimi // **BI:** İş Zekası // **MES:** Üretim Yönetim Sistemleri // **SCM:** Tedarik Zinciri Yönetimi // **WMS:** Depo Yönetim Sistemleri // **CLOUD:** Bulut Sistemi // **PLM:** Ürün Yaşam Döngüsü Yönetimi // **HCM / HRM:** İnsan Kaynakları Yönetimi // **E-TR:** e-Dönüşüm // **MOBILITY:** Mobil Teknolojiler // **BPM:** Süreç Yönetimi // **EAM:** Kurumsal Varlık Yönetimi // **APS:** İleri Düzey Planlama ve Çizelgeleme Yazılımları // **DPS:** Talep Tahminleme ve Planlama Yazılımları

(***) **Hazırlanan yeni rehberimizde sektörel bir referans kaynak olması amacıyla, Kurumsal çözüm dünyası bölümlerindeki indekslerde daha önce yayınlanan Kurumsal Çözümler Rehberi 2013, Kurumsal Çözümler Rehberi, Kurumsal Başarı Hikayeleri yayınlarında yer alan firmaların bilgilerine de yer verilmiştir.**

KURUMSAL ÇÖZÜM SEÇİMİ VE KURUMSAL DÖNÜŞÜM DANIŞMANLIĞI

KURUMSAL ÇÖZÜMLER REHBERİ 2015

ENTERPRISE TRANSFORMATION PLATFORM



ERP'ye Geçiş Sürecindeki Firmalara Tavsiyeler ve Trendler

Özel sektördeki 10 yılı aşkın ERP kullanımı ve yönetimi, imalat işletmesinde edindiğim tecrübeler ve farklı firmalardaki gözlemlerim sonucunda, aşağıdaki konulara dikkat etmek, ERP süreci başındaki firmalara fayda sağlayacaktır:

Geçiş Süreci

- USA (Understand-Simply-Automate) prensibini benimseyin. Yani iş süreçlerinizi: 1. önce “anla”nın 2. sonra yazılımdan önce “basitleştir”in ve 3. Basitleştirdikten sonra ERP’ye “aktar”ın, otomatize edin.
- ERP sistemini alan firmadaki kullanıcıların, temel bilgisayar bilgisine sahip olması, avantajdır. Anahtar veya sorumlu kullanıcıların, orta seviye Ms Excel veya benzeri tablolama programlarını iyi biliyor olması, geçiş aşaması ve veri kontrollerinde büyük avantaj olacaktır. Özellikle “Düşeyara”(VLookUp) ve “özet tablo”(PivotTable) özelliklerini yoğun kullanmaya hazır olunmalıdır.
- ERP sisteminde veriler, üretildiği anda ve yerde girilmelidir. ERP’de doğru bilgi akışını gerçekleştirebilmek, işleri gayri ihtiyari doğru sırada ve şekilde yapmaya bizi yönleltecektir. Aslında bilgi akışının kesildiği nokta, işletmedeki sorunların bulunduğu noktadadır. Bunları iyileştirecek projeler, sadece yazılıma değil, iş yapış şeklinin standartlaşmasına ve kurumsallaşmaya katkı sağlayacaktır.
- Veri girişi, kolay hale getirilmelidir: Excel’den import, dış yazılımlardan müdahalesiz veri alımı, barkod entegrasyonu gibi destek özellikler sağlanmalıdır.

- Kullanıcıların ERP’de ihtiyaç duyabileceği, bazı diğer teknik özellikler:
 - Raporlarda gruplama alt toplam ve istenildiğinde detaylandırma(drill-down,drill-up) özelliği,
 - Ürün ağaçlarının sürükle-bırak özelliği ile daha rahat oluşturulabilmesi,
 - Önemli görülen verilerin değişiklik tarihçesinin izlenebilmesi, gerekirse onaya bağlanabilmesi,
 - Esnek yetkilendirme sistemi (bir kişi, birden fazla departman fonksiyonunu kullanabilir),
 - Kolay iş akışı ve otomatik bilgilendirme maili gönderilme tanımları.
- Üretim yapan işletmelerdeki, fason hareketleri ve işlemleri dikkatli kurgulanmalı ve yazılım, kurguya ilgili desteği verebilmelidir.
- İşletmede ERP uygulamalarında neyin, nasıl yapılacağıнын yazılı hale getirilmiş ve onaylanmış olmalıdır. Bu, dış danışmanlara bağımlılığı azaltacaktır.
- Sistem parametreleri ve konfigürasyondaki kabul, gerekçe ve sorumlular, yazılı kaydedilmelidir.
- Kullanıcı talepleri ve yönetim istekleri merkezî bir yapıda filtrelenmeli, önceliklendirilmelidir.
- Üst yönetimin “direkt” desteği (hem organizasyonel, hem de bütçe açısından), tüm bu çalışmalar için, ön şarttır. Daha da eklenebilecek, yukarıda sayılan faktörleri dikkate almak, hem ERP alan, hem de ERP uyarlaması yapan üreticilere kolaylık sağlayacaktır. (Kocaoğlu, 2015)

Geçiş Sonrası:

ERP’ye geçtikten sonra çalışmalar bitmeyecektir. Süreklilik gerektiren bazı işler: Sistemin sürdürülebilirliğini sağlamak, değişen iş kullarlarını sisteme adapte etmek, değişen teknolojiyi sisteme adapte etmek, kullanıcı yetkilendirmelerini yönetmek, özel raporları hazırlamak veya modifiye etmek, kullanıcılara eğitimler vermek, yapılan çalışmalar ve kuralları dökümantasyon yapmak (ERP, veritabanı, Server, network) bakımını yapmak gibi (Kocaoğlu, 2015).

Gelişen Teknolojiler:

Kurumsal yazılımlar ve teknolojilerde de, gelişim hızla devam etmektedir. Bu gelişim, firmaların iş yapış şekillerinde, sistemleri kullanım şekillerinde değişikliğe yol açacaktır. Bu trendlerden bazıları: Mobilite, iş zekası raporlamaları,

analitik / veri madenciliği, cloud ve SaaS sistemler, web ve tedarik zinciri entegrasyonu, tüm cihaz ve nesnelerin internete bağlanması (IoT), güvenlik, veri toplama teknolojileri (akıllı gözlükler, RFID, sensörler vb.), sosyal medya entegrasyonu, dijitalleşme ve dijital pazarlama, CRM ve iş birliği uygulamalar (Gartner, 2014) (SaphilaAFSUG, 2014).

Ana çekirdek yapıdaki yenileme çalışmaları: Alt yapı ve data center çalışmaları, ERP, cloud, network, ses ve veri iletimi çalışmaları, güvenlik, endüstriyel özel uygulamalar ve geleneksel sistemin(ERP) modernizasyonu, olarak sayılabilir (SaphilaAFSUG, 2014).

Yazılım Firmalarından Beklentiler:

Bu gelişim içerisinde, kurumsal yazılım ekosistemine henüz dahil olmayan firmaların da, hızla teknolojik alt yapısını tamamlayarak, temel ERP kurulumu süreçlerini tamamlamaları gerekmektedir. Bu aşamada ERP firmalarından da, kullanıcıların ve iş sahiplerinin bazı beklentileri: Daha kullanıcı dostu arayüzler, daha az ekran dolaşımı ve işlem adımı, farklı sistemlerle kolay&hazır entegrasyon, daha az özel geliştirme(customization) bunun yerine daha konfigüre edilebilir ve yönetilebilir esnek sistemlerin olması, yıllık bakım ücretlerini azaltması, daha zengin ve güncel&etkin sistem dökümantasyonu. (Kocaoğlu, 2015)

Sonuç:

Bir ERP kurulumunun veya etkin kullanımının başarılı olması, hem kullanıcı firmaya rekabetçi fayda kazandırmakta, hem de yazılım firmasına olumlu referans sağlamaktadır. Bu yüzden taraflar gerekli ön hazırlıkları yapmalı ve sürekli gelişme felsefesine bağlı şekilde, olumlu iş birliğini sürdürecek çalışmaları yapmalıdır.

Kaynak

Gartner. (2014, October 8). Gartner Identifies the Top 10 Strategic Technology Trends for 2015. 07 26, 2015 tarihinde Gartner: <http://www.gartner.com/newsroom/id/2867917> adresinden alındı
Kocaoğlu, B. (2015). (orijinal) Sektör deneyimleri. SaphilaAFSUG. (2014, June 9). Post modern ERP Key trends. 07 22, 2015 tarihinde AFSUG: http://www.afsug.com/library/documents/saphila2014_presentations/Day1/CINEMA_2/Postmodern%20ERP%20-%20Key%20Trends.pdf adresinden alındı.

Değişime Hazır mısınız?

Yönetici Özeti: Bu yazı var olan kurumsal kültürünü, yapacağı ERP yatırımı ve yöneteceği dönüşümle daha ileriye taşımak isteyen şirket sahipleri, yöneticileri ve o şirketlerde çalışan süreçlerin tüm yükünü taşıyan işletme çalışanları için yazıldı.

Yazı “ERP GELECEK DERTLER BİTECEK” sloganına ve şirketlerin kendi kültürlerinde olması gereken gelişimi ERP’den beklemelerine bir eleştiri getirmeyi de amaçlıyor. Şimdi-den keyifli okumalar.

Ya Başarısız Olursak?

Bir işin başarıya ulaşmasını sağlamak için “nasıl başarısız olunur?” konusunda düşünmek ve riskleri yazmak iyi bir yoldur. Gelin biz de öyle yapalım.

İşletmeler ERP yatırımı yapmak için çok isteklidir. O kadar ki bu iş bir fenomene dönüşmüş durumda. Şirketin içindeki esas işi ERP projesi yapmaktır gibi davranan çalışanlarla, yazılım sektörünün değerli pazarlamacıları el ele verip şirket karar vericilerini yatırım konusunda yüreklendiriyorlar. Bu yüreklendirme yatırım için gerekli gibi gözükse de çok derinlemesine araştırma yapmadan, tabir yerinde ise “gaza gelerek” yazılım satın almak olacak iş değil. Çünkü vereceğiniz bir yanlış karar geri dönülmez bir beş yıl demek.

Yazılım seçimi ve sonrasında uygulanması konusunda yapılan yanlışlar yüzünden şirketler yazılım çöplüğüne dönüşmüş durumda. Etrafınıza dikkatlice bakarsanız ERP yazılımını yıllardır kullanan ancak stokları tutmayan, gerçek maliyetlerini izleyemeyen, raporlamada EXCEL vb araçlara mahkum birçok örnek görürsünüz.

Özetle ERP projelerinin başarısı şirket yönetimi, şirket kültürü, yazılımın özellikleri, uygulayıcılar, uyarlanma biçimi vb birçok unsurun doğru çalışması ile ilişkili olduğu için tümüyle olmasa da görece ve genellikle başarısız olurlar. Beklenen verim 100 iken 60’lara gelmiş örnek sayısı çok fazla değildir.

Nasıl Başarılı Oluruz?

Önce Kafalar ve Kültür Değişsin : Önce Kendine Bak, Sonra Yazılım Seçersin.

Başarısızlığın birinci faktörü organizasyonun bu tür bir dönüşüme hazır olmamasıdır.

ERP şirket için bir değişim ise, bir zıplama tahtasına dönüşmesi bekleniyorsa şirketin de yönetimden en alt süreçlerine kadar zıplamaya hazır olması , bu konudaki organizasyonel dönüşümü tamamlaması gerekli. Süreçleri verimli kılacak program alırken ortada bir süreç , sürecin sorumlusu ve kuralları olmadığında , program da yönetecek bir şey bulmuyor.

Ne durumdayız? ve Nasıl Bir proje planlıyoruz? Üzerinde günler harcamak gereken iki önemli soru. Mevcut durumunun doğru analizi projenizin başında işleri kolaylaştırır.

Bu aşamada bence en büyük risk projenin doğru tanımlanmaması. “6 ay içinde devreye girecek bir ERP projesi yapmak” gibi bir tanımlama doğru kabul edilemez. Başarı faktörleri önceden tanımlanmamış her ERP projesi eksik kalmıştır. Live olmak , fatura kesmek , bilmem kaç modüllü alınmış bir yazılım sadece 4-5 bölümünü hayata geçirmek ERP kültürü için başarı değildir.

Benim gözümle seçimden işin sonuna kadar riskleri şu başlıklarla ele almak faydalıdır.

Risk1: Mevcut Durumun Yanlış Analizi

İşletmeler ERP projelerine başlarken kendilerini sorunsuz kabul ederler. Gerçek tabi ki farklı. Eğer detaylı bir mevcut durum analizi yapmazsanız seçiminizi yanlış yapıyor olabilirsiniz. Aynı bedeninizi bilmeden internetten gömlek siparişi vermek gibi. Bunun için mevcut süreçlerinizi yazılım seçimine geçmeden önce analiz edip , yönetemediğiniz alanları belirlemeniz yazılım seçiminizi olumlu yönde etkiler.

Risk2: Yanlış Karar , Hatalı Satın Alma

Tüm yazılım şirketlerinin pazarlama kadroları oldukça güçlüdür. Öyle ki işletmeler genellikle bir hayali satın alır. İş bittikten, satış tamamlandıktan sonra gerçeklerle yüzleşirsiniz. Müşteri mutsuz olur diyemsek bile başta vaat edilen cenneti aramaya devam eder. Gerçekleri görmek isterseniz referansları incelemek ve uygulamaları yerinde görmek fayda sağlar.

Risk3: Yanlış Uygulama

Projeye başlandığında düzgün bir proje ekibi yoksa iş ERP firması üzerine yıkılır. (Anahtar teslim ERP projesi kome-disi). Müşteri arkasına yaslanıp işlerin kendiliğinden olmasını bekler. Bu durumda da ERP firması “İşi bir an önce bitirip çıkmak” ister. İşin başarısını birilerinin önemsemesi , parametrelerini izlemesi ve yönetmesi gerekir. Bu profesyonel bir proje yönetimi gerektirir. En azından önemli süreçlerinizin hepsine hakim , yetkili ve iyi donanımlı bir proje yöneticiniz ve ona bağlı bir ekibiniz yoksa projeniz “olduğu kadar” olur.

Risk4: İletişim ve Kullanıcılar

Ne kadar başarılı bir proje yürütürseniz yürütün insanlara doğru anlatmazsanız yalnız kalırsınız. Başta destek olan kullanıcılar nerelerde yanlış yapıldığını söylemeye başlar ve bu aşamadan sonra iletişimi yönetmek zorlaşır. Bu sebeple işin en başında kullanıcıları yazılım seçimi de dahil olmak üzere tüm süreçlere dahil edip, iyi eğitip onların da katkı sağlamalarını ve başarıya ortak olmalarını sağlamanız gerekir.

Bu liste uzar gider, ben tüm riskleri özetlemek için tek bir soru soruyorum. Danışmanlığını yaptığım projelerde de bu sorunun cevabını gerektiği gibi vermeden projeye başlamıyorum.

“Neden Yazılım Yatırımı Yapıyoruz?”

Bence en büyük risk bu soru cevaplanmadan ERP projesi yapmaktır.



Serkan Özgöz
Genel Müdür
serkan@etkinbilgi.com



Dr. Batuhan Kocaoğlu
Akademisyen, Okan Üniversitesi
batuhan.kocaoğlu@gmail.com

Başarılı ERP İçin En İyi Metod



Y. Yağmur Katipoğlu
Danışman
yagmur@katipogrudanismanlik.com

Sezon şampiyonu olan futbol takımını düşünün. Her hafta evinde ve deplasmanda oynanan heyecanlı maçlar! Sonunda ulaşılan hedef. Onlar, artık 1 numara. Şimde 3 ay sonrasını hayal edin. Takım, teknik heyet ve idareciler artık her hafta kampa girmiyor. Onlar, 'kampa kimin ihtiyacı var' fikrindeler, 'bizler ligin en iyisiyiz' diyor.

ERP'de canlı kullanıma başarı ile geçmiş bazı firmaların içinde bulunduğu psikolojik durum yukarıdaki satırlarda tariflenene benzetilebilir.

Gerçekte başarılı bir ERP geçişi yapmış bu firmaların unutmaması gereken 2 temel taş var:

- 1- ERP'nin uyumasına hiçbir zaman izin verme.
- 2- ERP her zaman daha iyi işletilebilir.

'Bizler 1 numarayız, bu yıl ERP'de yaptıklarımızdan daha iyisini gelecek yıl yapacağız. Mevcut durumdan tatmin değiliz.

ERP'de her zaman daha iyisini yapmayı amaçlayan firmaların değerlendirmeleri gereken 5 husus:

1- Anlama

- Bugünkü ERP başarısının yarın da devam edeceğinin garantisi yok
- Anahtar faktör: Personel
- Oyunun adı; kazanma, rakiplerden daha iyisini yapma, ERP'yi en iyi kullanma

2- Organizasyon

- ERP proje ekibini ve üst yönetim yönlendirme komitesini dağıtma
- İlgili ekipleri 'ERP yürütme komitesi (ERP YK)' adı altında tekrar yapılandır
- ERP YK başkanlığında yılda 2 kere üyeler (satış, muhasebe, üretim veya satınalma müdürü) arasında rotasyona tabi tut

3- Ölçme

- Operasyonel (ana/master plan'ın sabit bölümündeki değişim sayısı, mamül + hammadde stok çevrim hızı,

üretilen + satınalınan malzemelerde '0' stoğa düşme sayısı, MRP'nin oluşturduğu istisna mesaj yüzdesi -%10 altı-, geç kalan sipariş oranı - %5 ve altı-, açılan üretim ve satınalma emri ile revize edilen emirler oranı)

- Finansal (gerçekleşen parasal değerler ile ERP'de olanlar arasındaki farklar)

4- Eğitim

- Firmaya yeni gelen personele ERP eğitiminin verilmesi
- Personel'e (muhasebe) sorumlu olduğu sürecin dışındaki (üretim) işlerin ERP üzerinden eğitiminin verilmesi
- Personelin ERP'yi unutmaya eğiliminde olduğunun farkındalığı ile egzersiz programları (yarılanma ömrü teorisi – personel hiç eğitilmediği takdirde, 2 yıl içinde ERP'de bildiklerinin %25'ini hatırlayabilir)
- 3 yıl içinde iş süreçlerinizde ciddi değişimlerin olacağı kabulü ile ERP'deki yenilikler eğitimi

5- Yalın ofis ve üretim / JIT (tam zamanında)

- Hazırlık / ayar zamanlarının ve envanterin azaltılması
- Kalitenin geliştirilmesi, emniyet stoklarının azaltılması, fire faktörlerinin enazlanması
- İş istasyonlarının yerini akış'ın alması, kuyrukların ortadan kalkması, parça üretim zamanlarının kısaltılması

Özet

ERP sürecinizde periyodik ve rutin olarak, 'bu işi ERP'de nasıl daha iyi yapabiliriz?' sorusunun cevabını arayınız. 'A' sınıfı ERP uygulamanızın işinizin motoru olduğunu unutmayın. ERP'nizin sürekli çalışır halde olması ve performansının yükseltilmesi için gayret gösteriniz.

A sınıfı: Firma genelinde, verimli kullanılan ERP. ERP üzerinde kontrol edilen müşteri hizmet seviyesi, süreç etkinlikleri ve maliyetleri.

B sınıfı: Orta seviye yönetim tarafından kullanılan, üst yönetim tarafından desteklenen ERP üzerinde ölçülen kalitesel gelişimler.

C sınıfı: ERP'nin operasyonel temel seviyede malzeme siparişleri ve envanter yönetimi için kullanıldığı firmalar.

D sınıfı: Firma kullanıcıları tarafından az ve hatalı veriler ile kullanılan ERP.

KKP Öncesinde Üst Yönetime veya Patrona Değerli Öğütler



Kenan Berkdemir
KKP ve Teknik Danışman-Eğitmen
kenan@tekdanisman.com

Dünya küçük! Artık rakiplerimiz veya paydaşlarımız yerel noktalardan değil dünyanın her hangi bir yerinden olabilmektedir. Bu yüzden satın alırken, üretirken ve mümkün olursa satarken kazanmak zorundayız. Satın almayı, üretimi ve satış üçgenini, bir kaç müşteri, bir kaç hammadde/mamul ve bir kaç proses ile yürütmek evvelden mümkündür. Gittikçe sertleşen dünya ekonomisinde ise bunları bilgi olmadan, kontrol etmeden yürütmek artık çok zorlaştı.

İşte Kurumsal Kaynak Planlaması (KKP) size veya işletmenize bu bilginin nasıl oluşturacağını ve nasıl kontrol edeceğinizi sağlayan bir araç olacaktır. Doğru bilgiyi oluşturmanız için ilk aşamada bilginin doğru girilmesi ve kontrol noktaları ile düzgün bir akışa oturtmanız gerekir. Bilgi bulunduğumuz çağın en büyük gücüdür. Bu bilgiyi oluşturmak ne yazık ki hemen mümkün olmuyor. İşletmelerin bu bilgileri oluşturmaları en 3 yılı almakta ve daha sonra yıllar veya aylar arasındaki değişimleri izleme şansını bulabilmektesiniz. Bu kapsamda oluşturulan bilgilerin temeli çok sağlam atılmalı. Zira binanın ara katlarda tadilat yapabilirken temel de bir değişiklik yapmanız ya çok maliyetli yada mümkün olmayacaktır.

Olumsuz koşullar ile karşılaşmamak için planlama yapmanız oldukça önemlidir. Planlama yapmanız içinde doğru bilgi oluşturmanız gerekir. Eğer böyle bir sürecin içindeyseniz deneyimli önerilere açık olmanız gerekir. Aşağıda KKP alım sürecinin başında, aldığınızdan dolayı pişman veya başarısız olan üst düzey yönetici/patronlarınıza altın öğütlerimizi (deneyimlerin özü) paylaşmak istedik.

1. KKP'ye geçme kararı tamamıyla en üst yönetimindir. Bu karar asla orta kademeyle devredilemez. Dolayısı ile üst yönetim her kritik karar sürecinde olacaktır. İlk işiniz neden KKP'ye geçme kararı aldığınızı yazılı hale getirmeniz olacaktır. Ekibinizi toplayarak veya oluşan bilgiye hakimseniz (ki seçeceğiniz danışmanda bunu yapabilir) temel ihtiyaç listenizi hazırlayarak Kurumsal Kaynak Planlaması veya namı değer ERP'ye 1-0 önde başlamış olursunuz. Bu liste yapma işini asla bir başka kademeyle veya yazılım firmasına devretmeyiniz.

2. Sektörünüz ne olursa olsun, yazılımı seçerken sektörünüzdeki terminolojiyi bilen 3 firmayı görüşme listesine ekleyiniz. Sektörünüze girmek isteyen en fazla 3 firmayı da yeni teknolojiler ve farklı bakış yakalamak için görüşme listenize alın. Bu firmalar size ciddi bir bilgi paylaşımı yapacaktır.

3. Mali yıl başlamadan en az 6 ay evvel üst yönetim olarak hazırlanın. Sektörel farklılık gösterse de yaz ayları işletmelerin ve çalışanların durgun zamanlarıdır. İşletmeyi dinamik tutmak için bu dönemde eğitim, toplantı ve değerlendirmelerinizi yapacağınız zamanı çok iyi belirleyebilirsiniz.

4. Yazılım firmalarını seçtikten sonra test sürüşüne davet edin. İşletmelerinizin kendi verileri ile bunu yapmasını isteyiniz. Ve bunun için yazılım firmalarına mutlaka bir bedel ödeyiniz. Zaten bu bedeli, mümkün olursa yazılımı aldığınız firmanın fiyatından düşürmeye çalışsınız.

5. En çok kafayı gereksiz modüller karıştırır. Kullanılmayacak modülleri görüşme kapsamını almayınız.

6. Donanım bilgisine sahip bilgisayarçı veya muhasebe bilgisine sahip muhasebeci ile yazılım almaya kalkışmayın. Bu kararlar çıkınca safariye gitmek gibidir. Vahşi hayatın içinde bir iki araç gereçle yaşamaya çalışmak ne kadar mümkünse alacağınız sonuçlarda o kadar iyi olacaktır.

7. Danışmanlık seçiminizi ne yazılım firmasından nede kendi firmanız üzerinden yapmayınız. Parasını ödeyin bırakın sizin adınıza dışarıdan birileri bu organizasyonu yürütsün.

8. Unutmayın ki KKP başarısızlıklarının çok büyük bölümü organizasyonlardan kaynaklanırken, çok az bir bölümü uygun seçilmeyen yazılımdan kaynaklanmaktadır. Ekibinizi bu kapsamda iyi seçin ve süreç sonrasında da mutlaka koruyun. Kötü yazılımdan ziyade kötü organizasyon olabileceğini unutmamaya özen gösterin.

9. KKP projelerinde başlayan ekipteki arkadaşların %30-%40 civarında proje boyunca işi bırakmaktadır. Bu ekibin moralini yüksek tutmak üst yönetici veya patronun sorumluluğundadır. Ekibinizdeki kişi projeyi zora sokmadığı sürece çıkartmayın veya çıkmasına müsaade etmeyin.

10. KKP bütçesinin tek seferlik olduğunu düşünmeyin. İşletmenizin dinamik olduğunu, KKP sisteminin de bu dinamikler doğrultusunda geliştiğini ve bunu bilişimciler ile birlikte yapmanız gerektiğini aklınıza bulunmasına özen gösterin. Ve her yıl belli bir bütçe ayırmayı planlarınıza yerleştirin.

11. Sözleşme yapacaksanız tipik evlilik sözleşmelerini baz alan bir yapıda olmasın. Hassasiyetler önemlidir. Unutmayın ki bilişimciler mantıklı düşünseler de bazı olaylara motivasyon ile bakmaktadır. Onlarında motivasyonunu es geçmeyiniz.

Özetle, bütçeniz uygun ise KKP geçişinizi geciktirmeyin. Geciken her yıl işletmenizden giden büyük bir amortismandır. Değerini kaybetmeden, değer yenilemeyi yapacağınız çalışmalara imza atın. Bu süreçten çekinmeyin, bahsettiğimiz doğru hamleleri yaparsanız işletmenizin kazanacağı değer her geçen gün artacak ve çalışanlar ile oluşturacağınız işletme kültürü sizi doğru limanlara götürecektir.

KURUMSAL ÇÖZÜM SEÇİMİ ve KURUMSAL DÖNÜŞÜM DANIŞMANLIĞI İNDEKSİ

ETKİN BİLGİ

Etkin Bilgi Yönetimi kurulduğu 2003 yılından bu yana yüzlerce şirket için eğitim ve danışmanlık hizmetleri sunmuştur. Referanslarımız için sitemizi ziyaret ediniz.

Serkan Özgöz / Genel Müdür

43A Ada Gardenya 2-3 Blok K:9 D:36 Ataşehir İstanbul
Tel: +90 216 548 18 62
bilgi@etkinbilgi.com • www.etkinbilgi.com

KATİPOĞLU DANIŞMANLIK

2000 yılı Ağustos ayında adı ortaklık olarak kurulan, 2005 yılı Ocak ayında limited şirket tüzel kişiliğine kavuşan Katipoğlu Danışmanlık, üretim ve dağıtım yapan firmaların lojistik / tedarik zinciri / ERP tabanlı iş süreçlerini analiz ederek, iyileştirmeye açık alanlar ile darboğazları belirler, çözüm projelerini oluşturur ve uygulamaya alır.

Y. Yağmur Katipoğlu / Danışman

Emin Ali Paşa Cad. Beyaz Gül Sk. N:2/1 Suadiye Kadıköy İstanbul
Tel: +90 216 361 70 87 • Faks: +90 216 464 26 66
arsiv@katipogludanismanlik.com • www.katipoglu.com.tr

MİLENYUM BİLGİSAYAR VE TEKNİK DANIŞMANLIK

1999 yılında IT sistemleri konularında Teknik Danışmanlık hizmeti sunan ve Mali Sistem Danışmanlığı veren tek şirkettir. İşletmenin tüm verilerin toplandığı, Yönetimin Karar Alma sürecine destek veren bir alt yapı hazırlayan Kaynak Planlaması Danışmanlığı vermektedir.

2013 yılında Türkiye Temsilciliğini aldığımız Video Tabanlı Zaman Etüdü ve Yalın üretim yazılımı TimerPro, başta Toyota, Yünsa, Coşkunöz ve Çelebi Havacılık firmalarında olmak üzere, standart zaman ve yalın üretim dijital alt yapılarının oluşturulmasına yardımcı olmuştur.

Kenan Berkdemir / KKP ve Teknik Danışman-Eğitmen Sinan Berkdemir / Maliyet Muhasebesi Danışman-Eğit.

Aşağı Dudullu Mah. Cami Cad. Yelken Sk. N:2 K:1 34773 Ümraniye İstanbul
Tel: +90 216 540 11 80 • Faks: +90 216 540 11 83
milenyum@tekdanisman.com • www.tekdanisman.com

QUATTRO

Quattro Business Consulting; Dubai, Moskova ve İstanbul'daki üç ofisi, Türk Cumhuriyetleri, Ortadoğu ve Türkiye'de ki başarıyla tamamlanmış/uygulanmış projeleri ile Türkiye'nin lider yönetim danışmanlığı şirketlerindendir. Başarının temel koşulunun sektörel ve fonksiyonel odaklanmadan geçtiğine inanan Quattro; Lojistik, Perakende, Telekomünikasyon ve Sağlık sektörlerindeki firmalara ek olarak, fonksiyonel uzmanlık ile hizmet verilebilen tüm sektörlerdeki firmalara da yönetim danışmanlığı hizmeti sunmaktadır.

Hande Ocak Başev / Yönetici Ortak

Özgür İstanbullu / Ortak

Maslak Mah. Dereboyu Cad. Meydan Sk. Beybi Giz Plaza No:1 K:9 D:33 Maslak İstanbul
Tel: +90 212 351 64 23 • Faks: +90 212 351 64 33
info@quattrobc.com • www.quattrobc.com

TEC CENTERS

TEC nesnel ve ölçülebilir yazılım seçiminde uzmanlaşmıştır. Eşsiz Web-tabanlı teknolojimiz çok çeşitli online yazılım değerlendirme ve seçim hizmetleri vermeme ve geleneksel danışmanlık işlerinden daha kısa sürede sonuçlara ulaşmamıza yardımcı olur. Özel yazılım çözümlerinin temsilciliğini yapmıyor, onları yeniden satmıyor veya uygulamıyoruz; çıkarlarınızın ön plana geçmesi için bayi çözümlerini nesnel olarak analiz ediyoruz.

Masoud Farzini / TEC Türkiye ve Orta Doğu Direktörü

740 saint Muarice, 4th floor, Montreal, Quebec, Canada H3C-1L5
Tel: +1 514 954-3665 • Faks: +1 514 954-9739
GSM: +90 532 225 06 54
bilgi@technologyevaluation.com
www.technologyevaluation.com

TROVARIT

Trovarit, Almanya Merkezli ERP ve iş süreç yazılımları alanında faaliyet gösteren, bir pazar araştırma ve bağımsız danışmanlık firmasıdır. Misyonumuz, bir iş yazılımının ana fonksiyonu olması gereken, "işletmelerin iş süreçlerini daha verimli, şeffaf ve entegre hale getirmek" felsefesine dayanmaktadır. Bu da ancak yazılımın ve iş süreçlerinin en iyi seviyede uyumlu olduğu taktirde mümkündür.

Muharrem Gezer / Managing Director

www.trovarit.com.tr • www.it-matchmaker.com.tr

ETKİN BİLGİ YÖNETİMİ



ETKİN BİLGİ YÖNETİMİ

İstanbul: 43A Ada Gardenya 2-3 Blok K:9 D:36 Ataşehir İstanbul
Tel: +90 216 548 18 62
Bursa: Esentepe Mah. Okul Cad. No:2 Aksel 2 Yılmaz Sit. A Blok K:3 D:6 Bursa
Tel: +90 216 548 18 62
e-Posta: bilgi@etkinbilgi.com

Kuruluş yılı: 2003

Şirket web sitesi: www.etkinbilgi.com /
www.etkinbilgiegitim.com

Hizmet ve ürünleri: Danışmanlık

ERP Komitesi temsilcisi: Serkan Özgöz (Genel Müdür, Yönetim Danışmanı) serkan@etkinbilgi.com

Etkin Bilgi Yönetimi kurulduğu 2003 yılından bu yana yüzlerce şirket için eğitim ve danışmanlık hizmetleri sunmuştur. Referanslarımız için sitemizi ziyaret ediniz.

Tecrübeli olduğumuz sektörler : Otomotiv, Genel Üretim, Kimya, Mobilya, Plastik, Ambalaj, Tekstil, Konfeksiyon



KATİPOĞLU DANIŞMANLIK

Adres: Emin Ali Paşa Cad. Beyaz Gül Sk. N:2/1 Suadiye Kadıköy İstanbul
Tel: +90 216 361 70 87
Faks: +90 216 464 26 66
e-Posta: arsv@katipogludanismanlik.com

Kuruluş yılı: 2005

Şirket web sitesi: katipoglu.com.tr / katipogludanismanlik.com

Hizmet ve ürünleri: Danışmanlık

ERP Komitesi temsilcisi: Y. Yağmur Katipoğlu /
yagmur@katipogludanismanlik.com

Üretim ve dağıtım temel faaliyetlerinin olduğu tüm firmaların yanında özellikle, Tekstil (iplik, dokuma, örme, jarse, brode kumaş, boyama/terbiye, konfeksiyon), Kimya (tekstil yardımcı kimyasalları ve boyaları ile inşaat boyaları), ilaç ve Ecza Depoculuğu, Plastik Boru ve Ek Parçaları, Mobilya ve Bileşenleri, Döküm, Yapı Market, Deri İşleme, Su Parkları, Gayrimenkul, Orman Ürünleri (mdflam, suntalam) ve Asansör sektöründe farklı lojistik uygulamalar Katipoğlu Danışmanlık tarafından devreye alınmıştır.

Hayata geçirilen lojistik / tedarik zinciri / ERP projeleri; müşteri beklentilerinin tam olarak karşılanması (tam zamanında, eksiksiz ve hasarsız sevkiyat), işletme maliyetleri (ürün satış fiyatı içindeki lojistik maliyetler) azaltma baskısı ve büyüme stratejilerini desteklemek için yapılmakta ve devreye alınmaktadır. Projeler müşteriler tarafından bir alt yapı çalışması olarak değerlendirilirken aynı zamanda, verimlilik ve iş süreçlerinin otomasyonu için stratejik bir silah olarak da görülmektedir.

Referanslar: Polin, ERP projesi, Anadolu Gayrimenkul, ERP projesi, Çilek Mobilya, ERP ve TZ projesi, Kutes Madencilik, ERP projesi, Saloglu Mobilya (Az), ERP ve TZ projesi, Köseadağ Tel Çit, Üretim projesi, Starwood Yapı Marketleri, ERP ve TZ projesi, Yıldızlar SSS Holding, ERP projesi, Hakan Plastik, ERP ve TZ projesi, AGT, ERP ve TZ projesi, Setaş Kimya, ERP ve TZ projesi, Weltew Mobilya, TZ projesi, Atlas Shipy supply, ERP projesi, Ertunç Özcan, ERP projesi, Semra (K. Kıbrıs), TZ projesi, Balsu Gıda, ERP projesi, Inductotherm TR, ERP projesi, Pfizer, TZ projesi, Iskefe Deri, TZ projesi, Omsan Asansör, TZ projesi.

MİLENYUM DANIŞMANLIK



MİLENYUM BİLGİSAYAR VE TEKNİK DANIŞMANLIK

Adres: Aşağı Dudullu Mah. Cami Cad. Yelken Sk. N:2 K:1 34773 Ümraniye / İstanbul
Tel: +90 216 540 11 80
Faks: +90 216 540 11 83
e-Posta: milenyum@tekdanisman.com
Kuruluş yılı: 1999
Şirket web sitesi: www.tekdanisman.com
www.zamanetudu.com
Hizmet ve ürünleri: Danışmanlık, Eğitim, TimerPro
ERP Komitesi temsilcisi: Kenan Berkdemir, Sinan Berkdemir

Milenyum Danışmanlık Ltd. Şti. 1999 yılında IT sistemleri konularında Teknik Danışmanlık hizmeti sunan ve Mali Sistem Danışmanlığı veren tek şirkettir. İşletmenin tüm verilerin toplandığı, Yönetimin Karar Alma sürecine destek veren bir alt yapı hazırlayan Kaynak Planlaması Danışmanlığı vermektedir.

2013 yılında Türkiye Temsilciliğini aldığımız Video Tabanlı Zaman Etüdü ve Yalın üretim yazılımı TimerPro, başta Toyota, Yünsa, Coşkunöz ve Çelebi Havacılık firmalarında olmak üzere, standart zaman ve yalın üretim dijital alt yapılarının oluşturulmasına yardımcı olmuştur.



Serkan Özgöz
Genel Müdür
serkan@etkinbilgi.com



- Etkin Bilgi Yönetimi 2003 yılında kuruldu.
- Amacımız müşterilerimizde bilgi yönetim verimliliğine katkıda bulunmak.
- Bu amaçla kullanıcılar için eğitim , işletmeler için danışmanlık hizmetleri üretiyoruz.

Danışmanlığını yaptığımız projelerde verimli alt yapı , verimli uygulama ve verimli kullanıcı ilkeleri ile şirket yönetim kültürünü desteklemeye ve değişime katkı sağlamaya devam ediyoruz.

Bağımsız bir bilgi yönetimi şirketi olarak önem verdiğimiz tek şey müşterilerimizin haklarının korunması , kaynaklarının etkili kullanılmasıdır.

Bu kapsamda hizmetlerimiz:

Bilgi Sistemi Stratejisi

- Kurumsal Bilgi Sistemi Stratejisinin Hazırlanması
- Kurumsal Bilgi Yönetim Karnesinin Hazırlanması
- Değişim Yönetimi ve Kurumsal Zekaya Geçiş

ERP Projeleri

- ERP Projelerinde Seçme ve Değerlendirme Danışmanlığı
- ERP Projelerinde Proje Yönetim Hizmeti
- ERP Projelerinde Denetim ve Gözden Geçirme Hizmetleri
- Verimsiz ERP Projelerinde Yeniden Yapılanma İçin Proje Yönetimi Hizmeti

Alt Yapı ve Organizasyon

- IT Servislerinin Verimliliği ve IT Denetimi
- IT Servisi Kurulumu, Eleman Seçme ve Organizasyon



Kenan Berkdemir
KKP ve Teknik Danışman-Eğitmen
kenan@tekdanisman.com



Sinan Berkdemir
Maliyet Muhasebesi Danışman-Eğitmen
sinan@tekdanisman.com





Şirketinize En Uygun Çözümü Seçmek için Beş Kilit Adım

Yazılım seçimi, şirketlerin verdikleri en önemli kararlar arasındadır. Teknoloji sadece iş süreçlerine ilişkin bir çergeve değil, süreçleri geliştirmek, rekabetçi avantajı arttıracak ve şirketin kar-zarar tablosunu daha iyi kılmak için kullanılacak bir araçtır.

Technology Evaluation Centers (TEC) kıdemli iş sistemleri analizcisi, Denis Rousseau, 25 yılı aşkın kariyeri boyunca düzinelerce şirkete yazılım seçme projelerinde yardımcı olmuştur. Kurumsal yazılım seçiminde başarıyı getireceğini söylediği beş kılavuz geliştirmiştir.

1. Sebeplerinizi iyi inceleyin

Yazılım seçme sürecinde ilk adım, yeni bir yazılım çözümü satın alma sebebi üzerinde dikkatli bir şekilde durmaktır. “İlk sorulacak soru (ve gerçekten yanıtının alındığından emin olunması gereken soru) “neden yeni bir sistem satın alıyoruz” sorusudur. İmalat tesislerindeki genişlemeden ötürü mü, ihtiyaçlarınıza artık uymadığı için eski bir sistemden kurtulmak amacıyla mı, yoksa yakın zamanda yapılan bir satın alma sebebiyle mi? Rousseau’ya göre, buna ilişkin gerçek bir iş vakası çıkarmazsanız sonraki süreçler bir sonuç vermeyecektir.

Bu yazılım seçiminde kritik bir aşamadır, çünkü açıklık ve sürece bağlılık gibi en önemli temellerin atılmasına olanak sağlar. Bu karar iyi bir şekilde alındığında ve doğru insanlara aktarıldığında, en başından sürece hakim olur ve doğru adımla harekete geçersiniz.

2. Bunu bir IT kararı değil iş kararı haline getirin

Üst yönetim yaygın olarak yazılım seçimini yalnızca IT departmanının sorumluluğu olarak görme hatasına düşer. Ancak etkilenen tüm departmanları sürece katmaksızın işin sorumluluğunu sadece IT’ye vermek, nihai seçim kararının nihai kullanıcıların haberi ve desteği dışında alınması anlamına gelebilir. Bu oldukça büyük bir karar için en kötü senaryodur.

Yazılım uygulaması esnasında güçlü bir direncin oluşmaması, veya daha kötüsü iş süreçlerinizi alt üst edecek “uyumu kötü” bir yazılım sisteminin kurulmaması için, en başta yazılım seçiminin yüksek-seviyede destekle birlikte bütüncül bir işletme kararı olması gerektiğini görmek akıllı olacaktır. Bu demektir ki tüm C-seviye yöneticiler ve il-

gili departman yöneticileri başlangıçtan itibaren, ilk olarak harekete geçme kararı da dahil, sürece dahil edilmelidir.

3. Doğru ekibi görevlendirin

Rousseau, kurumsal yazılım seçme sürecini ciddi olarak başlatırken doldurulması gereken üç temel rol tanımlar: Sponsor, proje müdürü ve kurum içi konularda uzman kadro.

Her yazılım seçme projesinin bir sponsora ihtiyacı vardır. Yeni sistemin destekleyeceği tüm kurumsal alanlar üzerinde etkisi olan bir yönetim seviyesinde yer almalıdır. Eğer çözüm daha küçük bir şirketteki iş süreçlerini standartlaştırmak için kullanılacaksa, bu C-seviye bir yönetici olabilir.

Yahut çözüm sınırlı operasyonları da kapsayacaksa, özel bir şubenin başı da olabilir. Sponsor seçim sürecine görsel destek katacak ve ortaya çıkabilecek her türlü büyük sorunun çözümünde yardımcı olabilecektir.

Yazılım seçim süreci aynı zamanda, süreci başından sonuna kadar takip edecek, kendisini adanmış bir proje yöneticisi gerektirir. Proje yöneticisi kurum içinden gelebileceği gibi dışarıdan da gelebilir. Uygun kaynakların belirlendiğinden ve projenin farklı aşamalarına atandığından, görevlerin mantıklı bir şekilde koordine edildiğinden, temel noktalara beklendiği gibi varıldığından ve ortaya çıkan sorunların üzerine

itinalı bir şekilde eğilindiğinden emin olmak onun sorumluluğundadır.

Son olarak Rousseau, şirketinizde belli konularda uzman olan kadroları – günlük seviyede işlerin nasıl yürüdüğüne dair derin bir kavrayışa sahip kişileri belirlemeye zaman ayırmanız gerektiğini vurgulamaktadır. Bu uzmanları belirlerken geniş bir ağ oluşturulmasını önermektedir, çünkü bir bütün olarak işletmeye dair içerden bilgiye sahip kıdemli çalışanları da, yeni yazılımın nasıl etkili bir değişim yaratabileceğini gören bir vizyona sahip yeni çalışanları da kapsayabilir.

Şirketin süreçlerine dair özel uzmanlıklarıyla bu paydaşlar, büyük öneme sahip gereksinimleri toplama aşamasında kilit bir rol oynarlar. Rousseau şöyle demektedir: “İş süreçlerini gerçekten anlayan kişilerin en başından itibaren sürece dahil edilmesi, onlara kanaat önderleri olarak saygı duyulması ve ileride çözümü etkin şekilde kullanacak kişiler şeklinde görülmesi gerekir.”

4. İş gereksinimlerinin haritanızı çıkarmasına izin verin

Başlangıç aşamalarında, ele alınması uygun kriterler yalnızca, ilgili iş süreçlerini desteklemek için gerekli olan özellikler ve işlevlerdir. Rousseau’nun da uyardığı gibi bunların dışında kalan her şey, maliyetler de dahil, ikincildir. “Eğer yapmasına ihtiyaç duyduğunuz şeyi yapmıyorsa, fiyat aralığınızda olan bir çözüm satın almanın hiçbir anlamı yoktur. Öncelikle, diğer her şeyi bir kenara bırakarak iş gereksinimlerinizi belirlemeye odaklanın.”

Rousseau, gereksinimleri haritalandırma aşamasındaki geniş kapsamlılığın, başarı için elzem olduğunu vurgulamaktadır. Kendine has muhasebe takvimiyle uyumlu olamayacağını fark etmeden bir muhasebe çözümü seçmiş olan bir kahve üreticisini örnek gösteren Rousseau şunları söylemektedir: “Kritik anlaşmayı bozabilecek unsurları içeren bir karşılaştırmanın temelinin atılmalıdır. Bir sistemi tamamen uygun hale getirecek olan küçük detaylardır.”

İş süreçlerinin dökümünü çıkarmak ve ilgili gereksinimleri ortaya koymak kulağa basitmiş gibi gelmektedir ancak şaşırtıcı derecede zor olabilmektedir, özellikle de içeridekiler için. İş süreci yönetiminde ve yazılım seçimindeki uzmanlar, şirket içindeki uzmanların ve diğer paydaşların görüşlerini açık bir şekilde almak için gerekli zamanı kısıtlayabilirler. Nitekim bu bizi Rousseau’nun son temel kılavuzuna getirmektedir.

5. Yazılım tedarikçilerinin satış yeterliliklerini yazılım seçimi uzmanlığıyla eşleştirin

Ticari emlakçılık veya şirket birleşmeleri ve satın almalar gibi, kurumsal yazılım seçimi de, kendi uzmanları, yöntemleri ve araçlarına sahip özel bir uzmanlık alanı olarak görülmelidir. Yazılım tedarikçileri, alıcı tarafından da eşit uzmanlık seviyesinde karşılanması gereken, alanlarında oldukça uzmanlaşmış profesyonel satıcılardır.

Deneyimsiz birinin sizin adınıza malzemelerinizi seçmesine ve satın almasına izin verir misiniz? Muhtemelen hayır. Rousseau’ya göre “Aynı şekilde, ilk seferinde etkili ve verimli olması adına yazılım seçimini gerekli deneyimden yoksun birine bırakmayın. Bir sonraki yazılım seçme girişiminizde kimin sorumlu olacağı üzerinde dikkatli bir şekilde durun, ve eğer bu alanda kapsamlı deneyimden yoksunlarsa, onlara ihtiyacı olan desteği almaya bakın.”

Bu yardım birkaç şekilde olabilir. Yazılım Endüstrisi Analizcileri yazılım uygulama alanında neyin erişilebilir ve moda olduğu hakkında sizi aydınlatabilirler ve özel endüstrilere ve iş alanlarına bunları uyarlayabilirler. Karar destek sistemleri gibi araçlar, seçim sürecinize odaklanmak ve iş gereksinimlerinizi belirlemek için erişime açılır. Ve Seçim Danışmanları seçim yöntemleri, tedarikçi taktikleri ve optimal sonuçlara yönelik en iyi uygulamalar hakkında kıyaslanamayacak ölçüde sahip oldukları uzmanlıklarıyla yardıma hazırdırlar.

Rousseau’nun belirttiği gibi, “Yazılım seçimi büyük bir kumardır. Maliyetli felaketlere ve fantastik başarılarla tank oldum. Sebepleriniz üzerinde dikkatlice düşünürseniz, doğru ekibi işe dahil ederseniz, iş gereksinimlerinin süreci yönetmesine izin verir ve oyun sahasına eşit koşullarda çıkmak için belli bir uzmanlıktan yararlanırsanız, risk-ödü oranını kayda değer oranda lehinize çevirebilirsiniz.”



Mehdi Aftahi
CTO
Mehdi@tec-centers.com

TEC Technology Evaluation Centers

Technology Evaluation Centers: Yazılım Değerlendirmesi ve Seçimine Özel Uzmanlığını Getiriyor

TEC tarafsız ve ölçülebilir kurumsal yazılım seçiminde uzmanlaşmıştır. Hizmet yelpazemiz, araştırma çabalarınızda destek olacak ve kurumunuz için en uygun yazılım çözümünü aldığınızdan emin olmanızı sağlayacak şekilde, yazılım karar alma süreci boyunca size rehberlik edecektir.

Maliyet etkili programlarımızdan yönettiğimiz danışmanlık hizmetlerine, hangi aşamada olursanız olun değerlendirme ve seçme projelerinizde size yardımcı olabiliriz.

Temel uzmanlık alanlarımız bir bütün olarak bizi diğerlerinden ayıran unsurdur:

Teknoloji:

Zamandan tasarruf edin ve özel iş gereksinimlerinin merkezi önemde tutulduğundan emin olun



Eşsiz Web-tabanlı teknolojimiz TEC Advisor, bir dizi yazılım türü ve endüstriyle ilgili binlerce kurumsal yazılım çözümüne dair detaylı işlevsellik verilerine sahiptir. Kullanıcılar kendilerine özgü iş gereksinimlerini kataloglayıp önceliklendirmekte ve bunları her türlü detay seviyesinde gerçek yazılım çözümleriyle kıyaslamakta dırlar. Kapsamlı ölçütler ve raporlama, bulduklarının iyi bir şekilde belgelendiğinden ve paydaşlarla kolaylıkla paylaşıldığından emin olur.

Araştırma:

Laf kalabalığından kurtulun ve uzman araştırma analizcilerinin söylediklerine kulak verin

TEC’in Endüstri & Araştırma Analizcileri tüm önemli kurumsal yazılım ve IT alanlarında kapsamlı ve güncel



125 Çalışan

Kuruluş yılı: 1993

Şirket web sitesi: www.technologyevaluation.com
www.technologyevaluation.com/tr

Hizmet ve ürün pazar segmenti: KOBİ ve Büyük Ölçekli Firmalar

Fiyatlandırma bilgileri: Proje içeriğine bağlı olarak proje bazlı fiyatlandırma yapılır.

ERP Komitesi temsilcisi: Masoud Farzini (TEC Türkiye ve Orta Doğu Direktörü) mfarzini@tec-centers.com



raporlar oluştururlar. Teknolojideki trendler, pazar dinamikleri ve ilgili olduğunuz alanlardaki her türlü yazılım tedarikçisi tarafından sunulan çözümler dahil olmak üzere, endüstrinize ilişkin genel bir tabloyu size sunmak adına, tedarikçiler, danışmanlar ve kullanıcılardan gelen küresel verileri analiz etmekteyiz.

Yöntem:

20 yılı aşkın deneyimimizle mükemmelleştirdiğimiz yöntemi benimseyerek deneme yanılma yapmaktan kurtulun



Yazılım özelliklerine ilişkin verilerin toplanması, çözüm kalitesinin analiz edilmesi ve seçim sürecine açık ve doğrudan bir yaklaşımın tanımlanmasına 20 yılımızı adadık. Yöntemimiz sistemli bir şekilde size özgü iş gereksinimlerinizi önceliğe alır, kafa karışıklığını ortadan kaldırır ve size en uygun çözümleri gösterir.

Uzmanlık:

Özel yazılım seçimi uzmanlığının avantajlarından yararlanın



Onlarca yıllık deneyimimizle, Yazılım Değerlendirme ve Seçme Danışmanlarımız sahalarındaki en yetenekli profesyonellerdir. Seçim ve seçme aşamalarının titiz bir şekilde yönetilmesinden, satın alma sürecinde kendinden emin desteğe, sözleşme görüşmelerinden uygulamaların takibine, TEC uzmanları her seçim projesine eş benzeri olmayan başarılarıyla diğer katmışlardır.

TEC’in uzmanlığını ve kendisini ispatlamış yaklaşımını işinize nasıl dahil edebileceğimiz hakkında konuşalım.

SATIŞ, PAZARLAMA, KANAL VE DANIŞMANLIK YÖNETİCİLERİ BİLGİLERİ



Masoud Farzini
TEC Türkiye ve Orta Doğu Direktörü
mfarzini@tec-centers.com



Hizmet verilen sektörler



ŞİRKET HAKKINDA

TEC nesnel ve ölçülebilir yazılım seçiminde uzmanlaşmıştır. Eşsiz Web-tabanlı teknolojimiz çok çeşitli online yazılım değerlendirme ve seçim hizmetleri vermemize ve geleneksel danışmanlık işlerinden daha kısa sürede sonuçlara ulaşmamıza yardımcı olur. Özel yazılım çözümlerinin temsilciliğini yapmıyor, onları yeniden satmıyor veya uygulamıyoruz; çıkarlarınızın ön plana geçmesi için bayi çözümlerini nesnel olarak analiz ediyoruz. Kapsamlı bilgi tabanımız işinizle ilgili en uygun çözümü bulmak için kullanabileceğiniz yüzlerce çözüm ve bayi hakkında veri içerir.

TEC’in geçerliliği kanıtlanmış yaklaşımı içinde

- Binlerce işletme yazılım özellikleri ve işlevleri için bayi desteğini içeren bilgi tabanları dahil olmak üzere kapsamlı online BT araştırması;
- Yüzlerce seçim projesi arasından seçilen geçerliliği kanıtlanmış yazılım seçim metodolojisi;
- Yazılım seçimi için özel olarak tasarlanmış teknoloji harikası Web-tabanlı karar desteği teknolojisi ve
- Analistlerimizin ve yazılım seçim uzmanlarımızın uzmanlığı yer alır

Yazılım seçim kaynaklarımız ve hizmetlerimiz, en uygun çözümleri en hızlı ve maliyet etkin şekilde çözebilmeniz için bu faktörleri bir araya getirir. Tedarik parametrelerinize ve tedarik bütçenize uygun yöntemlerle bunları yapılandırılabiliriz.



ERP

Şirketinizin Sinir Sistemidir.

“6 ayda bir sisteminizi denetlemek, kriz ve felci önlemeye yardımcı olur.”

Şirketinizde ERP check up yaptırarak, sisteminizle ilgili bugün ve gelecekte oluşabilecek riskleri öğrenebilir, şimdiden gerekli önlemleri alabilir ve kullanımını yaygınlaştırabilirsiniz.

ERP ile firmanızda, tıpkı vücudunuzun sinir sistemi gibi içsel ve dışsal çevresini algılamasına yol açan, bilgi elde eden ve elde edilen bilgiyi işleyen, vücut içerisinde hücreler ağı sayesinde sinyallerin farklı bölgelere iletimini sağlayan, bir yapı kurmuş olursunuz. Bu yapının firmanızın yaşamı boyunca sağlıklı çalışması çok önemlidir. Meydana gelebilecek herhangi bir krizi, felci önceden fark edebilmek veya önlemek için check up yaptırmanızı tavsiye ediyoruz. ERP Komitesinin akademisyen ve yönetim danışmanlarından oluşan check up ekibi, şirketinizin sinir sistemi bozukluğunun nedenleri ile ilgilenir ve bozukluğu önlemek için araştırma ve müdahale yapar.

ERP Komitesi Türkiye'deki ERP kullanıcıları, akademisyenler, yönetim danışmanları, stratejistlerin yanı sıra ticaret, sanayi ve hizmet sektöründeki kuruluşlar ile İş Uygulamaları sektöründe faaliyet gösteren firma ve organizasyonlar arasında bir iletişim merkezi olmayı amaçlayan marka bağımsız bir organizasyondur.

ERP Üreticileri ile birlikte sektörü geliştirerek, bu alandaki uygulamaların kullanımlarını artırmayı hedefleyen ERP Komitesi, 13 Şubat 2012 tarihinde kuruldu ve 8.000'den fazla bireysel ve kurumsal üyesi var.

ERP ÇÖZÜMLERİ DÜNYASI

KURUMSAL ÇÖZÜMLER REHBERİ 2015

ERP
COMMITTEE



ERP
COMMITTEE

www.erpcommittee.org
ergc@erpcommittee.org
twitter.com/erpcommittee



Namık Kemal Sezen
Turquality ve Yönetim Danışmanı
kemalsezen@outlook.com
www.kemalsezen.com

İşletmelerde Kurumsallaşma ve ERP

ERP nedir?

ERP (Enterprise Resource Planning – Kurumsal Kaynak Planlaması), firmanın tüm süreç (departman) ve fonksiyonlarını tek bilgi sistemi (yazılım/uygulama) içinde yönetmesidir. Siparişten teslimata kadar, işletmelerin doğru zamanda ve uygun koşullarda müşterilerine ulaşmalarını sağlayacak tüm satış operasyonlarının yönetimi, satın alma, üretim ve stok maliyetlerini en aza indirebilmeleri, fiyatlandırmayı daha doğru yapabilmeleri ERP sayesinde gerçekleşmektedir. Bu entegre yaklaşım, olağanüstü tasarruflar sağlamanın yanında çalışma hızını ve üretim verimliliğini artırır, satın alma, üretim ve lojistik maliyetlerini düşürür, stoklarını takip etmeyi, hurdalarını ve firelerini görmeyi sağlar, mükerrer iş yapılmasını ve hataları engeller. Üretime, satışa, satın almaya hedef koymayı, planlama yapmayı, kayıt tutmayı ve ürün izlenebilirliğini sağlar. Diğer yandan departmanlar arası entegrasyon işletme içinde dolaşan bilginin güvenliğini ve kalitesini de yükseltir.

Kurumsallık nedir?

Kurumsallaşma, bir işletmenin veya kuruluşun kişilere bağlılıktan tüm faaliyetlerinin planlanabilir, ölçülebilir, raporlanabilir ve iyileştirilebilir olmasıdır. Firmanın patron, yönetici, vb. kişilerden ve onların “kendi becerilerine bağlı icra yöntemlerinden” bağımsız hale gelmesi ve sürekliliğinin sağlanmasıdır. Diğer yandan firmaların sürdürülebilir ve geliştirilebilir bir yapıya kavuşacağı yönetim ortamı içinde hem dış hem de iç ilişkilerinde operasyonel mükemmellik seviyesi olarak tanımlanabilir.

ERP’den beklenmesi gerekenin, firmaların operasyonel mükemmellik çalışmasına olumlu katkıda bulunması, onların iç ve dış ilişkilerini doğru bilgi ile düzenlemesi, hızlandırmasıdır. İşte bu nedenle bizce ERP çalışması ile kurumsallaşma çalışması iç içe yürütülmesi gerekir. Önce biri sonra diğeri şeklinde gerçekleştirmeye çalışmak gereksiz zaman kaybıdır.

Kurumsal bir firmanın en önemli özelliği faaliyetlere ait süreç tanımlarının ve personelin görev tanımlarının önceden yapılmış olmasıdır. Bu tanımlar ile hangi personelin sürecin hangi aşamasında ve ne şekilde görev alacağı, yetki ve sorumlulukları, faaliyete ait başarı kriterleri ve faaliyet sonucu çıktıların neler olacağı belirlenmiş olduğundan sistemden herhangi bir aktörün ayrılması durumunda

sistem etkilenmeyecek, en azından kısa sürede yeri doldurulabilir olacaktır.

ERP şirketinizin performansını artırır, kurumsal davranış biçimini geliştirir...

Faaliyete ait sonuç çıktıları ve başarı kriterlerinin belirlenmiş olması ise faaliyeti ölçülebilir kılacaktır. Peter DRUC-KER’in söylediği gibi: ölçemediğiniz işi yönetemezsiniz!

ERP şirketlere bilimsel yöntemlerle yönetilebilmeyi kazandıracak, dolayısıyla da sürdürülebilir karlılık ve rekabet gücü getirecektir. İşletmeler için, global arenada var olmak, rekabet elde etmek, sürdürülebilir karlılığı sağlamak, markanın ihtiyacı olan vaatleri oluşturabilmek, müşteri memnuniyeti ve satışları artırabilmek, her şeyden önemlisi Turquality desteklerinden 10 yıl boyunca üst limit olmaksızın faydalanabilmek için ERP bir zorunluluktur.

ERP sistemleri, işletmelere mevcut ticari işlemlerin yapmanın yanında işletmenin stratejik kararlarının doğru ve zamanında verilmesini sağlayacak bir zemin hazırlamaktadır. Birim yöneticilerinden istenen bilgiler artık sistem tarafından birleştirilmekte, böylece yöneticiler işletmeyi geliştirmek için daha çok zaman ayırabilmektedirler.

ERP neler kazandırır?

- Kurumsal strateji, vizyon ve hedeflerin hayata geçirilmesini sağlar,
 - Endüstriyel ve teknolojik sistemlerin kullanılmasıyla operasyon maliyetleri düşer, verimlilik ve karlılık artar,
 - Planlama ve optimizasyon yetenekleri gelişir, rekabet üstünlüğü sağlanır,
 - Entegre bir yapıya kavuşma sonucu iş yapma ve üretim hızı artar,
 - İşletme içinde ortak lisan oluşur,
 - Departmanlar arası iletişim güçlenir,
 - Doğru kişilerin, doğru bilgilere kolay ve hızlı ulaşması sağlanır,
 - Etkin önleyici kontrol sistemleri sayesinde, tüm süreçlerdeki hatalar azalır,
 - Üretim sürecinde girdi (hammadde, yardımcı malzeme vb.) ve çıktıların (mamul, yarı mamul, fire vb.) her an ayrıntılı olarak izlenebilmesi sağlanır ve proaktivite artar,
 - Esnek altyapı ile ani değişimlere hızlı adaptasyon sağlanır,
 - Yönetimin doğru karar alma süreci hızlanır,
 - Stokların kolay yönetilmesi ve maliyetlerin düşürülmesi sağlanır,
 - Daha az adamla daha çok iş üretilir,
 - Satıcı ve müşterilerle on-line iletişime imkân sağlanır,
 - Tüketiciler kendi isteklerine uygun mal siparişi verebilir,
- ERP şirketlerin yeniden yapılanma fırsatıdır...

ERP kullanımında firmaların sorun yaşama sebepleri:

- Organizasyonel tasarımın yanlış kurgulanması,
- Süreç yol haritalarının oluşturulmamış olması,
- Süreç yöneticilerinin yetersiz oluşu,
- Verilerin sisteme doğru girilmemesi,
- ERP’nin sevilmemesi ve bu nedenle kullanılmaması,
- Excel cumhuriyetinin ortadan kaldırılmaması,
- Felsefesinin bilinmemesi ve pahalılığı,
- Eğitimin düşük olması,

ERP’yi Uygulayan Şirketlerde Rakamsal İyileştirmelerin Genel Ortalamaları:

- Stok Seviyesi -%32 // • Personel Sayısı - %27 // • İşgücü Verimliliği +%26 // • Sipariş İyileştirme +%20 // • Muhasebe Verimliliği +%19 // • IT Maliyeti -%14 // • Nakit Akışı İyileşmesi +%11 // • Gelir Kar Artışı +%11
- Nakliye (Lojistik) Masrafı -%9 // • Bakım Onarım -%7
- Zamanında Teslimat +%6 ERP’ye Geçmeden Önce Dikkat!
- ERP ciddi bir yatırımdır,
- Kültürel bir değişim ve dönüşümü gerektirir,
- Her firmanın iş yapma biçimi ve süreçlerinin birbirinden farklı olduğu asla unutulmamalıdır,
- Tüm süreç haritalarının çizilmesi, kontrol noktalarının oluşturulması, tüm süreçlerin KPI’larının tespit edilmesi ve süreç raporlarının belirlenmesi gerekmektedir,
- İş süreçleri net olarak belirlenmiş, süreç analizleri yapılmış ve iyileştirilmiş olmalıdır,
- ERP projeleri, organizasyon genelinde düşünülmesi gereken zorlu ve geri dönüşü kolay olmayan çalışmalardır,
- Bileşenlerden birisi eksik olduğunda başarısızlık olasılığı yüksektir,
- Organizasyonel tasarımın iyi kurgulanması ve profesyonel organizasyon şemasının net bir şekilde oluşturulması çok önemlidir,
- ERP uygulamasına çok iyi karar verilmeli, önemli ERP firmalarıyla ayrı ayrı görüşülmeli, Demo uygulamaları görülmeli, fiyat/performans kriteri gözetilmeli ve firmanın gereksinimine en çok uyan çözüm seçilmelidir,
- Proje ekibi, kalifiye kişilerden (mümkünse mühendislerden) seçilmelidir,
- Temsil ettikleri fonksiyonel birim gereksinimlerini çok iyi bilen kişiler olmalıdır,
- Tecrübeli, bilgili ve zamanını ERP konusuna ayırmış kişilerden bir ekip oluşturulmalıdır,
- Proje öncesi hazırlıklar tam ve eksiksiz yapılmalıdır,
- Topyekûn kültürel değişime hazır ve istekli olunmalıdır,
- Üst yönetim desteği mutlaka olmalıdır,
- Yönetim, ERP projesine girişilmeden önce bütçe çerçevesini ve ilkelerini belirlemiş olmalıdır,
- Bütçe oluştururken güvenilir bir yöntem kullanılmalıdır,
- Gerçekçi hedefler konulmalıdır,
- İç direnç öngörülmeli, önlemler alınmalı ve mücadele edilmelidir,
- Yetkin ve deneyimli danışmanlarla çalışılmalıdır,
- Mümkün olduğunca standart fonksiyonlar kullanılmalı, ek yazılım yaptırılmamalıdır,
- Yeni sistemin performansı dikkate alınarak uygun donanım altyapısı hazırlanmalıdır,
- Geçiş aşamasında yaşanması olası zorluklar için proaktif önlemler alınmalıdır,
- İç iletişime önem verilmeli, anahtar mesajlar başından itibaren sıkça yinelenmelidir,

Sonuç:

Kurumsal hâkimiyet ancak Satış, Stok, Satın alma, Üretim, Kalite, Bakım, İnsan Kaynakları, Finans ve Maliyet Yönetiminin tek veri tabanında bütünlük şeklinde yönetilmesi ile sağlanabilir. Kurumsal hâkimiyetin en önemli verisi üretimden gelen gerçekleşme verisidir ki bu sayede gerek üretim izleme gerekse de maliyetler yönetilebilir.

Güçlü bir ERP ile kontrol artık elinizde...

ERP Nedir? Başarılı Bir ERP İmplementasyonu Nasıl Olur?

İşletmelerin bir çoğu, gerçekleştirilen faaliyetlerin bütünü kontrol etmekte ciddi sıkıntılar yaşarlar. Bir yandan rutin iş süreçlerini doğru kullanmaları diğer yandan da karar süreçlerini doğru ve hızlı yönetmeleri gerekir. Bu bağlamda iş süreçlerini etkin bir şekilde planlamak, maliyetlerini kontrol altında tutmak hızlı ve esnek bir yapıya kavuşmak için teknolojiyi etkin kullanmak zorundadırlar. Büyük ölçekli yapılarda sistemin tamamını kontrol edebilmek için Kurumsal Kaynak Planlaması ya da İşletme Kaynak Planlaması (Enterprise Resource Planning - ERP) çözümleri en önemli araçlar haline gelir.

ERP; işletmelerde mal ve hizmet üretimi için gereken işgücü, makine, malzeme gibi kaynakların verimli bir şekilde kullanılmasını sağlayan bütünlük yönetim sistemlerine verilen genel addır. Bir işletmenin tüm veri ve işlemlerini bir araya getirmeye çalışan temel olarak değişik verilerin saklanabildiği bütünlük bir veritabanı kullanan işletmenin tüm kaynaklarının birleştirilip, verimli olarak kullanılması için tasarlanmış sistemlerdir. ERP, işletmenin tüm veri ve proseslerini tek bir noktada entegre eder, donanım ve yazılımın da dahil olduğu çok sayıda bileşen içerir.

ERP kavramı ilk olarak üretim çevrelerinde kullanılmaya başlansa da, günümüzde ERP sistemleri çok daha geniş bir alanda ifade edilmektedir ve işletmeler, kâr amacı olmayan kuruluşlar, vakıflar, hükümetler veya diğer varlıklar tarafından kullanılabilirler

ERP sistemleri, işletmenin tüm temel işlemlerini kendi yapısı altında toplayabilir. Bir ERP yazılımı bünyesinde genelde bağımsız olarak çalışan üretim, finans, müşteri ilişkileri yönetimi, insan kaynakları, stok yönetimi gibi çeşitli uygulamalar bulunabilir. Kısaca ERP yazılımları, bir işletmenin, satıştan muhasebeye, üretimden insan kaynaklarına, envanterden CRM’e, aklımıza gelen tüm fonksiyonları kapsayan entegre bilgi sistemleridir.

Bu entegre yaklaşım, yazılımın doğru kurulumu ve kullanımı ile kuruluşlara çok büyük ölçüde geri dönüş sağlar. ERP, bir işletmenin, kendi iç süreçlerini bütünlük bir yapıda gerçekleştirmeye imkan tanıırken, işin kurum sınırları dışına taşan kısmının da desteklenmesini sağlar.

ERP dediğimiz açık kaynak kodlu programı almak isteyen firmaların bu kurumsal çözüme karar vermeden önce dikkat etmesi gereken en önemli nokta; kendi iş akışlarını net olarak kurgulamaları, ihtiyaçlarına, hedeflerine, yapmak istediği şeylere en uygun yazılıma karar vermeleridir. Bu nedenle ihtiyaçlarını iyi tespit etmeleri bu tespitleri de uzun vadeli olarak yapmaları önemlidir.

Yeni ERP programına geçişte firmaları bekleyen süreç birkaç açıdan ele alınmalıdır. **Bu sürecin ilki zamanlamadır;**

ERP implementasyonunda veri, bir endüstri işletmesinde hammaddenin girip işlenerek ürün olarak çıkması gibi firmaya girer, değişik departmanlarda işlenerek bilgiye dönüşür. ERP kullanımının avantajları arasında; bölümler arası entegrasyon ve iletişimin artması, tutarlı raporlama, üst yönetime kontrol ve karar desteği, işletme maliyet ve yatırımlarının doğru analiz edilmesi, işletme kaynaklarının daha etkin planlanması, pazar koşullarındaki değişkenliğe hızlı uyum sağlanması sayılabilir. Bununla birlikte dezavantajları; tek üreticiye bağımlılık, ERP projelerinin kabarcık bütçeli olması ve firma uyarlama (implementasyon) sürecinin zorluğu sayılabilir.

Teknik anlamda implementasyon; ERP uygulamalarının bir firma için özelleştirilerek, o firmanın iş akışının bu ERP yazılımına tanıtılması, bu yazılımın firma kullanıcılarına öğretilerek uygulanmasına denir.

ERP büyük bir projedir ve diğer tüm süreçlerden bağımsız olarak yürütülmesi gerekir. Başarılı bir ERP implementasyonu uzun ve zorlu bir süreçten geçer. Kurum içi ve dışı bir çok etken de bu süreci etkiler. Özellikle firmadaki elemanların yoğun olarak çalıştıkları, uzun vadeli ve önemli bir yatırım projesi olan ERP’ye yeterince zaman ayıramayacakları bir süreç geçiş için uygun olmaz.

Sürecin 2. aşamasında; Araştırmaların göstergelerine göre başarılı bir ERP entegrasyonu için üst düzey yönetimin konuya inanması ve tam destek vermesi çok önemlidir. Özellikle CEO ve CIO benimsemediği ve katılmadığı ERP implementasyonun başarı ile sonuçlanması mümkün değildir.

ERP projeleri içinde teknoloji ve yenilikler bol miktarda kullanılır. Projenin başarılı yürütülebilmesi için bu konularda yetkin insanlar ile çalışılmalıdır.

Aktif ve istekli bir ekip oluşturmak proje için çok önemlidir.

Değişim için fikir birliğine ve liderliğe ihtiyaç vardır. İşletmelerde bazı kişiler mevcut sistemden memnun olmayıp onu değiştirmeyi bazıları ise farklı sebepler ile değiştirmeyi isteyebilirler. Hiçbir firmada çalışanlara rağmen ERP implementasyonu yapılamaz.

ERP yazılımını hayata geçirmek mutlaka profesyonel bir ekibin işi olmalıdır. Şirketin iş süreçlerini değiştirecek olan

ERP çalışması söz konusu şirketin en tecrübeli kadrosunun katılması gereken bir projedir. Projede görev alan herkesin sorumluluklarının iyi belirlenmesinin yanı sıra tecrübeli, bilgili ve zamanını ERP konusuna ayırmış bir proje yöneticisi bu konuda en optimal çözümdür. ERP implementasyonunda yazılıma hakim ve sektörü bilen danışmanlar da projenin çok hızlı ve daha doğru bir şekilde ilerlemesini sağlayabilirler.

Sürecin bir diğer önemli aşaması da; yazılımın ve partnerin çok iyi araştırılmasıdır. Yapılacak sözleşme net ve açık olmalı karşılaşılabilecek sorunlarda kimlerin sorumlu olduğu başlangıçta belirlenmeli, fiyat ayrıntılarıyla yazılmalı, lisanslama ücreti hangi modüller için yapılıyor detaylarıyla belirtilmeli referanslar kontrol edilmelidir. ERP kurulumu bittikten sonra süreç devam edeceği için ileriye dönük bakım ve güncelleme sözleşmeleri de yapılmalıdır.

Gerekirse firmaya Hibrit çözümler de önerilebilir. Örneğin bir firma insan kaynakları, satış pazarlama, bilgi işlem gibi temel yapı için bir ERP sistemi kullanırken, bordro veya muhasebe sistemini ayrı bir yazılım ile takip edebilir, ya da müşteri yapısını bağımsız bir CRM yazılımı ile takip edebilir.

Projeye yönetiminin iyi planlanması ve yeterli zaman ayrılması da sürecin önemli aşamalarından biridir. Projeye risk yönetimi konusunda yeterli zaman ayırarak yeterli bir şekilde hedefler belirlenmelidir.

Ve son olarak ERP implementasyonları organizasyondaki büyük bir değişimdir, yazılımının hatasız çalıştığından emin olana kadar eski kullanılan sistemlerin hemen bırakılması gerekir. Başarılı bir geçiş için firmada tüm çalışanların tam bir mutabakat içinde implementasyonu içselleştirmeleri gerekir. Bu bağlamda firmanın karşılaşılabileceği hataların ve olası zararların önüne geçilmiş olur.



Dr. Semra Güvenç
semraguven@mikroislem.com

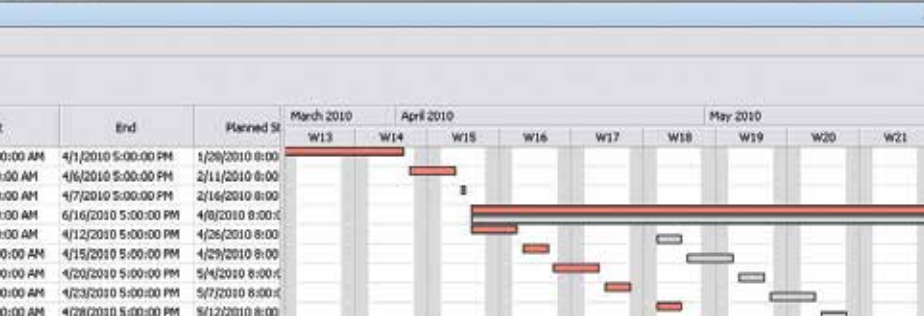


Kivılcım Tezan Ocak
İş Geliştirme Yöneticisi, Yük. Şehir Plancısı
Penta Teknoloji
kivilcim.ocak@penta.com.tr

İnşaat Projeleri ERP Çözümlerinde BIM Entegrasyonu

yardımla üretilir. Modeller, gerçek özellikleri ve işlevsel ilişkileriyle gerçek malzemelerden üretilmiş bir bina olarak analiz edilebilir, görselleştirilebilir, programlanabilir veya ölçülebilir. Planlama, kavramsal tasarım aşamasından, uygulama, inşa, yönetim ve yıkıma kadar tüm süreci destekler.

ERP çözümlerinde önemli bir yer tutan diğer bir Autodesk yazılımı Navisworks ise, proje bilgilerinin çözümlemesi, simülasyonu ve koordinasyonu için kullanılan kapsamlı bir gözden geçirme çözümüdür. Farklı disiplinlerden gelen tasarım verileri tek bir entegre proje modelinde birleştirilerek nesnelerin çıkışma kontrol yönetimi sağlanır. Potansiyel problemlerin henüz inşaat çalışmaları başlamadan öngörülebilmesini sağlar. 4 boyutlu listeleme özelliği sayesinde model geometrisi ile süre ve tarih arasında bağlantı kurularak inşaat ve yıkım sekansları hazırlanır; inşa edilme ve yıkılma durumları teyit edilir. Proje yönetim yazılımından alınan süreler, tarihler ve işle ilgili diğer veriler ve proje modeli arasında dinamik bağlantı kurulup yapı modeli üzerinde simülasyon yapılabilir. Proje takviminden sapma olup olmadığını test etmek için planlanan ve gerçekleşen süreler ayarlanabilir.



Autodesk Navisworks proje sürecine farklı bir açıdan bakma ve değerlendirmede yardımcı olur. Proje sürecini listeler, tablolar ya da grafikler halinde değerlendirmek, raporlamak ya da analiz etmek yerine tüm süreç 3B model üzerinden gerçek dünya elemanları ile henüz inşa gerçekleşmeden görülebilir.

2- Proje verilerinin paylaşılması konusunda Autodesk® Vault® yazılımı çözüm sunuyor. Diğer veri yönetim çözümlerine ek olarak, tasarım ve mühendislik ekiplerinin oluşturdukları CAD, CAM ve BIM verilerini güvenli biçimde düzenlemeyi, yönetmeyi ve izlemeyi sağlar.

3- Şantiyede çalışma konusunda Autodesk bulut ve mobil çözümler sunuyor. Autodesk'in 2B ve 3B ortamlar için saha yönetimi çözümü, inşaat sektörü profesyonellerinin bulut tabanlı işbirliğini inşaat sırasında mobil teknolojilerle birleştirerek inşaatın teslimine ve gözetimine olanak tanır. Kalite, güvenlik ve kontrol listeleri, plan ve çizimlerin dağıtımı ve mobil model erişimi gibi saha süreçlerinin otomasyonu, her türden inşaat ve sermaye projesi için kaliteyi, güvenliği ölçülebilir bir şekilde iyileştirmeye yardım eder.

Autodesk® yaklaşık 30 yıldır yapı sektörü profesyonelleri için çözümler geliştirmekte, AutoCAD® yazılımı ile başlayan süreç artık çok farklı bir noktada. Sektörün gereksinimleri ve teknolojik gelişmeler doğrultusunda CAD tabanlı yöntemden sonra, BIM (Yapı Bilgi Sistemi) tabanlı bir çalışma yöntemi için çözüm üretmekte ve bu konuda sektöre öncülük etmektedir. BIM, akıllı 3 boyutlu (3B) modeller yaratılmasını ve tüm proje paydaşları tarafından bu modellerin paylaşılabilmesini sağlayan bir bina tasarlama, inşa etme ve işletme yöntemidir. Bina modeli ve tüm tasarım belgeleri, her şeyin birbiriyle bağlantılı olduğu entegre bir veri tabanında tutulur. Çizimler, görünüm, programlar ve diğer bileşenler, bunlara temel teşkil eden 3B modelin direkt temsilidir.

İnşaat sektöründe ERP çözümleri geliştirmek diğer sektörler göre biraz daha kapsamlı ve karmaşık; her projenin tasarım ve uygulama yöntemleri farklılık gösteriyor ve farklı disiplinlerin bir arada çalışmasını gerektiriyor. Mevcut süreçlerin hala 2 boyutlu (2B) modeller üzerinden yürütülüyor olması da entegrasyonda problemlere yol açmaktadır.

BIM'le birlikte ERP çözümlerinde yapılan entegrasyonlar artık daha akıllı, verimli ve hassas. Çünkü 3B akıllı bir model ile çalışılıyor ve proje paydaşları tarafından paylaşılabiliyor.

Autodesk BIM çözümü 3 bölümden oluşuyor:

1- BIM'in merkezinde yer alan tasarımın yapıldığı, modelin oluşturulduğu, yönetildiği ve paylaşıldığı bölüm: Autodesk® Building Design Suite® yapı tasarımı ve inşaat iş akışlarını destekleyen kapsamlı araçlar sunan yazılımları içeriyor. İçerisinde bulunan yazılımlardan ikisi ERP tarafında önemli bir yere sahip: Autodesk® Revit® ve Autodesk® Navisworks®

BIM'in merkezinde Revit yazılımı yer alıyor. Revit; mimari, MEP mühendisliği ve inşaat mühendisliği araçlarını tek ve kapsamlı bir uygulamada birleştirir, 3B model bu yazılım

Penta Hakkında:

Penta kurulduğu 1990 yılından bugüne Türkiye'de teknoloji dağıtıcısı ana şirketler arasında daima ilk sıralarda yer alarak, sektör içerisindeki yerini sürekli büyütmektedir. Penta 100'ü aşkın küresel markanın Türkiye dağıtıcılığını yaparken, her geçen gün iş ortakları için yeni katma değerler yaratmayı sürdürmektedir. Türkiye'de 5000'e yakın bayisi

bulunan Penta, iş ortaklarını kesintisiz destekleyerek, sektörün çözüm odaklı kurumu olarak ayrıca öne çıkmaktadır. Acer, Adobe, Asus, Autodesk, Casio, Dell, D - Link, Epson, Exper, HP, Huawei, IBM, Inform, Intel, Kaspersky, Lenovo, Logitech, Maxell, Microsoft, MSI, OKI, Samsung, Sandisk, Seagate, Sony, Targus, Toshiba, TP - LINK, Trust, Unifry, Verbatim, Wacom, Xerox ve Zyxel başta olmak üzere, 100'ü aşkın küresel markanın ürünlerini ülke geneline yayılmış iş ortakları aracılığı ile tüm Türkiye'ye dağıtmaktadır.



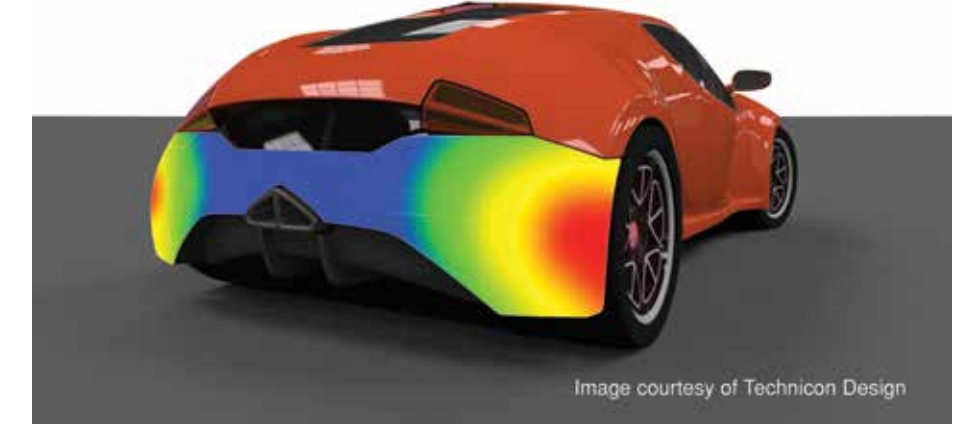
Selim Ertuğ Tuğran
İş Geliştirme Yöneticisi
Penta Teknoloji
selim.tugran@penta.com.tr

Tasarımda Dar Boğazları Aşmanın Yolları

analizini Autodesk® Moldflow® ile yapın ya da birbiri ile ilişkili çalışan sistemlerin dayanımı ya da ömrünü Autodesk® Nastran® ile deneyimlesin, fark etmiyor. İster kendi bilgisayarının işlemcisi için çözümleme için kullanır, ister Autodesk'in bulut bazlı "server çiftliğinde" bu çözümlemeyi yaptırırken tasarım yapmaya devam edebilir. Bilgisayarı kendisine kalır. Zaman kaybetmez.

Bir diğer önemli adım ise Autodesk'in bir ürün geliştirme sürecinde fabrikayı da işin içine dahil etmesi oldu. Üretilcek ürünün en verimli fabrikada üretilmesini garanti altına almak ürün pazar başarısında çok önemli bir yer kapsıyor. Otomotiv sektöründe bu çok daha fazla önem arz ediyor. Sürekli değişen ve gelişen üretim hatlarının fabrika için-

çokça gördüğü bir yapılanmadır. Peki, öncelikle her çekirdek ekibin tek tek ve sonrasında tüm ekiplerin kombine oluşturduğu değerli tasarım verisinin yönetilmesi ve güven altına alınması nasıl yapılıyor? Bu ekipler çoğu zaman oldukça farklı disiplinlerdeki yazılımları kullanırlar. Birlikte çalışabilirlik gerçek bir zorluktur. Autodesk'in buna cevabı tüm ekiplerin tek bir sayısal model üretmesini ve süreç boyunca üretilen tüm konsept tasarım, mekanik tasarım, elektriksel tasarım, simülasyon, koordinasyon ve imalat verilerinin yönetilmesini sağlayan ve güven altına alan bir çözüm. Autodesk® Vault® veri bulma ve proje yönetimi işini çok kolaylaştıran, şirketin değerli tasarım verisini güven altına alan bir çözüm. Ürün ismi İngilizce "kasa" anlamına geliyor. Ve adının hakkını oldukça iyi bir şekilde veriyor.



Autodesk® şirketi AutoCAD®'i 1982 yılında piyasaya sürmeden önce şirketlerin ve tasarımcıların ihtiyacı çok netti: Zaman... O ihtiyaç her geçen gün artmaya devam etti, ediyor. Bu çerçevede Autodesk, AutoCAD ile başladığı tasarım yazılımları portföyünü, her geçen gün değişen ve evrimleşen bir bakış açısıyla geliştirmeye ve çeşitlendirmeye devam ediyor. Bakılan her şey aynı: müşterilerin tasarım iş akışları, iş yapış şekilleri, yaşadıkları dar boğazlar vs.

Otomotiv sektörünün yeni ürün geliştirme süreçlerine öncülük yaptığı bilinen bir gerçek ve sektör teknolojiye yön vermeye devam ediyor. Günümüzde yeni bir ürünün ortaya çıkması hem çok daha kolay, hem çok daha zor. Kolay; çünkü elimizdeki araçlar çok gelişmiş durumda. Zor; çünkü global bir rekabet baskısı var. Yeni bir ürünün imalat hattına alınması ve piyasada başarı yakalamasını garanti altına almak eskisi gibi şansa bırakılacak esneklikleri içinde barındırmıyor. Baskı çok fazla, hata payına yer kalmadı. Autodesk, yazılım portföyü sayesinde, yeni bir ürünün fikir aşamasından tüm yaşam döngüsü boyunca ilgili tüm süreçlerini kapsayıcı çözümler sunuyor. Bu portföy öyle derin bir içerik ve teknoloji sunmakta ki, tasarımcıyı sadece konsept ya da parametrik modelleme yapan bir kişi olmaktan çıkarıyor ve sürecin ilk fikir aşamasında dahi simülasyonla sistem doğrulamayı garanti altına alıyor.

Tasarlayıp, analiz etme, tekrar veri geliştirme süreçleri demode olmaya başladı. Artık her aşamada tasarımcı doğrulama yapar duruma geldi ki, bu CAD'e entegre, kolay kullanımlı, güçlü ve yorum yapabileceği kabiliyetlerini geliştiren simülasyon araçları sayesinde oldu. Autodesk tüm simülasyon alt yapısını geliştirirken buna; yani kolaylık ve güce odaklandı. Tasarımcı simülasyon yapabilen, verisini an ve an geliştiren bir kişi olsun. Günler sonra simülasyon uzmanından cevap gelmesini beklemesin. Bu bugün mümkün. Autodesk'in güçlü matematiksel çözüm sağlayan simülasyon çözümleri aynı zamanda oldukça kullanıcı dostu bir ara yüz ve içerik sunuyor. Kolay kullanımı ve yorum yapmayı destekleyen alt yapıyı güçlü çözümlerle destekleyen Autodesk, bulut bazlı yatırımlarına simülasyon çözümlemesini de ekledi. Bu sayede can sıkıcı simülasyon bekleme süreleri dramatik biçimde düştü ve o anda tasarım yapılan bilgisayarda çalışma yapmaya devam edebilir olduk. Bu ilk satırlardaki "zaman" konusunda öncü ve giriş açan bir hizmet. Tasarımcı ister otomobilin plastik bir parçasının akış

deki yerleşimi, en verimli süreci deneme yanılma olmadan sağlamak, hatların bakımı ve devrede tutulmasını garanti altına almak. Ve sıkıntıların yaşanabildiği bir alan olan, tedarikçilerden hatasız ve tam zamanlı olarak makine hattı alımını garanti altına almak. Bu ve birçok farklı paydaşı işin içinde tutan koordinasyon işlemleri Autodesk'in eşsiz fabrika tasarım çözümü Autodesk® Factory Design Suite® ile sağlanabiliyor. Ürün tasarımında kullanılan yazılımların bu içerikte olması fabrika yerleşimi yapanların da, makine hatlarını tasarlayanların da aynı yazılımı kullanabilmesini ve birlikte veri geliştirebilmelerini sağlıyor. İşveren ve tedarikçi süreç boyunca tasarım koordinasyon alt yapısı sayesinde iletişim içinde projeyi geliştirip ilerletebiliyor. Aynı araçlar sayesinde bakım ekipleri sıfırdan veri üretme sıkıntıları yaşamıyor.

Bir otomotiv şirketinde konsept tasarım ekibi, kalıp tasarım, ürün geliştirme, ARGE, imalat ve bir çok farklı departman aslında tek bir veriyi ortaya çıkarmaya uğraşırlar ama farklı binalarda ya da ofislerde çalışırlar. Bu departmanlar bazen deniz aşırı uzaklıklarda bile olabilir. Bu sektörün

Autodesk Vault ile sadece tasarım değil, satış, pazarlama, satınalma ve ilgili tüm şirket departmanları geliştirilen tasarım verisine ve ürettiği bilgilere anlık olarak erişilebiliyor. Nerede bulunduğunuzun bir sorun teşkil etmemesi de aynı bir kolaylık. Autodesk Vault diğer iş sistemleri ile entegre olabileceği imkanı da sahip. Microsoft Sharepoint ya da şirket içinde kullanılan SAP ve benzeri diğer ERP iş çözümleri ile entegre edilebilmesi mümkün. Şirket kaynak planlama süreçlerine daha tasarım aşamasındayken bilgi aktaran bu sistem sayesinde satınalma departmanları stok hacmini sürekli anlık güncelleyebilme imkanına sahip. Tasarım departmanının, üretim departmanına ve diğer departmanlara bağlayan ve bir adım ötesinde Autodesk'in öncü PLM çözümü Autodesk® PLM 360® ile de entegre olarak tüm ürün yaşam döngüsünün yönetilmesini garanti altına alan Autodesk Vault, ERP ve PLM'in gücünü artırarak bu sistemlerin de gerçek işlerini yapmasını garantileyen güçlü ve entegre bir çözüm.

Autodesk masaüstü ve bulut bazlı çözümlerini müşterilerinin iş gereksinimlerine göre geliştirmeye devam edecek...

penta.com.tr
0850 277 0 277

twitter.com/PentaTeknoloji
facebook.com/PentaTeknoloji
linkedin.com/PentaTeknoloji

-penta | **AUTODESK**
Yetkili Dağıtıcısı

Mikro Yazılımevi'nde Değişim Dönemi

Bilişim sektörünün deneyimli isimlerinden Alpaslan Tomuş'un Genel Müdür Yardımcısı olarak Mikro Yazılımevi'ne katılması ile birlikte, firmanın konumlanmasını değiştirecek nitelikte bir değişim süreci başladı.

Bilişim sektörünün deneyimli isimlerinden Alpaslan Tomuş, kariyerinde yeni ve radikal bir adım atarak, sektöre ilk olarak başladığı Mikro Yazılımevi'ne Satış, Pazarlama ve Satış Sonrası Hizmetlerden Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı ve Şirket Ortağı olarak geri döndü.



Nisan 2015 tarihi itibarıyla Mikro Yazılımevi'ndeki yeni görevine başlayan Tomuş, geçiş sürecini şöyle anlatıyor: "Bilişim sektöründe gerek yurtiçi gerek yurtdışı pazarda 20 yıllık bir deneyimim oldu. Kariyerime, yine ilk olarak Mikro Yazılımevi'nde başlamıştım. Sonrasında Türk Telekom'a bağlı şirketlerden In-nova bünyesinde, yurtiçi ve yurtdışında çeşitli yöneticilik görevler üstlendim. Nisan 2015 tarihi itibarıyla Mikro Yazılımevi bünyesine bu kez Satış, Pazarlama, Satış Sonrası Hizmetlerden Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı ve aynı zamanda Şirket Ortağı olarak yeniden katıldım. Ekibimizle birlikte Türkiye'nin önde gelen yazılım firmalarından biri olan Mikro Yazılımevi'nde yeni bir yapılanma ve değişim süreci başladık.

1988 yılında kurulmuş olan Mikro Yazılımevi, halihazırda pek çok farklı sektörden 100 bini aşan müşteri portföyü, sayıları 300'e ulaşan bayi ağı ile Türkiye'nin önde gelen yazılım sağlayıcı şirketleri arasında yer alıyor. Biz yaklaşık 30 yıllık bu bilgi ve deneyimi daha ileri düzeye taşıyacak nitelikte bir süreç yürütüyoruz. Tüm süreçleri yeniden ele alıp ihtiyaç duyulan iyileştirmeleri sürdürülebilirlik kriteri ile hayata geçiriyoruz. Müşteri memnuniyet düzeyimizi, hizmet kalitemizi, eko sistemimizdeki katma değerli hizmetlerimizi artırarak Türkiye ekonomisine daha büyük katkılar sağlamayı hedefliyoruz. Tüm bu çalışmalarımıza paralel müşterilerimiz ve iş ortaklarımızla iletişimimizi güçlendirerek potansiyel müşterilerimizle de modern ve farklı kanallardan iletişim kuruyor olacağız. Hedefimiz kısa ve orta vadede Türkiye pazarındaki konumuzu daha da güçlendirerek, uluslararası arenada da bölgesel bir çözüm sağlayıcı olarak konumlanmak."

Alpaslan Tomuş, önümüzdeki dönemde Türkiye pazarından beklentilerini de şu şekilde ifade etti:

"Türkiye, son 10 yıllık dönemde özellikle bulunduğu bölgenin gelişen ekonomilerinden birisi olarak konumlandı. Gelişen ekonomi dinamikleri, teknoloji ve yazılım sektörüne olan ilginin artarak devam etmesini ve şirketlerin bu anlamdaki yatırımlarının hız kazanmasını sağlıyor.

Mikro Yazılımevi'nin kurulduğu günden bu yana genişleyen ve büyüyen müşteri portföyü ve bayi ağı, başlı başına ülkemizdeki yazılım sürecinin geliştiğinin önemli bir göstergesidir. Bugün geldiğimiz noktada, Mikro Yazılımevi olarak çok geniş yelpazede müşteri portföyüne sahibiz ve çok farklı sektörden pek çok şirketin kurumsal, ticari ve e-devlet uyumlu süreçlerini hayata geçirmeye devam etmekteyiz. Bu anlamda 2015 yılında da, özellikle e-devlet tarafındaki hareketli sürecin bu ilgi ve eğilimi artıracacağı görüşündeyiz.

- Araştırma sonuçlarının da gösterdiği üzere, şirketlerin önümüzdeki dönemde entegre ERP çözümlerine yatırım oranının yaklaşık %7-10 aralığında gerçekleşmesi beklenmektedir. 2016 yılında da 2015 yılına benzer bir büyüme oranı beklemekteyiz."

Mikro Yazılımevi, pazarda nasıl farklılaşıyor?

Mikro Yazılımevi olarak çok farklı sektörlerde faaliyet gösteren 100 binin üzerinde müşterimiz var. Müşterilerimizin her birinin kullandıkları Mikro yazılımlarından farklı performans beklentileri bulunuyor. Yazılımlarımızı geliştirirken tüm bu beklentileri göz önünde bulunduruyor ve kullandığımız teknolojileri bu beklentilere göre seçip geliştiriyoruz. Farklı boyutlardaki kurumların beklentilerini karşılayacak, client temelli uygulamalardan cloud temelli uygulamalara kadar oldukça farklı mimari çözümler sunabilme yeteneğine sahibiz.

Müşterilerimizin performans beklentilerine paralel olarak da çok geniş bir yelpazede ürünlerimizi geliştirmekteyiz. Böylece bugünden yarının gereksinimlerine yanıt verecek nitelikte esnek çözümler sunan bir şirket olarak konumlanmış durumdayız.

Mikro bakış açısı ile ERP

Mikro Yazılımevi mühendisleri, farklı sektör ve boyuttaki müşterilerine yönelik olarak farklı ve modüler çözümler sağlar.Çözümleri temel olarak client ve cloud temelli olarak iki ana mimaride tasarlayan mühendislerimiz, küçük ölçekli işletmeler için Ekonomik ve Standart Seri Ürünler, orta ölçekli işletmeler için Enerji, büyük segment için ERP ve my e-RP ürünlerini sunmaktadır. Fortuna markalı ürünümüz ile cloud üzerinden her boyuttaki işletmeye kiralanabilir modelde minimum altyapı yatırımı ile çözüm sunmaktayız.

Mikro ERP olarak yıllar içerisinde genel sektörün yanı sıra özellikle, Perakende, İnşaat, Enerji, AVM Yönetimi ve İş Makinaları kiralayan şirketlere yönelik özel uygulamalar geliştirdik.

Biraz daha detaylandırmak gerekirse iş makinası kiralayan firmanın müşterinin talebinden başlayıp teflik, sözleşme, kiralama formu makinenin hazırlanması bu aşamada Makine Mühendisleri Odası'ndan almış oldukları raporlar ve tüm detaylar kayıt altına alınabiliyor. Akabinde muhasebe birimi yapılan sözleşmelere istinaden faturalarını tek bir operasyon ile kesip muhasebeleşmesini sağlayabiliyor.

İnşaat sektöründe ise, sorumluluk merkezi ve proje kodları ile proje bazında maliyet hesabı yapabiliyoruz. Proje bazında da müşterimize detaylı analizler sunabiliyor durumdayız.

- Enerji sektöründe, yine sorumluluk merkezi ve proje kodları üzerinden, maliyet ve karlılık analizini gösterebilmekteyiz.
- AVM Yönetimlerine sunduğumuz çözümde kiralık dükkan yönetimi, ortak alan paylaşımı gibi özel uygulamalar bulunmaktadır.
- Perakende sektöründe firmanın tüm ihtiyaçlarını karşılayacak nitelikte uçtan uca çözümler sunabilme yeteneğine sahibiz.
- Otomotiv yan sanayisinde ise; ana sanayinin üretim planına göre yan sanayisine sunduğu yarı mamul satın alma siparişlerini tek bir operasyon ile MİKRO ERP sistemine aktarip, üretim planından sevkiyat planlamasına kadar tüm süreçlerini bütünlük yapıda yönetebiliyor.

Yeni dönemde, farklı bir hizmet veya ürün segmentiniz olacak mı?

Mikro Yazılımevi, e-Mikro markası ile, işletmelere ilgili mevzuat gereği uygulamak zorunda oldukları veya gönüllü olarak kullanmak istedikleri e-Fatura, e-Arşiv, e-Defter, entegratörlük ve Kayıt Saklama Gereksinimleri ve KEP (Kayıtlı Elektronik Posta) hizmetlerinin uygulamalarının vergi mevzuatına ve teknik gerekliliklere uygun implementasyon süreçlerinde hizmet vermektedir. Büyük ve orta ölçekli şirketlerin yanı sıra, daha küçük ölçekli şirketler için geliştirdiğimiz e-kontör uygulamasıyla da, firmanın e-Mikro sitesinden doğrudan kontör satın alarak bu hizmetlerden yararlanmasını sağlıyoruz.

ERP Komitesi hakkındaki düşünceleriniz...

Bildiği üzere, ERP çözümleri, şirketlerin var olan iş süreçlerini daha verimli yönetmelerini ve işlerini büyütmelerini sağlayan, iş süreçlerini elektronik ortama taşıyıp verimliliği artıran çözümlerdir. ERP Komitesi, tüm sektör ve segmentler nezdinde söz konusu çözümlere farkındalık yaratma ve bilgilendirme misyonunu en doğru şekilde yerine getiriyor. ERP Komitesi, Türkiye'de kullanıcılar, akademisyenler, yönetim danışmanları, stratejistlerin yanı sıra, ticaret, sanayi ve hizmet sektöründeki kuruluşlar ile iş uygulamaları sektöründe faaliyet gösteren firma ve organizasyonlar arasında bağımsız bir platform olması ile dikkat çekiyor ve çok da doğru konumlanıyor. Çok bileşenli bu yapıda doğru bir iletişimin kurulması ve süreçlerin doğru yönetilmesi anlamındaki faaliyetlerini sektörü ve pazarı büyüten bir etken olarak görüyoruz.



Harun Doyuran
Managing Director, Founder
harun@clickcarrot.com



Pınar Şengül
Business Development Director,
Co-Founder
pinar.sengul@clickcarrot.com



Katie Slimov
Social Media Director
katie.slimov@clickcarrot.com



İpek Şengül
Key Account Manager
ipek.sengul@clickcarrot.com

CLICK CARROT

İstanbul Merkez Ofis: Altunizade Mah. Kalfa Çeşme Sk. Validebağ St. 20B-10 Altunizade Üsküdar İstanbul
İzmir Operasyon Merkezi: Mimarşinan Mah. 1420 Sk. Ege Elsel İş Merk. No:90 K:3 D:305 Alsancak Konak İzmir
E-posta: info@clickcarrot.com

Şirket web sitesi: www.clickcarrot.com
ERP Komitesi temsilcisi: Harun Doyuran

clickcarrot

Dijital Platformlarımız:

ERP HABER® CRM HABER® ERP NEWS ERP TURK®

DijitalDönüşüm
www.dijitaldonusum.net

SEKTÖREL TEKNOLOJİ

- ERP HABER - erphaber.com - Türkiye'nin ilk ve tek ERP Haberleri Portalı
- CRM HABER - crmhaber.com.tr - Türkiye'nin ilk ve tek CRM Haberleri Portalı
- ERP TURK - erpturk.com - Türkiye'nin ERP Seçimi Portalı
- ERP NEWS - erpnews.net - ERP News, Articles and Success Stories From All Around The World
- SEKTÖREL TEKNOLOJİ - sektorelteknoloji.com - SAP Hakkında Haberler, Makaleler ve Başarı Hikayeleri
- DİJİTAL DÖNÜŞÜM - dijitaldonusum.net - Türkiye'nin Dijital Dönüşüm Platformu

Proje Aşamasındaki Dijital Platformlarımız:

ICT HABER®

ERP NEWS

KurumsalDönüşüm
e-Fatura, e-Defter, e-Arşiv, e-Bilet, KEP...

- ICT HABER - icthaber.com.tr - ICT Hakkında Haberler, Makaleler ve Başarı Hikayeleri
- ERP NEWS UK - erpnews.co.uk - ERP News, Articles and Success Stories From UK & Europe Region
- ERP NEWS ASIA - erpnews.asia - ERP News, Articles and Success Stories From Asia Region
- ERP NEWS US - erpnews.us - ERP News, Articles and Success Stories From US & Canada Region
- KURUMSAL DÖNÜŞÜM - kurumsaldonusum.net - Türkiye'nin e-Dönüşüm Platformu

non-profit Dijital Projelerimiz:

- Project IE - industrial-engineer.org - non-profit online industrial engineer, Artificial Intelligence Project
- Project CE - computer-engineer.org - non-profit online computer engineer, Artificial Intelligence Project

Maximize your digital footprint

ŞİRKET HAKKINDA

Click Carrot, Türkiye'nin ilk yazılım sektörü odaklı dijital pazarlama ve içerik firması olup 2008 yılından itibaren yazılım sektörünün önemli firmaları ile birçok dijital pazarlama projesini hayata geçirmiştir.

SEO, Sosyal Medya, İçerik Üretimi, e-bülten, Portal Yönetimi ve Tasarım başlıkları altında hizmet veren Click Carrot; konusunda uzman mühendisleri ile mevcut dijital pazarlama ajanslarının aksine, verdiği hizmetler için özel mühendislik yöntemleri ve yazılımlar geliştirmiştir.

Özellikle SEO ve Sosyal Medya mühendisliği kavramlarını hayata geçiren Click Carrot, yazılım dünyasının köklü firmalarına hizmet vermekte ve bu firmaların internetteki dijital ayak izlerini arttırmaya yardımcı olmaktadır.

2008 yılından beri Kurumsal Yazılım sektöründe edindiği tecrübe ve güçlü referansları ile firmalara içerik üretimi hizmeti de veren Click Carrot, özellikle ERP alanındaki sektördeki önemli bir açığı kapatmıştır.

Ayrıca, Click Carrot, Dünya ve Türkiye çapında tanınan platform, portal ve e-bültenlerin yaratıcısıdır.



Burhan ORALP
Genel Müdür
burhan.oralp@abasturk.com

abas ERP

abas ERP; satış, satınalma, üretim yönetimi, muhasebe gibi standart ERP modüllerinin yanı sıra proje yönetimi (PM), doküman yönetim sistemi (DMS), iş zekası (BI), mobil uygulamalar, servis planlama, ileri seviye çizelgeleme ve simülasyon (APS) fonksiyonlarını da içeren esnek bir kurumsal kaynak planlama yazılımıdır.

Günümüzde iş ortamı hızlı adımlarla hareket etmeyi ve hızla değişen, gelişen koşullara uyum sağlamayı gerektirmektedir. Modern ve rekabetçi sektör liderliği, son teknoloji ERP yazılımları olmadan düşünülemez hale gelmiştir. Ama, teknoloji ve yenilik tek başına yeterli değildir. İşleri sonuçlandırıp başarıyı getiren yine insandır.

abas, müşterilerine günlük operasyonlarını aksatmadan süreçlerine uyum sağlayan yüksek performanslı bir yazılım sağlar; sağlam, tutarlı ve bakımı kolay olmasının yanı sıra, büyüme ve çeviklik için tasarlanmış bir sistem.

Ancak, abas'ı farklı kılan danışman ekibinin uzmanlığı ve işine olan tutkusudur. Sektörde 35 yıllık deneyime sahip abas'ın müşterilerinin %93'ünün halen abas ERP yazılımını kullanmaları şaşırtıcı değildir. abas, ERP yazılım sektörünün gizli şampiyonudur.

MADE IN GERMANY

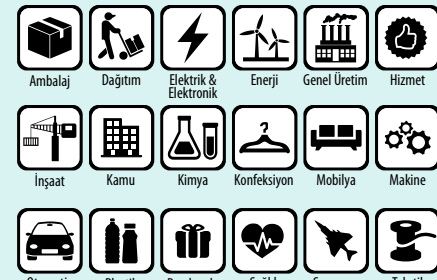
SATIŞ, PAZARLAMA, KANAL VE DANIŞMANLIK YÖNETİCİLERİ BİLGİLERİ



Y. Serhan ORALP
Danışmanlık Hizmetleri Direktörü
serhan.oralp@abasturk.com

Ali ÇATAK
Satış Müdürü
ali.catak@abasturk.com

Hizmet verilen sektörler



ŞİRKET HAKKINDA

Üniversiteden sınıf arkadaşı olan öğrencilerin, Almanya-Karlsruhe'de 8 personel ile 1980 yılında kurduğu abas Software AG, bugün merkezinde bulunan 360 IT uzmanı ve 65 satış&uyarılama iş ortağında bulunan 600'den fazla çalışanı ile müşterilerine hizmetlerine devam etmektedir.

abas, ERP hizmeti ve desteği sunan yerel olarak konumlandırılmış firmalardan oluşan global bir gruptur. Müşterilerine terzi usulü IT çözümleri sunmakla birlikte, yerel, kanuni ve kültürel karakteristiklerini de göz önüne alır. İşletmelere, 35 yıllık tecrübesi ile esnek ERP çözümleri sunan abas, Almanya Karlsruhe merkezi ile birlikte 29 ülke ve 65 lokasyonda 1.000'den fazla çalışanı bulunmaktadır. Bu sayede de abas uluslararası ERP memnuniyet anketlerinde uzun yıllardır en yüksek sonuçları almaktadır.

3.500'den fazla müşterisinde 90.000'den fazla kullanıcıya bütünsel ERP çözümü sunan abas, bu yapı sayesinde pazarın tüm ihtiyaçlarını da karşılayabilmektedir. Ürünler ve çözümler, müşteriler ve iş ortakları ile sürekli iletişim halinde geliştirilmektedir. Satıştan maliyetlendirmeye, satınalmadan üretime, tedarik zinciri yönetiminden servis yönetimine, finansal kontrolden muhasebeye kadar pekçok fonksiyon abas'ın sunduğu değer zinciri içerisinde bulunmaktadır.

abas ERP'nin Türkiye'de bulunan referansları arasında, Kalde Klima, Berke Plastik, Güney Çelik, Sistem Metal, Profil Sanayi, Printpark, Altherm, Karyer Group gibi pek çok sektörden, farklı büyüklüklerde 100'e yakın firma bulunmaktadır.

Hizmet Verilen Ürün Grupları

ERP	CRM	BI
SCM	MES	CLOUD
WMS	PLM	HCM
E-TR	MOBILITY	BPM
EAM	APS	DPS

Kuruluş yılı: 1980
Şirket web sitesi: www.abas-erp.com/tr
Hizmet ve ürün pazar segmenti: KOBİ ve Büyük Ölçekli Firmalar
Fiyatlandırma bilgileri: Eş zamanlı kullanıcı, proje içeriğine bağlı olarak Eğitim / Danışmanlık / Uyarılama hizmetlerine bağlı olarak fiyatlandırma yapılır.

ERP Komitesi temsilcisi: Yiğit Serhan Oralp
(Danışmanlık Hizmetleri Direktörü)

ABS Bilgi Sistemleri
Adres: Zeytinlik Mah. Yakut Sok. N:58 K: 1-2-3
34140 Bakırköy İstanbul
Tel: +90 212 466 22 27
Faks: +90 212 355 35 38
e-Posta: bilgi@abasturk.com
Satış: sales@abasturk.com



Hakan Akalın
Genel Müdür
hakan.akalin@akdata.com

akdatasoft®

Faaliyet Alanları:

Bilgi ve Teknoloji Danışmanlığı
Sistem ve Proje Danışmanlığı
Üretim Sistemleri
Sektörel Uygulamalar

Uygulamalar:

İplik, Örmeye, Dokuma Üretim Yönetimi
Kumaş Boyama, Baskı ve Apre Üretim Yönetimi
Parça Boyama ve Baskı Üretim Yönetimi
Konfeksiyon Üretim Yönetimi
Nonwoven Üretim Yönetimi
Sunı Deri Üretim Yönetimi
Plastik Üretim Yönetimi
Alüminyum Üretim Yönetimi
Temizlik Kağıt Üretim Yönetimi
Seramik Üretim Yönetimi

Genel Üretim Yönetimi:

Ön Maliyet ve Maliyet Muhasebesi
Kalite Kontrol Sistemleri
Laboratuvar İşlem Takip Sistemleri
Fason İşlem Takip Sistemleri
Üretimden Veri Toplama ve Değerlendirme
Barkodlu Stok ve Sevkiyat Sistemleri
Üretim Reçete Sistemleri
Tartım Otomasyonu
Otomasyon Sistemleri Entegrasyonu



21
Çalışan

Kuruluş yılı: 1995
Şirket web sitesi: www.akdata.com
Hizmet ve ürün pazar segmenti: KOBİ, Orta ve Büyük Ölçekli Firmalar, Sektörel Bazda Üretim Yönetimi Yazılımları
Fiyatlandırma bilgileri: Modüller ve kullanıcı bazında değişmekte olup, danışmanlık, uyarılama ve eğitim hizmetleri dahil anahtar teslim fiyatlandırma
ERP Komitesi temsilcisi: Hakan Akalın (Genel Müdür)
hakan.akalin@akdata.com

AKDATASOFT YAZILIM
Merkez: Kazımiye Mah. Şahinkaya 1. Sk. Çamlık Sit. B-Blok N:7 D:14 PK: 59860 Çorlu, Tekirdağ
Şube: Namık Kemal Üniv. Çorlu Mühendislik Fakültesi Dekanlığı, Teknoloji Geliştirme Böl. Silahtar Mah. Sinan Dede Mevkii, No:15-16-22-24 Çorlu, Tekirdağ
Tel: +90 282 653 13 89
Faks: +90 282 651 72 46
e-Posta: info@akdata.com

Hizmet Verilen Ürün Grupları

ERP	CRM	BI
SCM	MES	CLOUD
WMS	PLM	HCM
E-TR	MOBILITY	BPM
EAM	APS	DPS

SATIŞ, PAZARLAMA, KANAL VE DANIŞMANLIK YÖNETİCİLERİ BİLGİLERİ



Ayten Akalın
Yazılım Geliştirme Yöneticisi
ayten.akalin@akdata.com

Metin Topçu
Satış ve Proje Yöneticisi
metin.topcu@akdata.com

Hizmet verilen sektörler



ŞİRKET HAKKINDA

Akdatasoft Yazılım, 1995 yılından itibaren kendi yazılımları ile üretim sektöründe hizmet vermektedir.

Yazılımlarımız sektörel detaylar göz önüne alınarak ve gerekli uyarlamaların yapılması ile kullanıma hazır olarak pazara sunulmaktadır. Dolayısıyla başladığımız tüm projelerde kuruluş, eğitim ve kullanıma geçiş süresi kısa olmaktadır. Firmamızda çalışan proje yöneticilerinin, eğitim ve destek personellerinin işletme deneyimine sahip olması nedeniyle, projelerde ihtiyacın belirlenmesi, ihtiyacın karşılanması ve programların uygulamaya alınması aşamalarında başarılı çalışmalar gerçekleştirilebilmektedir.

Akdatasoft Yazılım Trakya Üniversitesi Edirne ve Namık Kemal Üniversitesi Çorlu Teknoparklarındaki Ar-Ge merkezlerinde geliştirdiği ve geliştirmeye devam ettiği web ve mobil uygulamaları 2015 yılı sonu itibarıyla müşterilerin hizmetine sunacaktır.

Doküman Yönetimi ve CRM konusunda ürün hazırlıklarımız sürmekte olup, 2015 yılı son çeyreğinde faaliyete geçilmesi planlanmaktadır.

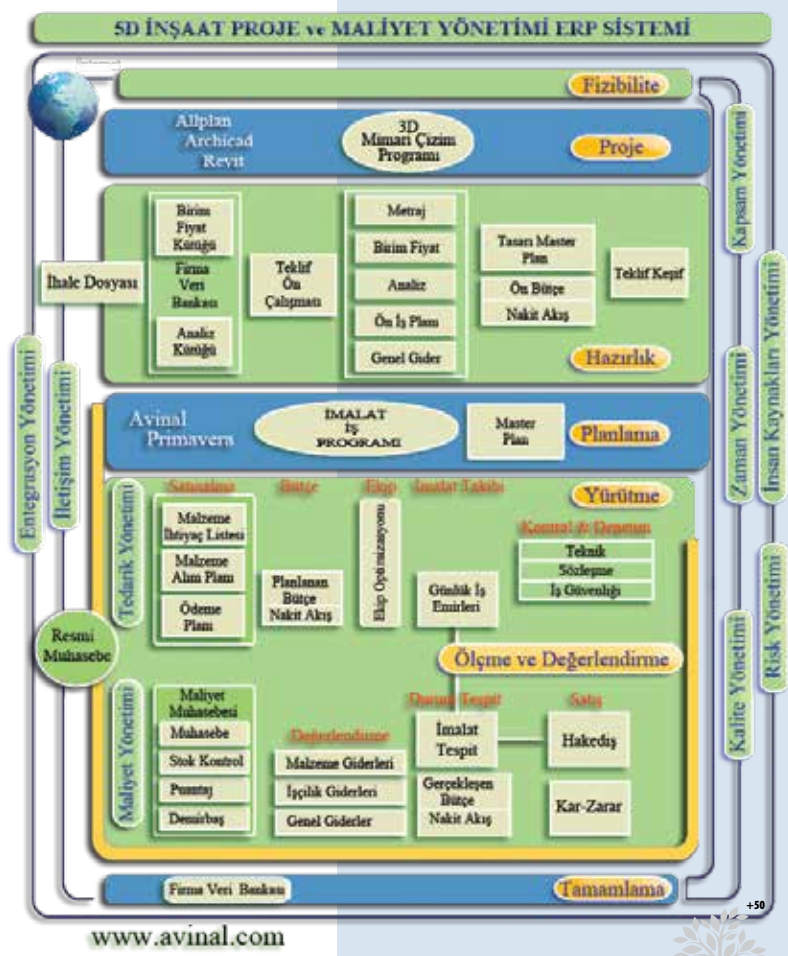
Farklı üretim sektörlerine ait uyarılama ve geliştirmeler üzerinde de çalışmalar devam etmekte olup, 2016 yılından itibaren pazara sunulacaktır.



Ahmet Avinal
Mimar, Yönetim Kurulu Başkanı
ahmetavinal@avinal.com

AVİNAL

5D İNŞAAT PROJE ve MALİYET YÖNETİMİ ERP SİSTEMLERİ



Avinal Yazılım Danışmanlık İnşaat şirketi 1991 senesinde Ahmet Avinal tarafından kurulmuştur. 2000 yılına kadar Teklif-Keşif-Hakediş yazılımı olarak bilinen ve 1000 in üzerinde kullanıcı olan “Avinal”, 2000 li yıllardan sonra “İnşaat Proje Yönetiminde ERP” yazılımı olarak gelişimini sürdürmüştür.

Avinal, kurgulayıcısı ve programlayıcısı olduğu “İnşaat Proje Yönetim ERP” araçlı ve çalışma sistematikliği nedeni ile “İnşaat Proje Yönetimine” alışılmışın dışında yürütme, kontrol ve ölçme değerlendirme avantajları sağlamaktadır.

ERP, genel anlamda, bir işletmenin tüm noktalarındaki işlevleri entegre edebilen yazılım setidir. İnşaat sektörü, söz konusu olduğunda, ERP’yi yalnızca bu ifade ile tarifleyemeyiz. “İnşaat Proje Yönetiminde ERP” bir kültürdür, firmalar için yüksek lisanstır, bir doktora derecesidir.

Bir inşaat projesinin safhalarını; Fizibilite – Proje – Hazırlık – Planlama – Yürütme – Gerçekleşme – Ölçme ve Değerlendirme – Sonuç - İşletme olarak özetleyecek olursak, “İnşaat Proje Yönetim ERP” setinin de bu safhalardaki tüm işlevleri çözebilen ve firmada bazı safhalarda kullanılan özel programlarla da entegre çalışabilen bir yapıda olması gerekmektedir. Avinal ERP, 3D proje çözüm yazılımları (Allplan, Revit, Archicad), finansal yazılımlar (Logo, SAP, 1C), planlama yazılımları (Primavera, Micosoft Project) gibi yazılımlar ile entegre çalışabilmektedir.



Kuruluş yılı: 1991
Şirket web sitesi: www.avinal.com
www.avinal.net

Hizmet ve ürün pazar segmenti: Büyük Ölçekli İnşaat Firmaları ve Yatırımcılar.

Fiyatlandırma bilgileri: Proje içeriğine bağlı olarak proje bazlı fiyatlandırma yapılır.

ERP Komitesi temsilcisi: Ahmet Avinal (Mimar, Yönetim Kurulu Başkanı) ahmetavinal@avinal.com

AVİNAL YAZILIM DANIŞMANLIK
Adres: Eminalipaşa Cad., N:9/8 Altıntpe Maltepe, İstanbul
Tel: +90 216 417 17 73
e-Posta: ahmetavinal@avinal.com

Hizmet Verilen Ürün Grupları

ERP	CRM	BI
SCM	MES	ERP
WMS	PLM	BCM
E-TR	MOBILITY	BPM
FAM	APS	DPS

Hizmet verilen sektörler



REFERANSLARIMIZ

2010-2015 hizmetlerini yürüttüğümüz projeler;

- Emaar Square (800.000 m2)
- Emaar Toskana Vadisi Outlet Projesi
- Forum Kayseri,
- Forum Gaziantep,
- Forum Diyarbakır,
- Forum Adana,
- Forum Çorum,
- Forum Elazığ AVM Projeleri,
- Yeşil GYO - Körfez Konutları ve Innovia Projeleri
- Koray İnşaat, Garanti Bankası Teknoloji Merkezi ,
- Sinpaş - Eviya Projesi,
- Doğu Yapı - Bodrum Oteli



M. Sedat Yılmaz
ERP Çözümleri Müdürü



bilişimERP

Java platformunda son teknoloji ile web tabanlı olarak geliştirilen bilişimERP, 2009 yılından bu yana başta dövmecilik, metal işleme, köruk üretimi, kompozit malzeme üretimi gibi bir çok üretim sektöründe kullanılıyor. Paket satışı değil, çözüm üretme ve proje bakış açısına sahip olduğumuz için öncelikle konularında uzman danışmanlarımız ile süreç analizi ve sistem modeli çalışması yapıyoruz, bu çalışmaların sonunda işletmedeki üretim ve diğer yönetim sistemlerini gözden geçiriyor, iş süreçlerinizin tamamını tek sistem bilişimERP üzerinde bütünleştirerek işleme alıyoruz..

Üretim yönetimindeki başarımızı sürdürmek ve geliştirmek için bir görsel üretim izleme ve planlama yazılımı olan bilişimPM'i geliştirdik.

Kuruluş yılı: 1985
Şirket web sitesi: www.bilisim.com.tr
Hizmet ve ürün pazar segmenti: KOBİ, Orta, Büyük, Uluslararası Firmalar
Fiyatlandırma bilgileri: Çözümlerimizin kapsamı, sektöre ve uygulanacak ürüne göre değişiklik göstermektedir. Detaylı analizler doğrultusunda fiyat oluşturma politikamız vardır.
ERP Komitesi temsilcisi: Ertac Yıldız (ERP & İş Süreçleri Danışmanı) ertac.yildiz@bilisim.com.tr

Bilişim Sanayi ve Tic. Ltd. Şti - Bilişim Ltd.
Ankara Merkez: Cyberpark Beytepe Köyü Yolu 5/A K:4, 06530 Bilkent, Ankara
Tel: +90 312 266 11 44
Faks: +90 312 266 11 40
e-Posta: bilisim@bilisim.com.tr
İstanbul Şube: Yıldız Tek. Üni. Teknopark B2 Blok N:419 34220 Davutpaşa, Esenler, İstanbul
Tel: +90 212 483 73 49
Faks: +90 212 483 73 52

Hizmet Verilen Ürün Grupları		
ERP	CRM	BI
SCM	MES	ERP
WMS	PLM	BCM
E-TR	MOBILITY	BPM
FAM	APS	DPS

Hizmet verilen sektörler





2015 ve 2016 yıllarında Türkiye ve dünya pazarından beklentileriniz nelerdir?

Çok klasikleşen deyimle "Globalleşen Dünya" Türkiye'nin dünya pazarının gerisinde kalmasını beklemek çok mümkün değil. Her ne kadar üretimde Çin'le rekabet etmek imkansız gibi görünse de çok uluslu büyük firmalar ülkemizde varlıklarını sürdürüyor, üretimlerinin ve dağıtım ağlarının belirli bir kısımlarını ülkemizde hayata geçiriyorlar. ERP kültürünü benimsemiş bu firmaların ülkemizdeki faaliyetleri, iş yönetim biçimleri, kullandıkları araçlar Türk firmalar için yol gösterici oluyor. Sadece bu firmaların yol göstermesi yeterli değil elbette, özellikle üretim yapan firmaların değişen ekonomik ortamlarda maliyetlerini kontrol altında tutmak istemeleri, ürünün üretim aşamasından son kullanıcıya ulaşana dek geçtiği her aşamanın kontrol edilmek istenmesi, pazarlama faaliyetlerinin internet başta olmak üzere çeşitlilik göstermesi gibi nedenlerle henüz ERP ile tanışmamış firmalarda bile bu ihtiyacın doğmasına ve tek noktadan çözüm arayışına girmelerine sebep oluyor.

Dolayısıyla bu pazarın her geçen gün büyüyeceği, doygunluk seviyesi diye bir kavramın olmayacağı, her işletmenin, her üreticinin tüm süreçlerini dijital ortamda takip etme ihtiyacı duyacağı aşikar. Bu noktada önemli olan tüm işletmelerde ERP farkındalığını oluşturmak. Bunun için işletme sahiplerinin, proje yöneticilerinin karşısına doğru çözümlerle çıkabilmemiz çok önemli.

Ürününüzün çözüm kapsamı ve hizmet verilen öncelikli sektörler nelerdir?

CPM ERP ürünümüzün sınırlarını kalıplarla belirlememiz mümkün değil. CPM ERP'i becerikli ellerle mamul haline gelecek bir hamur gibi düşünebiliriz. Ancak ürünümüzü, sektör ayırt etmeksizin bir işletmenin tüm iş süreçlerinin dijital ortamda takip edilmesini sağlayan platform çözüm olarak tanımlayabiliriz. Bu çözüm için son derece esnek özelleştirilebilir arayüzler, diğer sektörel çözümlerle kolayca entegre olabilen sağlam bir altyapı ile çok boyutlu ve anlaşılabilir esnek raporlama araçları sunuyoruz. Müşterilerimizi uygulamamıza adapte olmaları için zorlamıyoruz çünkü ürünümüzü müşterilerimizin istekleri doğrultusunda şekillendiriyoruz.

CPM ERP, Üretim, Stok, Satınalma, Satış-Pazarlama, Finans, Müşteri İlişkileri, Servis ve Kalite Yönetimi, Muhasebe, Dış Ticaret, Personel, Bütçe ve Sabit Kıymetler gibi çözümlerle çok çeşitli sektörlerde faaliyet gösteriyoruz. Bunlar arasında İnşaat, Kamu, Tekstil, Hazır Giyim, Mobilya, Hizmet, Otomotiv, Plastik, Perakende, Sağlık, Savunma, Dağıtım, Enerji ve Kimya sektörlerini sayabiliriz.

CPM'e yaptığınız yatırımdan sonra gündeme gelecek olan değişiklikler ne yönde olacak, şirket stratejisi ve vizyonu hakkında bilgi verir misiniz?

2015 yılı başında hisselerinin büyük kısmı aynı zamanda 2012 yılından beri CPM'in müşterisi olan Palamut Group Yönetim Kurulu Başkanı Recep Palamut tarafından devralınan CPM, faaliyetlerine bölgesel olarak yayılmış güçlü Çözüm Ortakları ve yeni logosu ile devam etmektedir.

1990 yılından günümüze kadar Türk yazılımcıların özverili çalışmaları ile bugünlere gelen CPM, aynı özverili çalışmayı üzerine daha da koyarak sürdürmektedir. Bu çalışmanın neticesinde ERP pazarının büyümesine daha fazla katkı sağlamayı, yazılım ve sistemleşme konusunda Türkiye'nin daha fazla söz sahibi olmasını hedeflemektedir.

Şirket içi yeniden yapılanma sürecinde ERP tecrübesi olan, sektörde uzun yıllar çalışmış, konularında uzmanlaşmış arkadaşlarımızı ekibimize dahil ettik. Güçlü Çözüm Ortakları yapımızı daha da güçlendirerek Türkiye'nin tüm bölgelerine ulaşabilmeyi, hızlı ve kaliteli hizmet vermeyi amaçlıyoruz.

Kalitenin varılması gereken bir hedef değil, sürekli iyileştirme yoluyla gelişmeyi sağlayan bir süreç olduğuna inandığımız için, müşterilerin ihtiyaç, talep ve beklentilerini en uygun çözümlerle karşılamak önceliklerimiz başında geliyor.

Türkiye'deki ERP pazarı ve ERP Komitesi hakkında düşünceleriniz nelerdir?

Türkiye'de paket programlardan ERP çözümlerine geçiş süreci yaşıyoruz ve daha yolun başındayız. Ancak ERP Komitesi gibi oluşumların varlığı bu farkındalık sürecini hızlandırıyor. ERP Komitesi'nin aktiviteleri, bültenleri, olmazsa olmaz sosyal ağlardaki paylaşımları insanların ilgisini çekiyor. ERP Komitesi'ne biz yazılım firmalarına verdiği destek ve gösterdiği alakadan dolayı teşekkür ediyoruz.



Recep Palamut
Yönetim Kurulu Başkanı
recep.palamut@cpm.com.tr

cpm Yerli yerinde çözümler

CPM ERP, Stok Takibinden Malzeme İhtiyaç Planlamaya, Risk Yönetiminden Kredilere, Yasal Defterlerden Uluslararası Raporlamaya, Doküman Yönetiminden Kurumsal Satınalma ve Gider Yönetimine, Satış öncesi CRM'den Satış sonrası Servise, Kalite Yönetiminden Toplam Verimlilik Yönetimine birçok sistemin bir arada çalıştığı entegre sistemler bütünüdür. Katman mimarisine sahip bir uygulama olarak her türlü ekstra ihtiyacı sistem üzerinde hızlıca karşılar. Kullanıcı ve IT dostu olmanın yanında yönetici dostu olmayı da başaran CPM ERP yazılımları, bu yönüyle de benzerlerinden farklıdır.

CPM ERP geliştirdiği çözümlerle, birçok farklı sektörde deneyim sahibi olan ender yazılım firmalarından biridir.

Daha önce çözüm üretilmeyen sektörlerin ihtiyaçlarına özel olarak tasarlanan ve geliştirilen yazılımlar sayesinde, kullanıcı firmalara ciddi rekabet avantajı kazandırmaktadır. Kimya, Otomotiv, Maden, Talaşlı İmalat, İlaç, Çay, Makina, Boya, Mühendislik, Banka, Finans, İnşaat, Medikal ve Montaj gibi birçok sektörde de yenilikçi çözümler geliştirmektedir.

CPM ERP, Finans Yönetimi, Satış-Pazarlama Yönetimi, Satınalma Yönetimi, Stok Yönetimi, Muhasebe, Dış Ticaret, Personel, Bütçe, Sabit Kıymetler, Kurumsal Satınalma, Müşteri İlişkileri Yönetimi, Servis Yönetimi, Üretim Yönetimi, Kalite Yönetimi alanında hayatınızı kolaylaştıran çözümleriyle hizmet vermektedir.



Kuruluş yılı: 1989

Şirket web sitesi: www.cpm.com.tr

Hizmet ve ürün pazar segmenti: KOBİ, Orta ve Büyük Ölçekli Firmalar ile Uluslararası Firmalar

Fiyatlandırma bilgileri: Proje içeriğine bağlı olarak proje bazlı fiyatlandırma yapılır.

ERP Komitesi temsilcisi: Serkan Ahtagil (Yönetim Kurulu Üyesi) serkan.ahtagil@cpm.com.tr

CPM YAZILIM

Adres: Flatofis İstanbul, Otakçılar Cad. N:78 K:1

D Blok N:73, Eyüp İstanbul

Tel: +90 212 444 81 77

Faks: +90 212 437 87 68

e-Posta: info@cpm.com.tr

Hizmet Verilen Ürün Grupları

ERP	CRM	BI
SCM	MES	HRM
WMS	PLM	ECM
E-TR	SRM	HRM
FSM	APS	DPS

SATIŞ, PAZARLAMA, KANAL VE DANIŞMANLIK YÖNETİCİLERİ BİLGİLERİ



Serkan Ahtagil
Yönetim Kurulu Üyesi
serkan.ahtagil@cpm.com.tr



Orhan Vardar
Bayi Koordinasyon ve Eğitim Sorumlusu
orhan.vardar@cpm.com.tr



Bircan Varol
Pazarlama Sorumlusu
marketing@cpm.com.tr



Hizmet verilen sektörler



ŞİRKET HAKKINDA

Türk yazılımcıların özverili çalışmaları ile geliştirilen CPM ERP, 1999 yılından bu yana %100 yerli entegre iş çözümü olarak KOBİ ve KOBİ üstü pazarda uygulanıyor, başarılı sonuçlarıyla Türk sanayisine verim, hız ve esneklik sağlıyor.

CPM Yazılım 1989'da çok kapsamlı bir yazılım firması olarak İstanbul'da kurulmuş, 2003 yılından itibaren geliştirdiği CPM ERP ile sektörünün önemli oyuncularından biri olmuştur. Türkiye geneline yayılmış Çözüm Ortakları ile Türk Sanayisi başta olmak üzere birçok sektöre hizmet vermektedir.

CPM sadece yazılım üretmekle kalmamakta, uygulama ve satış sonrası destek hizmetleri de sunmaktadır. Ürettiği yazılımların sonraki uygulamalarını çözüm ortakları aracılığıyla yürütür. Aynı hizmet kültürüyle yetişmiş çalışanlarıyla CPM Türkiye genelinde hizmet veren büyük bir ailedir.

CPM için müşterilerinin ihtiyaç ve taleplerini en uygun çözümlerle karşılamak daima önceliklidir. CPM, sadece yaratıcı ekipleri, ürünleri ve çözümleriyle değil, satış sonrası hizmetlerde sağladığı güvenilirlik ve yüksek iş ahlakıyla da bilinmektedir. Burada bütün çalışanlar bildiğini paylaşmanın, yaratıcı olmanın ve müşteriye kendi gücünü fark etmesi için acıdadık etmenin değerine inanır.



Erkan Ahtagil
İş Geliştirme Müdürü
erkan.ahtagil@prodasoftware.com

PRODA

Keyifli Çözümler

PRODA, CPM ERP ile danışmanlık ve yazılım becerilerini birleştirerek işletme ihtiyaçları doğrultusunda Üretim Yönetimi, Proje Yönetimi, Servis Yönetimi, Dış Ticaret, Kurumsal Satın Alma, Gider Yönetimi, İnsan Kaynakları, Mali İşler Yönetimi, E-Dönüşüm uygulamalarını başarı ile hayata geçiriyor.

PRODA tarafından geliştirilen İK Portal uygulaması, tamamen web tabanlı bir insan kaynakları çözümüdür. İK Portal, işletmelerin çalışanları ile olan tüm ilişkisini yönettiği bir uygulamadır. İçeriğinde Performans Değerlendirme (360 derece ve hedef bazlı), Doküman Yönetimi, Görev Yönetimi, Stratejik Planlama, Müşteri

Şikayet Yönetimi, İzin Yönetimi, Mesai Yönetimi, Zimmet Yönetimi, Toplantı Yönetimi, Otomatik Bildirim, Şirket İçi Sosyal Paylaşım ve E-Learning uygulamalarının yer aldığı gelişmiş bir platformdur.

Veri yoğunluğunun artması ile birlikte yöneticilerin, stratejik karar alma süreçlerinde anlamlı bilgiye ulaşması daha da önem kazanmıştır. PRODA, karar vericilerin ihtiyaç duyduğu bilgiye saniyeler içinde ulaşabilmelerine olanak sağlayan esnek, görsel ve kullanımı kolay platform bağımsız iş zekası çözümleri ile müşterilerine hizmet vermektedir.



SATIŞ, PAZARLAMA, KANAL VE DANIŞMANLIK YÖNETİCİLERİ BİLGİLERİ



Edanur Kömür
Satış Müdürü
edanur.komur@prodasoftware.com



Kerem Şentürk
Proje Koordinatörü
kerem.senturk@prodasoftware.com



Baykal Altınöz
Bulut Ürünler Takım Lideri
baykal.altinoz@prodasoftware.com



Şirin Gürkan
İş Zekası Takım Lideri
sirin.gurkan@prodasoftware.com

Hizmet verilen sektörler



ŞİRKET HAKKINDA

PRODA, ERP sektöründe çeşitli kademelerde yöneticilik yapmış deneyimli bir kadro tarafından 2007 yılında yazılım ve danışmanlık firması olarak kuruldu. Hizmet verdiği ürün portföyüne ilk olarak esnek ve hızlı geliştirilebilir yapısından dolayı CPM ERP 'yi katmış ve kısa zamanda genişleyen proaktif ekibi ile 30 'un üzerinde işletmeye ERP konusunda hizmet vermeye başlamıştır.

PRODA, işletmelerin ihtiyaçları doğrultusunda ERP 'ler ile bütünleşik çalışabilen, bulut çözümler üretmektedir. 2015 yılı itibari ile iş zekası uygulamalarına da ağırlık veren PRODA, güçlü bir iş zekası ekibi kurmuştur.

PRODA, üniversitelerle yaptığı işbirliği kapsamında her yıl genç mühendisleri ve iktisatçıları sektöre kazandırılmaktadır. 2015 stratejisi bulut çözümler konusunda da üniversitelerle işbirliğine gitmek ve insan kaynakları alanında yazılım geliştirmek olan PRODA, bu çerçevede Sakarya Teknokent'de ARGE merkezini hayata geçirecektir.

Birçok sektöre çözüm üreten PRODA, CPM, İş Zekası ürünleri ve yüzde yüz kendi ürünü olan web tabanlı İK PORTAL ile sağlıkta Meda ilaç, bilişimde Türk Telekom Mobility Ürünler ve Çözümler Teknoloji Başkanlığı, gıdada Doğadan Çay ve Hancı Çay, iş güvenliği ve hırdavat sektöründe İstanbul Ticaret, kapı sektöründe FGI Endüstriyel ve organizasyon sektöründe F2F gibi birçok başarılı ERP projesine imza atmıştır.



Bilgehan Öztürk
Genel Müdür
bilgehan@dorukyazilim.com.tr



Perakende Sektörü Çözümlerimiz -DPYS- Doruk Perakende Yönetim Sistemi

DPYS çözümümüz Ana ERP programları ile entegre çalışabilen destekleyici modüllerden ibarettir.

De-list Modülü: Mağazalar bazında hangi ürünlerin raftan kaldırılacağını ve delist olan ürünlerin ne kadar sürede mağaza stoklarından nasıl eriteceğini takip etmektedir. Kademeli iskontolar uygulanarak, ana ERP'ye otomatik olarak yeni fiyat listelerini göndererek delist süreci ticari departmanların kabusu olmaktan çıkmaktadır.

KBM Modülü: Koli başı maliyetlendirme modülü ise perakende firması kendi lojistik ağını kullanıyor ve bunun karşılığında tedarikçisine palet bazında, cırosal ya da koli bazında lojistik maliyetini yansıtıyorsa, modülümüz tüm bu takip ve maliyetlendirmeyi gerçekleştirip ana ERP sistemine faturaları otomatik oluşturmaktadır. Ayrıca tedarikçilerle sözleşmeleri takip altına almaktadır.

Modüllerimizin tamamı web ve mobil olarak çalışabilmektedir.

Kuruluş yılı: 2013

Şirket web sitesi: dorukyazilim.com.tr

Hizmet ve ürün pazar segmenti: KOBİ ve Büyük Ölçekli Firmalar

Fiyatlandırma bilgileri: Proje boyutuna göre değişiklik göstermektedir.

ERP Komitesi temsilcisi: Bilgehan Öztürk (Genel Müdür) bilgehan@dorukyazilim.com.tr

DORUK YAZILIM

Merkez Ofis: Yalı Mah. 6523 Sk. Park Yaşam

Office 32/A Blok - 305 Mavişehir İzmir

Tel: +90 232 483 00 78

Mobil: +90 533 593 41 18

e-Posta: bilgehan@dorukyazilim.com.tr

Hizmet Verilen Ürün Grupları

ERP	CRM	BI
SCM	MES	CLOUD
WMS	PLM	HCM
E-TR	MOBILITY	BPM
EAM	APS	DPS

2013 yılından beri hizmet üreten firma, KOBİ düzeyindeki firmalara hem danışmanlık hem de yazılım hizmeti vermektedir. Ana ERP platformu olarak Logo Netsis ürünlerini (Enterprise, Standart, Entegre) konumlandırmakta, iş akışı ve süreçlerin detaylı çözümleri için Bimser Solution (EbaWf, Doküman Yönetimi, QDMS, WebBoys) ürünlerini lisanslı satışı ve uyarlama hizmetlerini sunmaktadır. Müşteriye özel çözümlerimiz ile ERP platformlarında yapılamayan süreçler için özel yazılım projelerini gerçekleştirmektedir.



Hizmet verilen sektörler



Birleşik Yazılım Her anınızda, hep yanınızda...

Birleşik Yazılım'ın genel müdürü Metin Çobanoğlu ile Dinamo ERP, Türkiye ERP pazarı, sektör ve geleceğe yönelik planları hakkında konuştuk.

2015 – 2016 sezonunda Türkiye pazarından beklentileriniz nelerdir?

Türkiye'deki ERP pazarı her yıl büyüyerek devam ediyor. Bu değerlendirmeyi yalnızca kendi firmamızı göz önünde bulundurarak yapmıyoruz. Türkiye'deki ERP yazılım pazarının her geçen yıl kayda değer bir genişleme gösterdiğini düşünüyoruz. 2015 ve 2016 yılları ve sonrasında da bu büyümeye ivme kazandıracak atılımlar yapmayı düşünüyor ve sanırım herkes gibi pazarın genişlemesine katkıda bulunmayı hedefliyoruz.

Otomotiv, beyaz eşya, kablo sektörlerine yönelik çözümlerinizin pazardaki konumu, kapsamı hakkında bilgi verir misiniz?

Dinamo ERP otomotiv ve beyaz eşya yan sanayi sektöründe, SAP'nin Türkiye pazarına girmesine kadar lider konumdaydı. SAP'nin pazar payındaki artışla şu anda Dinamo ERP, bu sektörlerde SAP'den sonra en yaygın kullanılan ERP yazılımı haline dönüştü.

Söz edilen sektörlerde kullanılan ERP yazılımlarının, ana sanayilerin çalışma koşullarına uyum sağlayabilecek yapıda olması beklenir. Dinamo ERP fayda/maliyet oranı açısından bu sektörlerdeki lider yazılımlardan biridir.

Kablo sektöründe de yine en yaygın kullanılan üç yazılımdan biri Dinamo ERP'dir.

Bu sektörler dışında Dinamo'nun hizmet verdiği diğer sektörler nelerdir? Hangi sektörler sizin için ön planda ve çözüm kapsamı nelerdir?

Dinamo'nun hizmet verdiği diğer sektörler: Ambalaj ve matbaa, metal, elektrik, elektronik, kimya, kauçuk, kağıt, plastik, plastik enjeksiyon, üniversite/egitim, tekstil, alüminyum, ev eşyası, telekomünikasyon, savunma sanayii, aydınlatmadır. Dinamo, esnek ve uyarlanabilir yapısıyla her sektörde kolaylıkla kullanılabilir.

Birleşik Yazılım'ın genel müdürü olduktan sonra neler değişti? Gündeminizdeki yeni konu başlıklarını,

şirketin yeni stratejilerini ve değişen vizyonu hakkında bilgi verir misiniz?

Dünyada birçok ERP yazılım ürünü ve firması var. Ülkemizde de onlarca varlık göstermeye çalışıyor. Her bir yazılımın pazarda tutunmasını sağlayan birbirinden farklı özellikleri, onları diğerlerinden ayırtıran ürünleri var. Birden çok firmanın bir konudaki çözüme olan yaklaşımına ve tasarımına hakim olmanın getirisi son derece önemli.

“Hayatta tek bir çözüm yoktur, bu nedenle tüm yolları keşfetmek gerek.”

2011 yılında CSA kardeş firmamızda QAD Türkiye distribütörlüğü anlaşması yaptık. Gelecek günlerde, grup şirketlerimize başka yazılım ürünlerinin de ekleneceğini buradan müjdelemek isterim. Bu değişimin hayata geçirilmesi, Birleşik Yazılım'ın stratejisinde bu dönemdeki önemli değişikliklerden biri. Şunu da söylemeden geçemeyeceğim; henüz kısa bir süre geçmiş olmasına rağmen çok olumlu sonuçlarını gözlemlemekteyiz.

Dinamo'nun en kuvvetli yönü, hem sağlam tasarlanmış bir alt yapıya dayanan hazır çözümleri içinde barındırması hem de gerektiğinde son derece dışarıya açık ve özelleştirilebilir olmasıdır.

ERP pazarı ve ERP Komitesi hakkındaki düşünce ve yorumlarınızı öğrenebilir miyiz?

Sanayi ve ticaret şirketlerinin, ERP yazılımlarına bir kez yatırım yapmış olmaları Türkiye pazarının doygunluk noktasına geldiği anlamına ne yazık ki gelmiyor.

Firmalar, kendi sektörlerinde rekabet ederek hayatta kalamak için, gerekirse kullandıkları ERP yazılımlarını değiştirerek, gerekli teknoloji kullanım seviyesine ulaşmaya kadar yatırımlarına devam etmeleri gerekmektedir.

“Biz geniş bir aileyiz. ERP Komitesi bizi bir araya getirerek önemli bir misyonu üstleniyor.”

ERP Komitesi'ni biz tıpkı oyuncular sendikası gibi görüyoruz. Biz ERP yazılımcılarının buluşma noktası gibi. Hem bizim bir araya gelebileceğimiz ortak bir platformu oluşturuyor hem de ülkemizde ve dünyada neler olup bittiğini tartışabileceğimiz bir alan yaratıyor. ERP Komitesi 8.000 üyeye ulaşmış bile. Nice nice 8.000 üyelere, başarılar diliyoruz...



Metin Çobanoğlu
Genel Müdür
m.cobanoglu@birerp.com



Dinamo ERP çözümleri iş hayatındaki kullanıcıların sorunlara yaklaşımlarından ilham alınarak ama dünyada kabul görmüş standartlara uygun bir biçimde tasarlanmıştır. Bu nedenle iş hayatında başa gelebilecek pek çok durum yazılımın tasarımında göz önünde bulundurulmuştur. Firmalardaki iş süreçleri için hazır modelleri bünyesinde barındırır. Ayrıca her bir süreç, uyarlama sırasında özelleştirilebilir, yeni süreçler yaratılabilir. Tüm bunların yanında yazılım sürekli olarak iş hayatının değişen koşullarına, dünyadaki teknoloji değişimlerine ve ülkemizde değişen mevzuata göre güncellenir.

Birleşik Yazılım ailesi kolektif bir çalışma disiplini benimser. Kurulduğu günden bugüne kadar hep daha akılcı çözümler bulmak için çalışır. Hizmet verdiği firmalardaki farklı departmanlar arasındaki

entegrasyonu sağlamak, güçlü ve güvenilir bir köprü oluşturmak için yazılımın uygulama alanını sürekli genişletir.

Dinamo ERP'nin müşterilerine diğer yazılımlardan farklı olarak sağladığı çok özel bir lisanslama modeli olan All Inclusive, yani her şey dahil lisanslamada, tüm modüller kullanıma açıldığı gibi daha da önemlisi, gelecekte yapılacak tüm geliştirmeler de müşterilerimize bakım anlaşması dahilinde, modül ücretlendirilmesi olmadan ulaştırılmaktadır.

Danışman ve çözüm ortaklarıyla birlikte çalıştıkları firmaların her anında hep yanlarında olur. Müşterilerine en yenilikçi ve güncel teknolojik çözümleri iletcek. 2015 yılında ülkemizdeki e-dönüşüm sürecindeki çalışmalarını artırarak devam etmektedir.



Kuruluş yılı: 1992

Şirket web sitesi: www.birlesikyazilim.com
facebook.com/birlesikyazilim

Hizmet ve ürün pazar segmenti: KOBİ ve Büyük Ölçekli Firmalar

Fiyatlandırma bilgileri: Fiyatlandırma bilgileri: Sabit kullanıcı ve eş zamanlı kullanıcı; gün ve saat bazında uyarlama, eğitim ve danışmanlık hizmeti Birleşik Yazılım ya da çözüm ortakları tarafından sağlanır, buna göre fiyatlandırma yapılır.

ERP Komitesi temsilcisi: Metin Çobanoğlu (Genel Müdür) m.cobanoglu@birerp.com

BİRLEŞİK YAZILIM HİZMETLERİ

Birleşik Yazılım Merkez: Büyükdere Cad. N:48 D:4, Şişli İstanbul

Şube: YTÜ Teknoloji Geliştirme Böl. Davutpaşa Kampüsü Çiğirte Havuzlar Mah. Eski Londra Asfaltı Cad. N:151 B1 Blok 408 Esenler İstanbul

Tel: 444 1 377

+90 212 709 13 77

+90 850 433 13 77

e-Posta: destek@birerp.com

Satış: m.ates@birerp.com

Hizmet Verilen Ürün Grupları

ERP	CRM	BI
SCM	MES	CLOUD
WMS	PLM	HCM
E-TR	MOBILITY	BPM
EAM	APS	DPS

SATIŞ, PAZARLAMA, KANAL VE DANIŞMANLIK YÖNETİCİLERİ BİLGİLERİ



Tolga Tatar
Dinamo ERP Proje Danışmanı
t.tatar@birerp.com



Hizmet verilen sektörler



ŞİRKET HAKKINDA

Her anınızda, hep yanınızda...

Birleşik Yazılım, ERP yazılımı üreticisi olarak çalışma hayatına başladığı yıldan bu yana iş hayatının her alanına, her anına dokunan, müşterilerin iş hayatlarını kolaylaştıran çözümler üretmektedir. İş hayatında çözümler üretebilmek için her zaman kodların, teknik deyimlerin, sayıların, isimlerin ve kelimelerin “gerçek” anlamlarına değer vermektedir. İş hayatında karmakarışık gibi görünen ifade biçimlerini ve kavramları yazılımın içinde yalın, anlaşılır, kolay kullanılabilir hale dönüştürmektedir. Kullanıcıların ve işletmelerin ihtiyaçlarına sadece doğru soruları sorarak cevap vermektedir. Böylece firmanın ana faaliyet alanı olan iş yazılımları kategorisindeki ürünü Dinamo ERP, müşterilerinin iş hayatı içinde yaşayan bir organizmaya dönüştürmektedir.

Birleşik Yazılım, bünyesi içinde çalışan her bir kişiyi aileden biri gibi görür. Birleşik Yazılım'ın müşterileri de zaman içinde bu aileye katılır. Birleşik Yazılım, müşterilerinin de tıpkı kendisi gibi bir aile gibi çalıştığını bilir. Müşteriler de, Birleşik Yazılım'ı ailelerine kabul ederler. İşte tam da bu nedenle Birleşik Yazılım çözüm ortakları ve danışmanlarının, müşterilerinin ihtiyaçlarına en kısa sürede ve güler yüzle karşılık vermesi bir tesadüf değildir. Bu güler yüzün her çizgisinde yılların deneyimi, bilgi birikimi ve özgüven saklıdır.

Başarılı yönetim ve hızlı karar almak için,
düzgün kurallar ile çalışan entegre bir
bilgi sistemi vazgeçilmezdir.

“Firmanızı duyumlarla değil,
rakamlarla izlemek ve yönetmek için siz de
ERP kullanın...”

Dr. Batuhan KOCAOĞLU,
Akademisyen
twitter.com/batuhankocaoglu

ERP Komitesi,
Operasyonel etkinlik ve verimlilikte üst
düzey başarının sağlanması için
ülkemizdeki işletmeleri ERP
uygulamaları ve platformlarına
özendirmeyi amaçlamaktadır.

Ülke genelinde faaliyet gösteren ERP
Komitesi; akademisyenler, yönetim
danışmanları ve stratejistlerin yanı sıra;
ticaret, sanayi ve hizmet sektörlerindeki
kuruluşlar ile iş yazılımları alanında
faaliyet gösteren firma temsilcilerinin
oluşturduğu marka bağımsız bir
organizasyondur.

13 Şubat 2012 tarihinde kurulan ERP
Komitesi'nin bugün itibarıyla 8.000'den fazla
bireysel ve kurumsal üyesi bulunmaktadır.



www.erpcommittee.org
erp@erpcommittee.org
twitter.com/erpcommittee



Behiç Ferhatoglu
IAS Group CEO'su
bferhatoglu@ias.com.tr

ias Industrial
Application
Software

canias^{ERP}

IAS'nin kurumsal kaynak planlama çözümü *canias^{ERP}*
platform ve sektör bağımsız, bütünlük, açık kaynak
kodlu ve müşteri ihtiyaçlarına göre özelleştirilebilen
bir yazılımdır. Standart yapısında 40'a yakın modül
barındırmaktadır.

canias^{ERP} uygulamaları Java tabanlı geliştirme altyapısı
TROIA ile geliştirilir. TROIA, basitleştirilmiş komut seti
ve arayüz tasarımı aracıyla öğrenilmesi ve yönetilmesi
kolay, modüler ve nesneye yönelik yapıyla güçlü bir
yazılım geliştirme platformudur. *canias^{ERP}* açık kaynak
kodu ile beraber müşterilerine sunulmakta, tüm
işletim sistemleriyle ve veritabanı ürünleriyle uyumlu
çalışmaktadır.

Ürün portföyümüzde ayrıca farklı sektörlerdeki
müşterilerimiz için 25 yılda edindiğimiz tecrübe ve bilgi
birikimimiz doğrultusunda geliştirilmiş, 20 civarındaki
sektörün ihtiyaçlarını bünyesinde barındıran "Sektörel
Çözümler"imiz de bulunmaktadır.

Müşterilerimiz *canias^{ERP}*'ye, kullanıcı lisansı satın almak
yerine ilk yatırım maliyetlerinde önemli ölçüde tasarruf
sağlayan SaaS (Software as a Service) yöntemiyle
kiralayarak da sahip olabilirler.

IAS, ERP yazılımlarının olmazsa olmazları arasında yer
alan iş zekası ve otomasyon ihtiyaçlarını gözeterek
çeşitli işbirliklerine gitmektedir. İş zekası tarafında
Danimarkalı BI (Business Intelligence) çözümü
Infosuite'i *canias^{ERP}*'ye entegre olarak müşterilerine
sunmaktadır. Otomasyon konusunda da Industry 4.0



canias^{ERP}
Trovant AG - "ERP Deneyimi - Müşteri Memnuniyeti / Yarılar, Beklentiler" araştırması
Toplam Kullanıcı Memnuniyeti Trend Lideri

vizyonu çerçevesinde çalışmalarına devam etmekte
olup yakın zamanda bununla ilgili işbirliğini de
duyuracaktır.

canias^{ERP}'yi sunmanın yanı sıra IAS, kamu kurumlarının
kendine özgü yazılım projeleri için de platform bağımsız
çözümler üretmektedir.

IAS, işletmelerin uçtan uca tüm iş süreçleri için *canias^{ERP}*
uyarlama proje yönetiminin yanı sıra müşterilerine özel
yazılım geliştirme, iş süreçleri danışmanlığı, eğitim
hizmetleri de sunmaktadır. Ayrıca sektörün yetişmiş
eleman ihtiyacına cevap vermek amacıyla IAS Business
Academy çatısı altında ERP eğitimleri verilmektedir.



Kuruluş yılı: 1989 (Almanya)

Şirket web sitesi: www.ias.com.tr

Hizmet ve ürün pazar segmenti: Sektör bağımsız,
farklı ölçekteki tüm şirket yapılarına uygun.

Fiyatlandırma bilgileri: Kullanıcı sayısı, modül
kullanımı ve proje sürecinde alınacak danışmanlık,
eğitim ve geliştirme sürelerine bağlı olarak
belirlenir.

ERP Komitesi temsilcisi: Behiç Ferhatoglu (IAS
Group CEO'su) bferhatoglu@ias.com.tr

Industrial Application Software (IAS)

IAS Türkiye - İstanbul

EGS Business Park Blokları B1 Blok K:17 34149

Yeşilköy Bakırköy, İstanbul

Tel: +90 212 465 65 60

Faks: +90 212 465 79 97

e-Posta: satis_tr@ias.com.tr

IAS Türkiye - Ankara

OFIM Plaza - Ostim Finans Merkezi 100.Yıl Bulvarı

No:99/18 OSTİM Ankara

Tel: +90 312 354 37 97

Faks: +90 312 354 37 98

IAS Türkiye - İzmir

İslam Kerimov Cad. Sunucu Plaza No:16 K:14 B

Blok D:1405-1406-1407 35620 Bayraklı İzmir

Tel: +90 232 441 30 70

Faks: +90 232 441 52 28

**Hizmet Verilen
Ürün Grupları**

ERP	CRM	BI
SCM	MES	CLOUD
WMS	PLM	HCM
E-TR	MOBILITY	BPM
EAM	APS	DPS

**SATIŞ, PAZARLAMA VE DANIŞMANLIK
YÖNETİCİLERİ BİLGİLERİ**



Erhan Sunguroglu
IAS Türkiye Satış ve
Pazarlama Müdürü
esunguroglu@ias.com.tr

Servet Ünal
Marmara Danışmanlık
Bölge Müdürü
sunal@ias.com.tr



Cüneyt Ömer Günaydin
İç Anadolu ve Ege
Danışmanlık Bölge Müdürü
cogunaydin@ias.com.tr

Ali Aytekin
Teknik Çözümler Müdürü
aaytekin@ias.com.tr

Hizmet verilen sektörler



ŞİRKET HAKKINDA

1989'da Almanya'da kurulan IAS, 1994'den bu yana
Türkiye, 2007'den beri ise Dubai ofisleri vasıtasıyla
faaliyet göstermektedir. Bugün itibarıyla 7 ofisi, 200'den
fazla çalışan ve 40'tan fazla iş ortağı ile 26 ülkede,
13 ayrı dilde, 25 bin kullanıcıya hizmet vermektedir.
IAS'nin hizmet ve çözüm ortaklığı Avrupa, Ortadoğu,
Afrika, Uzakdoğu ve Avustralya'yı kapsamaktadır. IAS
önümüzdeki dönemde yüzde 100 büyümeyi ve yeni
pazarlara açılmayı hedeflemektedir. Bu anlamda, en
önemli atılımı, 2015 yılı içerisinde hizmete alacağı IAS
Hindistan ofisi olacaktır.



canias^{ERP}
GPS - ERP Mükemmellik Testi 2014
Mükemmellik Ödülü





Yasemin Giden
Kanal Yöneticisi
yasemin.giden@infor.com



Infor ERP Çözümleri

Infor LN küresel işletmelerin en karmaşık finans, üretim, tedarik zinciri ve servis operasyonlarını yönetir. İmalat sektörünün liderleri tarafından aranan tüm üretim süreçlerini (ETO, PTO, tekrarlı) destekler.

Infor SyteLine ürünün çekirdeğinde yer alan gelişmiş üretim ve tedarik zinciri planlama yetenekleri ile üretim firmalarının süreçlerini yönetmelerine yardımcı olur.

Infor M3 üretim operasyonları, tedarik zinciri aktiviteleri, müşteri ve tedarikçi ilişkileri, depo ve dağıtım süreçleri ve finansalları içeren komple bir çözüm sunar.

Infor Kurumsal Finans Yönetimi

Infor SunSytem, Bankacılık & Sigorta, Perakende, Konaklama, Petrol & Gaz gibi pek çok endüstride 9.000'den fazla firmanın güvendiği entegre mali yönetim uygulamasıdır.

Infor D/EPM, operasyonel değişkenleri anlamınıza ve olası değişikliklerin büyüme ve karlılığa etkisini analiz etmekte firmalara yardımcı olur.

Infor Approva, Yönetişim, Risk ve Uyumluluk (GRC) gereksinimlerini kontrol etmeniz için gereken tekrarlı ve güvenilir süreçleri yürütmenize yardımcı olur.

Diğer Çözümlerimizden Bazıları

Infor EAM pazardaki en yapılandırılabilir kurumsal varlık yönetimi çözümüdür. Sermaye varlık yönetimini, güvenilirliği artıran, öngörülebilir bakımı iyileştiren, mevzuata uyumluluğu sağlayan, enerji kullanımını azaltan ve sürdürülebilirliği destekleyen çözümleriyle iyileştirir.

Infor CRM, satış, pazarlama, müşteri hizmetleri ve destek ekipleri arasında müşteri etkileşimlerinin tam bir görünüm sağlayan ödüllü bir CRM çözümüdür; ekiplerinize ofiste ve sahada etkin bir işbirliği ile müşteri sorguları ve satış fırsatlarına derhal ve gerekli bilgilerle donanmış olarak cevap verme imkanı sağlar.

Infor SCM, stratejik ve taktik planlamadan uygulamaya, tüm tedarik zinciri stratejinizi daha hızlı ve karlı bir şekilde planlamanıza ve işletmenize yardımcı olur.

Tüm Infor çözümleri, bağımsız ya da mikro-endüstrilere özel tüm kritik çekirdek fonksiyonları içeren bütünlüklü sanayi sınırları olarak şirket içinde, bulutta ya da her ikisinde de çalışacak şekilde dağıtılabilir.

İş ortaklığımızın tam listesine
<http://partners.infor.com/> linkinden ulaşabilirsiniz.

INFOR ÇÖZÜM ORTAKLARI



Hizmet verilen sektörler



ŞİRKET HAKKINDA

Infor®, kurumsal bilginin yayınlanması ve tüketilme yöntemlerinde temel bir değişiklik yaratarak, 200'den fazla ülke ve bölgede, 73.000'den fazla müşterisinin operasyonlarını iyileştirmelerine, değişikliklere hızla adapte olmalarına ve büyümelerine yardımcı olur.

Odaklandığımız 12 endüstri için, fiili uzmanlığımızı, global derinliğimiz ile birleştirerek, kullanıcılarımızın güncel zorluklarla baş etmelerini ve gelecek fırsatları hazır olmalarını sağlarız. Şirket olarak stratejimiz:

- Endüstriye özel çözümler: Infor olarak, karşılaştığımız zorlukların yer aldığınız sektöre göre değiştiğini anlıyoruz. Sektörel çözümlerimiz, endüstriye özel fonksiyonallite ve mikro-endüstriler için kritik süreçlere destek sağlayarak, sizi kapsamlı özelleştirmeler yapmak zorunluluğundan kurtarır.
- Açık standartlar: Gelecek-nesil iletişim katmanımız ION, hem uygulama ve süreçlerinizi hızla birleştirmenize, hem de HTML5 desteği ile çözümlerimize geniş bir tarayıcı/cihaz yelpazesinde erişmenize yardımcı olur.
- Güzel bir çalışma ortamı: Sezgisel kullanıcı arayüzlerimiz, çalışma ortamınızı özelleştirmenize ve istediğiniz şekilde çalışmanıza yardımcı olur.
- Bulut: Çözümlerimiz, şirket içinde, bulutta ya da her ikisinde de çalışacak şekilde, esnek dağıtım özellikleri sağlar.

Bu nedenle

- En büyük 100 otomotiv tedarikçisinin 84'ü
- En büyük 10 ilaç firmasının 10'u
- En büyük 50 dağıtımının 31'i
- En büyük 35 global perakendecinin 26'sı ve çok daha fazlası Infor ürünleri kullanmaktadır.



Levent Silay
Yönetim Kurulu Üyesi



Login Entegre ERP Üretim, Dağıtım ve Hizmet sektörlerinde başarı ile kullanılmakta olup, ister siparişe dayalı üretim olsun (MTO), ister stoğa üretim (MTS) ve tedarik zinciri yönetimi olsun ilgili tüm süreçlerinizi tek bir platformda takip edebileceğiniz bir yapı olanağı sağlamaktadır. Eşsiz Üretim ve Dağıtım Yönetimi kabiliyetlerine ek olarak İnsan Kaynakları, Muhasebe, Finans, Satış, Satın Alma, e-Defter, e-Fatura, e-Arşiv Faturası, Login Mobile, Login BI (İş Zekası), Login Smart El Terminali Sistemi, Web Business Suite ve sektörel çözümleri ile müşterilerinin performansının artırılmasına katkı sağlamaktadır.

Ürün Konfigüratörü çözümü ile yüz binlerce farklı koddan oluşan mamul stoklarınızı yüzlerce indirebilir, (renk, boyut, form vb.) değişkenlerin bir kez tanımlayarak tüm bilginizi dinamik olarak yönetebilirsiniz. Varyant yapılarından farklı olarak yeni bir model kodu yaratmak için on binlerce kod ve statik ürün açığı tanımlamak yerine sadece birkaç dakikanızı alacak değişkenleri

düzenlemek yeterli olacaktır. Ürün ağaçlarının dinamik ve ilişkisel yapısı ile örneğin her hangi bir müşteri için ürününüzü daralttığınızda, üründe kullanılan alt bileşen cam rafın satın alma siparişinin otomatik olarak daraltılmış ölçü ile yaratılmasını sağlar.

Ayrıca birçok Türk ve yabancı firmada kullanılmakta olan Login Entegre ERP İnsan Kaynakları Yönetim Sistemi çözümümüz de şirketlerin insan kaynaklarını etkin ve verimli bir şekilde yönetmeleri amacı ile tasarlanmış, birbirleri ile entegre birçok temel uygulamadan meydana gelmektedir. Modüler yapısı sayesinde, küçük bir sistemden başlayarak, şirketiniz ile birlikte büyütebileceğiniz bir yapıya sahiptir. Parametrik ve uyarlanabilir ara yüzü sayesinde en karmaşık insan kaynakları modellerini kolaylıkla kurabilir, değişen ihtiyaçlarınız doğrultusunda yeniden yapılandırabilirsiniz. Çok sayıda resmi ya da istatistiksel raporu ve izleme ekranı ile yönetime son derece zengin bir bilgilendirme sistemi de sağlamaktadır.



Kuruluş yılı: 1989

Şirket web sitesi: www.login.com.tr

Hizmet ve ürün pazar segmenti: KOBİ, Orta ve Büyük Ölçekli Firmalar, Uluslararası Firmalar

Fiyatlandırma bilgileri: Proje boyutuna göre değişiklik göstermektedir.

ERP Komitesi temsilcisi: A. Savaş Göktürk (Kıdemli Müşteri Yöneticisi) s.gokturk@login.com.tr

LOGİN YAZILIM

Merkez Adres: Kısıklı Mh. Alemdağ Yanyol Cd.

Kasran Plaza N:24 Üsküdar, İstanbul

Tel: +90 216 461 94 94

Faks: +90 216 329 73 83

e-Posta: bilgi@login.com.tr

ABD Temsilciliği: 864 Oak Glen Irvine, CA 92618, USA

Tel: +1 714 213 4608

e-Posta: usa@login.com.tr

Hizmet Verilen Ürün Grupları

ERP	CRM	BI
SCM	AEC	CLOUD
WMS	PLM	HCM
E-TR	MOBILITY	BPM
EAM	APS	DPS

SATIŞ, PAZARLAMA, KANAL VE DANIŞMANLIK YÖNETİCİ BİLGİLERİ



Zeynep Gürdal
Projeler Direktörü



A. Savaş Göktürk
Kıdemli Müşteri Yöneticisi

Hizmet verilen sektörler



ŞİRKET HAKKINDA

Login Yazılım olarak 1989 yılından beri Özelleştirilmiş Yönetim Bilişim Sistem Çözümleri sunmaktayız. Amacımız, şirketlerin müşteri odaklı iş yönetimi performanslarını yükseltmeyi ve değişen iş şartlarına her an hazır olmalarını sağlayacak; böylelikle veri okyanusunda boğulmadan karar vermek için gerekli bilgiye ulaşmak, onu ortaya çıkarmak ve kullanmakta büyük beceri gösteren başarılı şirketler arasında yer almalarına imkân tanıyacak yazılım ürünlerini geliştirmektir.

Sermaye, makina, insan, zaman, mekân gibi tüm kaynakların bütünlüklü bir yapıda yönetilmesine, bir işletmede olabilecek tüm işlemlerin raporlanabilir bilgiye dönüştürülmesine olanak sağlayan çözümleri ile Login karar destek sistemlerinin alt yapısını sunmaktadır. "Doğru zamanlarda doğru kararlar için..." tüm kademelerdeki tüm yöneticilerin yetkili oldukları işletme yapısına gerçek zamanlı erişmesine olmasına olanak tanımaktadır.

Danışmanlık, Uygulama Geliştirme, Proje Yönetimi ve Teknik Destek konularında Türkiye'nin önde gelen şirketlerine uluslararası standartlarda hizmet veren Login Yazılım'da müşteri memnuniyeti ön planda tutularak her müşterinin ihtiyaçları detaylı bir şekilde analiz edilerek firmaya özgü gerekli özelleştirmeler yapılmaktadır.

Gücünü insan zekası, teknolojinin hatasızlığı ve hızından alan Login Yazılım günümüzde olduğu gibi gelecekte de şirketlere büyük katkıda bulunacaktır.



M. Buğra Koyuncu
Logo Yazılım İcra Kurulu Başkanı
bugra.koyuncu@logo.com.tr

Logo

Ürettiği çözüm, hizmet ve inovasyonlarla Türkiye'de yazılım sektörünün yenilikçi lideri konumundaki Logo, müşterilerinin çağdaş yönetim ilkelerine uygun şekilde yapılanmasını sağlayan, süreçlerini uluslararası standartlar doğrultusunda yöneterek verimlilik ve karlılıklarını artıran çözümler üretiyor.

Teknoloji girişimciliği konularında öncülük yapan Logo, Türkiye'nin halka açılan ilk bilişim şirketi unvanını taşıyor. e-Devlet, İş Zekası, CRM Çözümleri ile e-İş Çözümleri (B2B, B2C), İnsan Kaynakları Uygulamaları, Saas Ürünleri, Yönetim Karar Destek Sistemleri, Konsolidasyon ve Uygulamalar Arası Entegrasyon Çözümleri ile müşterilerinin ihtiyaç ve beklentilerini karşılıyor. Bir işletmenin ihtiyaç duyabileceği tüm fonksiyonları içeren ve müşterilerden tedarikçilere tüm ekosistemi başarıyla yönetme becerisine sahip olan Logo ERP çözümleri kalite standartları çerçevesinde sürekli geliştiriliyor.

Orta ve büyük ölçekli, ticaret, hizmet gibi alanlarda faaliyet gösteren işletmelerin ihtiyaçları esas alınarak

geliştirilen Tiger Plus, firma süreçlerinin en etkin şekilde yönetilmesini sağlıyor. Üretim, planlama ve kalite kontrol süreçleri olan daha büyük ölçekteki işletmeler ise Tiger Enterprise ile bütünlük şekilde tedarik zinciri, kalite kontrol, maliyet yönetimi süreçlerini yönetebiliyor. Java platformunda geliştirilen, merkezi kurulumla sahip, esnek lisanslama seçenekleri ile sunulan yeni nesil iş yönetim platformu j-guar ile etkin ve çevik bir ERP çözümünün avantajları, geleceğin teknolojilerini bugünden kullanmak isteyen kurumsal işletmeler için sunuluyor. Netsis ürün grubunda yer alan Netsis Standard 2, işletmelerin finans ve muhasebe uygulamalarına ek olarak müşteri ilişkileri yönetimi, tedarik zinciri yönetimi, üretim, planlama gibi uygulamaları ile özellikle üretim yapan orta ölçekli sanayicilerin ihtiyaçlarına cevap veriyor. 20 kullanıcılı işletmelerden, 500 kullanıcılı holding yapısındaki çok işletmeli kuruluşlara kadar çözüm sunabilen Netsis Enterprise ise işletme/holding mantığı, Orade veritabanlarının desteklemesi, çoklu dil desteği, satır bazı güvenlik uygulaması ve iş zekası, ileri üretim planlama gibi özellikleri ile kapsamlı ERP çözümleri sunuyor.



Kuruluş yılı: 1984
Şirket web sitesi: www.logo.com.tr
www.logo-edonusum.com

Hizmet ve ürün pazar segmenti: Mikro, KOBİ, Orta ve Büyük Ölçekli Firmalar, Uluslararası Firmalar

Fiyatlandırma bilgileri: Lisanslama, programı aynı anda kullanacak kullanıcı sayısı ile sunulan modüller ve modüllerin yükleneceği sunucu sayısı baz alınarak yapılmaktadır. Eğitim ve uygulama danışmanlığı hizmet fiyatları ve süreleri ise proje kapsamına göre değişebilmektedir ve lisans maliyetlerine ek olarak hesaplanmaktadır.

ERP Komitesi temsilcisi: Uğur Nuri Sipahi (İcra Kurulu Üyesi, Bilgi Teknolojileri ve İş Süreçleri) ugur.sipahi@logo.com.tr

LOGO YAZILIM

Merkez: Gebze Organize Sanayi Bölgesi
Teknopark No: 609 Gebze 41480 Kocaeli
Tel: +90 262 679 80 00
Faks: +90 262 679 80 80
Satış Ofisi: Değirmençolu Sk. Gülseren Murat
Üçüncü İş Merk. N:25 K:3 Ataşehir İstanbul
Tel: +90 216 570 78 00
Faks: +90 216 570 78 08
e-Posta: info@logo.com.tr

Hizmet Verilen Ürün Grupları

ERP	CRM	BI
SCM	MES	CLOUD
WMS	PLM	HCM
E-TR	MOBILITY	BPM
EAM	APS	DPS

SATIŞ VE PAZARLAMA YÖNETİCİLERİ BİLGİLERİ



Fatma Aslantekin
İcra Kurulu Üyesi,
Pazarlama ve Kurumsal İletişim
fatma.aslantekin@logo.com.tr



Akın Sertcan
İcra Kurulu Üyesi,
Kanal ve Satış Operasyonları
akin.sertcan@logo.com.tr

Hizmet verilen sektörler



ŞİRKET HAKKINDA

Uygulama yazılımları geliştirmek üzere 1984 yılında kurulan Logo Yazılım, bugün bilişim teknolojilerine odaklı bir yüksek teknoloji grubu olarak faaliyet gösteriyor. Yazılımları bugüne kadar 170.000 firmada 1,3 milyon üzerindeki kullanıcıya ulaşan Logo Yazılım, Türkiye'nin geleceğe taşınmasında büyük öneme sahip KOBİ'lerin daha esnek ve verimli çalışmalarına, çevikleşmelerine ortam hazırlayan iş uygulamaları üretiyor. Logo Yazılım'ın 14 dilde geliştirdiği teknoloji platformları, yalnız Türkiye'de değil, dünyanın 41 ülkesinde birçok şirket tarafından tercih ediliyor. 900'ün üzerindeki iş ortağıyla sektörünün en yaygın dağıtım ağına sahip, 3.500 kişilik bir ekosisteme sahip Logo Yazılım, teknoloji ve ArGe'ye yatırımı odağına alarak sürekli inovasyon vizyonuyla çalışmalarını sürdürüyor.

Fikri mülkiyet ve teknoloji girişimciliği konusunda öncülük yapan LOGO, aynı zamanda Türkiye'nin halka açılan ilk bilişim şirketi unvanını taşıyor. 2013 Nisan ayında, özel sermaye fonu Mediterra Capital Partners'in iştiraki EAS Solutions SARL ile ortaklığa imza atan Logo, gerçekleştirdiği stratejik yatırımlar sayesinde, Türkiye'de elde ettiği birikim ve tecrübeyi yurtdışı pazarlara taşımaya başlamış; büyüme potansiyeli yüksek pazarların önde gelen oyuncularında yer almak için önemli adımlar atmıştır.



Cenk Terim
Kurucu Ortak
Cenk.terim@denget.net.com.tr



Ürünler ve hizmetler;

Dengenet uzmanlık ve hizmet alanının temelinde; işletmelerin ticari ve finansal yazılım altyapısındaki bütün sistemleri kurmak ve dengelemek; iş akışlarının sağlıklı işleyişini sağlamak ve buna bağlı olarak büyüme stratejilerinin geliştirilmesine referans noktaları oluşturmak yatıyor. Dengenet, verilerin bilgiye dönüştürüldüğü sistem analizleri ışığında, çözüm sunduğu şirketlerin verimlilik, gelir ve karlılık performanslarının en üst düzeye çıkarılmasına yardımcı oluyor.

Dengenet'in başlıca faaliyet alanları arasında; ERP Danışmanlığı, B2B Çözümleri, Mobil Uygulamalar, Bütçe ve İş Zekası Çözümleri, EDI Entegrasyonları (Otomotiv, Perakende, Lojistik, Bankacılık), Özgün Yazılım ve Entegrasyon Çözümleri bulunuyor.

Bu faaliyet konularından 'B2B Çözümleri' ile 'Özgün Yazılım ve Entegrasyon Çözümleri' başlığı, Dengenet için çok özel bir alanı teşkil ediyor. Şirketin en yüksek yatırım değerine sahip bu iki faaliyet alanı, geliştirmeye açık esneklikte tasarladığı kendi yazılım çözümlerini barındırıyor. Bu çözümler B2B alanındaki **Satış ve Satınalma Yönetim Sistemi** ile **Stok Planlama Yönetim Sistemi** ile **Stok Planlama Yönetim Sistemi**. Her iki ürün, işletmelerin mevcut otomasyonlarına ve her türlü ERP yapısına uyum sağlayan çözümler olarak ön plana çıkıyor.

Satış ve Satınalma Yönetim Sistemi; akıllı telefonlar ve tabletler üzerinden saha otomasyonlarının gerçekleştirilmesini sağlıyor. Her türlü ERP sistemi ile entegre şekilde Windows, Web, IOS ve Android platformlarında çalışan ürün, işletmelerin saha ekipleri

ile bayilerine, kolay ve fonksiyonel araçlarla tasarlanmış arayüzler üzerinden çözüm sunuyor.

Stok Planlama Yönetim Sistemi; yüksek envanter devir hızına sahip sektörlerin stok maliyetlerini minimuma indirmede avantaj sağlıyor. Ürün, doğru miktarda stoğun uygun zamanda ve adette temin edilmesine ve en uygun noktalarda konumlandırılmasına yardımcı oluyor.

ERP, İş Zekası, E-ticaret (B2B), CRM, HR ve Tedarik Zinciri Yönetimi (SCM) gibi uygulamaların satış, kurulum ve satış sonrası hizmetlerini halihazırda yerine getiren Dengenet, **Satış ve Satınalma Yönetim Sistemi** ve **Stok Planlama Yönetim Sistemi** çözümlerini, yerli yabancı bir çok işletmenin ERP yapısına başarıyla uyarladı. TÜBİTAK Teknoloji Geliştirme Bölgesi'nde de bir ofisi bulunan şirket, bütün ürün geliştirme ve yazılım faaliyetlerini bu merkezde topladı.

Yudum Gıda, Ana Gıda, Reka Bitkisel Yağlar, Canan Kozmetik, Estap Elektrik, Inform Elektronik, Publicis Yorum, İnterobil Otomotiv gibi sektörlerinde lider bir çok işletme, Dengenet'in ERP ve kendi özgün yazılımlarını mevcut sistemlere entegre ettiği referansları arasında bulunuyor.



Kuruluş yılı: 2008
Şirket web sitesi: www.dengenet.com.tr
blog.dengenet.com.tr

Hizmet ve ürün pazar segmenti: KOBİ, Orta ve Büyük Ölçekli Firmalar, Uluslararası Firmalar

Fiyatlandırma bilgileri: Proje içeriği ve kullanıcı sayısına göre belirlenmektedir.

ERP Komitesi temsilcisi: Cenk Terim (Kurucu Ortak)
cenk.terim@denget.net.com.tr

DENGNET PROJE VE DANIŞMANLIK
Adres: Sedef Cd. Ata 2-1 K:15 No:244 Ataşehir, İstanbul
Tel: +90 216 456 18 51
Faks: +90 216 455 67 04
e-Posta: info@denget.net.com.tr
Şube: TÜBİTAK Teknoloji Geliştirme Böl. C Blok
N:30 Gebze, Kocaeli

Hizmet Verilen Ürün Grupları

ERP	CRM	BI
SCM	MES	CLOUD
WMS	PLM	HCM
E-TR	MOBILITY	BPM
EAM	APS	DPS

SATIŞ, PAZARLAMA, KANAL VE DANIŞMANLIK YÖNETİCİLERİ BİLGİLERİ



Soner Calimli
Kurucu Ortak
soner.calimli@denget.net.com.tr



Uğur Tanyeli
Proje ve Hizmetler Müdürü
ugur.tanyeli@denget.net.com.tr



Rıdvan Can
Yazılım Müdürü
ridvan.can@denget.net.com.tr

Hizmet verilen sektörler



ŞİRKET HAKKINDA

Türkiye yazılım sektörünün genç ve hızlı büyüyen şirketleri arasında yer alan Dengenet, son yıllarda gerçekleştirdiği AR-GE yatırımları ile kendi faaliyet alanının proaktif markalarından biri olma hedefine doğru hızlı adımlarla yol alıyor. Hayatına ERP uyarlama, satış, ve satış sonrası destek hizmetleri sunmak üzere 2008 yılında başlayan Dengenet, Netsis Kurumsal Çözüm Ortağı olarak sahip olduğu 'ERP hizmet sağlayıcı' kimliğine ek olarak, bugün kendi ürettiği özgün iş yazılımları ile öne çıkıyor. Felsefesindeki 'denge' kavramını, sistem entegrasyonlarında uyumlu ve verimli bir çalışma ortamı yaratmak amacıyla kullanan şirket, 100'ü aşkın işletmenin ERP, B2B ve Stok Planlama/Optimizasyon gibi ihtiyaçlarına kesintisiz ve profesyonel hizmet kalitesiyle cevap veriyor.

Deneyimli çekirdek kadrosu ve zamanla büyüyen İK yatırımları sayesinde, kısa sürede yazılım üreticisi bir şirket statüsü kazanan Dengenet, vizyonunu yeni bir gelecek yaklaşımıyla tekrar tanımladı. Buna göre uzun vadeli hedeflerini; inovasyon ve AR-GE yatırımları çerçevesinde kendi özgün yazılımlarını geliştirmek, ürün perspektifine yeni çözümler eklemek ve yine doğru İK yatırımlarıyla hizmet ağını genişletmek olarak belirledi. Henüz yedi yıllık bir geçmişe sahip olmasına rağmen, ERP danışmanlığı alanında aldığı ödüller, bu misyonu gerçekleştirme yolunda Dengenet'e benzersiz bir ivme ve motivasyon kazandırdı.



Aykut Haşim Özdoğan
Genel Müdür
aykut.ozdogan@dnaproje.com.tr



ERP'nin DNA'sı...

İşletmelerin DNA'sına uygun çözümleriyle ERP projelerinde farklı olmayı ilke edinmiş DNA profesyonel kadrosu ile yoluna devam etmektedir.

SENDER

Müşteri ve Tedarikçilerimize faks ya da e-posta aracılığı ile mutabakat yapılmasını sağlayan DNA ürünüdür.



Faks Mutabakat ve E-Posta Yazılımı

7. NetsisEnterprise

7. NetsisStandard



Gönderilen e-postaların gönderilen kişi tarafından doğrulanarak daha hızlı cevaplanmasında önemli rol alan uygulamamız Digitürk, Namet, Maret, Kaya Holding otel ve diğer işletmelerinde, MuratBey Peynirleri, GPD, Voyage Otelleri, Hyatt Otelleri, Hasel gibi Türkiye'nin önde gelen kuruluşlarının kullandığı bir yazılımdır.

Daha detaylı olarak <http://dh.dnaproje.com.tr/Sender.pdf> adresinden inceleyebilirsiniz.

EDI Entegrasyonları

Otomotiv, Perakende, Otelcilik, Üretim sektörlerine özel EDI Entegrasyon Özel Yazılım çözümlerimiz bulunmaktadır.

Özel Yazılım Çözümleri

ERP ile bütünlük yapıda çalışacak ya da ERP dışında başka bir ihtiyacınızı çözmeye yönelik işletmelerin ihtiyacı doğrultusunda özel yazılım çözümlerimiz bulunmaktadır.

DNA'nın faaliyet alanları şöyle sıralanıyor;

- Netsis ERP Uygulamaları Satış ve Danışmanlığı
- Bütçe ve İş Zekâsı Çözümleri
- B2B Çözümleri
- EDI Entegrasyonları (Otomotiv, Perakende, Lojistik, Bankacılık)
- ERP Seçim ve Yönetim Danışmanlığı
- İş Süreç analizleri
- RFP Çalışmaları
- Tedarikçi Değerlendirmeleri
- Proje Yönetimi ve Denetimi
- Özel Yazılım ve Entegrasyon Çözümleri

DNA PROJE VE DANIŞMANLIK

Adres: Atatürk Mah. Zümrüt Sitesi 1. Blok D:7

Ataşehir İstanbul

Tel: +90 216 455 33 62

Faks: +90 216 456 33 62

e-Posta: bilgi@dnaproje.com.tr

Satış: seyma.gezici@dnaproje.com.tr

Kuruluş yılı: 2008

Şirket web sitesi: www.dnaproje.com.tr

Hizmet ve ürün pazar segmenti: KOBİ ve Büyük Ölçekli Firmalar

Fiyatlandırma bilgileri: Proje içeriğine göre belirlenmektedir.

ERP Komitesi temsilcisi: Aykut Haşim Özdoğan (Genel Müdür) aykut.ozdogan@dnaproje.com.tr

Hizmet Verilen Ürün Grupları

ERP	CRM	BI
SCM	MES	CLOUD
WMS	PLM	HCM
E-TR	MOBILITY	BPM
EAM	APS	DPS

SATIŞ, PAZARLAMA, KANAL VE DANIŞMANLIK YÖNETİCİLERİ BİLGİLERİ



Şeyma Gezici Alkaya
Satış Müdürü
seyma.gezici@dnaproje.com.tr

Hizmet verilen sektörler



ŞİRKET HAKKINDA

15 yılı aşkın ERP tecrübesine sahip çekirdek kadrosu ve devamlı genişleyen genç, dinamik ve tecrübeli ekibiyle yüze yakın işletmeye ilkelerinden ödün vermeden Netsis Kurumsal Çözüm Ortağı olarak hizmet sunuyor.

ERP sektörünün liderlerinden olan Netsis Yazılım'ın ürettiği ürünlerin kurulum ve uyarılama hizmetlerini, bunun yanı sıra yazılıma ek bütünleşmiş çözümleri ile işletmelere katma değer sağlamaktadır.

“Önce Müşteri Memnuniyeti” felsefesini ilke edinerek; Namet, Maret, Kaya Holding, Karbeton, Enpay, Murat-Bey Peynirleri, Özyeğin Üniversitesi, Avery Dennison, Kemer Country, Neta, GPD, Kırmızı Kedi Yayınevi (Arasta), Korda Kağıt gibi gerek hizmet gerek sanayi sektörlerinde öncü firmalara hizmetler vermektedir.



Ragıp Başbuğ
Genel Müdür
ragip@mekatronik.com.tr

Mekatronik yazılımın sektörel ERP çözümleri;

1. OTOSOFT Otomotiv Yazılımı

- OTOSOFT ERP: Otomotiv Distribütör ERP Yazılımı
- OTOSOFT DMS: Otomotiv Distribütör DMS Yazılımı
- OTOSOFT BAYİ: Otomotiv Bayi Satış ve Servis Yazılımı
- E-OTOSOFT: Otomotiv Bayi .NET Web Tabanlı Yazılımı

2. POLOSOFİT ERP Yazılımı

- POLOSOFİT Bilişim Sektör Çözüm Paketi
- POLOSOFİT Mağazacılık Sektör Çözüm Paketi
- POLOSOFİT Ayakkabı Üretim Yönetimi Paketi
- POLOSOFİT Tekstil Konfeksiyon Üretim Yönetimi Paketi
- POLOSOFİT Yedek Parça Sektör Çözüm Paketi

3. RAKSO.NET Web ve MOBILE Çözüm Paketleri

- Rakso.WEB Web paketleri
- Rakso.NET B2B, B2C çözüm paketleri
- Rakso.MOBILE Mobil Uygulamalar ve çözümler

4. RAKSO.CRM Çözümleri

5. RAKSO.PORTAL Çözümleri

- Haber Portalları
- Canlı Yayın Web TV Portalları
- Fotoğrafçılık Portalları
- MarketPlace Portalları
- Bilet Portalları
- Otomotiv Yedek Parça Portalları
- Otomotiv 2EL Portalları



Hizmet verilen sektörler



Hizmet Verilen Ürün Grupları

ERP	CRM	BI
SCM	MES	CLOUD
WMS	PLM	HCM
E-TR	MOBILITY	BPM
EAM	APS	DPS
		DMS

1995 yılında TÜBİTAK Teknopark'ta kurulan Mekatronik Yazılım, aynı yıl Windows 3.1 için ilk ticari yazılımı geliştiren ve pazara sunan firma olma başarısını göstermiştir. Yazılım sektöründe ERP / DMS / CRM kapsamında iş yönetim yazılımları ve sektörel yazılım çözümleri geliştirmektedir. Ayrıca Web Portallar, B2B, B2C çözümleri ile birlikte özgün Mobile Uygulamalar ve Çözümler sunmaktadır. Mekatronik 20. yılında ülkemize marka ve değerler katan 20 personeli ile yazılım geliştirme, satış ve satış sonrası eğitim ve destek hizmeti vermektedir.



Ozan Öncel
İş Çözümleri Direktörü
ozan.öncel@agcyazilim.com



Microsoft bir üretkenlik ve platform şirketi olarak, bireyler için daha çok teknoloji kullanım ortamı yaratmayı, üretkenlik ve iş süreçlerini yeniden keşfetmeyi ve akıllı bulut inşa etmeyi hedeflemektedir. Microsoft vizyonu ise ürün ve hizmetleri ile bireysel ve kurumsal müşterilerine daha fazlasını başarmaları için destek sağlamaktadır. Üretkenlik ve iş süreçlerinin yeniden keşfetmeyi hedeflediği vizyonu doğrultusunda kurumsal iş çözümleri ailesi olan Microsoft Dynamics ürünlerini sunmaktadır. Microsoft Dynamics çözümlerinin vizyonu yüksek verimlilik ve etkilileyici müşteri deneyimi için dinamik işletme dönüşümüne güç katmaktadır.

Microsoft Dynamics çözümleri sektör bağımsız olarak KOBİ ve büyük ölçekli şirketlerin uçtan uca tüm kurumsal kaynak planlaması (ERP) ve müşteri ilişkileri yönetimi (CRM) süreçlerini esnek ve kuvvetli altyapısı ve kolay kullanıma olanak veren modern kullanıcı ara yüzü ile etkin bir şekilde yönetmeyi sağlar. Ve Microsoft Dynamics çözümlerini kullanan kurumlar operasyonel süreçlerinde verim artışı ve müşterileri olan etkileşimde etkilileyici bir deneyim sunarlar. Bu fayda maliyetlerin düşmesine ve müşteri sadakati ile satışların artmasını sağlayarak kurumların karlı bir şekilde büyümesine olanak sağlar.

Microsoft Dynamics çözümleri barındırdığı kuvvetli fonksiyonalitenin yanı sıra teknik olarak ölçeklenebilir, kolay geliştirme yapılan, bulut ortamına uygun ve üst seviyede güvenlik sağlayan bir yapıya sahiptir. Microsoft Office, Power BI, Sharepoint gibi çok kullanılan diğer Microsoft ürünleri ile olan doğal uyumu yapılan yatırımın geri dönüşüm süresini kısaltır ve üst düzeyde verimlilik ve fayda sağlar.

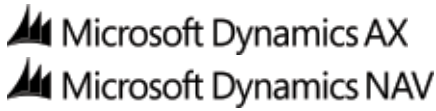
Microsoft Dynamics CRM

Microsoft Dynamics CRM, kurumların 360 derece müşteri görünümü sağlayan çoklu kanal yapısı ile tüm satış, pazarlama ve hizmet süreçlerini yönetecekleri, alanında lider olan ve Microsoft'un yatırımları ile sürekli gelişim

gösteren bir üründür. Sektör ve ölçek bağımsız kurumlara tüm CRM ihtiyaçlarını yerinde kurulum ile veya online hizmet olarak (CRM Online) karşılamakta ve tüm mobil cihazlardan erişim sağlanabilmektedir.

Microsoft Dynamics CRM kurumların akıllı pazarlama, etkin satış ve her kanaldan kaliteli hizmet sağlayabilecek süreçlere sahip olmasını sağlar. Kuvvetli sosyal ağ yönetim hizmeti ile müşteri etkileşimini proaktif ve ön görülebilir kılar.

Microsoft Dynamics CRM aynı zamanda iş çözümleri oluşturmak için ilişki ve etkileşim yönetimi sağlayan çok kuvvetli bir platformdur. xRM olarak adlandırılan bu platform üzerinde güvenli ve ölçeklenebilir özel iş süreçleri geliştirilir.



Microsoft Dynamics AX, orta ve büyük ölçekli kurumların tüm operasyonel süreçlerini uçtan uca karşılayan açık kaynak kodlu küresel bir ERP çözümüdür. Üretimden mağazadaki POS ekranlarına, ileri depo ve lojistik yönetiminden e-ticarete kadar tüm alanlarda kuvvetli bir çözüm sunar. Katmanlı mimarisi ve kolay geliştirilebilmesi ile özellikle hızlı büyüme hedefi olan kurumlar için esneklik ve çeviklik sağlar. Ayrıca her alanda özelleştirilebilmesi kurumların rekabet avantajı sağlayacağı süreçlerin sistem üzerinde kolaylıkla geliştirilebilmesine olanak sağlar.

Microsoft Dynamics NAV, küçük ve orta ölçekli firmaların çözüm şablonları ile çok hızlı hayata geçirebilecekleri, kolay kullanımı ve web tabanlı yapısı ile güçlü ve esnek bir çözümdür. Bulut teknolojilerine uyumlu olarak geliştirilmiş olan Microsoft Dynamics NAV, mobil kullanım özellikleri ve O365 gibi çözümler ile uyumu ile kurum ve kullanıcı üretkenliğinin üst seviyeye çıktığı, küçük ve orta ölçekli kurumlar için en iyi çözümü sunmaktadır.



Kuruluş yılı: 1993
Şirket web sitesi: www.microsoft.com.tr
Hizmet ve ürün pazar segmenti: KOBİ ve Büyük Ölçekli Firmalar
Fiyatlandırma bilgileri: Proje boyutuna göre değişkenlik göstermektedir.
ERP Komitesi temsilcisi: Mesut Mert (ERP Satış Müdürü) Mesut.Mert@microsoft.com

MICROSOFT
Adres: Levent Sok. N:7 Levent İstanbul
Tel: +90 212 370 55 5
Faks: +90 212 370 55 56
e-Posta: dynamicstr@microsoft.com

Hizmet Verilen Ürün Grupları

ERP	CRM	BI
SCM	MES	CLOUD
WMS	PLM	HCM
E-TR	MOBILITY	BPM
EAM	APS	DPS

SATIŞ, PAZARLAMA, KANAL VE DANIŞMANLIK YÖNETİCİLERİ BİLGİLERİ



Mesut Mert
ERP Kanal Satış Yöneticisi
mesut.mert@microsoft.com



Levent Erpolat
ERP Satış Yöneticisi
levent.erpolat@microsoft.com



Sema Armağan
Kanal İş Geliştirme Yöneticisi
sema.armagan@microsoft.com

Hizmet verilen sektörler



ŞİRKET HAKKINDA

Microsoft Türkiye, 1993 yılında altı kişiyle başladığı uzun maratonda, bugün 400'e yakın çalışanıyla birlikte koşuyor. Türkiye, aynı zamanda 79 ülkenin bulunduğu Microsoft Orta Doğu ve Afrika Bölgesi'nin de merkezi olarak yer alıyor. Microsoft, Türkiye'de de kurumlar ve bireylerin yeni ve önde olabilmeleri için, bilişimin tüm dünyada olduğu gibi, ülkemizde de en fazla yatırım yapılan alanlardan biri olması gerektiğine inanıyor. Kurulduğu günden bu yana yerleştirme çalışmalarının yanı sıra eğitim, destek, çözüm ve güvenlik konularında da kapsamlı faaliyetler yürüten Microsoft Türkiye, yazılımlarıyla insanları 'her zaman, her yerden ve her cihazdan' bilgiyle buluşturuyor. Her bireye ve her ölçekteki şirketin farklı ihtiyaçlarına cevap verebilen Bulut Bilişim çözümleri ile bilgi teknolojilerinin yaygınlaşmasını hedefliyor.



Gökhan Can
Genel Müdür
gokhanc@agcyazilim.com

AGC YAZILIM

Konusunda uluslararası bir saygınlığa sahip olan PMI (Project Management Institute), projeyi "Yeni bir ürün veya hizmet oluşturmak için başlangıcı ve bitışı olan geçici bir çaba" olarak tanımlar. Proje bazlı sipariş ve üretim yönetimi de bu temel proje tanımını içerisinde taşır. Her bir sipariş yeni bir üründür ve yeni bir üretim anlamına gelir. Elbette ki daha önce ürettiğiniz ürünlere belirli oranlarda benzeştirmeniz mümkün olabilir, ancak proje tipi üretim için gerçekten bir yeniliktir ve bu yeniliği elde etmek için özel bir çaba gerekir. Diğer üretim modellerine göre, müşteriye göre en çok özelleşen ve standartları en az olan model olduğunu söyleyebiliriz.

Aslında bu karakteristik yapısı klasik ERP anlayışı ile bir çelişki doğurur. ERP sistemleri iş kuralları koyarak ve belirli standartlar oluşturarak işletmeyi daha ölçülebilir, izlenebilir ve kurumsal bir yapıya oturtmaya çalışır. Üretim yönteminizin standartlardan uzak olması klasik ERP anlayışında baştan bir kabul hatası oluşturur. Rekabet ortamı müşteriye özel hizmet ve çözümleri gittikçe daha ön plana çıkartmaktadır; gün geçtikçe daha çok firma proje bazlı üretime yönelmektedir. Buna paralel olarak, modern ERP sistemleri standartları oluşturmayı yeniden tanımlamaktadır.

Modern ERP sistemleri proje yönetim modülleri ile kaynak planlamaya yeni bir çerçeve, yeni bir standart anlayışı getirir. Bu modüller projenin bütçe, zaman ve kaynak (iş gücü, makina vb.) yönetimini farklı bir anlayış ile yaparken bir yandan da standart ERP modülleri ile (üretim planlama, üretim, satınalma, satış, finans & muhasebe vb.) entegrasyonu sağlarlar. Böylelikle, klasik ERP felsefesini terk etmeden, proje bazlı süreç yönetimi ve izlenebilirlik için yeni bir pencere açabilirler. Bu pencerede ihtiyaç duyulan proje bazlı iş yükü dengeleme, proje bazlı stok ve proje bazlı maliyet gibi birçok farklı kavramı kullanıcılarına sunarlar.

Microsoft Dynamics Axapta bahsedilen modern ERP mimarisini tüm fonksiyonları ile sunmaktadır. İşletmelere proje bazlı üretim yöntemini diğer üretim yöntemleri ile birlikte aynı sistem içerisinde kullanma imkânı sunar. Axapta ile örneğin bir ürün grubunuzda katalog üzerinden satış yaparken bir diğerini proje bazlı çalışabilir ve tamamını aynı işletme çatısı altında takip edebilirsiniz. Sahip olduğu entegrasyon mimarisi projelerinizin işletme kaynakları ile bir bütün olarak yönetilmesine ve takip edilmesine olanak sağlar.



Kuruluş yılı: 2006
Şirket web sitesi: www.agcyazilim.com
Hizmet ve ürün pazar segmenti: KOBİ ve Büyük Ölçekli Firmalar
Fiyatlandırma bilgileri: Proje boyutuna göre değişkenlik göstermektedir.
ERP Komitesi temsilcisi: Gökhan Can (Genel Müdür) gokhanc@agcyazilim.com

AGC YAZILIM
İstanbul: Büyükdere Cad. Oya Sk., Devran Apt. N:2/1 D:3 Gayrettepe, İstanbul
Tel: +90 212 275 71 32
Faks: +90 212 275 71 30
İzmir: Talatpaşa Bulvarı, Torumtay Apt. N:73 K:4, D:8 Alsancak İzmir
Tel: +90 232 483 82 74
Faks: +90 232 445 85 84
e-Posta: info@agcyazilim.com

Hizmet Verilen Ürün Grupları

ERP	CRM	BI
SCM	MES	CLOUD
WMS	PLM	HCM
E-TR	MOBILITY	BPM
EAM	APS	DPS

SATIŞ, PAZARLAMA, KANAL VE DANIŞMANLIK YÖNETİCİLERİ BİLGİLERİ



Alper Can
Şirket Ortağı
alperc@agcyazilim.com

Hizmet verilen sektörler



ŞİRKET HAKKINDA

AGC Yazılım "Microsoft Certified Gold Partner" olup "Business Solutions ve Information Worker" uzmanlıklarına sahip Microsoft "Kurumsal İş Ortağı"dır. 2006 yılında kurulmuştur ve bu tarihten itibaren hızlı bir büyüme göstererek aralarında Borusan Mannesman, Kale Endüstri Holding, Inve, Telenity gibi farklı sektörlerde 100'den fazla müşteriye ulaşmıştır. Şu anda İstanbul ve İzmir'deki ofislerinde 40'tan fazla bilişim teknolojileri danışmanı ile Dynamics AX, Dynamics CRM, Sharepoint, Project Server, Office 365 gibi MS ürünleri için ürün konumlandırma ve danışmanlık hizmetleri sunmaya devam etmektedir.

Microsoft Dynamics AX, kurum içinde ve dışında her türlü projenin etkin biçimde yönetilmesini ve karar vermenizi sağlamak için; Şirket bilgilerini sizin ve şirket çalışanlarınızın anlayacağı ve kontrol edebileceği formatta, Karmaşık olanı basitleştirerek, Güvenli ve istenilen zamanda, Net ve şeffaf bir şekilde sunmaktadır.

ERP sistemleri operasyonel maliyet, operasyonel etkinlik ve daha iyi karar gibi üç temel getiriyi sağlayan projelerdir. ERP kurulumu her şeyden önce şirketin rekabetçi konumunun iyileşmesine en fazla fırsat sunan projelerdendir. Microsoft Dynamics AX, Microsoft Office ürünleri olan Excel, Word, Outlook gibi uygulamalarla rahatça entegre olarak kullanıcıların yeni sisteme kolaylıkla uyum sağlamasına yardımcı olur. Genel ekran ve menü kullanım yapısı ile kullanımı kolaydır ve kullanıcılar yabancılık çekmezler.



Mehmet Ali Emir
Genel Müdür
mehmetali.emir@6gen.com.tr



6GEN E-Ticaret çözümü; firmaların mevcut e-ticaret sistemlerini ERP üzerinden yönetirken, ön yüz ile arka yüzün tüm operasyonel süreçlerini tek platform altında ve diğer çözümlere göre %50 daha az maliyet ile yönetebilme imkanı sunmaktadır. Bu yapı ön yüzdeki e-Ticaret sistemi, arka yüzdeki lojistik şirketi ve ERP sisteminin sürekli ve anlık veri alışverişine dayanan entegrasyon kuralları ile oluşturulmuştur.



ERP üzerinde yürütülen her süreç büyük ölçüde sunduğu otomasyon ile kullanıcı kolaylığı sağlarken, hızlı ve güvenilir yapısı ile işletme maliyetlerinden tasarruf imkanı sunmaktadır. İlişkili hareketler bütünlüğü sayesinde kolay raporlama ve analiz imkanı sunarken, tüm süreçlerin tek sistem üzerinde yönetiliyor olması ile doğru veriye hızlı erişim imkanı verir.

E-Ticaret çözümü; sistemin temel yapı taşı, bir çok tedarikçiden gelen farklı ürün verilerinin hatalı işlem hareketlerine izin vermeden sistemde otomatik olarak ürün kartı, barkod ve resim verilerinin oluşturulması ile başlar; kampanya yönetimi ile doğru ürünü doğru zamanda müşterilere sunma imkanı verirken, fiyat yönetimi ile her ürünün güncel fiyatlarının anlık olarak web sisteminde görüntülenmesine ortam sunar. Bu sayede Web siparişlerinin ERP sistemine akmasına, tedarikçi sözleşmelerinin satınalma sipariş bazlı yönetimi ile hatasız ürün tedarik yönetimine; depo süreçleri ve rezervasyon takibinden anlık stok ve sipariş durum güncellemelerine, eş zamanlı finansal ve faturalama süreçlerinin el değmeden oluşumuna ayrıca CRM faaliyetlerine kadar uzanan zincir hareketler bütünüdür.



SATIŞ, PAZARLAMA, KANAL VE DANIŞMANLIK YÖNETİCİLERİ BİLGİLERİ



Mesut Yılmaz
Satış & Pazarlama
Mesut.yilmaz@6gen.com.tr

Hizmet verilen sektörler



ŞİRKET HAKKINDA

Microsoft Dynamics ERP çözümlerinin Türkiye pazarına giriş yaptığı 2002 yılından bugüne müşterilerine; her gün değişim gösteren global pazarda; uluslararası standartlarda kutu çözümlerinden daha fazlasını, konusunda uzman danışman ve yazılımcı kadrosuyla yarattığı Dikey ve Yatay çözümleri, (AVM, Antrepo, Onaylı E-Devlet Çözümleri, e-Arşiv, e-Defter, e-Fatura, e-Mutabakat, e-Ticaret, İhale, İnşaat, Kesikli ve Proje Bazlı Üretim, Perakende, Sevkiyat, Tekstil, vb.) ulusal ve uluslararası birçok şirket tarafından kullanılan Müşteri'nin tüm özel ihtiyaçlarını etkin bir şekilde karşılayan sonuç odaklı, değişen koşullara hızlıca ayak uydurabilen, entegre yönetim sistemleri sunarak fark yaratmaktadır.

6 GEN çözümlerini, süreç ve yönetim danışmanlığı, eğitim, uygulama ve uyarlama hizmetleri ile bütünleştirerek, müşterilerinde %100 proje başarıları ve memnuniyeti sağlamaktadır.

2016 yılı hedeflerimiz arasında, yatay ve dikey sektörel özel çözümlerimizin tamamını bulut ortamında müşterilerimize daha hızlı ve düşük yatırım maliyeti ile çözüm sunmaktır.



Kuruluş yılı: 2007

Şirket web sitesi: www.6gen.com.tr

Hizmet ve ürün pazar segmenti: Mikro İşletme, KOBİ, Orta ve Büyük Ölçekli Firmalar, Uluslararası Firmalar

Fiyatlandırma bilgileri: Proje bedeli uygulama ve uyarlama süreçlerinin adam/gün çalışması ile birlikte sistemi kullanan kullanıcı sayısı bazında lisans bedeli ile toplam sahip olma bedeline ulaşılmaktadır.

ERP Komitesi temsilcisi: Mehmet Ali Emir (Genel Müdür) mehmetali.emir@6gen.com.tr

6GEN YAZILIM

İstanbul Adres: İçerenköy Mah. Topçu İbrahim Çıkmazı Tahsin Bey Apt. N:9 D:3 İçerenköy, Ataşehir İstanbul

Tel: +90 216 455 67 67

Faks: +90 216 455 50 70

e-Posta: bilgi@6gen.com.tr

Ankara Adres: Sümer-2 Sok. Angora İş Merkezi No:31 D:6 Kızılay Çankaya Ankara

Tel: +90 312 230 67 70

Hizmet Verilen Ürün Grupları



Bülent Çolakoglu
İş Geliştirme Yöneticisi
bulent.colakoglu@analitikbilisim.com



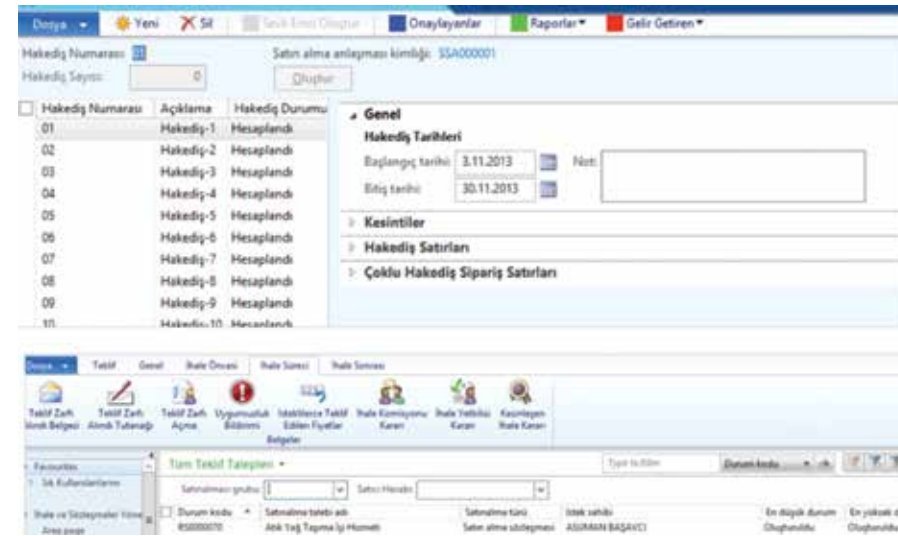
Analitik Bilişim farklı ölçekteki kurumlara aşağıda özetlenen başlıklarda hizmet sunmaktadır.

• Microsoft Dynamics ERP Danışmanlık Hizmetleri: Kurumsal dönüşüm için Dynamics AX seçen şirketlere dönüşüm süreçlerinin yönetimi konusunda danışmanlık hizmeti sunulmaktadır.

• Dynamics AX Finans Uygulamaları: UFRS, kredi, sigorta, leasing, nakit akışı modüllerimiz ile müşterilerimize standart Dynamics AX'in sağladığı geniş fonksiyonel özelliklerin daha verimli kullanma şansı sunulmaktadır. Modüller, Dynamics AX'in katman mimarisi içerisinde standart yapısı ile uyumlu bir şekilde geliştirilmiştir.

• Bordro Modülü: Dynamics AX İnsan Kaynakları modülü ile tam olarak entegre olarak geliştirilmiş olan modülümüz hem Dynamics AX'in yalın ve kullanıcı dostu ekran tasarımlarını sunmakta hem de bordro departmanlarının ihtiyaç duydukları geniş raporlama seçeneklerini barındırmaktadır. Modül bütünü ile parametrik olarak tasarlanmış altyapısı ile kesinti ve ödenek yönetiminde kullanıcılara rahat çalışma imkanı sunmaktadır.

• Analitik İK Uygulamaları: TÜBİTAK destekli olarak geliştirilmiş seçme ve yerleştirme süreçlerinin yapay zeka metotları ile gerçekleştiği uygulamalardır. Bu uygulamalar ile uygun aday seçme ve yerleştirme süreçleri analitik temellere oturtulmaktadır.



Analitik Bilişim tarafından geliştirilen Kamu İhale Kurumu mevzuatına uygun İhale – Hakediş Yönetim modülü ekran görüntüleri



Kuruluş yılı: 2010

Şirket web sitesi: www.analitikbilisim.com

Hizmet ve ürün pazar segmenti: KOBİ, Orta, Büyük, Uluslararası İşletmeler.

Fiyatlandırma bilgileri: Ürün ve Hizmetler Fiyatlandırma Bilgisi: Şirketimiz Microsoft ürünlerinin ve Microsoft Dynamics AX üzerinde ya da platform bağımsız geliştirilmiş kendi ürünlerinin lisans satışını ve bu ürünlere uyarlama danışmanlık hizmetleri sunmaktadır. Lisans satışlarında kullanıcı tipleri ve adetleri esas alınmaktadır. Danışmanlık hizmetlerinde ise adam – gün fiyatlandırmaya göre hareket edilmektedir. Proje bütçesinin oluşturulmasında tüm kalemlerin belirlenmesi için detaylı kapsam çalışması yapılmakta ve sapma oranının düşük olacağı bütçeler oluşturulmaya çalışılmaktadır.

ERP Komitesi temsilcisi: Bülent Çolakoglu (İş Geliştirme Yöneticisi) bulent.colakoglu@analitikbilisim.com

ANALİTİK BİLİŞİM ERP DANIŞMANLIK HİZMETLERİ

Merkez Adres: Kozyatağı Mah. Değirmen Sk. AR Plaza A Blok Ofis No: 102 Kadıköy, İstanbul

Şube: Kocaeli Üniversitesi Teknoloji Geliştirme Bölgesi Vatan Cad. No:83 C-1/B Yeniköy, Başiskele Kocaeli

Tel: +90 216 416 7576

e-Posta: info@analitikbilisim.com

Hizmet Verilen Ürün Grupları



Hizmet verilen sektörler



ŞİRKET HAKKINDA

Microsoft İş Ortağı olan şirketimiz ERP danışmanlığı ve platform bağımsız yazılım geliştirme alanlarında hizmet sunmaktadır. Profesyonel proje yönetimi yaklaşımı, müşteri memnuniyeti esaslı satış sonrası hizmet anlayışı ile müşterilerinin süreçlerine değer katması na yardımcı olmaktadır. Farklı sektörlerden müşteri referanslarına sahip olan şirketimiz Ar-Ge projeleri ile önümüzdeki yıllarda öne çıkacak teknolojik yaklaşımlar üzerinde bilgi birikimini artırmakta ve yeni ürünler geliştirmektedir.

Proje yönetiminin ERP projelerinin başarıya ulaşmasında kilit önemde olduğu gerçeği ile hareket eden şirketimiz proje yönetiminde uyguladığı metotlar ile projelerini zamanında ve bütçe sapmalarını belirlenen sınırlar içerisinde tamamlama başarısını göstermiştir.

2013 yılından bu yana başlatılan İnsan Kaynakları Akademisi ile ülkemizin seçkin üniversitelerinden mezun genç danışman adayları şirketimizde eğitim programına dâhil edilerek kurumsal kültürümüze uygun danışmanlar eğitilmekte ve kadromuza katılmaktadır.

Şirketimiz üretim sektörü başta olmak üzere farklı sektör tecrübelerinin yanı sıra kamu dikeyinde geliştirdiği KİK ile entegre kamu ihale modülü ile kamu sektöründe de referanslara sahiptir.

İstanbul merkez ve Kocaeli Üniversitesi Teknoloji Geliştirme Bölgesi'nde faaliyet gösteren şirketimiz önümüzdeki yıllarda 2014 yılında başlattığı Ar – Ge projelerine devam ederek “Nesnelerin İnterneti” ve “Makine Öğrenmesi” konularında faaliyetlerini derinleştirerek müşterilerine sunduğu katma değeri artırma hedefindedir.



Hayati Şahin
Kurucu Ortak
hayatis@birlesikuzmanlar-it.com

birleşik uzmanlar

Bilişim A.Ş.

Microsoft Dynamics AX, firmanızın tüm süreçlerini tek bir platformda birleştiren yeni nesil ERP çözümüdür. Dynamics Ax; müşterileriniz, iş ortaklarınız, personeliniz ve tedarikçileriniz ile başarılı iş birlikleri kurmanız için gereksinim duyacağınız güçlü bir sistemin temelini oluşturur.

Microsoft Dynamics AX ERP çözümü üzerinde İnşaat, Metal, Döküm, Üretim, Enerji sektörlerine özel geliştirilen Birleşik Uzmanlar'ın katma değerli çözümleri ile işinizi süreçlerinizi daha etkin yönetebilirsiniz.

Çözümler;

- Proje Yönetimi ve İnşaat Çözümü
- Elektrik Faturalama Çözümü (BillAX)
- Bakım Yönetimi (PMAX)
- Üretim Çözümleri (Dökümhane üretimi, Alümina üretimi)
- Muhasebe&Finans Çözümleri (Kredi yönetimi, Nakit Akış, Ödeme Yönetimi, Mutabakat, e-beyanname)
- Otel Çözüm Entegrasyonları
- e-çözümler: e-fatura, e-defter, e-arşiv

SATIŞ, PAZARLAMA, KANAL VE DANIŞMANLIK YÖNETİCİLERİ BİLGİLERİ



Mahizer Balaban Dik
İş Geliştirme Müdürü
mahizerb@birlesikuzmanlar-it.com

Hizmet verilen sektörler



ŞİRKET HAKKINDA

Birleşik Uzmanlar Bilişim, iş uygulamaları ve teknoloji danışmanlığı hizmetleri sağlayan profesyonel bir organizasyondur.

Farklı sektörlerdeki işletmelere kurumsal çözümler sunan ve Microsoft Gold Partner'ı olan Birleşik Uzmanlar Bilişim, Microsoft Dynamics AX kurumsal kaynak planlaması (ERP) çözümlerinin satış, danışmanlık, eğitim, proje yönetimi, bakım ve destek hizmetlerini vermektedir.

Cengiz Holding, Cengiz Elektrik, Cengiz Enerji, Nissan Otomotiv, Eti Alüminyum, Eti Bakır, Samgaz, SelçukGaz, Vera Hotel Group, Nova Reklam, Bossa, Audio Elektronik, Minik Adım Ayakkabıları, Gemont, Enprode, MV Holding, Asel, Korkmaz Mutfak Eşyaları, Öztiryakiler, Sodexo, Akınal Sentetik, Koza Polyester, Alıcı Boru Profil, Sumahan Otel, İstanbul Film Stüdyoları, SAS, A-tex, Akşam Yayın Grubu, Körfez Döküm gibi başarılı projelere imza atmış uzman ve deneyimli kadrosu, sektöre özel uygulamaları ve koşulsuz müşteri memnuniyeti ilkesi ile kurumlara değer katan çözümler üretmektedir.

Birleşik Uzmanlar, İnşaat sektörüne özel Dynamics AX üzerinde geliştirdiği Proje Yönetimi ve İnşaat Çözümü ile Cengiz İnşaat, Baytur İnşaat, CMLKK (3. Havalimanı İnşaatı), Ekin Proje, Koray İnşaat, Limak İnşaat, Nida İnşaat gibi sektöründe öncü firmaları referanslarına katmıştır.

Şirket en son olarak yurt dışında kullanılmakta olan UMAX Utility çözümünü Türkiye'de uygulamak üzere bir Dikey çözüm üreticisi olan Itineris ile işbirliği yapmaya başlamıştır.



Selami Kul
Genel Müdür



Microsoft Türkiye'nin 2014 yılı Çözüm Ortağı Müşteri Memnuniyeti çalışmasının sonuçlarına göre; Mevcut ETG müşterilerinin memnuniyet oranı %90'ın üzerinde çıktı. Bu konu, ETG için finansal verilerden ve diğer büyüme rakamlarından önce geliyor.

ETG yaklaşık 10 yıldır çift haneli büyüyor. ETG'nin "sağlıklı" büyümesi, tıpkı bir önceki sene olduğu gibi 2014 senesinde de Deloitte gibi uluslararası ve saygın bir finans kuruluşu tarafından tescil edildi ve ETG, Deloitte Teknoloji Fast50 kapsamında Türkiye'nin ilk 50 teknoloji firması arasında yerini aldı.

Microsoft'un ERP (AX) ve CRM yatırımlarını yerinde takip ederek, A.B.D. ve İspanya'da düzenlenen Microsoft Dynamics Convergence toplantılarına düzenli olarak katılan ETG, böylelikle müşterilerine Dynamics ürünleri ile ilgili en güncel ve doğru danışmanlığı vermeye devam ediyor.

Oluşturduğu www.AXplatform.net BLOG sitesinde tecrübeli danışmanlarının, AX hakkındaki yazılarını bir araya toplayan ETG, AX kullanan veya kullanmayı düşünen firmalara yardımcı olmaya çalışmakta. Ayrıca bireylerin ve firmaların Microsoft Dynamics eğitimlerine kolay erişimini sağlamak için, AX eğitimleri www.AX-academy.net ve CRM eğitimleri www.CRM-academy.net düzenli olarak devam ediyor.

İnşaat & Taahhüt sektörü için geliştirdiği xPM çözümü için <http://www.xpmsolution.com> sitesini hayata geçirdikten sonra İstanbul'da Çırağan Sarayı'nda, Ataşehir Marriott otelde ve Bilişim Zirvesi'nde, Ankara'da ise Sheraton ve Marriott otellerinde inşaat sektörü ile buluşmalarına devam etti.

19. İnsan Kaynakları (İK) Zirvesi'nde Microsoft ile birlikte stant açarak katılan ETG Danışmanlık, İK ve bordro alandaki ürün, referans, bilgi ve tecrübesini www.borAX.pro BLOG sitesinde bir araya getirdi.

Perakende alanındaki birikiminin neticesi olarak hayat bulan ETG Retail (www.ETGretail.com), TAMPF (Tüm Alışveriş Merkezleri ve Perakendeciler Federasyonu) ve Microsoft Türkiye ile birlikte, perakende firmaları ile bir araya geldikten sonra, tüm sektörün bir araya geldiği "Perakende Günleri" içindeki Microsoft standında sektör ile buluştu. Microsoft'un perakende ve AX Retail yatırımlarını yakından takip etmek isteyenler için www.AXretail.net BLOG sitesini oluşturan ETG Retail, bu sektördeki yatırımlarına ağırlık verecek.

Türkiye'de İstanbul'da, A.B.D'de Atlanta'da ofisleri bulunan ETG Danışmanlık, Güney Afrika, Rusya, Çin gibi dünyanın farklı lokasyonlarındaki 70'in üzerinde müşterisine hizmet sunmaya devam etmektedir. ERP, CRM ve İş Zekası (BI) projelerinde "başarıya" odaklanan ETG Danışmanlık, 19. Başarı hikayesini oluşturmuştur. ETG'nin başarı hikayelerine

<http://www.etg-it.com/musteri-basari-hikayeleri.aspx> sayfasından erişebilirsiniz.

SATIŞ, PAZARLAMA, KANAL VE DANIŞMANLIK YÖNETİCİLERİ BİLGİLERİ



Umut Altınay
İş Geliştirme Müdürü
umut.altinay@etg-it.com
0530 370 79 47



Hüseyin Akhan
Satış Müdürü
huseyin.akhan@etg-it.com
0533 297 15 45

Hizmet verilen sektörler



ŞİRKET HAKKINDA

Microsoft Türkiye tarafından **üç kez** "Yılın Dynamics ERP İş Ortağı" seçilen ETG, **ayrıca 3 kez de dünya çapında** Dynamics AX iş ortakları arasında %5'lik dilime girerek "President Club"a seçilmiştir. Microsoft EMEA (Europe, Middle East, Africa) bölgesinde Microsoft tarafından "**Avrupa'nın en başarılı projesi**" ödülü olan "Customer Excellence Award" ödülünü alan ETG, ayrıca Microsoft MEA (Middle East, Africa) "**Bölgede En İyi İş Ortağı**" finalisti olmuştur. 2012 yılında "İlk Bilişim 500 Şirketi" arasında ERP Yazılımı sıralamasında **Türkiye 4.cüsü** olmuştur. Son olarak 2013 ve 2014 yıllarında "Deloitte Teknoloji Fast50" programlarında Türkiye'nin en hızlı büyüyen **ilk 50 teknoloji firması** ödülünü kazanmıştır ve EMEA (Europe, Middle East, Africa) Fast500 için aday gösterilmiştir.



Kuruluş yılı: 2003
Şirket web sitesi: www.birlesikuzmanlar-it.com
Hizmet ve ürün pazar segmenti: KOBİ, Orta ve Büyük Ölçekli Firmalar, Uluslararası Firmalar
Fiyatlandırma bilgileri: Kullanıcı tip, sayıları ve firma ihtiyaçları doğrultusunda proje uyarlama süresine bağlı olarak fiyatlar belirlenmektedir.
ERP Komitesi temsilcisi: Hayati Şahin (Kurucu Ortak)
hayatis@birlesikuzmanlar-it.com

BİRLEŞİK UZMANLAR BİLİŞİM
Adres: Büyükdere Cd. Noramin İş Merkezi N:237 K:3
D:310, 34398 Maslak İstanbul
Tel: +90 212 286 48 12
Faks: +90 212 276 80 53
e-Posta: info@birlesikuzmanlar-it.com

Hizmet Verilen Ürün Grupları

ERP	CRM	BI
SCM	MES	APS
WMS	PLM	HCM
E-TR	HRM	BPM
EAM	APS	DPS



Kuruluş yılı: 2002
Şirket web sitesi: www.etg-it.com
www.etgRETAIL.com
Hizmet ve ürün pazar segmenti: Büyük ve Uluslararası Firmalar
Fiyatlandırma bilgileri: Proje boyutuna göre değişiklik göstermektedir.
ERP Komitesi temsilcisi: Umut Altınay (İş Geliştirme Müdürü) umut.altinay@etg-it.com

ETG Bilgisayar Danışmanlık
İstanbul: İnönü Caddesi, Çetinkaya İş Merkezi
N:92 K:5 34742 Kozyatağı Kadıköy İstanbul
İzmir: Mansuroğlu Mah. 295/2 Sk. Ege Sun Plaza
N:1 A-Blok K:3 D: 331 Bayraklı İzmir
U.S.A.: ETG Consulting Services, INC. 13010 Morris Rd. Bldg. 1, Suite 600 Alpharetta, GA 30004
Tel: +90 216 380 60 00
e-Posta: bilgi@etg-it.com

Hizmet Verilen Ürün Grupları

ERP	CRM	BI
SCM	MES	APS
WMS	PLM	HCM
E-TR	HRM	BPM
EAM	APS	DPS

İnşaat şirketlerinin de **ERP** yazılımları kullanmaya başlayarak entegre sistemlerin faydalarını göreceklerine ve kurumsallık yolunda önemli bir adım atacaklarına inanıyorum.

“Olmaz ise olmaz;
ERP ile desteklenmiş
entegre proje yönetimi!”

Murat Ankara,
Tepe İnşaat Yatırım Projeleri Direktörü
twitter.com/araknatarum

ERP Komitesi,
Operasyonel etkinlik ve verimlilikte üst düzey başarının sağlanması için ülkemizdeki işletmeleri ERP uygulamaları ve platformlarına özendirmeyi amaçlamaktadır.

Ülke genelinde faaliyet gösteren ERP Komitesi; akademisyenler, yönetim danışmanları ve stratejistlerin yanı sıra; ticaret, sanayi ve hizmet sektörlerindeki kuruluşlar ile iş yazılımları alanında faaliyet gösteren firma temsilcilerinin oluşturduğu marka bağımsız bir organizasyondur.

13 Şubat 2012 tarihinde kurulan ERP Komitesi'nin bugün itibarıyla 8.000'den fazla bireysel ve kurumsal üyesi bulunmaktadır.



www.erpcommittee.org
erp@erpcommittee.org
twitter.com/erpcommittee



Dr. Ömer Birsan
Yönetici Ortak
omer.birsan@xpmsolution.com

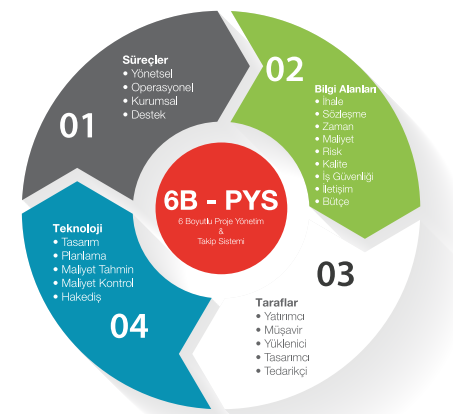
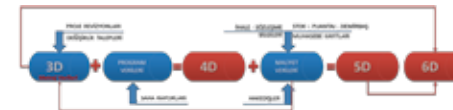


xPM, uluslararası inşaat proje yönetim standartları çerçevesinde, tüm iş süreçleri ve proje yönetim bilgi alanlarını entegre etmiş, her türlü projenin yönetiminde kullanılabilir, zamanı yakalayıp, çoğu zaman önüne geçebilen yüksek nitelikli bir proje yönetim sistemidir. xPM ile birlikte BIM ile entegre 6 boyutlu proje yönetimi ve entegre raporlama yapabilirsiniz.

xPM ile 6 Boyutlu Proje Takip Sistemi

3 boyutlu tasarımla elde edilen mahal metraj tabloları, mahal metraj tablolarının kullanılması ve oluşturulan keşif cetveli, keşif cetvelindeki her bir imalat kaleminin maliyet analizinin yapılması, proje, işveren ve yüklenici karakteristik özellikleri doğrultusunda oluşturulan master kodlama sistemi ile, gerçekleştirenlerin mukayese edilip çok yönlü raporlanabileceği, 6 Boyutlu Proje Yönetim ve Takip Sistemi ortaya konulmuş olmaktadır.

Aşağıdaki şekilde görülen veri akışı doğrultusunda, Yüklenici – Alt Yüklenici Hakedişleri, saha raporları ve muhasebesel kayıtların oluşturulan master kodlamalar doğrultusunda, belirlenen format ve periyotta sisteme işlenmesi ile projedeki tüm tarafların ihtiyaçlarını karşılayabileceği, mali ve süresel her türlü raporlamanın yapılması mümkün olmaktadır.



Kuruluş yılı: 2013

Şirket web sitesi: www.xpmsolution.com

Hizmet ve ürün pazar segmenti: KOBİ ve Büyük Ölçekli Firmalar

Fiyatlandırma bilgileri: xPM Proje bedeli, yazılım Lisans, versiyon yenileme ve implementasyon bedellerinin toplamından oluşur. Lisans bedelleri, kullanıcı sayılarına göre, implementasyon bedelleri proje ihtiyaçlarının analizine göre belirlenir.

ERP Komitesi temsilcisi: Dr. Ömer Birsan (Yönetici Ortak)
omer.birsan@xpmsolution.com

5D İNŞAAT YÖNETİMİ, DAN. ve YAZILIM

Adres: İnönü Cad. Çetinkaya İş Merkezi N:92 K:5

34742 Kozyatağı Kadıköy İstanbul

Tel: +90 216 380 60 00

Şube: Cumhuriyet Mah. Libadiye Cad. N:61 K:3

Üsküdar İstanbul

Tel: +90 216 329 83 28

faks: +90 216 329 83 29

e-Posta: info@xpmsolution.com

Oluşturulan entegrasyon ile proje döngüsü içinde yer alan tüm paydaşların gerek planlama aşamasında gerek proje ilerleme aşamasında istenilen her türlü raporlama yapmak mümkündür. Master plan kapsamında, karlılık analizi, keşif raporları, iş programı raporları, gelir gider ve nakit akım raporları ile risk analizlerine ilişkin raporlamalar yapılabilmektedir. Proje ilerleyişi esnasında ise tüm raporların planlanan-gerçekleşen mukayeseleri tek ekran üzerinden raporlanabilmektedir.

xPM ile BIM Entegrasyonu

İnşa edilen yapının fikir aşamasından işletme süresince farklı ihtiyaçlara göre yapı elemanlarının detaylı bilgilerine ihtiyaç duyulmaktadır. Tasarım kapsamında fikir aşamasından, işletme aşamasına kadar geçen süreçte yapı ile ilgili satın alma, maliyet, karlılık, iş programı gibi teknik süreçleri doğrudan etkileyecek birçok veri üretilmektedir. xPM temel ve fonksiyonel modülleri "tasarım koordinasyon" yardımıyla üretilen verilerin, BIM teknolojisiyle uyumlu Revit, All-Plan, Tekla gibi farklı BIM programları ile sağladığı entegrasyon doğrultusunda verinin işlenip, proje yönetim sürecinde bir yönetim aracı olarak kullanılması sağlanmaktadır.

xPM ve BIM modeli arasında sağla bu entegrasyon ile;

- Tasarım çıktılarının Proje Yönetim aracı olarak kullanılmasına imkan tanır. // • Süresel ve Mali Raporlamalara yönelik olarak mahal metraj tablolarını hızlı ve doğru olarak güncellenmeyi sağlar. // • Tasarımın tüm aşamalarını doğru planlayıp iyi yönetebilmeye imkan sağlar. // • Tek modelde tüm disiplinlerdeki tasarım koordinasyonunu sağlayarak yapının tüm detaylarına hakim olmayı sağlar // • Yapıyı oluşturan tüm elemanlar hakkında net bilgiye sahip olarak süreç içerisinde yapı elemanının sürdürülebilir olmasını sağlar.

xPM ile İnşaat Proje Yönetiminde İş Zekası

5D Danışmanlık firması, operasyonel sorunların çözümüne yönelik, Proje Yönetim döngüsü içerisinde kullanılan 15'i aşkın yazılım verisini entegre ederek, Entegre Proje Raporlama Sistemi (6BPRS) geliştirmiştir.

SATIŞ, PAZARLAMA, KANAL VE DANIŞMANLIK YÖNETİCİLERİ BİLGİLERİ



Gökler Sarp
Satış ve Pazarlama Müdürü
goker.sarp@xpmsolution.com



Hasan Bilgin
Proje Lead Danışman
hasan.bilgin@xpmsolution.com



Hizmet verilen sektörler



ŞİRKET HAKKINDA

xPM, 5D İnşaat Yönetim Danışmanlık ve Yazılım Ticaret Ltd. firmasının İnşaat Sektörüne özel geliştirdiği Taahhüt, Mühendislik ve Proje Yönetim yazılımıdır.

Türkiye ve yurt dışında faaliyet gösteren Yatırımcı, Mühendis, Taahhüt, Tasarım, Müşavir gibi projede yer alan farklı tarafların, fikir aşamasından işletme aşamasına kadar ihtiyaç duyulan tüm fonksiyonel ihtiyaçları karşılamaya yönelik olarak 2010 yılında xPM'i geliştirmeye başlamıştır.

5D bünyesinde bulundurduğu akademisyen ve farklı branşlardaki uzman mimar ve mühendisler ile Süreç Danışmanlığı, ERP, İş Zekası, Yazılım Geliştirme, Eğitim ve Destek Hizmetleri vermektedir.

5D Danışmanlık firması, operasyonel sorunların çözümüne yönelik, proje yönetim döngüsü içerisinde kullanılan 15'i aşkın yazılım verisini xpm içinde entegre ederek, projenin süresel ve mali hakimiyetini maksimum seviyeye çıkartabilecek, farklı BI araçlarını kullanmak sureti ile Entegre Raporlama Sistemi geliştirmiştir.

Hizmet Verilen Ürün Grupları

ERP	CRM	BI
SCM	MES	BPM
WMS	PLM	BCM
E-TR	APS	DPS
FAM	APS	DPS
		DOC



Şenol Balo
Genel Müdür
senolbalo@emsyazilim.com



1- MES (Üretim Otomasyon Sistemi)

MRP sistemlerinin sağlıklı çalışması ve maliyet muhasebesini beslemesi için önemli konulardan birisi üretim adetlerinin ve proses sürelerinin zamanında ve doğru bir şekilde sisteme aktarılmasıdır. Bu konuda firmamızın Mikro ERP ürünlerine entegre olarak geliştirmiş olduğu ve Üretim otomasyon sistemi sayesinde dokunmatik ekranlar üzerinden üretim proseslerinin girişlerinin online olarak yapılması, anlık olarak hammadde tüketim, ürün giriş, ve operasyon sürelerinin takip edilerek raporlanması, makine duruş, arıza ve bakımlarının takip edilmesi mümkündür.

Sistem sayesinde üretim devam ederken veya üretim tamamlandıktan sonra laboratuvarlarda kalite değerleri girişi yapılarak, kalite süreçleri takip edilebilmektedir.

Tüm bu bilgiler ışığında üretim sahasının durumu anlık takip edilebildiği gibi OEE raporlamaları online ve geçmişe dönük olarak alınabilmektedir.

2- Depo - Lojistik Otomasyon Sistemi

Gerek çoklu depo gerekse tek deposu olan işletmelerde stok giriş çıkış işlemlerini barkod etiketleri sayesinde mobil terminaler üzerinden yapılması malzeme kontrolü ve data giriş süreçlerini iyileştirmektedir. Bu sebeple Mikro ERP ve Standart Seri ürünleri için geliştirmiş olduğumuz Masaüstü ve Mobil platformlarda barkod okuma esasına göre çalışan Depo yönetim ve Lojistik yazılımlarımız sayesinde veriler ERP sistemine online olarak aktarılmakta ve süreç yönetilebilmektedir.

Mal Kabul işlemleri verilen Siparişlere göre yapılabilen, malzemelerin stoklara alınması anında partilere ayrılması etiketlenmesi mümkün olmakta bu sayede son

kullanım tarihi, raf ömrü vs. özellikleri sistem üzerinden takip edilebilmektedir.

Sabit ve kaotik raflama düzenini destekleyen programlarımızda ürünler raf detay bazında takip edilmekte, mal kabul, raf yerleştirme ve sevkiyat anlarında raf önerme fonksiyonu kullanılabilmektedir. Bu fonksiyon, Fifo, Lifo, SKT, En Yakın, en az ürünün olduğu raf vs. seçeneklerini desteklemektedir.

Depo personelinin çalışma düzeni, görev atama sistemi üzerinden kurgulanabilmekte böylece personel bazında toplama ve sevkiyat performans analizleri yapılabilir.

Termin tarihi yaklaşan siparişlerin hızlı sevkiyatı için yapılan analiz neticesinde otomatik besleme emirleri oluşturulabilmekte oluşturulan Uzak ve/veya yüksek raftaki ürünlerin kolay sevkiyat yapabilecek raflara transferleri sağlanmakta oluşturulan görevlerin akıbeti takip edilebilmektedir.



Kuruluş yılı: 2008
Şirket web sitesi: www.emsyazilim.com
Hizmet ve ürün pazar segmenti: KOBİ, Orta ve Uluslararası Firmalar
Fiyatlandırma bilgileri: Kullanıcı sayısı ve Modüler yapıya göre değişken
ERP Komitesi temsilcisi: Şenol Balo (Genel Müdür)
senolbalo@emsyazilim.com

EMS YAZILIM ve YÖNETİM DANIŞMANLIĞI
Adres: Çamlık Mah. İkbâl Cad. Ems İş Merkezi
N:57/3-5 Ümraniye İstanbul
Tel: +90 216 688 03 67
Faks: +90 0216 688 62 00
e-Posta: bilgi@emsyazilim.com

Hizmet Verilen Ürün Grupları

ERP	CRM	BI
SCM	MES	CLOUD
WMS	PLM	DCM
E-TR	MOBİL	BPM
EAM	APS	DPS

SATIŞ, PAZARLAMA, KANAL VE DANIŞMANLIK YÖNETİCİLERİ BİLGİLERİ



Cengiz Yıldız
Kurumsal Proje Yöneticisi
cengizyildiz@emsyazilim.com



Ömer Güney
Kurumsal Proje Yöneticisi
omeruguney@emsyazilim.com

Hizmet verilen sektörler



ŞİRKET HAKKINDA

Mikro ERP ürünlerinin Satış, Eğitim-Destek ve implemantasyon hizmetlerini vermek üzerine kurulan firmamız, Mikro ERP ve Retail Çözüm Ortağı olarak faaliyet göstermektedir.

Türkiye çapında birçok ERP projesinde yer alan EMS, Eğitim-Destek ve implementasyon hizmetlerinin yanında Mikro ERP ürünlerine entegre geliştirmiş olduğu özel yazılımlarla ERP projelerini desteklemek ve katma değerli çözümler üretmektedir. Seçilen ERP yazılımı kadar implementasyonu yapan firmanın da önemli olduğunu düşünen EMS bu noktada firmaların Kurumsal yapıya geçişleri ve ERP entegrasyonları sürecinde danışmanlık hizmetleri ile bu süreci desteklemektedir.

ERP implementasyon sürecinde edinilen tecrübe ile geliştirilen Entegre paketler Masaüstü, Mobil ve Web olarak çalışabilmekte ve Mikro ERP ürünlerine tam entegrasyon sağlamaktadır. Sürekli Arge faaliyetlerine devam eden firmamız yerli / yabancı birçok ürünü inceleyerek, sektörel sorunlara çözüm üretmeye gayret göstermektedir.

Vizyonunu "Yazılım ihracatında önde gelen bir firma olmak" olarak belirleyen firmamız, yazılım entegrasyonunda da sürekli geliştirdiği metodolojilerle kurumsallaşmayı isteyen firmaların mümkün olan en yüksek hızda ERP'e geçişlerini tamamlamayı misyon edinmiştir.

Geliştirmiş olduğu yazılımları Türkiye genelinde bayi ağı üzerinden son kullanıcıya ulaştırma amacıyla olan firmamız 2013 yılında bayi kanal çalışmalarına hız vermiş tüm Türkiye genelinde bayiler üzerinden satış ve destek hizmetleri vermeye başlamıştır.



Murat Demiroğlu
Yönetim Kurulu Üyesi
muratd@nebim.com.tr



Nebim V3 ERP; planlamadan satın almaya, üretimden sevkiyata, tüm satış kanallarındaki uç noktalarda gerçekleşen satıştan satış sonrası hizmetlere kadar; bir perakendeci, toptancı ya da üretici firmanın gereksinim duyacağı tüm iş süreçlerini baştan sona kapsamaktadır.

Nakit akışını ve finansal riskleri yönetmek, mali muhasebeyi ve işletme muhasebesini hatasız gerçekleştirmek, satın alma siparişlerini ve sevkiyatları lojistik süreçleriyle entegre olarak yönetmek, ürünlerin stok yatırım getirisini en yüksek düzeye getirecek şekilde yönetmek, perakende ve toptan müşterilerin gereksinimlerini rakamlarla ölçerek anlamak; satış ve satış sonrası hizmetleri müşteri memnuniyetini sağlayacak kalitede gerçekleştirebilmek; tüm ticari işletmelerin gereksinim duydukları temel fonksiyonlardır.

Nebim V3, tüm bu gereksinimleri en ideal şekilde karşılayan ERP çözümüdür. Nebim'in 1966'dan beri süregelen sektörel deneyiminden yararlanarak geliştirdiği Nebim V3 ERP, tüm iş süreçlerinin uçtan uca entegre bir yapıda yürütülmeleri sayesinde hataların önüne geçer, izlenebilirliği ve güvenle karar almayı sağlar, departmanlar arası etkileşimi sağlayarak kurumsal veri bütünlüğünü güçlendirir ve böylelikle firmaların kurumsal gelişim süreçlerini hızlandırır.

www.nebim.com.tr/index.php/nebim-v3

NebimExtra

NebimExtra

Firmalar, yatırım getirilerini maksimum düzeye çıkarmak, düzenli yazılım yeniliklerinden yararlanmak, daha yüksek uygulama kullanılabilirliği ve verimliliği elde etmek için Nebim Bakım Destek ve Verimlilik hizmetlerinden yararlanmaktadırlar.



Kuruluş yılı: 1977
Şirket web sitesi: www.nebim.com.tr
Hizmet ve ürün pazar segmenti: Orta Ölçekli Firmalar
Fiyatlandırma bilgileri: -
ERP Komitesi temsilcisi: Abdullah Bekmezci
(Pazarlama Müdürü) abduallah@nebim.com.tr

NEBİM NEYİR BİLGİSAYAR
Adres: Yıldız Posta Cad. Dedeman İş Hanı N:48
K:10-11 Gayrettepe, İstanbul 34349
Tel: +90 212 275 07 75
e-Posta: nebim@nebim.com.tr

NEBİM

Nebim, firmaların verimliliklerinin devamlı artırılmasının hedeflendiği bir hizmet anlayışı sunmaktadır. Firmalar ERP'ye geçiş kararını aldıktan sonra Nebim'i ve Nebim Çözüm Ortaklarını sadece uyarlama sürecinde değil, aynı zamanda fiili kullanıma geçtikten sonra da gereksinim duyacakları her anda yanlarında bulabilmektedirler. Bu yakın işbirliği sayesinde firmalar, işletme kaynaklarını verimli kullanarak rekabette bir adım önde olmaktadır.

Firmalar Nebim Çözümleri ile işletme kaynaklarını en etkin biçimde kullanmayı ve iş süreçlerini verimli yönetmeyi hedeflemektedirler. Nebim, firmaların bu hedeflere ulaşmalarını sağlamak için düzenli aralıklarla firmaların Nebim çözümleri ile yönettikleri iş süreçlerinin verimliliğini ölçmektedir. Firmalardaki üst yönetimin, departman yöneticilerinin ve anahtar kullanıcıların katıldıkları Nebim Verimlilik Ölçümlerinde Nebim Danışmanları sistematik bir biçimde firmaların verimliliğini ölçmekte, puanlamakta ve üst yönetime rapor olarak sunmaktadır. Daha sonra Nebim, firmalardaki yöneticiler ile birlikte hareket ederek, verimi artırmak üzere projeler oluşturmakta ve bu projeleri hayata geçirmektedir. Böylece değişen piyasa koşulları ve çalışma yöntemlerinde firmalar için en verimli iş süreçleri oluşturulmakta, Nebim yazılımlarından maksimum verim ve karlılık elde edilmektedir.

www.nebim.com.tr/index.php/nebimextra

Nebim V3 Uyarlama Hizmetleri

Nebim, firmaların Nebim V3'e geçmeye karar vermelerinden itibaren karşılaşılabilecek sorunlara yanıt bulmalarına yardımcı olmakta ve anahtar kullanıcıların Nebim V3'e geçerken en ideal kararları vermelerini sağlamaktadır. Firma beklentilerinin ötesinde hizmet verme ilkesiyle hareket eden Nebim; fiili kullanıma geçiş sürecinde ve bu geçiş takip eden bir nezaret dönemi boyunca, firmanın anahtar kullanıcıları ile birlikte çalışarak firmanın Nebim V3'ün ortaya çıkaracağı fırsatlardan en üst düzeyde yararlanmasına destek vermektedir.

www.nebim.com.tr/index.php/nebim-v3/uyarlama-hizmetleri

SATIŞ, PAZARLAMA, KANAL VE DANIŞMANLIK YÖNETİCİLERİ BİLGİLERİ



Sedat Taşçı
Genel Koordinatör
sedat@nebim.com.tr



Abdullah Bekmezci
Pazarlama Müdürü
abdullah@nebim.com.tr

Hizmet verilen sektörler



ŞİRKET HAKKINDA

Kurumsal Kaynak Planlama (ERP) alanındaki iş uygulamalarıyla kurumların iş süreçlerini destekleyen Nebim, 1966'dan beri süregelen deneyimi ve bilgi birikimi ile Türkiye'nin en köklü geçmişe sahip bağımsız yazılım firmalarındandır. Hazır giyim, ayakkabı, zincir mağazalar, çok katlı mağazalar ve optik yazılımlarında Türkiye'nin en fazla tercih edilen yerli yazılım şirkettir.

Bugün Türkiye geneline yayılmış Nebim Çözüm Ortakları ile birlikte 500 kişiyi aşan uzman bir kadro; hazır giyim, ayakkabı, ev tekstili, halı, mobilya, optik, elektronik ve mücevher başta olmak üzere 9.000'den fazla firma ve 60.000'den fazla kullanıcıya hizmet vermeyi sürdürmektedir. Nebim'in geliştirdiği Kurumsal Kaynak Planlaması, Tedarik Zinciri Yönetimi, Müşteri İlişkileri Yönetimi, Perakende Yönetimi ve Kurumsal Performans Yönetimi iş yazılımlarından ve hizmetlerinden yararlanan firmalar; işletme kaynaklarını en etkin biçimde kullanabilmekte ve iş süreçlerini verimli yönetebilmektedirler.

Nebim V3 ERP'yi tercih eden önde gelen 100 marka:

www.nebim.com.tr/index.php/kim-kullaniyor/nebimv3_referanslar



Serhat Duras
Genel Müdür
serhat@verimsoft.com



11 yıl



16 Çalışan

Kuruluş yılı: 2004

Şirket web sitesi: www.verimsoft.com / www.hi-seller.com

Hizmet ve ürün pazar segmenti: KOBİ, Orta ve Büyük Ölçekli

Firmalar

Fiyatlandırma bilgileri: Proje içeriğinin belirlenmesi firmanın ihtiyacına uygun temel paketlerin belirlenmesi, uygun modüllerin ilave edilmesi, ilave edilecek yazılım geliştirmelerinin ve projenin adam/gün süresinin tespiti ile ürün fiyatlandırılması yapılır.

Hizmet fiyatlandırılması: Firmının ihtiyacı doğrultusunda ihtiyaç duyulan adam/gün süresi ile birlikte versiyon güncelleme bedelleri ilave edilerek aylık hizmet bedeli belirlenir.

ERP Komitesi temsilcisi: Serhat Duras (Genel Müdür)
serhat@verimsoft.com

VERİMSOFT YAZILIM

Adres: Haldun Taner Sok.No:27/20

Merter, İstanbul

Tel: +90 212 481 08 08

Faks: +90 0212 481 08 08

e-Posta: satis@verimsoft.com
musterihizmetleri@verimsoft.com

Hizmet Verilen Ürün Grupları

ERP	CRM	BI
SCM	MES	CLOUD
WMS	PLM	HCM
E-TR	MOBILITY	RPM
EAM	APS	DPS



SATIŞ, PAZARLAMA, KANAL VE DANIŞMANLIK YÖNETİCİLERİ BİLGİLERİ



Talat Duras
Genel Müdür Yardımcısı
mail



Berrin Aydın
Direktör Satış ve Pazarlama
mail

Hizmet verilen sektörler



Sebla Puhaloğlu Yeniay
Kurucu Ortak
sebla.puhaloglu@c8net.com



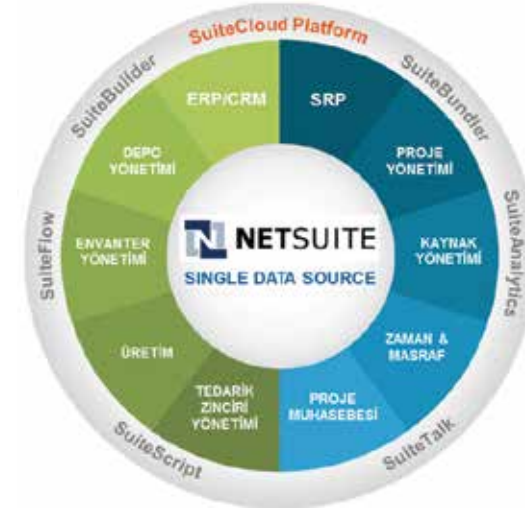
C8NET Netsuite Türkiye Çözüm Ortağı

C8Net Danışmanlık, 1998 yılında kurulan "Tek Sistem, Limitsiz Çözüm" sloganıyla 100'den fazla ülkede ve 24.000'i aşkın müşteri tarafından kullanılan piyasanın bir numaralı Bulut ERP hizmet sağlayıcısının Türkiye yatırımcı ortağıdır.

C8Net, "Tek Sistem, Limitsiz Çözüm" vizyonunu Türkiye'ye yayma misyonunu edinmiştir. Bunun başlıca nedenleri:

Geleneksel (on-premise) ve ayrışık çözümler nedeniyle uzun süren implementasyon projeleri, karmaşık entegrasyonlar, yazılım yükseltim ve özelleştirme sorunları, şirketin değişimine yazılımın adapte olamaması, yüksek TCO (toplam sahip olma maliyeti), mobil ve kullanıcı dostu olmayan arayüzler...

NetSuite, modern ve esnek altyapısı sayesinde tek bir platform stratejisi ile bu sorunlara çözüm bulur.



C8NET, global kalibrede NetSuite ve iş dönüşümü sunar. Farklı sektörlerdeki tecrübesini kullanarak insan, teknoloji ve iş süreçlerini bir bütün olarak ele alacak çözümler bulur.

- İş süreçleri optimizasyonu ve danışmanlık
- Uçtan uca kullanıcı odaklı fonksiyonel danışmanlık
- Kurulum ve implementasyon hizmetleri
- Çözüm geliştirme ve özelleştirme
- Waterfall ve Agile proje yönetim yaklaşımları uygulama

C8NET olarak amacımız kalıcı ve güvenilir ilişkiler kurarak işletmelerin iş ortağı olabilmektir. Bu doğrultuda şirketlerin iş ihtiyaçlarını karşılamak, mevcut gücüne güç katmak için yerel ve küresel iş ortakları edinmiştir. Bulut tabanlı Enterprise Content Management çözümü sunan ve Netsuite ile entegre olan Box Inc. de önemli ortaklarımızdır.



10 Çalışan

Kuruluş yılı: 2014

Şirket web sitesi: www.c8net.com
www.c8net.com.tr

Hizmet ve ürün pazar segmenti: Orta ve Büyük Ölçekli Firmalar, Uluslararası Firmalar.

Fiyatlandırma bilgileri: Kullanıcı ve fonksiyonalliteye göre fiyatlandırılmaktadır.

ERP Komitesi temsilcisi: Sebla Puhaloğlu Yeniay,
sebla.puhaloglu@c8net.com / 0549 539 39 33

C8NET BİLİŞİM VE DANIŞMANLIK
Adres: Balmumcu Mah. Barbaros Bulvarı
N:50/8 Beşiktaş İstanbul
Tel: +90 549 539 39 33
e-Posta: info@c8net.com

Hizmet Verilen Ürün Grupları

ERP	CRM	BI
SCM	MES	CLOUD
WMS	PLM	HCM
E-TR	MOBILITY	RPM
EAM	APS	DPS



SATIŞ, PAZARLAMA, KANAL VE DANIŞMANLIK YÖNETİCİLERİ BİLGİLERİ



Ari Ovadia
Kurucu Ortak
ari.ovadia@c8net.com



1 yıl

Hizmet verilen sektörler



ŞİRKET HAKKINDA

C8Net, Netsuite dönüşümünü Türkiye'de başlatmak için 2014 yılında kuruldu. Bugüne kadar Netsuite Türkçeleştirme, lokalizasyon ve yerel bölgeye has fonksiyonallitelerin etkinliğini sağladı. Waterfall ve Agile proje yöntemlerinin uygulanması için takımını güçlendirdi. Güçlü bir danışman ekibi, +10 kişilik teknik ekibi ve yurt dışı kaynak desteği ile küresel bilgi birikimini paylaşmak için hazırlıklarını tamamladı. Eylül 2015 itibarı ile Netsuite'in Türkçe versiyonunu aktif olarak piyasaya sunacaktır.

NetSuite Referanslardan Bazıları

NetSuite referansları arasında P&G, Siemens, Groupon, Xerox, Honeywell, Olympus, Fujitsu gibi önemli şirketler bulunmaktadır. Ayrıca Evernote, Spotify, Tango, Foursquare gibi yeni kurulan şirketlerin de tercihi NetSuite olmuştur.

Gartner araştırmasına göre ;

- 2018 itibarıyla global olarak CRM sistemlerinin %62'si hizmet olarak yazılımdan (SaaS) oluşacaktır.

Forrester araştırmasına göre ;

- 2015 sonuna kadar şirketlerin %65'i bazı süreçler için ERP Hizmet olarak yazılım (SaaS) alternatiflerini değerlendirecektir.



BİR QAD HİKAYESİ: CSA Türkiye

QAD Amerika 1979 yılında imalatçı şirketler için özel olarak yazılım geliştirmek için kurulduğunda, bu denli büyüyeceğini tahmin eder miydi bilinmez ama, bugün 90 ülkede 6.000'den daha çok imalatçıda ürünleri kullanılmaktadır ve gelirlerinin %60'ını ABD dışındaki ülkelere elde etmektedir. QAD; global imalata odaklanan, büyük düşünen, müşterilerine uluslararası düzeyde destek sunan bir firmadır. Bu nedenle dünyanın her yerinden, her türlü sektörden müşterisinin olması bir tesadüf değildir. 36 yıldır otomotiv, tüketici ürünleri, yiyecek ve içecek, kesikli ürünler, yapılandırılmış ürünler ve yaşam bilimleri gibi seçkin bir dizi dikey pazara odaklandı. QAD, imalatçılara dünyanın en iyi kullanıcı deneyimini yaşatmak için sadece çok çalışmakta, çalışmakta, çalışmaktadır. 1.600'den fazla çalışan, dünyanın dört bir köşesindeki partnerleri ile en iyi kalitede hizmet vermektedir.

CSA Danışmanlık 2011 yılında QAD'nin benimsemiş olduğu ve geleceğe taşımak istediği düşüncelerle birlikte İstanbul'da kuruldu. Operasyonlarının Türkiye'de başarılı bir seviyede sunulması hedeflendi. Bu hedefler doğrultusunda geline nokta, güvenilir bir servis sağlayıcısı olmanın ötesine geçerek, lokal ve global market içerisinde yeni hedeflere doğru yelken açmıştır.

Geliştirmiş olduğu Add-on uygulamalarıyla mevcut müşterilerinin tüm lokal gereksinimlerini karşılamaktadır.

QAD Enterprise Applications, global imalatçıların tüm temel süreçlerini desteklemek için tasarlanan eksiksiz bir yazılım suitidir. Tüm temel iş süreçlerinin ölçülmesine ve kontrol edilmesine imkan tanır ve ister tek bir tesiste olsun, ister tüm bir küresel organizasyon çapında olsun, şirketleri

destekleyecek en iyi uygulamaları benimser. Bu suit içerisinde şunlar yer almaktadır:

Enterprise Financials: Çoklu döviz, çoklu muhasebe katmanları, çoklu raporlama (US-GAAP, IFRS compliance, etc.), detaylı analiz takibi, lokal ihtiyaçlar, lokal destek,



bütçe modelleme, konsüldasyon işlemlerini basitleştirebilen yetenekler içerir.

İmalat: Yalın üretim ilkelerini destekleme yeteneği dahil olmak üzere en son imalat çözelgeleme tekniklerini kullanarak şirketlerin maliyetleri azaltmasına ve iş performansını artırmaya imkan tanır.

Tedarik Zinciri: Gerçek zaman işbirliği sayesinde şirketlerin stok ile tedarikçilerin yönetimini iyileştirmesini sağlar.

Enterprise Asset Management: Önleyici ve kestirimci bakım dahil olmak üzere, tüm tesis bakım faaliyetlerini, iş ve hizmet taleplerini destekleyerek, ekipmanların daima güvenilir ve çalışmaya hazır durumda olduğunu güvence altına alır.

Analitikler: QAD BI, KPI (Operational Metrics) uygulamaları ile görsel raporlama yetenekleri mobil seviyelerde(Android ve Apple) kullanıcıların hizmetine sunulur.

BPM; QAD bütünlük ERP suiti içerisinde BPM (Business Process Management) sunan tek ERP olma özelliğini taşır. Tüm iş süreçleri görsel ve canlı kontrollerle ERP sistemine bütünlük modellenir.

DynaSys: Talep ve Tedarik Zinciri yönetimi alanında sunduğu ileri seviye yeteneklerle global pazarda söz sahibi olan DynaSys 2012 yılı itibarıyla QAD ürün ailesine kazandırılmış ve tahminleme modülü EOB projesiyle ürüne bütünlük hale getirilmiş durumdadır.

CEBOS: Kalite ve yönetim sistemleri konusunda dünya lideri konumunda yer alan CEBOS 2012 itibarıyla QAD tarafından satın alınarak ürün gamına yerleştirilmiştir. ISO, TS, FDA, AS, OHSAS, cGxP ve benzeri birçok uluslararası ölçekte tanınmış uygunluk gerekliliklerini bünyesinde barındırır.

Precision (Transportation Management): Hava yolu, deniz yolu, parsel, truckload nakliye yönetimi gibi bir çok özelliği içinde barındıran uygulamalar bütünüdür. Apple gibi bir çok müşteriye hizmet veren ürün; taşımacılık maliyetini düşürür ve global uyumluluk risklerini en aza indirir.

Referanslar: ABC Deterjan, Bıçakçılar, Johnson Controls, Ermetel, EATON, GKN Driveline, ITG, Konveyör, Lear, Mauser Group, MPS Metal, Supsan, Stoeger, Stryker Türkiye, Yonca Onuk A.Ş.



Jean-Claude Walravens
Senior Vice President, EMEA



QAD Cloud ERP



BİR QAD HİKAYESİ: CSA Türkiye

CSA Danışmanlık 2011 yılında QAD'nin benimsemiş olduğu ve geleceğe taşımak istediği düşüncelerle birlikte İstanbul'da kuruldu. Operasyonlarının Türkiye'de başarılı bir seviyede sunulması hedeflendi. Bu hedefler doğrultusunda geline nokta, güvenilir bir servis sağlayıcısı olmanın ötesine geçerek, lokal ve global market içerisinde yeni hedeflere doğru yelken açmıştır.

Geliştirmiş olduğu Add-on uygulamalarıyla mevcut müşterilerinin tüm lokal gereksinimlerini karşılamaktadır.

QAD Enterprise Applications, global imalatçıların tüm temel süreçlerini desteklemek için tasarlanan eksiksiz bir yazılım suitidir. Tüm temel iş süreçlerinin ölçülmesine ve kontrol edilmesine imkan tanır ve ister tek bir tesiste olsun, ister tüm bir küresel organizasyon çapında olsun, şirketleri destekleyecek en iyi uygulamaları benimser. Bu suit içerisinde şunlar yer almaktadır:

Enterprise Financials: Çoklu döviz, çoklu muhasebe katmanları, çoklu raporlama (US-GAAP, IFRS compliance, etc.), detaylı analiz takibi, lokal ihtiyaçlar, lokal destek, bütçe modelleme, konsüldasyon işlemlerini basitleştirebilen yetenekler içerir.

İmalat: Yalın üretim ilkelerini destekleme yeteneği dahil olmak üzere en son imalat çözelgeleme tekniklerini kullanarak şirketlerin maliyetleri azaltmasına ve iş performansını artırmaya imkan tanır.

Tedarik Zinciri: Gerçek zaman işbirliği sayesinde şirketlerin stok ile tedarikçilerin yönetimini iyileştirmesini sağlar.

Enterprise Asset Management: Önleyici ve kestirimci bakım dahil olmak üzere, tüm tesis bakım faaliyetlerini, iş ve hizmet taleplerini destekleyerek, ekipmanların

daima güvenilir ve çalışmaya hazır durumda olduğunu güvence altına alır.

Analitikler: QAD BI, KPI (Operational Metrics) uygulamaları ile görsel raporlama yetenekleri mobil seviyelerde(Android ve Apple) kullanıcıların hizmetine sunulur.

BPM; QAD bütünlük ERP suiti içerisinde BPM (Business Process Management) sunan tek ERP olma özelliğini taşır. Tüm iş süreçleri görsel ve canlı kontrollerle ERP sistemine bütünlük modellenir.

DynaSys: Talep ve Tedarik Zinciri yönetimi alanında sunduğu ileri seviye yeteneklerle global pazarda söz sahibi olan DynaSys 2012 yılı itibarıyla QAD ürün ailesine kazandırılmış ve tahminleme modülü EOB projesiyle ürüne bütünlük hale getirilmiş durumdadır.

CEBOS: Kalite ve yönetim sistemleri konusunda dünya lideri konumunda yer alan CEBOS 2012 itibarıyla QAD tarafından satın alınarak ürün gamına yerleştirilmiştir. ISO, TS, FDA, AS, OHSAS, cGxP ve benzeri birçok uluslararası ölçekte tanınmış uygunluk gerekliliklerini bünyesinde barındırır.

Precision (Transportation Management): Hava yolu, deniz yolu, parsel, truckload nakliye yönetimi gibi bir çok özelliği içinde barındıran uygulamalar bütünüdür. Apple gibi bir çok müşteriye hizmet veren ürün; taşımacılık maliyetini düşürür ve global uyumluluk risklerini en aza indirir.

Referanslar: ABC Deterjan, Bıçakçılar, Johnson Controls, Ermetel, EATON, GKN Driveline, ITG, Konveyör, Lear, Mauser Group, MPS Metal, Supsan, Stoeger, Stryker Türkiye, Yonca Onuk A.Ş.

Kuruluş yılı: QAD 1979/ CSA 2011

Şirket web sitesi: www.qad.com / www.qadturkiye.com

Hizmet ve ürün pazar segmenti: KOBİ ve Büyük Ölçekli Firmalar

Fiyatlandırma bilgileri: Sabit kullanıcı ve eş zamanlı kullanıcı; gün ve saat bazında uyarılma, eğitim ve danışmanlık hizmeti CSA ya da çözüm ortakları tarafından sağlanır, buna göre fiyatlandırma yapılır.

ERP Komitesi temsilcisi: Gökhan Samuk (Service And Account Manager) gokhans@qadturkiye.com

CSA Danışmanlık Ve Bilişim Ltd. Şti.

CSA Türkiye Merkez: Büyükdere Cad. N:48 K:4

Mecidiyeköy İstanbul

Tel: 444 1 377

+90 212 275 83 47 / +90 850 433 13 77

e-Posta: support@qadturkiye.com

Satış: mugea@qadturkiye.com

QAD Corporate Office: QAD Inc.100 Innovation

Place Santa Barbara, CA 93108 Canada

Tel: +1 888 641 4141 (US/Canada Toll Free)

+1 805 566 6000

Hizmet Verilen Ürün Grupları

ERP	CRM	BI
SCM	MES	CLOUD
WMS	PLM	PRO
E-TR	SECURITY	BPM
EAM	APS	DPS

SATIŞ, PAZARLAMA, KANAL VE DANIŞMANLIK YÖNETİCİLERİ BİLGİLERİ



Gökhan Samuk
Service And Account Manager
gokhans@qadturkiye.com



Hizmet verilen sektörler



ŞİRKET HAKKINDA

CSA, QAD'nin Türkiye'deki tek distribütörü

QAD Amerika 1979 yılında imalatçı şirketler için özel olarak yazılım geliştirmek için kurulduğunda, bu denli büyüyeceğini tahmin eder miydi bilinmez ama, bugün 90 ülkede 6.000'den daha çok imalatçıda ürünleri kullanılmaktadır ve gelirlerinin %60'ını ABD dışındaki ülkelere elde etmektedir. QAD; global imalata odaklanan, büyük düşünen, müşterilerine uluslararası düzeyde destek sunan bir firmadır. Bu nedenle dünyanın her yerinden, her türlü sektörden müşterisinin olması bir tesadüf değildir. 36 yıldır QAD, imalatçılara dünyanın en iyi kullanıcı deneyimini yaşatmak için sadece çok çalışmakta, çalışmakta, çalışmaktadır. 1.600'den fazla çalışan, dünyanın dört bir köşesindeki partnerleri ile en iyi kalitede hizmet vermektedir.



Melda Göğüş
Innova İcra Komitesi Üyesi

innova

Kaynak Planlama Projelerinde 360 Derece Çözüm Innova'da

Kurumların kaynak planlama süreçlerini modernize etmeleri, günümüzün rekabetçi pazar koşullarına uyum sağlayabilmeleri ve kârlılıklarını artırabilmeleri açısından büyük önem taşıyor. Türk Telekom Grubu şirketlerinden Innova, kurumların bilgi teknolojileri alanındaki tüm ihtiyaçlarını tek elden karşılaya misyonuyla SAP'nin gelişmiş iş uygulamalarını da kurumunuz için en doğru çözüme dönüştürüyor.

Türkiye'nin en büyük ERP projelerinin altında imzası olan Innova, aynı zamanda yurt içinde ve yurt dışında bilişim alanındaki sayısız referans projesinden edindiği tecrübe ile kurumların tüm kaynak planlama (ERP) ihtiyaçlarını 360 derece yaklaşımıyla uçtan uca karşılıyor. Farklı uzmanlıklara sahip 1.000 kişilik, Türkiye'nin en yetkin ve tecrübeli teknoloji ekiplerinden birine sahip olan Innova, yalnızca standart planlama araçlarını kurumsal iş süreçlerine hizmet eder duruma getirmekle kalmayıp, kurumun en konforlu ve sürdürülebilir çözümü elde edebilmesi için projenin temelini sağlamlaştıracak diğer tüm destek fonksiyonları ve donanımlarla birlikte entegre bir çözüm sunuyor. Ayrıca yine Innova, önemli yatırımları arasında bulunan bulut hizmetleri ve mobil çözümler ile birlikte kurum çalışanlarının, iş süreçlerine en kolay ve en hızlı şekilde dahil olabilmelerine imkân tanıyor.

Bir SAP Gold Partner olarak Innova...

Innova, ERP alanındaki 15 yılı aşkın birikimi ve SAP ile 'Gold Partner' seviyesindeki iş ortaklığı sayesinde büyük ölçekli entegrasyon projelerini başarıyla tamamlayabilecek önemli bir yetkinliğe ve güce sahip. Bunun da ötesinde Innova, farklı hizmet modelleriyle kurumların iş süreçlerinin kesintisiz şekilde işlemesine de destek oluyor. Dünyada dış kaynak hizmet anlayışının giderek önem kazanması paralelinde Innova başta tüm Türk Telekom Grubu şirketleri olmak üzere SAP ERP kullanan kurumlara SAP sistemleri alanında yaklaşık 100 danışman ve uzmandan oluşan kadrosu ile Managed Services hizmetleri sunmakta. Innova'nın sağladığı Managed Services hizmetinden yararlanan kurumlar artık, danışmanları ve operasyon uzmanlarını seçmek, eğitmek ve koordine etmekle uğraşmıyor, SAP Managed Services ile doğrudan klasikleşmiş hizmet sözleşmeleriyle yakalayamadığı esneklikte kesintisiz bir hizmete kavuşuyor.

Diğer SAP çözümleri

Sadece SAP ERP değil... Innova, SAP'nin; iş zekâsı (SAP BI), müşteri ilişkileri yönetimi (SAP CRM), insan kaynakları yönetimi (SuccessFactors), Büyük Veri (SAP HANA) çözümlerinde de yetkin çözüm ortağı konumunda bulunuyor. Innova çözüm portföyünde yer alan tüm SAP çözümleri için detaylı bilgi www.innova.com.tr/sap adresinde bulunabilir.

YÖNETİCİ BİLGİLERİ



Sezgin Aslan
Innova İş Geliştirme Grup Yöneticisi

Hizmet verilen sektörler



ŞİRKET HAKKINDA

Bir Türk Telekom firması olan Innova Bilişim Çözümleri A.Ş., farklı teknolojilerde bilgi birikimine sahip 1.000 kişilik uzman kadrosuyla Türkiye'nin önde gelen bilişim çözümleri firmasıdır. Kurulduğu 1999 yılından bugüne telekomünikasyon, finans, üretim, kamu ve hizmet sektörleri başta olmak üzere her sektördeki kuruluşun bilişim alanındaki tüm ihtiyaçlarına uçtan uca anahtar teslim çözüm sağlayan Innova, kendi kaynakları ile ürettiği çözümlerini 3 kıtada 35'ten fazla ülkeye ihraç etmeyi başarmıştır. Innova faaliyetlerini İstanbul ve Ankara'daki merkez ofisleri ve 12 farklı şehirde yer alan destek ofisleri üzerinden sürdürmektedir.

SAP Gold Partner

Innova, SAP'nin en yüksek seviyedeki (Gold Partner) kanal iş ortağıdır. SAP ekosistemini oluşturan SAP ECC ERP (Enterprise Central Component Enterprise Resource Planning), SAP SRM (Supplier Relationship Management), SAP BPC (BusinessObjects Planning and Consolidation), BOBJ (Business Objects), BW (Business Warehouse), SAP BASIS, SMP (Service Market Place), SAP NW (NetWeaver) PORTAL, SAP HANA ve GRC (Governance, Risk and Compliance) ürünlerinin tümünde; kurulum, entegrasyon, lisanslama "PCoE certified" bakım ve destek hizmetleri sunar. AIO (All in One), Mobility ve BOBJ alanlarında yetkili SAP bakım ve destek hizmetleri bu kapsamda verilir.

Hizmet Verilen Ürün Grupları

ERP	CRM	BI
SCM	MES	CLOUD
WMS	PLM	HCM
E-TR	MOBILITY	BPM
EAM	APS	DPS

Kuruluş yılı: 1999
Şirket web sitesi: www.innova.com.tr
Hizmet ve ürün pazar segmenti: Büyük Ölçekli Firmalar
ERP Komitesi temsilcisi: Melda Göğüş (Innova İcra Komitesi Üyesi)

INNOVA BİLİŞİM ÇÖZÜMLERİ
Adres: İTÜ Ayazağa Kampüsü, Teknokent ARI4 Binası 34469 Maslak İstanbul
Tel: +90 212 329 70 00
Faks: +90 212 286 44 02
e-Posta: info@innova.com.tr



Murat Tekmil
Yönetim Kurulu Başkanı
murat.tekmil@mbis.com.tr



MBIS, zengin sektörel deneyimi ve geliştirdiği özel çözümlerle tanınmaktadır. MBIS, Kurumsal Kaynak Planlaması (ERP), İş Analitikleri Veri Ambarı (BW), Müşteri İlişkileri Yönetimi (CRM), Kurumsal Portal (EP), Çevre Sağlığı ve İş Güvenliği Yönetimi (EH&S), Cloud CRM (C4C), Üretim Zekası ve Entegrasyonu (MII), Business Objects, Fiori ile HANA uygulamalarının da yer aldığı çok farklı SAP çözümlerini, şirketlerin kendi özel iş süreçlerine uyarlayarak SAP çözümlerini kullanılabilir hale getirmektedir. Ayrıca MBIS, internet tabanlı çözümler, mobil uygulamalar ve SAP dışı sistemlerle entegrasyon alanlarında yazılım çözümleri geliştirmekte, konuya ve

sektöre özel danışmanlık hizmetleri ile şirketlere uçtan uca çözümler sunmaktadır.

SAP ürünlerindeki uzmanlığının yanı sıra, bunları tamamlamak üzere kendi çözümlerini de üreten MBIS, bu süreçte Ar-Ge departmanından destek alıyor. MBIS Ar-Ge departmanının geliştirdiği çözümler arasında Bayi Portalı, Tedarikçi Portalı, Servis Portalı, Kantar Programı, İthalat Çözümü, gibi uygulamalar yer alıyor. MBIS bünyesindeki Ürün Geliştirme Departmanı, bu ürün ve çözümlerin yeni versiyonlarını geliştirmek üzere sürekli çalışmalar yapıyor.



130
Çalışan

Kuruluş yılı: 2000
Şirket web sitesi: www.mbis.com.tr
Hizmet ve ürün pazar segmenti: KOBİ, Orta ve Büyük Ölçekli Firmalar, Uluslararası Firmalar
Fiyatlandırma bilgileri: Kullanıcı bağılı, modül bağılı.
ERP Komitesi temsilcisi: Cenk Salihoglu (Satış Direktörü) cenk.salihoglu@mbis.com.tr

MBIS DANIŞMANLIK
Merkez: Destan Sok. No: 3 Odak Plaza C Blok K:8 İçerenköy, Ataşehir İstanbul
Tel: +90 216 577 51 00
Faks: +90 216 577 51 01
e-Posta: info@mbis.com.tr
Şube 1: Hacettepe Teknokent 4. Arge N:95 / 4-5 Beytepe, Çankaya Ankara
Şube 2: 207/208 Building 12 Dubai Internet City Dubai, United Arab Emirates

Hizmet Verilen Ürün Grupları

ERP	CRM	BI
SCM	MES	CLOUD
WMS	PLM	HCM
E-TR	MOBILITY	BPM
EAM	APS	DPS

SATIŞ, PAZARLAMA, KANAL VE DANIŞMANLIK YÖNETİCİLERİ BİLGİLERİ



Yusuf Çetin
Genel Müdür
yusuf.cetin@mbis.com.tr



Cenk Salihoglu
Satış Direktörü
cenk.salihoglu@mbis.com.tr

Hizmet verilen sektörler



ŞİRKET HAKKINDA

2000 yılında, 5 SAP danışmanının girişimcilik ruhuyla kurulan MBIS, SAP uygulama danışmanlığı ve bütünlüğü yazılım çözümleri hizmetleri veriyor. Bu girişimci ruhun kazandırdığı imveyle hızla yükselen MBIS, "SAP'nin Türkiye'deki ilk Gold Partner'i" unvanını da taşıyor. MBIS, sadece lisans satışı değil, uçtan uca danışmanlık odaklı bir şirket olarak hizmet sunarken, gerçekleştirdiği projelerde sektörel uzmanlığını da her geçen gün geliştiriyor. MBIS'in portföyünde; madencilik, gıda, otomotiv, makine imalatı, metal, ilaç, kimya, çimento gibi farklı sektörlerden 200 şirket için gerçekleştirilmiş 250 proje yer alıyor.

2000 yılından itibaren sürekli gelişime odaklanan MBIS, kamu sektöründe de projeler gerçekleştirmek üzere 2013'ten bu yana Ankara ofisiyle de faaliyet gösteriyor.

İş süreçlerini uluslararası standartlarla zenginleştiren şirket, SAP "Gold Partner"ı olmanın yanında, ISO 9001, ISO 12207, ISO 20000 sertifikalarına da sahip bulunuyor.

Farklı metodoloji, üst seviye modelleme

Sunduğu ürün ve çözüm çeşitliliğinin yanı sıra, yaptığı işin kalitesini de öncelikli bir konu olarak ele alan MBIS, sektörde yaygın kullanılan proje yönetim metodolojilerini birleştirerek oluşturduğu MBIS Çevik Proje Metodolojisi ile müşterilerine hizmet sunuyor. Yine MBIS tarafından geliştirilen Üst Seviye Modelleme yöntemi de, gerçekleştirilen her projeyi bir başarı hikayesine dönüştürmeyi amaçlıyor.



Burcu Bayman
Müşteri İlişkileri Müdürü
burcu.bayman@sentez.com



SentezLIVE ERP İş Çözümleri Platformu, her ölçekteki işletmenin tüm iş süreçlerini kapsayan, esnek, geliştirilebilir, özelleştirilebilir ve bütünlük bir iş çözümleri platformudur.

ERP İş Çözümleri Platformu'nun üstün özellikleri:
Teknoloji: Modern yazılım modelleri (MVP/MVC/MVVM), yeni sürüm yazılım geliştirme araçları (WPF) ve ekstrem programlama yöntemleri kullanılarak, gerekli kalite ve çeviklik sağlanmıştır.

Modüler: ERP, SCM, PLM, CRM, HR, BPM, BI, B2B, B2C ve B2E gibi yatay modüller ve sektörler özel dikey modüllerden oluşan standart bir ERP yazılımından çok daha fazlasını sunar.

Platform Bağımsız: Masaüstü, web, akıllı telefonlar ve mobil cihazlar olmak üzere bütün platformlarda çalışabilmesi sayesinde, zaman ve mekân bağımsız bir şekilde çalışmanıza olanak sağlar.

Güvenlik: Detaylı olarak kullanıcı, rol, erişim kodu, yetki tanımları ve log takibi yapabilir, kendine özgü şifreleme teknikleri ile üst düzey güvenlik sunar.



Kuruluş yılı: 1992
Şirket web sitesi: www.sentez.com
Hizmet ve ürün pazar segmenti: KOBİ, Orta ve Büyük Ölçekli Firmalar, Uluslararası Firmalar
Fiyatlandırma bilgileri: En kaliteli ürünleri, en uygun fiyata sunarak müşteri memnuniyetini temel hedefi olarak görmektedir.
ERP Komitesi temsilcisi: Umut Aylu (Proje Satış Sorumlusu) umut.aylu@sentez.com

SENTEZ BİLGİSAYAR YAZILIM
Genel Müdürlük: Hürriyet Cad. Ekin İşhanı N:5 K:4/5/6 Şirinevler İstanbul
Tel: +90 212 452 15 15
Faks: +90 212 452 15 33
e-Posta: info@sentez.com
İç Anadolu Bölge Müdürlüğü: Cinnah Cad. N:33/13 Çankaya, Ankara
Tel: +90 312 438 17 67 / **Faks:** +90 312 438 17 52
e-Posta: anadolu@sentez.com

Hizmet Verilen Ürün Grupları

ERP	CRM	BI
SCM	MES	CLOUD
WMS	PLM	HCM
E-TR	MOBİLİTE	BPM
EAM	APS	DPS

SATIŞ, PAZARLAMA, KANAL VE DANIŞMANLIK YÖNETİCİLERİ BİLGİLERİ



Engin Kayaoglu
Satış Müdürü
engin.kayaoglu@sentez.com



Umut Aylu
Proje Satış Sorumlusu
umut.aylu@sentez.com

Hizmet verilen sektörler



ŞİRKET HAKKINDA

Sentez Yazılım 1992 yılında ileri teknoloji araçlarını kullanarak yatay ve dikey sektörlerde uluslararası kalite standartlarında yazılım üretmek amacıyla tamamen yerli sermaye ile kuruldu. Müşterilerine en kaliteli ve hızlı çözümü, en uygun fiyat ile sunmayı kendine her zaman temel felsefe edinmiştir.

Sentez Yazılım, yazılım sistemleri ve satış hizmetleri faaliyetlerini ISO 9001:2008 standartlarında sürdüren profesyonel yazılım şirkettir. Türkiye genelinde Tekstil – Konfeksiyon, Perakende – Toptan Mağaza, Dış Ticaret, Yiyecek – İçecek, Restoran, Konuk Ağır lama sektörleri başta olmak üzere Otomotiv, Maden, Elektronik, Plastik, Sağlık, İnşaat, Aqua Park gibi farklı sektörlerde başarılı projeler gerçekleştiren Sentez Yazılım, yurtdışında da; Rusya, Romanya, Bulgaristan, Özbekistan, Türkmenistan, Kirgizistan, Azerbaycan, Pakistan, Bangladeş, Çin, Vietnam, Mısır, Sudan, Irak, Katar, Ukrayna ve İngiltere’de farklı üretim sektörlerinde başarılı projelere imza attı.

23 yıldır farklı sektörlerdeki büyük ve orta ölçekli kullanıcılarına sunduğu çözümlerin bilgi birikimi ve kullanıcılarından gelen önerileri dikkate alarak, mimari tasarımında günümüzün modern yazılım modelleri olarak kabul edilen araçları kullanarak geliştirdiği **LIVE ERP İş Çözümleri Platformu** ile bir işletmenin ihtiyaç duyabileceği tüm iş süreçlerini tek bir platformda sunmayı başarmıştır. Ar-Ge faaliyetleri TÜBİTAK tarafından onaylanmış olan **LIVE ERP İş Çözümleri Platformu** 2013 yılının Haziran ayında düzenlenen yurt içi ve yurt dışı organizasyonlarla geniş kitlelere sunulmuştur.



Ahmet Akşit
Genel Müdür
ahmetaksit@setsoftware.com

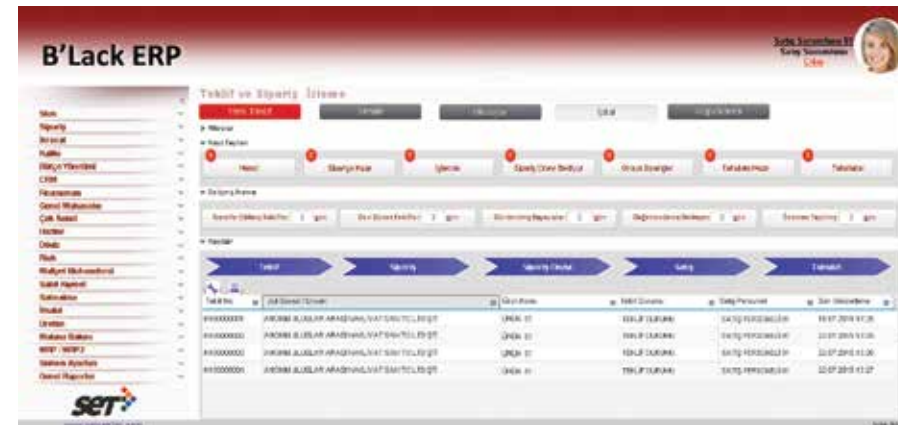


SET Yazılım esnek ve modüler yapısı ile işletmeniz için SİZE ÖZEL bir ERP çözümü sunuyor

ERP, CRM, Bütçe Yönetimi, Süreç Yönetimi, İnsan Kaynakları, UFRS, Hazine Yönetimi, Kredi ve Finansman Yönetimi gibi iş uygulamaları ile ihtiyaçlarınıza cevap veriyor, sektörünüze uygun, size özel çözümler sunuyoruz.

B'BLACK İş Çözümleri Platformu başlığı altında topladığımız ERP, CRM ve BPM iş çözümlerimiz bir çok değişik sektörde başarı ile kullanılıyor. Genel kullanıma yönelik iş çözümleri dışında, sektörel deneyimlerimiz ile oluşturduğumuz ve R'ED Dikey İş Çözümleri Platformu adıyla tanımladığımız sektör spesifik özel ERP çözümlerimiz ile işinize özgü uygulamalarımız ile tanışmanızı arzu ediyoruz.

BDDK regülasyonları ile uyumlu Kredi Finansman Çözümü (SET-CFS), Tarım - Hayvancılık ERP uygulamalarımız



Kuruluş yılı: 1993
Şirket web sitesi: www.setyazilim.com.tr
www.setsoftware.com
Hizmet ve ürün pazar segmenti: KOBİ, Orta ve Büyük Ölçekli, Uluslararası Firmalar
Fiyatlandırma bilgileri: Kullanıcı sayısı, modül kullanımı ve proje süresince alınacak danışmanlık, eğitim, geliştirme süresine bağlı olarak belirlenir.
ERP Komitesi temsilcisi: Servet Gündüz (İş Geliştirme Direktörü) servetgunduz@setsoftware.com

SET BİLGİSAYAR YAZILIM
Merkez: Küçükbakkalköy Mah. Vedat Günyol Cad. N:34/1 K:3-4 Ataşehir 34750 İstanbul
Tel: +90 216 572 50 50
Faks: +90 216 575 70 00
Şube: Yıldız Teknopark: Y.T.Ü. Davutpaşa Kampüsü Teknoloji Geliştirme Bölgesi 2. Faz B1 Blok No:4 Davutpaşa Esenler, İstanbul
e-Posta: info@setsoftware.com

Hizmet Verilen Ürün Grupları

ERP	CRM	BI
SCM	MES	CLOUD
WMS	PLM	HCM
E-TR	MOBİLİTE	BPM
EAM	APS	DPS

SATIŞ, PAZARLAMA, KANAL VE DANIŞMANLIK YÖNETİCİLERİ BİLGİLERİ



Servet Gündüz
İş Geliştirme Direktörü
servetgunduz@setsoftware.com



Mehmet Evcim
Kurumsal Projeler Direktörü
mehmetevcim@setsoftware.com



Burak Pus
Ürün Müdürü
burakupus@setsoftware.com



Ezgi Yaşa
Özel Projeler Müdürü
ezgiyasa@setsoftware.com

Hizmet verilen sektörler



ŞİRKET HAKKINDA

Set Yazılım “Tek beden herkese uymaz” felsefesiyle yola çıkarak 1993’ten beri sektörde edindiğimiz 22 yıllık deneyim ile kurumlara özel hizmet veren bir teknoloji firmasıdır. Yurtiçi ve yurtdışındaki birçok kurum ile yazılım projeleri geliştiriyor, iş çözümleri implemente ediyor, danışmanlık ve eğitim hizmeti veriyor ve dışkaynak kullanımı çerçevesinde iş gücü hizmeti sunuyoruz.

Kendi AR-GE çalışmalarımız ile geliştirip ürettiğimiz yazılımlarımızın kalite güvenirliğine sahip olduğu ISO 9001:2008 ile belgelendirilirken aynı zamanda çözüm ve hizmetlerimiz TURQUALITY desteği kapsamında yer alıyor.

Tamamen kuruma özel uyarlanabilen ve açık kaynak kodlu bir yapıda teslim edilen B'lack ERP yazılımımız ile değişik sektörlerde özgün çözümler sunuyoruz. Hizmet verdiğimiz başlıca sektörler örnek olarak tüketici finansman şirketleri, BDDK'ya kote finans şirketleri ve iştirakleri, Türkiye’de faaliyet gösteren yabancı şirketler, dış ticaret şirketleri, holdingler ve grup şirketler, perakende satış-mağazacılık şirketleri, gıda ve ilaç endüstrisi, sanayi üretim ve dağıtım, tarım ve hayvancılık ile hizmet şirketleri sıralanabilir.

Farklı sektörlerdeki deneyimlerimize örnek olarak Atabay ilaç, Aktifbank, Biem ilaç, BNP Pari bas Cetelem, BNP Paribas Finansal Kiralama, Doruk Şirketler Grubu, Global Yatırım Holding, Kefayat Group, Kitsan Tıbbi Cihazlar, PSA Peugeot Citroën, Rotap Saat, Somp Japan Sigorta, Tekin Acar Kozmetik, TEB, TIRSAN Finans gibi firmalara gerçekleştirdiğimiz projeleri sayabiliriz.



Mehmet Akduman
Genel Müdür
mehmet@teknosol.com.tr



Proje Bazlı Uygulamalar: Proje bazlı üretim yapan firmalar iş süreçlerinin takibini standart ERP mantığı ile çözemezler. Proje için satın alınan ve sevk edilen malzemeler, harcanan işçilik süreleri, yapılan fason harcamalar gibi istekler ile proje detay maliyeti görülerek ne kadar kar edildiğinin bilgisi bu uygulamayla sağlanabilir. Vera ERP yapısı içinde detaylı bir süreç ve işlem analizi vardır. Her proje bir dosya olarak takip edilir. Proje takibi ile müşteri onayı bekliyor, finans onayı bekliyor, ret edildi, kapandı gibi çoğaltılabilen aşamalar rahatlıkla izlenebilir.

İlaç Sektörü Uygulamaları: İlaç sektörü, satış aşamasında başlayıp üretime kadar devam eden özel bir takım farklılıklar içerir. Bu farklılıklar, depoların takibindeki özel uygulamalarda ve üretimdeki sıkı kalite kontrol uygulamalarında kendini gösterir, ayrıntılı ay sonu maliyeti ile devam eder. Bu sektörde standart sipariş sevkiyat faturalama işlemleri, mal fazlası, kampanya yönetimi, iskonto argümanlarıyla güçlendirilmektedir.

Akaryakıt Sektörü Uygulamaları: Petrol akaryakıt istasyonları ve bu istasyonlarda bulunan marketlerdeki tüm işlemler tek bir sistemden izlenebilir, gelen stok, satış bilgileri mobil cihazlar üzerinden takip edilebilir.

Üyelikler;
Teknosol TURQUALITY üyesidir. TS ISO/IEC 27001:2013 Bilgi Güvenliği Yönetim Sistemleri sertifikasına sahiptir.



Kuruluş yılı: 1994
Şirket web sitesi: www.teknosol.com.tr
Hizmet ve ürün pazar segmenti: KOBİ, Orta ve Büyük Ölçekli Firmalar
Fiyatlandırma bilgileri: Proje implementasyonu yapılacak firma yerinde analiz edilerek ihtiyaçlar belirlenir. Belirlenen ihtiyaçlar doğrultusunda eğitim ve danışmanlık ücretlerinin de proje kapsamına dahil edildiği fiyat müşteriye sunulmaktadır.
ERP Komitesi temsilcisi: Filiz Kaşıkçı (Erp ve APS Satış Yöneticisi) filiz@teknosol.com.tr

TEKNOSOL BİLGİSAYAR YAZILIM
Adres: İdealtepe Mahallesi Denizciler Cad.
Blumaq Plaza 14/1 Maltepe, İstanbul
Tel: +90 216 349 27 37
Faks: +90 216 349 76 75
e-Posta: teknosol@teknosol.com.tr

Hizmet Verilen Ürün Grupları

ERP	CRM	BI
SCM	MES	CLOUD
WMS	PLM	HCM
E-TR	MOBILITY	BPM
EAM	APS	DPS

SATIŞ, PAZARLAMA, KANAL VE DANIŞMANLIK YÖNETİCİLERİ BİLGİLERİ



Filiz Kaşıkçı
ERP ve APS Satış Yöneticisi
filiz@teknosol.com.tr

Hizmet verilen sektörler



ŞİRKET HAKKINDA

21 yıldır sadece yazılım teknolojilerine odaklanmış olan Teknosol, firmaların tüm faaliyet alanlarında kullanabilecekleri Vera ERP projesi ile çözüm üretmektedir.

Teknosol, danışmanlık ve eğitim desteğiyle ERP projelerinin en doğru şekilde yapılandırılmasına imkan sağlamaktadır.

İşletmeler, üretim, satış, finansman, maliyet, yönetim raporları gibi temel ihtiyaçları için farklı yazılımlar kullanarak iş süreçlerini dağınık bir yapıda yönetmeye çalışırken, bu dağınık yapı iş yüklerini zorlaştırarak yüksek maliyetlerle çalışmalarına neden olmaktadır.

Vera ERP çözümü ile tüm bu süreçler tekrardan yapılandırılarak tek bir sistemden yönetilmesi sağlanmaktadır.

Vera ERP'de barkod entegrasyonu ile stok takibi izlenebilirliği etkin ve kolayca yönetebilmesi sağlanmaktadır.

Firmamızın ileri düzey üretim planlama ve çizelgeleme ürünü olan Asprova ile tahmin edilebilir gelişmeler üzerine planlama yapmak yerine, üretim kısıtları, mevcut kapasitenin en etkin kullanımı, araya sipariş girmesi gibi anlık değişimler rahatlıkla izlenebilmektedir. Asprova, üretim aşamalarının, her türlü değişikliğe karşı esnek ve tepki verecek şekilde tasarlanmış, mükemmel ve hızlı planlama yapmanızı sağlayan bir sonlu kapasite yazılımıdır.

Teknosol, GİB onaylı e-defter firmasıdır. Geliştirdiği e-fatura uygulamalarıyla da aradığı firma (entegratör) olmaksızın Vera ERP üzerinden üretilen tüm faturaların GİB ile tam entegre çalışmasını sağlamaktadır.



Hüseyin Şahin
Genel Müdür
huseyin.sahin@uyumsoft.com.tr



Uyumsoft, 45 sektörde 1500 müşteriye hizmet veriyor

Ülkemizin yazılım ve danışmanlıkta lider firması Uyumsoft Bilgi Sistemleri ve Teknolojileri AŞ, 1996 yılında İstanbul'da faaliyetine başladı. 2013 yılından itibaren merkez ofisi Yıldız Teknik Üniversitesi (YTÜ) Teknopark'ında bulunan Uyumsoft'un, Ankara, İzmir, Bursa, Tokat ve Bakü'de ofisleri bulunuyor. 19 yıldır yurtiçi ve yurtdışında; otomotiv, makine, gıda, lojistik, tekstil gibi 45 farklı sektörde bin 500'e yakın özel sektördeki firmaların; ERP, CRM, BI vb. kurumsal iş sistemleri ve iDönüşüm projelerini başarıyla yöneten Uyumsoft, son yıllarda ülke gündemine giren eFatura, eArşiv, eDefter gibi tüm iDönüşüm projelerinin merkezinde yer alıyor.

Kamu ve özel sektörde başarılı projelere imza atmakta olan Uyumsoft ISO 9001, ISO27001, ISO 22301, ISO 10002, ISO 20000, ISO 22301 vd sertifikalarına sahip olan yazılım sektörünün güvenilir ve lider firmasıdır.

Uyumsoft AŞ Kurumsal İş Sistemleri, işin tüm standart süreçlerinin, yerel mevzuata ve uluslararası finansal raporlama standartlarına uygun olarak, İnternet bazlı tek bir enformatik sistemde; sürdürülebilirlik, karlılık, verimlilik esneklik, operasyonel hız, v.d. hedefleri



Kuruluş yılı: 1996
Şirket web sitesi: www.uyumsoft.com.tr
www.i-donusum.com.tr
Hizmet ve ürün pazar segmenti: KOBİ, Orta ve Büyük Ölçekli Firmalar, Uluslararası Firmalar. Kamu Kurum ve Kuruluşları.
Fiyatlandırma bilgileri: Ürünler Modül Bazında lisans ve hizmet olarak fiyatlandırılmaktadır.
ERP Komitesi temsilcisi: Hüseyin Şahin (Genel Müdür) huseyin.sahin@uyumsoft.com.tr

UYUMSOFT BİLGİ SİSTEMLERİ
Merkez Ofis: Yıldız Teknik Üni. Davutpaşa Kampüsü Teknoparkı Çiftelavuzlar Mah., Eski Londra Asfaltı Cad., B2 Blok, K:3 N:401, 34220 Esenler, İstanbul
Tel: +90 212 467 33 33
Faks: +90 212 613 56 52
e-Posta: uyumsoft@uyumsoft.com.tr
Ankara Ofis: Teknoloji Geliştirme Bölgesi, Cyberpark, Tepe Binası K:4 N:422, 06800 Beştepe Çankaya, Ankara
Tel: +90 312 266 42 74
Faks: +90 312 266 42 75
e-Posta: ankara@uyumsoft.com.tr

Hizmet Verilen Ürün Grupları

ERP	CRM	BI
SCM	MES	CLOUD
WMS	PLM	HCM
E-TR	MOBILITY	BPM
EAM	APS	DPS

ve parametreleri ile kayıtlararak yönetildiği, ERP; CRM, HRM, v.d. bileşenlerini, yatay iş konularını ve dikey iş alanlarında bütünleştiren (4,000+ işlem) bir framework:

Analitik Bütçe Kontrol, Nakit Akışı ve Kar/Zarar; Finans, Risk ve Performans Denetimi, Kasa-Banka, Çek-Senet, Krediler, Faturalar, Ödemeler, Tahsilat; BI İş zekası, Veri Ambarı, Kurumsal Akıl Uygulamaları, Karar Destek Analitikleri; Çizelgelemiş Raporlama; İşgücü ve Alt Yüklenici Özlük Takip, Bordro, İşe Alım, Eğitim, Kariyer Planlama, Performans/İş Değerleme, Ücret Piramidi; Satınalma, Stok, Malzeme ve Depo; İleri Düzey Planlama; Üretim ve Kalite; Bakım ve İdame; Satış ve Pazarlama; Mobil Sıcak Satış Uygulamaları; CRM Müşteri İlişkileri, Satış Sonrası Hizmetler, Teknik Servis; Dış Ticaret; Sabit Kıymetler, Gayri/Menkul; OSB Utility Abone; Araç Filo ve Servis Yönetimi vb.

İşler değişiyor: B2B Kurumdan Kuruma i-Ticaret, Tedarikçi/Bayi Portalı, EDI; Web Servisleri; Mobil Uygulamalar; Banka ve e-Devlet Entegrasyonları vb gibi

iDönüşüm düzenlemeleri, uygulamaları yetkili entegratör hizmet sağlayıcılığı: e-Fatura; e-Arşiv; e-Defter; e-Bilet; MTHS İşirket; iMutabakat; e-İmza vb.

SATIŞ, PAZARLAMA, KANAL VE DANIŞMANLIK YÖNETİCİLERİ BİLGİLERİ



Selçuk Alkaş
ERP Satış Koordinatörü
selcuk.alkas@uyumsoft.com.tr



Turgut Kayalar
İş Geliştirme Koordinatörü
turgut.kayalar@uyumsoft.com.tr



Volkan Şahin
Pazarlama Koordinatörü
volkan.sahin@uyumsoft.com.tr

Hizmet verilen sektörler



ŞİRKET HAKKINDA

Uyumsoft Bilgi Sistemleri ve Teknolojileri AŞ 19 yılında, İstanbul, Ankara, İzmir, Bursa, Tokat, Bakü'de, 150+ kişilik uzman mühendis kadrosu ile hizmet veriyor. Uyumsoft, 100'ün üzerinde yazılım çözüm ortağı; 45'in üzerinde servis sağlayıcı, 50'nin üzerinde danışman iş ortağı ve 15'in üzerinde finans kuruluşuyla iş birlikteliği yaptı.

Uyumsoft A.Ş. yurtiçi ve yurtdışında; 500+ ERP müşterisi ile e-Fatura, e-Bilet, e-Defter, e-Arşiv vb. iDönüşüm hizmetleriyle 1500+ müşteriye iş teknolojileri hizmeti sağlamaktadır.

Türkiye'nin Enformasyon Toplumuna doğru iDönüşümü kapsamında, iş dünyasının merkezinde yer alan iDönüşüm uygulamalarının kayıt düzeninde artık, "Uyumsoft, Güvenilir iDönüşüm Hizmet Sağlayıcı Entegratör İş Ortağı" dır ve işin sürekliliğinde anahtar önemdedir.

Teknoloji, rekabetin tanımı ve iş modelleri değişiyor... Liderler değişiyor...

Kurumsal değişimi domine eden unsur, veri artışı, saklanması, erişimi, ICT'nin dönüştürdüğü enformasyon toplumuna doğru iş dünyasına yönelik düzenlemelerdir... Networking- ağlaşma, kapasite fazlalığı; talebin kıt ve kritikleşmesi, şeffaflık, değer zincirinin İnternete taşınması, tedarik zincirlerinden B2B2C2C ekosistem içi/ dışı entegrasyonlara yöneliş, kamunun İnternet temelli i-Dönüşüm regülasyonları gündemi belirlemektedir.



Ferdi Fırat
İş Geliştirme Direktörü
ferdifirat@workcube.com



İşletmelere ERP'den daha fazlası lazım!

Türkiye'nin ilk %100 Web Tabanlı kurumsal iş yazılımı Workcube, ERP'ye daha geniş bir anlam yüküyor ve işletmelere ERP ile entegre çalışan CRM, HR, Project ve Reportman çözümleriyle benzersiz tümleşik yapı sunuyor.

Şirketlerin çalışanlarını, müşterilerini ve tedarikçiden servise kadar tüm iş ortaklarını tek ve sağlam bir platformda iş yapabilir hale getiren Workcube; üretim, pazarlama, satış, satın alma, stok, dağıtım, muhasebe, finans, insan kaynakları, proje, eğitim, raporlama, B2B ve B2C fonksiyonlarını ve iletişim araçlarını kapsayan fonksiyonelliğe ve modülerliğe sahiptir.

Bir işletmenin ihtiyaç duyacağı tüm iş yazılımlarını bütünleşik bir mimariyle merkezi portal yapısı içinde sunan Workcube, bugüne kadar 600'ün üzerinde işletmede proje gerçekleştirmiş, 50.000'in üzerinde eş zamanlı kullanıcıya ve 27 farklı sektör tecrübesine sahiptir.

İşletmeler, web sitelerini ve partner portallerini Workcube ile tasarlayıp hayata geçirebilir. B2B ve B2C günümüzde özellikle KOBİ'ler için rekabetin ayrılmaz bir parçası. Satın aldıkları ERP çözümünün, işletmelere sitelerini, bayi, tedarikçi extranetlerini tasarlayabileceği ve yaşatabileceği araçlar sunması çok önemli. ERP ile %100 entegre bir sistem ile KOBİ'ler Workcube üzerinden tüm müşterilerine, tedarikçilerine, bayilerine yönelik internet alanları ve uygulamaları yaratabilir.



Kuruluş yılı: 2001
Şirket web sitesi: www.workcube.com
www.boomboss.com

Hizmet ve ürün pazar segmenti: KOBİ ve Büyük Ölçekli Firmalar
Fiyatlandırma bilgileri: Workcube sunucu bazı lisanslama yapar ve sınırsız sayıda kullanıcıyı sisteme entegre eder. İşletmeler, her ek kullanıcı için sonradan ek para ödemek durumunda kalmaz.

ERP Komitesi temsilcisi: Satiye Ketenci (Kurumsal İletişim Direktörü) satiyeketenci@workcube.com



Küçük İşletmelere Bulut İş Yazılımı

İşini iyi yönetmek ve büyümek isteyen küçük işletmeler için geliştirilen bulut iş yazılımı Boomboss ile kaynaklarınızı, operasyonlarınızı, paranızı, ofisinizi ve daha fazlasını kolayca yönetirsiniz. 5 ve üzeri çalışana sahip çevik işletmeler için tasarlanan Boomboss, tekliften siparişe, irsaliyeden faturaya, ödemedten tahsilata, çalışandan işlere işletmelerin tüm ihtiyaçlarına bir arada çözüm sunuyor. Bulut üzerinde self-servis olarak işletmelere sunulan Boomboss, kullanıcılarına kullanım kolaylığı sunmasının yanı sıra işletmeyi sunucu ve bilgisayar derdinden kurtarıyor. Kullandıkça öde, kullandığın kadar öde yaklaşımıyla Boomboss'a her yerden erişir, işinizi kolay ve hızlı yönetirsiniz.



Raporlama Çözümü; Reportman

Workcube'ün raporlama uygulaması Reportman işletmelere kendi oluşturdukları küplere bağlanarak web üzerinden sürekli bırak yöntemiyle rapor oluşturma ve kaydetme imkanı sunuyor. Raporlar, zaman ayarlı çalıştırılıp, istendiğinde belirlenen kişilere mail olarak gönderilebiliyor. Reportman üzerinde oluşturulan raporlar, Excel, PDF, Word formatlarına dönüştürülebildiği gibi, grafik formatında da alınabiliyor. Reportman, kullanıcılarına farklı sistemlerdeki verileri Workcube'e entegre ederek, konsolide ve yüksek performanslı raporlar oluşturmaya olanak sağlıyor. İşletmeler, Reportman ile Dashboardlar tasarlayıp, KPI'lar ile satış ekibinin kotalarını, mevcut satışlarını, eksikleri ortaya koyarak, görsel raporlamalar yapabiliyor. Veri ambarı üzerinde çalışan Reportman, rapor oluştururken ERP üzerindeki raporlama yükünü hafifletiyor, sistem performansını artırıyor.

PAZARLAMA YÖNETİCİ BİLGİLERİ



Satiye Ketenci
Kurumsal İletişim Direktörü
satiyeketenci@workcube.com

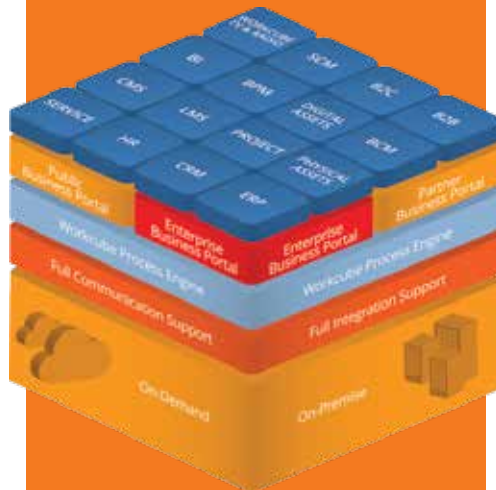
Hizmet verilen sektörler



ŞİRKET HAKKINDA

2001 yılında internet bağlantılarının neredeyse yok denecek seviyede olan %100 Web tabanlı bir çözüm olarak geliştirilmeye başlanan Workcube, 2004 yılında pazara sunuldu. Hem Web tabanlılık hem de bir şirketin tüm süreç ve operasyonlarını tamamen konsolide biçimde bir arada yönetmek üzere tasarlanmış olması Workcube'ü Türkiye'de ve dünyada ilkler arasına soktu.

Web teknolojilerinin gelişmesi, şirketlerin uluslararası pazarlara açılma ihtiyacı ve kurumsal yönetim bilincinin gelişmesi Workcube'ün önünü açtı. 2011 itibarıyla dış pazarlara açılmaya başladı, farklı ülkelerde işbirlikleri ve distribütörlük anlaşmaları yaptı. Pakistan ve Yemen'de İngilizce ve Arapça implementasyonlar gerçekleştirdi.



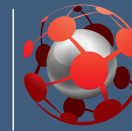
Hizmet Verilen Ürün Grupları

ERP	CRM	BI
SCM	MES	CLOUD
WMS	PLM	HCM
E-TR	MOBILITY	BPM
EAM	APS	DPS

İŞ ZEKASI ve KARAR DESTEK SİSTEMLERİ DÜNYASI

KURUMSAL ÇÖZÜMLER REHBERİ 2015

BUSINESS
INTELLIGENCE
COMMITTEE



Success

Solution

Business Strategie

Innovation
Branding
Solution
Marketing
Analysis
Ideas
Success
Management

Innovation
Branding
Solution
Marketing
Analysis
Ideas
Success
Management

SOCIAL NETWORK

Veri Destekli Karar Alma ve İş Zekası Teknolojileri

Etkin analizler veri ve tecrübenin harmanlanmasını gerektirir.

Hepimiz gerektiğinde mümkün olan en iyi kararları almak isteriz, ancak bu kararların nasıl alındığı kişiden kişiye veya organizasyondan organizasyona göre değişiklik gösterir.

Herkes karar alma süreçlerinde alışkanlıklarını ve yaşadıklarından öğrendiklerinden elde ettiği bir takım tecrübeleri kullanır. Bu insan doğasının bir sonucudur. Ancak karar alma süreçlerinde elde edilen verileri kullanmayı bilmek ve bunları değerlendirecek teknolojik araçlara sahip olmak da çok büyük önem taşır. Bu, günümüz iş dünyasında “Var olmak” için olmazsa olmazlardan birisi haline gelmiştir.

En önemli nokta ise; doğru kararları almak için, ne kadar elinizdeki araçlara, ne kadar içgüdülerinize güveneceğinizi belirlemektir.

Esasen her doğru karar; Bir ucunda “Yalnızca geçmiş tecrübelerle dayanmak”, diğer ucunda ise “Körü körüne elinizdeki veriyi takip etmek” olan bir aralığın içinde bir yerlerde sizi bekler.

“Yalnızca geçmiş tecrübeler” V “Körü körüne veri takibi”
|----- Doğru karar aralığı -----|

Salt Tecrübeler mi? Körü Körüne Takip Edilen Veriler mi?

Tecrübeler

Geçmiş tecrübelerle dayalı kararlar almak, bahsettiğimiz iki uç nokta içinde insanlara cazip gelenidir. İnsan psikolojisinde doğal olarak yeteneklerini fazla ön plana çıkarma eğilimi vardır ve bu yeteneklere doğru karar alma yeteneği de dahildir. Ancak gerçek, hiç kimsenin mükemmel bir bilgi birikimine ve tecrübeye sahip olmadığıdır. Başka bir deyişle; her şeyi bilemeyiz veya bildiğimiz şeyler aslında bizim bakış açımızdan ve yorumlarımızdan etkilenmiş olabilir. Sadece kişisel tecrübelerimizle hareket edersek, daha etkin bilgilerle donatılmış olan veri kaynaklarını yok saymış oluruz.

Özellikle günümüzün dinamik koşullarında, her saniye yüzlerce yeni bilgi üretilirken bu yaklaşımla kararlar al-

mak oldukça risklidir. Daha önce elde edilmiş bir başarıyı aynı yöntemleri uygulayarak tekrar elde edebileceğimizin bir garantisi yoktur. Her şey değişir. İyi kararlar almak için veri kaynaklarına ihtiyacımız vardır.

Körü Körüne Veri Takibi

Adından da anılabileceğiniz gibi, verilerin sizin yapacağınızı tayin etmesi olarak özetlenebilir. Verileri körü körüne takip etmek, sizin mantık yürüterek daha doğru şekilde alacağınız bazı kararları olumsuz etkiler. Hepimiz hayatımızda bu tip tecrübeler yaşamışızdır. Örneğin GPS uygulamamızla aradığımız adres yerine çok farklı bir noktaya ulaştığımız olmuştur.

Bu tip durumlarda insanlar düşünmeyi bırakır ve makinelerin onlar adına düşünmesini ister. Hiçbir veri seti mükemmel değildir ve bilgisayarların yetenekleri de sürekli geliştirilmeye ihtiyaç duyar. Bu sebeplerden dolayı salt veriye dayalı alınan kararlar karar verme sürecinde verimli sonuçlar almamızı engelleyebilir.

Peki Ne Yapılmalı?

Veri destekli karar alma süreçleri

Karar alma süreçlerinde ey iyi yöntem “Veri Destekli Karar Alma” yöntemidir. Veri destekli karar alma, elde edilen verilerin ve geçmiş tecrübelerin bütünüdür. Bu yöntemde, verileri karar almada bir araç olarak kullanır ancak körü körüne takip etmezsiniz. Başarı için en önemli gereksinim tecrübe ve bilginin doğru sentezinin oluşturulması ve kullanılmasıdır.

Örneğin; genel inancın aksine, uçaklardaki oto-pilot özelliği uçağı tek başına uçuramaz. Oto-pilot, bir dizi gelişmiş veri bazlı bir kontrol sisteminin adıdır. Uçağı uçurmak ise ciddi bir eğitim almış ve yeterli tecrübeye sahip bir pilot ile oto-pilot kombinasyonunun gerçekleştirdiği bir faaliyettir.

Günümüzde, veri ile desteklenen karar alma süreçlerinin iş hayatındaki uygulamalarını yaygın olarak görmekteyiz. Sertleşen rekabet koşullarında çoğu kuruluş ellerindeki verileri ve diğer veri kaynaklarından topladıkları bilgileri yüksek teknolojinin de verdiği imkanları kullanarak, kurumlardaki ilgili karar alma birimlerine sunuyorlar. Bu tip faaliyetler “Business Intelligence (BI)”, Türkçe karşılığı ile “İş Zekası” olarak adlandırılıyor.

İş Zekası; ham haldeki verinin, iş süreçleri için anlamlı ve kullanılabilir bilgiye dönüştürülmesini sağlayan birtakım süreç, metod, teori, mimari ve teknolojilerin bütününe verilen isimdir.

İş zekası sistemleri;

- Şirket içi veya dışı çoklu veri kaynaklarına bağlanarak, gerekli verileri toplar (Örneğin; ERP sisteminiz, CRM yazılımınız, Web siteniz, Twitter, Facebook gibi sosyal hesaplarınız, İnternete açık sektörel veriler, Log dosyalarınız).
- Elde edilen verilerden analizler çıkartarak kullanıcılarına analitik bakış açısı sağlar. Süreçler arasındaki neden sonuç ilişkilerini ortaya çıkarır. Darboğazları belirlemenize yardımcı olur.
- Verileri görselleştirir, görsel analizler ile veriyi anlaşılır ve yorumlanabilir hale getirir (Grafikler, dashboardlar, tablolar vs.).
- Bilgiye erişimde hız kazandırır. Rakiplerden daha hızlı karar alabilmek rekabette en önemli unsurlardan biridir. Vakit nakittir.
- Çeşitli istatistiksel yöntemler kullanarak, toplanan verilerden öngörüler çıkartmanızı sağlar. Piyasa değişikliklerine uyum sağlamak kadar piyasadaki değişiklikleri öngörebilmek de ciddi bir rekabet avantajı kazandırır.
- Web tabanlı sistemler ile zaman ve mekandan bağımsız olarak ihtiyaç duyduğunuz her an bilgilerinize erişebilmenizi sağlar.

Günümüzde sektörlerinde öncü firmalar ellerindeki mesleki tecrübe ve entelektüel sermayeyi, İş Zekası çözümleriyle birleştirerek, günlük operasyonlarından, aldıkları uzun vadeli stratejik kararlara kadar birçok süreçlerini yönetiyorlar.

Sonuç

Hiç kimse mükemmel değildir, hiçbir veri de öyle... Ancak bir araya geldiklerinde birbirlerinin eksiklerini tamamlarlar. Günümüzde internetteki verilerden kurumsal verilerimize, kişisel ve profesyonel hayatımızda daha önce hiç sahip olmadığımız kadar veri ve bu verilere erişim imkanımız var.

Bilgi çağının getirdiği imkanlardan faydalanın. Tecrübelerinizi ve verilerinizi harmanlayarak en akıllı kararları vermeye başlayın.



Yigit Balaban
Managing Partner
yigit.balaban@dataklik.com



Halil Güngörmüş
halilg@elitticikolata.com.tr

İş Zekâsı ile Şirket Yönetmek Nereden Başlamalı?

Aşağıda yazılanlar, 20 yıldır, üretim yapan şirketlerde planlama yapmaya çalışan, bunun için talep planlamaya kafa patlatmış, bir üretim şirketinin kaynaklarını en verimli şekilde nasıl kullanımı, satış ve şirket stratejisi çerçevesinde yönetmeye çalışmış, icra kurullarında verilen kararlara doğrudan veya dolaylı katkı sağlamış, bir şirketin finans ve pazarlama da dahil tüm birimlerinin birbirini nasıl etkileşim içine soktuğunu “ölçerek” anlamaya çalışmış, “yönetim” konusunda takıntılı, analitik ve sistematik olmayı düsturu kabul etmiş, bunları yapmaya çalışırken şu veya bu sebeple bazen damdan düşmüş, bazen defalarca hata yaparak öğrenmiş bir endüstri mühendisinin, iş zekası konusundaki kimi zaman yarı sübjektif görüşleridir:

İş zekâsı projeleri, eğer en tepede doğru iş sorularını sormuyorsanız, bunları net ifadelerle tanımlamamışsanız, hiç başlanmaması gereken projelerdir. Bir iş zekâsı yazılımı satın almak, tek başına, sizin işinizi daha zeki yönetmenizi sağlamaz. İş zekâsı uygulamaları, sizin “iş sorularınıza” cevap bulmanızı sağlayacak, dolayısıyla doğru aksiyon almanızı kolaylaştıracak bir araçtır sadece. Eğer hali hazırda bir iş zekâsı uygulaması kullanıyor iseniz, fakat bu uygulamanın, şirketin aldığı stratejik, taktiksel veya operasyonel kararlara hiçbir etkisi yok ise, yanlış proje yaptınız ve muhtemelen paranızı ve zamanınızı boşa harcadınız.

Diyelim ki “doğru” iş soruları sordunuz: müşteri bazında karlılığım ne, ürün / ürün grupları bazında maliyetlerim ne, yarı mamul stoğunu nasıl yönetmeliyim, nihai mamul stoklarını nasıl belirlemeliyim, satın alma stratejim ne olmalı, müşteri servis seviyesi ne durumda, siparişi zamanında karşılayamadığım için yeni sipariş kaybediyor muyum, satış kampanyalarının artışı eksisi ne, mevcut mavi ürün mü geliştirmeliyim yoksa mevcutların satış ve pazarlama stratejilerini mi değiştirmeliyim, kestiğim her 1 TL’lik fatura için ne kadar stok tutuyorum (ürün, hammadde, ambalaj vs.), hatlardaki kapasite kullanımları ne durumda, boş kalanlar ne için boş kalıyor, acaba satın alma bir malı zamanında getiremediği için mi, yoksa planlamanın çizelgeleme hatası mı, yoksa bakım problemlerinden mi, gider/satış bütçelerinin neresindeyiz, vs. vs.

İş soruları bitmez, ama ortak noktaları basittir: para kazanıyor muyuz, kazanmıyor muyuz? Burada parayı, sadece bildiğimiz para olarak değil, taşıdığımız her türlü stok, makinelerin boş kaldığı zamanlar, yetiştiremediğimiz için silinen bir sipariş, karlı bir ürün yapıp satacak yerde

maliyetini ancak kurtaran bir ürün için üretim yapmak, gereksiz yapılan fazla mesailer, hesapsız ve gereksiz satın almalar vs vs gibi değerlendirmek gerekir. İşletme içeri-sindeki her hareket ve durum, bir çeşit paradır. Bu yüzden, kayıt altına alınmalı ve ölçülmelidir. Eğer işletmenizde uygun bir ERP kullanımı yoksa, yani sizin sorularınıza cevap olacak veriyi oluşturamadıysanız, iş zekâsının size bir faydası olmaz. Şirketi ancak “bilebildiğiniz ve görebildiğiniz kadarıyla” yönetirsiniz. Bu durumda, göremediğiniz ve bilemediğiniz için kaybettiğiniz “paranın” tahmininizden çok olduğundan emin olabilirsiniz.

Eğer işletmenizde uygun bir ERP kullanımı varsa, en tepedeki iş sorularına yanıt verecek verinin sistemde uygun şekilde olup olmadığına bakmak gerekir: Müşteri bazında karlılığım ne sorusuna cevap arıyorsanız, sistemde müşterilerinizin uygun şekilde sınıflandırılmış, maliyet merkezlerinin belirlenmiş, maliyet semanızın ve dağıtım anahtarlarının doğru atanmış, gelen lojistik faturalarının -örnek olarak vermek gerekirse- tek bir maliyet merkezine değil, müşteri bazında maliyet merkezlerine dağıtılarak girildiğinden emin olmanız gerekir. Aksi takdirde müşteri karlılığı ölçemezsiniz. Ürün maliyetleriyle ilgili yeterli ve doğru bir veri yapısı ve maliyetlendirme alt yapısı da yoksa böyle bir soruya cevap vermeniz, imkânsızdır.

Fiyat kampanyalarının getirisini veya götürüsünü yorumlayabilmek için kestiğiniz faturaları diğer “normal” satışlardan bir şekilde ayırtmanız gerekir. Zamanında yetiştiremediğiniz için siparişi kaybettiğinizde veya zamanında yetiştiremediğiniz için ne kadar yeni sipariş alamadığınızı yorumlayabilmek için müşteri servis seviyelerini ölçmeniz gerekir. Gereksiz ambalaj/hammadde stoğu taşıyor muyum sorusuna cevap verebilmek için sistemde satın alma fiyatlarınızın doğru stok bilgileriyle var olduğundan emin olmanız gerekir, ki gerekli anahtar göstergeleri hesaplayabilesiniz.

Özetle, bir iş zekâsı projesine başlamadan önce yapılması gereken en önemli şey, en tepedeki iş sorusuna göre, sisteminizde bunu ölçmeye ve yorumlamaya uygun verinin olup olmadığına bakmaktır. Eğer veri var ise, ama “kusursuz” veri ama “yarı kusurlu” veri, ve siz iş sorunuza kağıt üzerinde sisteminizdeki verilerle cevap verebilir duruma gelmişseniz, o zaman bir iş zekâsı uygulamasına geçmeyi düşünmeye başlayabilirsiniz. Satın alma, envanter yönetimi, üretim, kapasite planlama, lojistik, satış, finans gibi konuların hepsinin kendine ait ama en tepede birbiriyle ilişkilendirilebilen bir veri seti vardır. Bu konulardaki iş sorularıyla ilgili yeterli verinin olduğundan eminenseniz, yani kağıt üzerinde bir örnek hesaplayabiliyorsanız, bir sonraki aşamaya geçebilirsiniz.

İş zekâsı uygulamalarının son yıllarda popülerliğinin artması, mevcut veri işleme / raporlama / veri saklama kabiliyetlerinin teknolojik olarak artmasıyla yakından ilintilidir. İhtiyaçlar ve iş soruları on sene, yirmi sene önce de aynıydı veya benzerdi, fakat çok sayıda veriyi uygun şekilde saklayacak, yeterince hızlı bir şekilde hesaplayıp, yorumlanabilir raporlara dönüştürmek ancak son 4-5 yılda makul fiyatlarla mümkün hale geldi.

Bütün veriler var, sonraki aşama ne?

Eğer altyapınız tepedeki iş sorularına cevap verebilecek

süreçleri ve verileri “yeterince” içeriyorsa, konunun bundan sonraki kısmı, biraz daha IT ve süreç eksikliği giderme ağırlıklıdır. Mevcut iş zekâsı uygulamalarının hemen hemen hepsi, rapor oluşturabilmek için bir veri tabanına (data warehouse) ihtiyaç duyar. ERP sistemindeki verileri çekerek oluşturulacak veri tabanının formatı, nasıl oluşturulacağı, sizin seçtiğiniz yazılıma, veri tabanındaki kayıt sayısına, raporları ne kadar sürede bir güncellemek istediğinize vs bağlıdır. Modelleme tarafında da, yani elinizdeki verileri ilişkilendirecek ve bazı “ölçütleri” hesaplamanızı sağlayacak modelleme dili de gene seçtiğiniz iş zekâsı uygulamasıyla ilintili olarak değişebilir.

İş zekâsı projelerinin “tek seferde tasarla, uygula, bitir” şeklinde olup olmaması, sizin iş sorularınıza cevap verecek veri setinin tamamının olup olmasına da bağlıdır. Çalıştığım şirketteki iş zekâsı projesi, daha çok “sürekli gelişti” formatına göre ilerledi. Satışları başlangıçta sadece tek bir miktar ve para cinsi üzerinden raporlarken, daha sonra farklı birimler üzerinden de raporlamaya başladık. (Kilo, koli, paket, TL, USD, Euro gibi). Satış bütçesini sadece ürün bazında yapabilirken, satış kanalı bazında da yapabilir hale geldik. Maliyetleri başlangıçta standart maliyet üzerinden hesaplarken, sonradan filli maliyetlerle de karşılaştırabilir hale getirdik. Müşteri ve ürün sınıflarına sonradan amaca uygun eklemeler yapıldı. Servis seviyelerini hesaplamak için, lojistik süreçlerine ek süreçler kattık. Maliyet şemaları ve dağıtım anahtarları elden geçirildi. Ürün maliyetlerindeki “gariplikler” üzerine satın alma fiyatlarını ve ürün reçetelerindeki sarfiyatları daha sistematik hale getirdik, hatalı kayıtları hızla düzelttik. Eksik toplanan üretim verileri sisteme gömülmeye başlandı... .

Projeyle birlikte üretilen her bir rapor, işletmede yeterince kayıt altına almadığımız bütün süreçleri tek tek ortaya çıkardı, gerekli eksikler öncelik sırasına göre tamamlandı, tekrar raporlara daha önce hesaplanamayan gösterge ve ölçütlerle birlikte eklendi. Tüm raporlar belli bir olgunluğa geldiğinde, artık işletme içerisinde ne olup bittiğini, neredeyi ne kadar verimli veya kötü yönettiğimizi, nerede para kaybettiğimizi, hangi ürünlere veya hangi satın almalara daha çok önem vermek gerektiğini, hangi planlamayı ne zaman yapmamız gerektiğini ve buna benzer birçok şeyi daha net görmeye başladık.

Toplantılarda artık, statik, çıktısı alınarak üzerinde konuşulan raporlar neredeyse yok. İşletmenin ürettiği tüm veriler ve bu verilerden oluşturulmuş raporlara neredeyse gerçek zamanlı ulaşabilir konumdayız.

Daha önce hazırlaması saatler süren aylık üretim planı çok kısa bir sürede oluşturulabiliyor. Sene başında yapılan satış bütçesinin, iş gücü, satın alma ve kapasite planlama ayakları bir günde genel hatlarıyla tamamlanabiliyor. Gösterge ölçütler sayesinde neyin ters gidebileceği konusunda alarmları yeterince önceden görebiliyoruz. Müşteri servis seviyeleri, yani müşteri siparişlerine verilen tepkinin hızı 3 sene öncesine göre kıyas götürmez bir yerde. Yani artık para kazanıp kazanmadığımızı, daha net görüyoruz.

Doğru süreç, uygun veri, uygun veri tabanı ve modelleme, uygun raporlama. İşin özeti bu kadar!



Betül Onat
Genel Müdür
bonat@kora.com.tr



- Oracle Cloud Ürünleri (SaaS / DaaS - PaaS / IaaS)
- JDE ERP Çözümleri
- Müşteri İlişkileri Yönetimi (CRM Sales, CRM Marketing, CRM Service)
- İnsan Kaynakları Yönetimi (HCM)
- Kurumsal Performans Yönetimi (EPM)
- Kora-EBYS (Digital İmza Destekli Elektronik Belge Yönetim Sistemi)
- Süreç Yönetim Çözümleri (SOA, BPM)
- Kurumsal Portal Çözümleri (Webcenter, Weblogic, ECM)
- Mobil Satış Portali
- Karar Destek Çözümleri (Bigdata, BI, Datamining)
- Oracle Güvenlik Çözümleri (Advanced Security, Data Masking, Label Security, Database Vault, Audit Vault & Database Firewall)
- Kora-Kutu Güvenlik Çözümü
- Veritabanı ve Performans Yönetimi
- Uygulama Geliştirme (ADF, J2EE, PL-SQL, Forms-Reports)
- Veri ambarı Çözümleri (DWH, OWB, ODI, Golden Gate)
- Donanım Çözümleri (ODA, Exadata, Exalogic, Exalytics, Big Data Appliance, ZFS Storage Appliance)
- Eğitim Hizmetleri
- Hadoop, Spark Eğitim Seminerleri
- Dış Kaynak Danışmanlığı

Perakende Mobil teknolojilerine yönelik çözümler;

YATAŞ – ENZA Home için geliştirilen;

- Mobil Satış Portali
- Kurumsal Portal
- Proje Yönetim Uygulaması
- Süreç Yönetimi Projesi

Mobil Satış Portali;

- Mobil Satış Uygulaması Tablet Bilgisayarlar üzerinde, mobil olarak çalışır. Uygulama masaüstü olarak da çalışmaktadır.
- Mobil Satış Uygulaması, Yataş'ın güncel Ürün

Kataloglarını baz alır.

- Yataş mağaza ve bayilerinde tüm ürünlerin sergilenememesi sebebiyle sergilenemeyen bazı ürünlerin farklı açılardan çekilmiş, ürün ebatlarını da gösteren içerikleriyle müşterilerine gösterilmesini sağlar.
- Ön sipariş, Sipariş (teklif), Sepet onayı şeklinde çalışır.
- Yataş'a çapraz satış imkanı sağlar.
- Yataş'a anlık olarak satış kanallarının performanslarını ölçme imkanı sağlar.
- Yataş müşterinin teknolojinin kolaylıklarından yararlanmasını sağlar.
- Yataş Müşterilerinin, beğendikleri ürünlerin basılı tekliflerini alarak doğru seçimi yapabilmeleri için, danışma, inceleme gibi alışveriş konforundan yararlanmalarını sağlar.
- Mobil Satış Uygulaması, piyasadaki birçok mobil satış uygulamasından farklı olarak Yataş'ın kullandığı ERP sistemi Oracle E-Business Suite ile tam entegre olarak çalışır, herhangi bir ara yazılım ile entegrasyon ihtiyacı yoktur.

Kurumsal Portal;

1. Yataş Özel Bildirimler bölümü: Yataş, bu bölümde Yataş içinde paylaşıma açık olan her türlü eğitim videosu, prosedürel dokümanlar, raporlar, bildirimler, anketler, öneri sistemi, Yataş Akademi, eğitim dokümanlarının yayınlandığı fonksiyonel önyüzdür. Yataş içerik yöneticileri, portalin önyüzünde istedikleri içeriği yayınlama, yayınlanan içeriği kaldırma esnekliğine sahiptir.
 2. Uygulamalar bölümü: Bu bölümde Yataş'ın her türlü içerik yönetimini yapabileceği fonksiyonları içermektedir.
- Bu fonksiyonlar arasında Kora'nın Yataş için tasarlayıp hazırladığı java (adf) uygulamaları vardır.
- Bu uygulamalardan bazıları ;
- Doküman Yönetimi, Tartışma Forumları, Ürün Yönetim Uygulaması, Kullanıcı Yönetim Uygulaması, Proje Yönetim Uygulaması, İş Süreçleri vb.

SATIŞ, PAZARLAMA, KANAL VE DANIŞMANLIK YÖNETİCİLERİ BİLGİLERİ



Kenan Pamuk
Genel Müdür Yardımcısı
kpamuk@kora.com.tr



Gonca Soysal
Satış ve Pazarlama Yöneticisi
gonca@kora.com.tr

Hizmet verilen sektörler



ŞİRKET HAKKINDA

1998 yılında entelektüel sermaye ile kurulan Kora, Bilgi Teknolojilerinde özel çözümler geliştiren bir yazılım ve çözüm şirkettir. Oracle'in ilk Platinum ve İş Zekası İş Ortağıdır.

Kora, Oracle teknoloji ve iş uygulamaları alanında tüm faaliyetlerini, koşulsuz müşteri memnuniyetine dayanan bir hizmet anlayışıyla sürdürmektedir. Kurulduğu yıldan beri Bilişim 500 Araştırması'na göre 'Türkiye Bilişim Sektörünün İlk 500 Şirket'i' arasında yer almaktadır.

IDC'nin 2013 Büyük Veri ve İş Zekası Ödülü, Holding kategorisinde, Bozlu Holding projesi ile

Kora, işletmeleri farklılaştırmak ve global rekabete hazırlamak için fayda maliyeti göz önünde bulundurmak ön koşuluyla, yazılım, donanım, danışmanlık dahil, farklı sahip olma modelleri sunan uzun vadeli bir teknoloji ortağıdır.



M. Buğra Koyuncu
Logo Yazılım İcra Kurulu Başkanı
bugra.koyuncu@logo.com.tr



Yatırımınızın verimli geri dönüşünü sağlamayı amaçlayan Logo, dünyanın öncü iş zekası çözümleri üreticilerinden TIBCO Jaspersoft altyapısıyla işletmelerin tüm ihtiyacını karşılayacak, yenilikçi ve modern iş zekası çözümü Logo Mind'i kullanıcılarına sunuyor.

Dünyada öncü bir teknolojik altyapıyla sunulan LOGO Mind, standartları bir adım öteye taşıyarak kullanıcılarına sahip oldukları veriyi rekabet avantajına dönüştürme imkanı tanıyor.

LOGO çözümleri ile kusursuz bir entegrasyona sahip LOGO Mind, kurum içerisindeki her kullanıcı tarafından konumdan bağımsız olarak anlık sorgu ve analiz imkanı sağlayan bellek içi motor, dashboard, etkileşimli rapor, animasyonlu grafikler ve analitikler gibi özelliklere sahip. İleri düzey bellek içi motoru ile sorgu yanıtlama sürelerini anlık mertebelere indiren çözüm, bu sayede

anlık iş fırsatlarının avantaja dönüştürülmesine destek oluyor. Sezgisel analizler, teknik bilgi olmayan kullanıcıların LOGO verilerini hızlı ve basit bir biçimde sürük-le-bırak yöntemiyle kullanmalarına; bu verilerden tablo oluşturmalarına ve bu tabloları detaylı biçimde düzenlemelerine de olanak sağlıyor.

LOGO Mind iOS, Android ve Windows gibi mobil platformlarda bilgi görüntüleme, inceleme ve oluşturma imkanı veriyor. İnternete entegre çalışan yazılım sayesinde kullanıcılar verilerine zaman ve mekandan bağımsız olarak ulaşıyor, işletmeleriyle ilgili güncellemeleri anlık takip edebiliyor. Bir veya birden fazla veri kaynağından aldığı veriyi okunması kolay, tamamen interaktif bir biçimde sunan LOGO Mind İş zekası çözümü; kullanıcılara sahip oldukları bilgileri baz alarak, işletmeleri ile ilgili gerçeklere dayalı ve isabetli kararlar alma olanağı sunuyor.



Kuruluş yılı: 1984

Şirket web sitesi: www.logo.com.tr
www.logo-edonusum.com

Hizmet ve ürün pazar segmenti: KOBİ, Orta ve Büyük Ölçekli Firmalar, Uluslararası Firmalar

Fiyatlandırma bilgileri: Lisanslama, programı aynı anda kullanacak kullanıcı sayısı ile sunulan modüller ve modüllerin yükleneceği sunucu sayısı baz alınarak yapılmaktadır. Eğitim ve uygulama danışmanlığı hizmet fiyatları ve süreleri ise proje kapsamına göre değişebilmekte ve lisans maliyetlerine ek olarak hesaplanmaktadır.

ERP Komitesi temsilcisi: Uğur Nuri Sipahi (İcra Kurulu Üyesi, Bilgi Teknolojileri ve İş Süreçleri) ugur.sipahi@logo.com.tr

LOGO YAZILIM

Merkez: Gebze Organize Sanayi Bölgesi

Teknopark No: 609 Gebze 41480 Kocaeli

Tel: +90 262 679 80 00

Faks: +90 262 679 80 80

Satış Ofisi: Değirmenyolu Sk. Gülseren Murat

Üçüncü İş Merk. N:25 K:3 Ataşehir İstanbul

Tel: +90 216 570 78 00

Faks: +90 216 570 78 08

e-Posta: info@logo.com.tr

Hizmet Verilen Ürün Grupları

ERP	CRM	BI
SCM	MES	CLOUD
WMS	PLM	HCM
E-TR	MOBILITY	BPM
EAM	APS	DPS

SATIŞ VE PAZARLAMA YÖNETİCİLERİ BİLGİLERİ



Fatma Aslantekin
İcra Kurulu Üyesi,
Pazarlama ve Kurumsal İletişim
fatma.aslantekin@logo.com.tr



Akın Sertcan
İcra Kurulu Üyesi,
Kanal ve Satış Operasyonları
akin.sertcan@logo.com.tr



Cem Cengiz Yılmaz
Satış Direktörü, İş Zekası Çözümleri
cem.yilmaz@logo.com.tr

Hizmet verilen sektörler



ŞİRKET HAKKINDA

Uygulama yazılımları geliştirmek üzere 1984 yılında kurulan Logo Yazılım, bugün bilişim teknolojilerine odaklı bir yüksek teknoloji grubu olarak faaliyet gösteriyor. Yazılımları bugüne kadar 170.000 firmada 1,3 milyonun üzerindeki kullanıcıya ulaşan Logo Yazılım, Türkiye'nin geleceğe taşınmasında büyük öneme sahip KOBİ'lerin daha esnek ve verimli çalışmalarına, çevikleşmelerine ortam hazırlayan iş uygulamaları üretiyor. Logo Yazılım'ın 14 dilde geliştirdiği teknoloji platformları, yalnız Türkiye'de değil, dünyanın 41 ülkesinde birçok şirket tarafından tercih ediliyor. 900'ün üzerindeki iş ortağıyla sektörünün en yaygın dağıtım ağına sahip, 3.500 kişilik bir ekosisteme sahip Logo Yazılım, teknoloji ve ArGe'ye yatırımları odağına alarak sürekli inovasyon vizyonuyla çalışmalarını sürdürüyor.

Fikri mülkiyet ve teknoloji girişimciliği konusunda öncülük yapan LOGO, aynı zamanda Türkiye'nin halka açılan ilk bilişim şirketi unvanını taşıyor. 2013 Nisan ayında, özel sermaye fonu Mediterra Capital Partners'in iştiraki EAS Solutions SARL ile ortaklığa imza atan Logo, gerçekleştirdiği stratejik yatırımlar sayesinde, Türkiye'de elde ettiği birikim ve tecrübeyi yurtdışı pazarlara taşımayı başarmış; büyüme potansiyeli yüksek pazarların önde gelen oyuncular arasında yer almak için önemli adımlar atmıştır.



İlker Erdoğan
Genel Müdür
ilker.erdogan@peraport.net

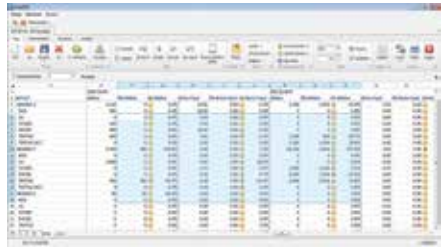


Odağında perakende sektörü bulunan Peraport Bilişim, 2012 yılından bu yana sektörün öncü kuruluşlarına yenilikçi ve rekabetçi yazılımlar ile hizmet vermektedir. Tüm ERP sistemleri ile entegre çalışabilen Peradess perakende karar destek yazılımı ile, perakende sektörüne özgü sorunlara, bilimsel yaklaşımlarla ölçeklenebilir çözümler sunmaktadır. Bütçe, talep tahmin, sezon öncesi planlama, sezon içi planlama, indirim ve kampanya yönetimi, kapasite planlama, alan yönetimi, iş zekası ve raporlama gibi modüller içeren Peradess, güçlü parametrik yapıyla firmaların dinamiklerine uygun özelleştirme imkanları bulundurmaktadır.

Peradess, perakende sektörünün vazgeçilmez olan, doğru ürünü doğru zamanda doğru yerde doğru fiyatla müşteriyle buluşturma ilkesinin hızlı ve kolay bir metodoloji ile gerçekleştirilmesini sağlar. Parametrik ve bilimsel replenishment algoritmaları sayesinde, merkez depo ve satış hızı düşük olan mağazalarda bulunan atıl stokların, stok ihtiyacı bulunan mağazalara transferini sağlayarak satış kaybını minimize eder. Yükselen devir hızı sayesinde ürünlerin satış/giriş oranı artar ve sezon sonu stok maliyetleri azalır. İndirim dönemi öncesi satış hızını yükselterek ortalama sezon kar marjını artırır.

Sezon öncesi planlamanın geçmiş veriler analizinde daha sağlıklı yapılarak doğru siparişlerin verilmesini sağlar. Bu sayede sezon içerisinde stok eksikliğinden kaynaklanan satış kaybı, stok fazlalığından kaynaklanan yüksek indirim ve düşük kar marjının oluşmasına engel olur.

Peradess iş zekası ve raporlama modülü, sektörün öncü kuruluşlarında kullanılan tüm boyut ve ölçüm/ hesaplama alanlarını içeren esnek ve hızlı analiz imkanı sunar. İçerdiği perakendeye özgü veri ambarı ve OLAP kübü çözümü, tüm ERP sistemlerine entegre çalışabilen ETL paketleri bulundurmaktadır.



SATIŞ, PAZARLAMA, KANAL VE DANIŞMANLIK YÖNETİCİLERİ BİLGİLERİ



Ali Güler
İş Zekası Müdürü
ali.guler@peraport.net



Devrim Yılmaz
Yazılım Müdürü
devrim.yilmaz@peraport.net

Hizmet verilen sektörler



ŞİRKET HAKKINDA

2012 yılında İstanbul'da kurulan Peraport Bilişim, perakende sektöründe edindiği tecrübeleri, bilimsel yaklaşımlar ve yenilikçi teknolojiler ile geliştirdiği yazılımlar aracılığı ile müşterilerine sunmaktadır. Yıldız Teknik Üniversitesi İktisadi Teknopark binasında faaliyet gösteren Peraport Bilişim, yetkin ve tecrübeli kadrosu ile perakendeye özgü arge projeleri geliştirmektedir.

Aydınlı Hazır Giyim(US Polo, Pierre Cardin, Cacharel), Eren Holding(Lacoste, Nautica, Gant vs...), Defacto, English Home, Karaca Züccaciye, Greyder, Kiler, Bilkent (Bilintur Turizm), Ayakkabı Dünyası gibi sektöre yön veren firmalara çözüm üreten Peraport, geliştirdiği yenilikçi ürünlerle yurtdışında da benzer başarılarla ulaşmayı hedeflemektedir.



Kuruluş yılı: 2012
Şirket web sitesi: www.peraport.net
Hizmet ve ürün pazar segmenti: Orta ve Büyük Ölçekli Perakende Firmaları
Fiyatlandırma bilgileri: Modül ve kullanıcı bazında lisans bedeli, proje kapsamında danışmanlık, özel geliştirme gibi hizmetler için adam/gün fiyatlandırma.

ERP Komitesi temsilcisi: İlker Erdoğan (Genel Müdür)
ilker.erdogan@peraport.net

PERAPORT BİLİŞİM
Adres: İkitelli OSB Mah. YTÜ Teknopark No:1B05
Başakşehir, İstanbul
Tel: +90 212 871 28 71
Faks: +90 212 871 18 72
e-Posta: info@peraport.net

Hizmet Verilen Ürün Grupları



Ümit Altınay
Yönetici Ortak
umit.altinay@qlikview.com.tr



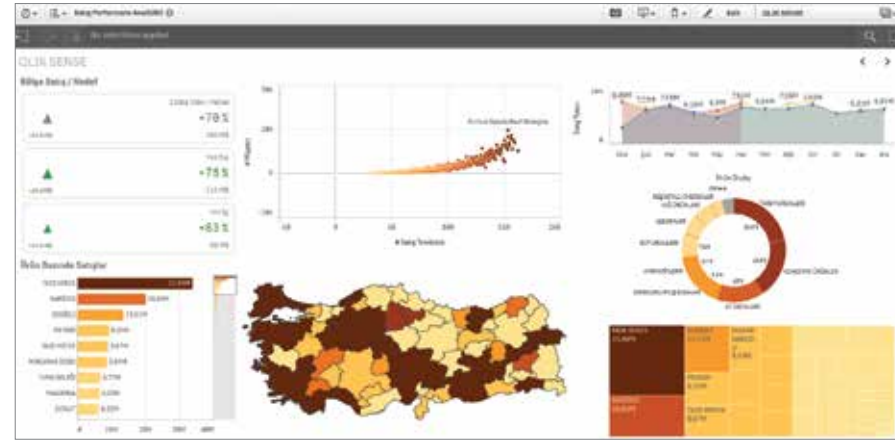
Qlik firması, 2014 yılına kadar QlikView ile tek ürün yaklaşımıyla ilerlerken, 2014 son çeyreğinde, piyasaya sürdüğü Qlik Sense, mobilde doğmuş, önce mobil yaklaşımla geliştirilmiş, mobil cihazlardan sadece izleme değil rahatlıkla tasarımda yapılabilen, görselleri akıllı cihazların ekran büyüklüğüne otomatik ve akıllı bir şekilde adapte ederek değiştirebilen ve doğal etkileşime en yakın şekilde dokunmatik olarak kullanabildiğimiz bir ürün. Bu haliyle şirketlerin iş zekasına bakışlarını yeniden şekillendirecek.

QlikView Türkiye olarak hedef kitlemiz Türkiye'nin bütün kurumsal müşterileri ve bu kurumların bütün iş birimleri. Teknolojiden çok bahsettiğimiz farkındayız, fakat pratikte veri odaklı iş dönüşümünün parçasıyız.

Örneğin müşterimiz sigorta şirketi ise; acenteler dahil satış performans yönetimi, aktüeryal analiz, hasar süreç analizi ve optimizasyonu, telematik analizleri, hasar performansı müşteri sadakati ilişkisi, hasar ve primde

kötü niyet tesbiti konuştuğumuz konuların sadece bir kısmı diyebiliriz.

Perakende şirketi ise; sepet analizi, hedef müşteri tesbiti, müşteri segmentasyonu, kampanya performansı, fiyatlandırma analizi, telekom operatörlerinde; finans, insan kaynakları ve benzeri kokpitler, harita bazlı network ve müşteri analizleri, saha performans yönetimi, bankalarda; 360 derece müşteri, şube, ürün kokpitleri, çapraz satış, fiyat elastikiyeti, fiyatlandırma simülasyonları, gelir güvencesi, risk, AML, insan kaynakları ve yine saha satış yönetimi, müşteri derinleşme, segmentasyon ve kampanya analizleri, tahsilat aksiyonları, çağrı merkezlerinde çalışan hizmet ve satış performansları, hizmet seviyesi takibi, lojistik firmalarında süreç göstergelerinin takibi, ekip performanslarının takibi, saha ekiplerinin izlenmesi, enerji firmalarında fatura simülasyonları, operasyonel sistemlerle veri kontrolü, gelir güvencesi ve yasal raporlama, konuştuğumuz konuların ve sektörlerin sadece bir kısmı diyebiliriz.



Kuruluş yılı: 2009
Şirket web sitesi: www.qlikview.com.tr
Hizmet ve ürün pazar segmenti: Grup Şirketleri, Çok Uluslu Şirketler ve KOBİ
Fiyatlandırma bilgileri: Hizmet bedeli proje bazında belirlenmektedir.
BI Komitesi temsilcisi: Elif Esin Tanış (Kurumsal İletişim ve Paz. Yöneticisi) elif.tanis@qlikview.com.tr

QLIKVIEW TÜRKİYE
Adres: Büyükdere Cad. Pekintaş İş Merkezi N:32
K:7 Mecidiyeköy İstanbul
Tel: +90 212 213 15 00
Faks: +90 212 213 09 54
e-Posta: info@qlikview.com.tr

Hizmet Verilen Ürün Grupları



SATIŞ, PAZARLAMA YÖNETİCİ BİLGİLERİ



Can Doğu
Satış & İş Ortağı Yöneticisi
can.dogu@qlikview.com.tr

Hizmet verilen sektörler



ŞİRKET HAKKINDA

QlikView Türkiye olarak, 20 yılı yaklaşan tecrübemiz ve konusunda uzman ekibimiz ile, müşterilerimizin karar etkinliğini artırma hedefiyle, 7 yıl gibi kısa bir zamanda 250'nin üzerinde müşteriye, son yıllarda hız verdiğimiz güçlü ekosistem anlayışıyla farklı alanlarda uzmanlaşmış 40 iş ortağımız ile birlikte çözümler sağlıyoruz.

Qlik, 1993 yılında İsveç'te kurulmuş, şu anda merkezi ABD'de, NASDAQ borsasına kote, 105 ülkede 35.000'in üzerinde müşterisine 1.700 iş ortağıyla hizmet veren bir teknoloji firmasıdır.

Teknoloji ve iş modellerindeki gelişmelerle artan dijital etkileşim ve kanal çeşitliliği pek çok dijital işlem izinin kaydedilebilmesine olanak sağladı. Fakat giderek artan verinin anlamlandırılması ve analizi ihtiyacı geleneksel iş zekası araçlarıyla karşılanamıyordu. Kullanıcı odaklı ve çevik araçlara ihtiyaç vardı. Bu ihtiyaç kategorik olarak ilk kez Qlik tarafından adreslenmiş, "İş ve Veri Keşfi" olarak tanımlanmış ve daha sonraki yıllarda analistler tarafından iş zekasında yeni bir segment olarak kabul edilmiştir.

Qlik, çok büyük veri kümelerini saniyeler yani Qlik hızında analiz edebilmesi, yine patentli "Etkileşimli Analiz" yeteneği ile veri görsellemekten bir adım ileri giderek veride navigasyon sağlayarak verinin hikayesini anlatmasını sağlaması yani düşünce hızında veri keşfi, kurum içi ve dışı (Facebook, Twitter, Google Analytics vb.), farklı veri kaynaklarında ve kaynaklarında ilişkilendirilmemiş verileri kolaylıkla uygulamaya alarak analizinin sağlanması, büyük veri üzerinden çok hızlı hesaplamalar yapabilmesi, mobil ortamlarda çalışabilmesi, analizlerin ekip üyeleriyle paylaşarak işbirliğine imkan vermesi ve en önemlisi bütün bunları klasik platformlara göre 4-5 kat hızlı geliştirerek kurum kullanımına sunulabilmesi ve basit kullanımı ile iş kullanıcıları odaklı, bütünlükli analitik platformlar sunmaktadır.



Yigit Balaban
Managing Partner
yigit.balaban@dataklik.com

DataQlik

Bilişim Teknolojileri

Qlikview, son kullanıcıların yönetim kokpitleri ve dashboard ortamlarında kurumsal performans izleyebilecekleri, anlık sorgulama, raporlama ve analiz yapabilecekleri entegre bir iş zekası platformu sunmaktadır. Bu platform sayesinde son kullanıcılar QlikView ortamına alınan tüm veriyi anlık olarak ulaşabilmekte, ürünün sunmuş olduğu patentli in-memory ve associative veritabanı özellikleriyle sadece point & click yaklaşımıyla analizlerini gerçekleştirebilmektedir. Ürünün benzerleriyle karşılaştırılmayacak kadar son derece kolay kullanıcı arayüzü sayesinde, son kullanıcılar herhangi bir eğitime bile gerek kalmadan bilgiye erişebilmekte ve analizlerini gerçekleştirebilmektedir.

QlikView iş zekası platformu, son kullanıcıların, veri kaynaklarının nerede olduğu, tablolar arasındaki ilişkiler ve alan isimlerinin ne olduğu gibi teknik bir bilgiye sahip olmadan sorgulama, raporlama ve analiz ihtiyaçlarını yönetim kokpitleri tarzındaki ekranlar ve uygulamalar içinde karşılamalarını sağlayan bir iş zekası platformu sunmaktadır. Son kullanıcılar bu platforma desktop üzerine kurulan QlikView uygulamalarıyla istemci-sunucu ya da 3 katmanlı (3-tier) mimaride sisteme erişebilecekleri gibi Internet Explorer gibi bir web tarayıcı sayesinde Ajaxview ya da Internet Explorer Plug-in üzerinden ya da iPhone veya Android işletim sistemini destekleyen mobil cihazlardan erişerek performans takibi ve analiz yapabilmektedir.

QlikView iş zekası platformu teknoloji seviyesinde bir çok geleneksel iş zekası platformuyla karşılaştırıldığında

daha farklı ve günümüz koşullarına çok daha fazla uyan bir takım bileşenler sunmaktadır. Bu bileşenlerin tümü tek bir modül içinde bulunmakta olup tüm ETL, Dashboard/Yönetim kokpitleri, sorgulama, raporlama, OLAP analizleri gibi ihtiyaçlar aynı önyüz üzerinden uygulama geliştiriciler ve son kullanıcılara sunulabilmektedir. Bu sayede hem son kullanıcılar farklı ihtiyaçlar için sadece tek bir önyüzü öğrenmek zorunda kalmakta hem de uygulama geliştiren bilgi işlem departmanları sadece tek bir uygulama geliştirme ortamıyla karşılaşmaktadır. Bu durum hem uygulama geliştirme, hem öğrenme süreçlerini geleneksel iş zekası platformlarıyla karşılaştırıldığında kat kat daha hızlı hale getirmekte hem de implementasyonlarda karşılaşılabilecek modüller arası entegrasyon ihtiyaçlarını ortadan kaldırmaktadır.

Qlik Sense İş Zekası ile Sürükle, bırak, görselleştir

Bir analiz aracı düşünün ki, şirketteki her profildeki kullanıcı kendi raporlarını hazırlayabilsin ve dinamik kokpitler ile çok büyük veri kümelerindeki gizli kalmış bilgiye ulaşabilsin. Artık Qlik Sense ile bu mümkün. Qlik Sense, bireyler, departmanlar ve kurumlar için tasarlanmış devrim niteliğinde bir self-servis veri görselleştirme ve veri keşfi aracıdır.

Qlik Sense ile verinizi hızla görselleştirin, en ince ayrıntısına kadar sorgulayarak, anında bağlantıları ortaya çıkarın ve fırsatları her açıdan görün.



Kuruluş yılı: 2013
Şirket web sitesi: www.dataklik.com
Hizmet ve ürün pazar segmenti: KOBİ, Orta ve Büyük Ölçekli Firmalar, Uluslararası Firmalar
Fiyatlandırma bilgileri: Proje bazlı lisans ve danışmanlık
ERP Komitesi temsilcisi: Yigit Balaban (Managing Partner) yigit.balaban@dataklik.com

DATAKLİK BİLİŞİM TEKNOLOJİLERİ
İstanbul: Kocaceviz Cad. Aksu Sk. No:5/1 Mimoso Apt. A Blok K:3 D:9 K.bakkalköy Ataşehir İstanbul
Tel: +90 216 455 75 11
e-Posta: info@dataklik.com
İzmir: Mansuroğlu Mah. 295/2 Sk. Ege Sun Plaza N:1 A-Blok K:3 D:331 Bayraklı İzmir
Tel: +90 232 463 02 20
Faks: +90 232 463 02 30
e-Posta: info@dataklik.com

Hizmet Verilen Ürün Grupları

ERP	CRM	BI
SCM	MES	CLOUD
WMS	PIM	DCM
E-TR	HRM	DPM
EAM	APS	DPS

SATIŞ, PAZARLAMA, KANAL VE DANIŞMANLIK YÖNETİCİLERİ BİLGİLERİ



Oktay Erbey
Managing Partner
oktay.erbey@dataklik.com



Ali Murat Bar
Partner
alimurat.bar@dataklik.com



Hizmet verilen sektörler



ŞİRKET HAKKINDA

DATAKLİK Bilişim Teknolojileri Ltd. Şti. 2005 yılından beri Bilgi Teknolojileri sektörü içerisinde global olarak tanınan yazılım şirketlerinde profesyonel yöneticilik yapmış tecrübeli ve dinamik bir kadro tarafından, kurumlara kaliteli hizmet sunmak amacıyla kurulmuş bir teknoloji şirkettir.

Uzun yıllar ISO 1000 listesindeki firmalardan, Türkiye'de ve yurt dışında çok uluslu şirketlerin büyük ERP ve iş yazılımları projeleri de dahil olmak üzere farklı sektörlerde proje yönetimi ve uygulama geliştirme deneyimlerine sahip ekibi olan DATAKLİK, müşterilerine bu deneyimlerini İŞ ZEKASI, WEB, MOBİL ve BULUT Tabanlı yazılım çözümleri ile aktarmayı önemli bir hedef olarak belirlemiştir.

Kalite Anlayışımız:

Tüketiciler tarafından tercih edilen ve müşterilerinin memnuniyetini sağlamış, çevresine duyarlı, kurumsal sosyal sorumluluklarının bilincinde, referans olarak gösterilen bir şirket olmaktır.

Bu amaçlarımıza ulaşabilmek için temel ilkelerimiz; Müşterilerimize hizmet kalitemizle birlikte değerlendirildiğinde rekabetçi ürünler sunmak, satış öncesi ve sonrası hizmette hızlı olmak, daima ulaşılabilir olmak, her zaman ve her alanda en iyiyi sunabilmek için yaratıcı ve yenilikçi düşünmek, en son teknolojiyi kullanmak ve böylece güven duyulan bir şirket olmaktır.

CRM ÇÖZÜMLERİ DÜNYASI

KURUMSAL ÇÖZÜMLER REHBERİ 2015

CRM
COMMITTEE





Engin Alan
Genel Müdür
engin.alan@binovist.com

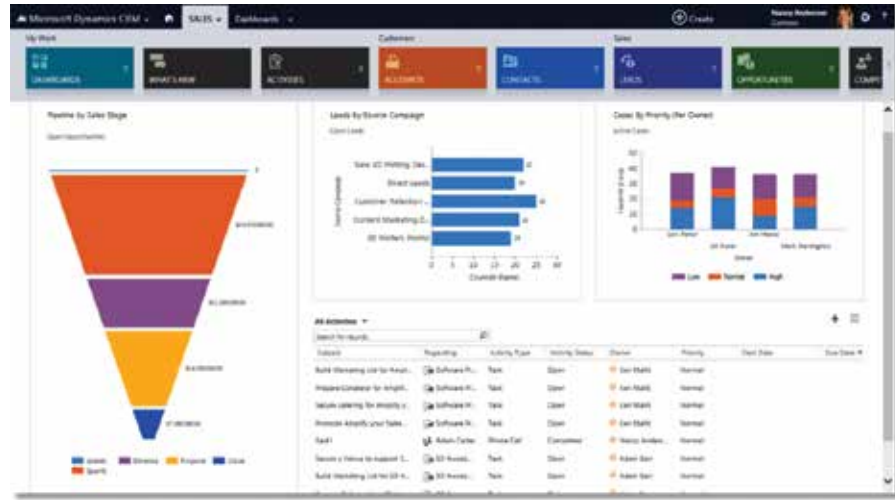


Binovist farklı sektörlerde CRM danışmanlığı ve projelendirme hizmetlerini sürdürmekle birlikte farklı büyüklükte makine-teçhizat firmaları için hem müşteri firmanın sunucu alt yapısında hem de bulutta kullanım sağlayan bir çözüm paketi sağlamaktadır.

Microsoft Dynamics CRM üzerinde yapılanan bu MAKİNE/TECHİZAT firmaları CRM uygulaması CRM ONLINE üzerinde alt yapı ihtiyacı duyulmadan kullanılabilir. Kurumsal müşteri, bireysel



müşteri ve kontak yönetimi, aktivite yönetimi, makine bilgi yönetimi, fırsat takibi ve tekliflendirme süreç yönetimi, makine garanti ve bakım yönetimi ile müşteri talep ve şikayet yönetimi başlıklarını içeren çözüm, sektör ihtiyaçlarına çözüm verecek şekilde yapılandırılmıştır. Böylece ilk yatırım maliyetinde projelendirmeye gidilmeden paket çözüm ile hizmetten faydalanılabilmekte, gerekirse ihtiyaca uygun revizyonlar Binovist danışmanlığı ile sağlanabilmektedir. Binovist ayrıca veri temizleme - birleştirme konusunda firmalara geliştirdiği formüller ve uygulamalar ile yardımcı olmakta ve segmentasyon, kayıp müşteri yönetimi ve kampanya yönetimi gibi konularda özel çözümler sunmaktadır.



SATIŞ, PAZARLAMA, KANAL VE DANIŞMANLIK YÖNETİCİLERİ BİLGİLERİ



Mehmet Nuri Can
Danışmanlık Hizmetleri Müdürü
mehmetn.can@binovist.com



İsmail Tutumluer
Yazılım Geliştirme Müdürü
ismail.tutumluer@binovist.com

Hizmet verilen sektörler



ŞİRKET HAKKINDA

Binovist, bilişim uygulamaları sahasında uzmanlık ve deneyim ile müşterilerine hizmet vermeyi amaç edinmiş, başta CRM uygulamaları olmak üzere yazılım geliştirme ve eğitim faaliyetleri sunan yenilikçi "bilişim danışmanlığı" şirkettir.

Deneyimli ve sahasında uzman kadrosu ile müşteri ilişkileri yönetimi (CRM) konusunda sektörel çözümler oluşturmak ve bu çözümleri mobil uygulamalar ve internet teknolojileri ile zenginleştirmek amacıyla faaliyet gösteren Binovist, teknik ve kavramsal eğitimlerle müşterilerinin yatırımlarından en yüksek faydayı görmelerine yardımcı olmaktadır. Kadromuz, Microsoft Dynamics CRM ürününün Türkiye'de konumlandığı günden bu yana pek çok projeye imza atmış profesyonellerden oluşmaktadır. Farklı sektörlerden şirketlere CRM çözümü başta olmak üzere, müşteri portal yönetimi, kurumsal iş süreçleri yönetimi, mobil çözümler gibi hizmetler sunan kadromuz, geçmiş deneyimlerini Türkiye'nin en büyük CRM danışmanı şirketi olma yolunda bir araya getirmektedir.

Binovist kısa sürede başarılarına imza atmış ve Türkiye'nin önemli markalarına hizmet vermiştir. Borusan Otomotiv, Hyundai Türkiye, Netlog Lojistik, Betek Boya (Filli Boya grubu), Dalgakıran Kompresör, Domino's Pizza, Simit Sarayı, Akso Enerji, Bank Pozitif, Pronto Tour bu önemli markalardan örnek isimlerdir.

Hizmet Verilen Ürün Grupları



Kuruluş yılı: 2013

Şirket web sitesi: www.binovist.com

Hizmet ve ürün pazar segmenti: KOBİ ve Orta Ölçekli Firmalar

Fiyatlandırma bilgileri: Binovist danışmanlık hizmetleri için

müşterilerine farklı fiyatlandırma opsiyonları sunmaktadır. Ayrıca

makine/teçhizat sektörü çözümü için müşterilerine çözüm paketi

satışı ve kiralama opsiyonlarını sunmakta, ürünün Microsoft

lisanslaması her iki model için ayrıca yapılmaktadır. Detaylar ve

kurumunuza özel teklifler için Binovist ile iletişime geçebilirsiniz.

CRM Komitesi temsilcisi: Engin Alan (Genel Müdür)

engin.alan@binovist.com

BİNOVİST Bilişim Danışmanlık

Adres: Büyükdere Cad. No:15/A

Hürhan A Blok K:4 PK:34381 Şişli,

İstanbul

Tel: +90 212-356 10 01

e-Posta: info@binovist.com



M. Buğra Koyuncu
Logo Yazılım İcra Kurulu Başkanı
bugra.koyuncu@logo.com.tr



Logo Yazılım'ın "Pazarlama, satış ve müşteri hizmet süreçlerini uçtan uca yönetmek, müşteri ilişkilerinde başarıyı yakalamanın temel adımıdır" felsefesiyle geliştirdiği, Logo CRM kullanıcılara kapsamlı bir CRM çözümü sunar.

Standart ürünlerden çok daha kolay ve anlaşılır kullanıcı arayüzü sağlayan Logo CRM, firmaların çalışma sistemleri içinde doğabilecek ihtiyaçları doğrultusunda, arayüzde ve model editöründe yapılabilen tanımlamalar sayesinde özelleştirilebilmekte, satış & pazarlama ekiplerinin veya teknik ekiplerin tüm randevu, görüşme, teklif, satış, iş süreçleri ve satış sonrası süreçlerinin Logo'nun ticari ve ERP çözümleri ile entegre olarak anlık takip edilmesini ve raporlanmasını sağlamaktadır.

MVC mimari ile geliştirilen ve 14 ayrı veritabanı ile çalışabilen Logo CRM, genişleyebilir yapısı sayesinde ek

proje ve modül geliştirmeye açıktır. Verimlilik ve rekabet avantajı için gerçek bilgiye anlık ulaşmak isteyen, satış öncesi ve satış sonrasındaki süreçlerini kontrol altına almayı hedefleyen tüm şirketler, Logo CRM ile potansiyel müşterilerle tanıştıkları andan itibaren tüm ön pazarlama faaliyet süreçlerini, soğuk ve sıcak satış süreçlerini ve satış sonrası süreçlerini yönetebilir. Güncel Logo çözümleri ile kusursuz entegrasyonu sayesinde müşterilere ait cari hesap ekstreleri, sipariş ekstreleri, risk limitleri ve ürünlerin anlık stok miktarları takip edilirken, satışa dönüşen teklifler de kullanılan Logo çözümüne sipariş veya irsaliye formunda otomatik olarak aktarılabilir.

LOGO CRM Özellikleri

Satış Otomasyonu, Pazarlama Otomasyonu, Satış Sonrası Destek, Raporlama, ERP Entegrasyonu, İş Akışı (Workflow), KPI (Anahtar Performans Göstergeleri), Uygulamalar (App Store).



501 Çalışan

Kuruluş yılı: 1984

Şirket web sitesi: www.logo.com.tr

www.logo-edonusum.com

Hizmet ve ürün pazar segmenti: Mikro, KOBİ, Orta ve

Büyük Ölçekli Firmalar, Uluslararası Firmalar

Fiyatlandırma bilgileri: Lisanslama, programı aynı

anda kullanacak kullanıcı sayısı ile sunulan modüller

ve modüllerin yükleneceği sunucu sayısı baz alınarak

yapılmaktadır. Eğitim ve uygulama danışmanlığı hizmet

fiyatları ve süreleri ise proje kapsamına göre değişebilmekte

ve lisans maliyetlerine ek olarak hesaplanmaktadır.

BI Komitesi temsilcisi: Uğur Nuri Sipahi (İcra Kurulu Üyesi,

Bilgi Teknolojileri ve İş Süreçleri) ugur.sipahi@logo.com.tr

LOGO YAZILIM

Merkez: Gebze Organize Sanayi Bölgesi

Teknopark No: 609 Gebze 41480 Kocaeli

Tel: +90 262 679 80 00

Faks: +90 262 679 80 80

Satış Ofisi: Değirmenyolu Sk. Gülseren Murat

Üçüncü İş Merk. N:25 K:3 Ataşehir İstanbul

Tel: +90 216 570 78 00

Faks: +90 216 570 78 08

e-Posta: info@logo.com.tr

Hizmet Verilen Ürün Grupları



SATIŞ VE PAZARLAMA YÖNETİCİLERİ BİLGİLERİ



Fatma Aslantekin
İcra Kurulu Üyesi,
Pazarlama ve Kurumsal İletişim
fatma.aslantekin@logo.com.tr



Akın Sertcan
İcra Kurulu Üyesi,
Kanal ve Satış Operasyonları
akin.sertcan@logo.com.tr



Onur Küçük
Satış Müdürü, CRM
onur.kucuk@logo.com.tr

Hizmet verilen sektörler



ŞİRKET HAKKINDA

Uygulama yazılımları geliştirmek üzere 1984 yılında kurulan Logo Yazılım, bugün bilişim teknolojilerine odaklı bir yüksek teknoloji grubu olarak faaliyet gösteriyor. Yazılımları bugüne kadar 170.000 firmada 1,3 milyon üzerindeki kullanıcıya ulaşan Logo Yazılım, Türkiye'nin geleceğe taşınmasında büyük öneme sahip KOBİ'lerin daha esnek ve verimli çalışmalarına, çevikleşmelerine ortam hazırlayan iş uygulamaları üretiyor. Logo Yazılım'ın 14 dilde geliştirdiği teknoloji platformları, yalnız Türkiye'de değil, dünyanın 41 ülkesinde birçok şirket tarafından tercih ediliyor. 900'ün üzerindeki iş ortağıyla sektörünün en yaygın dağıtım ağına sahip, 3.500 kişilik bir ekosisteme sahip Logo Yazılım, teknoloji ve ArGe'ye yatırımını odağına alarak sürekli inovasyon vizyonuyla çalışmalarını sürdürüyor.

Fikri mülkiyet ve teknoloji girişimciliği konusunda öncülük yapan LOGO, aynı zamanda Türkiye'nin halka açılan ilk bilişim şirketi unvanını taşıyor. 2013 Nisan ayında, özel sermaye fonu Mediterra Capital Partners'in iştiraki EAS Solutions SARL ile ortaklığa imza atan Logo, gerçekleştirdiği stratejik yatırımlar sayesinde, Türkiye'de elde ettiği birikim ve tecrübeyi yurtdışı pazarlara taşımayı başarmış; büyüme potansiyeli yüksek pazarların önde gelen oyuncular arasında yer almak için önemli adımlar atmıştır.



Egemen Ersan
Türkiye/Yunanistan Mid-Market
Satış Müdürü
eersan@salesforce.com

Salesforce.com kurumsal bulut bilişim firmasıdır. Salesforce satış ve CRM uygulaması, Salesforce'un sosyal ve mobil bulut teknolojisi üzerinde çalışır. Böylece kurumlar; müşterileri, iş ortakları ve çalışanları ile farklı etkileşim seviyelerinde; tamamen yeni yöntemlerle ve bir arada çalışır.

Kullanıcılar, Salesforce.com'un sunduğu tüm kurumsal bulut bilişim ve sosyal kurum uygulamalarına web tarayıcıları ve mobil cihazlar ile ulaşır. Açık bulut bilişim teknolojileri, "kullandıkça öde" prensibine dayanan abonelik sistemi ile internet tabanlı uygulama, veri saklama ve erişim hizmetleri sağlar. "Müşteri verisinin gizliliği bizim için her şeyden önemlidir" diyen Salesforce.com, bulut bilişim teknolojisinde en ileri seviyede veri güvenliği ve gizliliği sağlar.



Hizmet verilen sektörler



Kuruluş yılı: 1999

Şirket web sitesi: www.salesforce.com

Hizmet ve ürün pazar segmenti: KOBİ, Orta ve Büyük Ölçekli Firmalar ile Uluslararası Firmalar

Fiyatlandırma bilgileri: Ürün fiyatlandırma bilgisi için sitemizin ziyaret edilmesini öneririz.
www.salesforce.com/eu/crm/editions-pricing.jsp

CRM Komitesi temsilcisi: Egemen Ersan (Türkiye/Yunanistan Mid-Market Satış Müdürü) eersan@salesforce.com

SALESFORCE.COM

Adres: The Atrium, Level 1, Block A,
Sandyford Business Park, Dublin
18, Ireland

Tel: +353 14403500

e-Posta: eersan@salesforce.com

Hizmet Verilen Ürün Grupları

ERP	CRM	BI
SCM	MES	Cloud
WMS	PLM	DCM
E-TR	Marketing	RPM
ECM	APS	DPS

1999 yılında Marc Benioff tarafından kurulan Salesforce.com, şu anda 100.000'den fazla kurumda, 10 milyondan fazla kişi tarafından kullanılmaktadır. Merkezi San Francisco, California'da bulunan şirketin 12.000'den fazla çalışanı bulunmaktadır. Fortune dergisi tarafından yazılım sektörünün "En Beğenilen ve En Çok Çalışılmak İstenen Firmalar" listesinin en üst sıralarında bulunan Salesforce.com, Forbes tarafından 2011, 2012, 2013, 2014 yıllarında 4 kez üst üste en yenilikçi şirket seçilerek ulaşılması zor bir rekora imza atmıştır.

CRM satın alırken ne yapıyoruz?

CRM satın alırken ne yapıyoruz? Normal satın almalarından neden ayırıyoruz?

Acırsanız yemek yersiniz? Üşürseniz/üşeyecekseniz kaban,mont alırsınız? CRM'e ihtiyacınız olduğunu nereden ve nasıl anlıyorsunuz?



Erdem Özgen
4Biz Bilişim - Müşteri İlişkileri Yöneticisi
erdem@4biz.com.tr

CRM satın alınır mı?

Ver oradan bana 2 kg denir mi? Ya da kaç yaparsın? Ne zaman biter? Evinize boya mı yaptırıyorsunuz? Ya da patates mi alıyorsunuz? Üzgünüm ama CRM alırken resmen pazara çıkmış ev reisi ya da hanımı gibi çarşı pazar (vendor/vendor) dolaşıyoruz. İstediklerimizi anlatırken komşudan, haberlerden duyduğumuzu, gazetelerden dergilerden okuduğumuzu anlatıyoruz.

Lazım değil ama olur ya olur sen ondan da ver diyoruz. Pazarlık edettendir diyip en ucuzu hangisiyse onu alımkar oluyoruz.

Hele ki "ERP alana CRM bedava" kampanyası var ise en doğru satınalmayı yaptığımızı düşünüyoruz..

Eve gelince ya da sofraya koyduğumuzda, bunları kim ayıklayacak diye bakıyoruz? Hadi ayıkladık diyelim "bizde bunu pişirecek tencere yoklar" başlıyor. Yine komşudan tencere bulduk pişirdik de "kim yiyecek ki bu yemeği ve bu kadar yemeği" diye soruyoruz. Sofraya çağıracağımız kimse de gelmeyece... Yemek soğuyor da soğuyor... Sofrayı kim kaldırır?

CRM sadece bir yazılımdan mı ibaret?

Yukarıdaki anlatım bu soruyu da kapsadı ama kısa cevap. CRM yazılımdan ibaret değil çünkü bir bakış açısı! Hem de işe, müşteriye değil HAYATA dair bir bakış açısı!

Kimdir MÜŞTERİ diye soru sorun?

İş hayatında "para kazandığınız/kazanabileceğiniz varlıktır". Evde "eşiniz", sosyal hayatta "arkadaşınız,dostunuz", apartmanda/sitede "komşunuz", öğretmensiniz "öğrencileriniz", doktorsanız "hastalarınız" vb.

Alışveriş içerisinde olduğunuz her kim ise o müşteri siz tedarikçi, bazen o tedarikçi siz müşteri olursunuz.

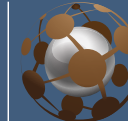
Bazen para<>ürün transfer olur bazen duygu<>his<>bilgi vb. Ama hep alan ve veren vardır. Ve hep her ikisinin arasındaki İLİŞKİ.

İlişki de özen, emek ister, saygı ister, güven ister ve bu ek-sende YÖNETİLMEK / YÖNLENDİRİLMEK ve bir yerlere varmak. Böyle bakınca siz bir daha sorun CRM yazılımdan mı ibaret diye..

MES ÇÖZÜMLERİ DÜNYASI

KURUMSAL ÇÖZÜMLER REHBERİ 2015

MES
COMMITTEE



MES ÇÖZÜMLERİ DÜNYASI

ÇÖZÜM ÜRETİCİLERİ İNDEKSİ

Bu listede yer alan çözüm üreticileri ERP Komitesi ve Kurumsal Dönüşüm Platformu'nun, 2013 yılında yayınladığı Kurumsal Çözümler Rehberi, 2014 yılında yayınladığı Kurumsal Başarı Hikayeleri ve Kurumsal Çözüm Önerileri Rehberlerinde yer alan firmalardır. Çözüm Üreticileri Listesi sektörel referans kaynak olması amacıyla oluşturulmuştur.

AIZEN TREX ŞİRKETLER GRUBU

2003 yılında faaliyetine limited bir kuruluş olarak başlayan şirket, "Verimlilik ve Üretim Takip Teknolojileri" üretmektedir. Güncel teknoloji kullanımını kendisi için bir vizyon müşterileri için ise misyon olarak gören şirket şirket bu yolda global bir oyuncu olmayı hedeflemektedir. Uzun yıllar boyunca üretimde etkinlik ölçme araçları geliştirme konusunda Elektronik ve Yazılım Ar&Ge'si yapan şirket, bir süre önce İstanbul Üniversitesi Teknoloji Geliştirme Bölgesinde TREEM A.Ş. kuruluşunu gerçekleştirerek artık hem Ölçme hem İyileştirme araçları geliştirmeye başlamıştır. Şu ana kadar bir çok TÜBİTAK projesini başarı ile bitiren şirketin her yıl en az 2 Ar&Ge projesi tamamlama hedefi bulunmaktadır.

İlhan Özdemir / Yönetim Kurulu Başkanı, Genel Müdür
İstanbul Teknokenti İstanbul Üniv. Avcılar Yerleşkesi Argem Binası Ofis N: 314 Avcılar İstanbul
Tel: +90 212 691 61 41 • Faks: +90 212 691 61 42
info@trex.com.tr • www.trex.com.tr

ARMOLIS BİLİŞİM

Armolis Bilişim, deneyimli ve dinamik kadrosuyla müşterilerine uygulama ve yazılım danışmanlığı alanlarında kurumsal çözümler sunan firmadır. Armolis, üretim otomasyonu ve entegrasyon alanlarındaki gücünü, süreç ve tasarım tecrübesi ile harmanlayarak müşteri odaklı çözümler üretir. Fonksiyonel ve teknik uzmanlıklara uzman danışmanları ile farklı sektörlerdeki birçok projelerde başarıyla yer alan Armolis, müşterilerine kurumsal ihtiyaçlarını adresleyen yenilikçi çözümler sunarak müşterilerin rekabetçi piyasa içinde öne çıkmalarını hedefler.

Mustafa Karadeniz / Yönetici Ortak
19 Mayıs Mah. Sümer Sk. Zitaş Sit. C5 Apt. N:3 E/13 Kadıköy İstanbul
Tel: +90 216 455 03 41 • Faks: +90 216 455 03 41
info@armolis.com • www.armolis.com

DORUK OTOMASYON

Doruk Otomasyon, sanayide "tümleşik otomasyon uygulamaları" konusunda faaliyet göstermek üzere 1998 yılında kurulmuştur. "ProVIEW Üretim Planlama, İzleme, Verimlilik Takip Sistemi"ni geliştirme ve sanayi firmalarının hizmetine sunma faaliyetini 15 yıldır sürdürmektedir.

Aylin Tülay Özden / Genel Müdür
Eren Sk. Yavuzhan No: 6/7 Dikilitaş Beşiktaş 34349 İstanbul
Tel: +90 212 327 49 44 • Faks: +90 212 327 49 45
www.dorukotomasyon.com

EGEBİMTES BİLGİ İŞLEM MAKİNELERİ TEKNİK SERVİS

Egebimtes 23 yıldır, anahtar teslimi otomasyon sistemleri kuruluş projelerine başarı ile imza atmış, uzman bir kuruluştur. Bugün de çağdaş yönetim anlayışının gerektirdiği bilgi sistemlerini, donanım, yazılım, güvenlik ve iletişim

alanlarında dünyanın en yeni ve en gelişmiş bilgi teknolojilerini kullanarak oluşturmaktadır. Egebimtes, danışmanlık, proje tasarımı ve kuruluşu, eğitim, teknik destek ve servis hizmetlerini, bünyesindeki uzman kadronun desteği ile sizlere sunmaktadır.

Alper Yurtoğlu / Üretim Yön. Sis. Yöneticisi
1370 Sk., No:42 Yalay İş Merkezi D.403 35230 Monrü İzmir
Tel: +90 232 489 00 60 • Faks: +90 232 489 99 08
İstanbul Ofis: Göksu Evleri Sitesi Üst Çamlık Cad.
B110A Villa Anadoluhisarı İstanbul
Tel: +90 216 680 24 44 • Faks: +90 216 680 27 22
egebimtes@egebimtes.com.tr • www.egebimtes.com.tr

İLETİŞİM YAZILIM / İLETİŞİM BİLGİSAYAR YAZILIM SİSTEMLERİ

İletişim Yazılım, 20 yılı aşkın süredir; "Sürdürülebilir gelişim için bilgi temelli yönetim." anlayışıyla ileri teknolojilere dayalı bilgi sistemleri çözümleri geliştirerek, işletmelerin global dünyadaki rekabet güçlerini artırmaktadır. Bu çerçevede Turquality kapsamında danışmanlık veren firmalar arasında "Bilişim Danışmanlığı" alanında akreditedir.

Fatih Tuncer Hatunoğlu / Genel Müdür
Merkez Ofis: Gazılar Cad. Bozkaya İş Merkezi C Blok K: 3 No: 301-310 Osmangazi Bursa
Tel: +90 224 251 41 00 • Faks: +90 224 271 66 84
Ar-Ge Ofis: Uludağ Üniversitesi Görükle Kampüsü Ulutek Teknoloji Geliştirme Merkezi K:3 No: 303 Bursa
Tel: +90 (224) 280 84 84
iletisim@iletisimyazilim.com • www.iletisimyazilim.com

MİLENYUM BİLGİSAYAR VE TEKNİK DANIŞMANLIK

1999 yılında IT sistemleri konularında Teknik Danışmanlık hizmeti sunan ve Mali Sistem Danışmanlığı veren tek şirkettir. İşletmenin tüm verilerin toplandığı, Yönetimin Karar Alma sürecine destek veren bir alt yapı hazırlayan Kaynak Planlaması Danışmanlığı vermektedir. 2013 yılında Türkiye Temsilciliğini aldığımız Video Tabanlı Zaman Etüdü ve Yalın üretim yazılımı TimerPro, başta Toyota, Yünsa, Coşkunöz ve Çelebi Havaçılık firmalarında olmak üzere, standart zaman ve yalın üretim dijital alt yapısının oluşturulmasına yardımcı olmuştur.

Kenan Berkdemir / KKP ve Teknik Danışman-Eğitmen
Sinan Berkdemir / Maliyet Muhasebesi Danışman-Eğit.
Aşağı Dudullu Mah. Cami Cad. Yelken Sk. N:2 K:1 34773 Ümraniye İstanbul
Tel: +90 216 540 11 80 • Faks: +90 216 540 11 83
milenyum@tekdanisman.com • www.tekdanisman.com

PROJESİS

Temelleri 1998 yılında üretim danışmanlığı hizmeti vermek üzere atılan Projesis, 2011 yılında üretim verimliliği için yazılımlar üretmeye başlamıştır. Çekirdek kadrosu 25 yılı aşkın süredir üretim işletmelerine Proje Yönetimi, Üretim Planlama, Yalın Üretim, Maliyet Muhasebesi, Kalite Yönetimi, MRP ve ERP, konularında danışmanlık ve yazılım hizmeti sağlamış, sanayide ve üniversitelerde görev yapmış, yazılım, elektronik ve mühendislik konularında eğitim görmüş danışmanlardan oluşmaktadır.

Hasan Basri Kemahlı / Genel Müdür, Kurucu Ortak
Anadolu Cad. Megapol Tower N:41, K:8 35530 Bayraklı İzmir
Tel: +90 232 277 4353
info@projesis.com • www.projesis.com

KURUMSAL ÇÖZÜMLER REHBERİ 2015



Mustafa Karadeniz
Yönetici Ortak
mustafa.karadeniz@armolis.com

Sıcak bilgi çok fark yaratır..!

Üretimize dair hızlı ve doğru bilgiyi en iyi makinelerinizden alabilirsiniz. Armology makinelerinizin çalışma performansını anlık ölçen, yorumlayan ve raporlayan bir üretim yönetim sistemidir. Üretim durumunuzu anında sizlere sunan Armology teknolojisi ile verimliliğinizi artırmanın yollarını daha kolay keşfedeceksiniz.

Dünyayla rekabet kapasite meselesi..!

Maalesef ülkemizde bir çok fabrika çalışıyor çalışıyor ama yeterince üretmiyor, kapasitesini iyi kullanmadığı için mesai saatlerinde siparişlerini yetiştiremiyor. Siparişlere yetişmek için ya gereksiz mesailer yapılıyor ya da gereksiz yatırımlar... Oysa yapılması gereken tek şey; düşük kapasite kullanımlarını tespit etmek ve böylece daha üretken olmanın yollarını bulmak.

Armology kapasitenizi çok yönlü analiz edip iyileştirmenizi sağlar. Hatta; MES, ERP gibi kurumsal sistemlerinizle tam entegre çalışarak günlük hayatınızı kolaylaştırır.

Gelin, sizi Armology ile tanıştıralım..!

Dünyayla rekabette firmanızı birkaç adım ileriye taşıyacak olan bu ürünümüzü size detaylı anlatabilmemiz ve ücretsiz demo yapabilmemiz için bizden randevu almanız yeterlidir.

15
Çalışan

Kuruluş yılı: 2014

Şirket web sitesi: www.armolis.com

Hizmet ve ürün pazar segmenti: KOBİ ve Büyük Ölçekli Firmalar

Fiyatlandırma bilgileri: Proje boyutuna göre değişkenlik göstermektedir.

MES Komitesi temsilcisi: Mustafa Karadeniz (Yönetici Ortak) mustafa.karadeniz@armolis.com

ARMOLIS BİLİŞİM

Adres: 19 Mayıs Mah. Sümer Sk. Zitaş Sit. C5 Apt. N:3 E/13 Kadıköy / İstanbul

Tel: +90 216 455 03 41

Faks: +90 216 455 03 41

e-Posta: info@armolis.com

Hizmet Verilen Ürün Grupları

ERP	CRM	BI
SCM	MES	CLOUD
WMS	DCM	DCM
CTR	MOBILITY	BPM
EAM	APS	DPS

armolis
bilişim a.ş.



Hizmet verilen sektörler



Armolis Bilişim, deneyimli ve dinamik kadrosuyla müşterilerine uygulama ve yazılım danışmanlığı alanlarında kurumsal çözümler sunan firmadır. Armolis, üretim otomasyonu ve entegrasyon alanlarındaki gücünü, süreç ve tasarım tecrübesi ile harmanlayarak müşteri odaklı çözümler üretir.

Fonksiyonel ve teknik uzmanlıklara uzman danışmanları ile farklı sektörlerdeki birçok projelerde başarıyla yer alan Armolis, müşterilerine kurumsal ihtiyaçlarını adresleyen yenilikçi çözümler sunarak müşterilerin rekabetçi piyasa içinde öne çıkmalarını hedefler.



Üretim Yapan Şirketler için Aizen Trex ile MES

Şirketimiz profesyonel ekibinin gücü ile uluslararası kriterlere uygun geliştirdiği ürünlerini "aizen", "trex" ve "DCAS" tescilli ana markaları altında kullanıcılarına sunmaktadır. Yüzde 100 yerli sermaye ve Türkiye'de yetişmiş nitelikli mühendis ekibi ile üretilen aizen trex ile kullanıcılarımıza iş süreçlerinin otomasyonuna yönelik bütünsel çözümler sunarken, sektör bağımsız olarak tüm işletmelerin yapısına kolayca uyarlanabilecek ürünleri ve özellikle satış sonrası destek hizmetlerimizle öne çıkmaktayız. Toplamda 3 farklı lokasyonda ve iki farklı bölgede merkezlerimiz bulunmaktadır. Marmarada İstanbul ve Bursada, İç Anadolu'da ise Konyada kurulu merkezlerle sahibiz. Yaklaşık olarak 50 çalışanımız ile Ar-ge, Ür-ge, satış ve satış sonrası destek faaliyetlerimizi sürdürmekteyiz. Özellikle hizmet verdiğimiz bir sektör belirtmemiz doğru olmaz, zira MES üretim olan bütün sektörleri yakından ilgilendirmektedir. Ancak bugüne kadar ağırlıklı olarak otomotiv ve beyaz eşya ana ve yan sanayileri, modüler mobilya ana ve yan sanayileri, içecek ve gıda sektörü gibi geniş bir yelpazede hizmetlerimizi sürdürmekteyiz.

Her zaman yenilikçi bir firma olmayı hedefledik ve tüm vizyonumuzu bu yönde şekillendirdik. İşimiz ile alakalı olarak teknoloji üreten bir firma olmayı hedefledik. Bu nedenle hem Elektronik Ar-ge hemde Yazılım Ar-ge departmanlarına sahibiz ve bu iki birimi entegre bir şekilde çalıştırarak gömülü sistemler üretiyoruz. Yıllarca üretim yönetim sistemleri geliştirdik. 2008 yılında ise kurduğumuz Elektronik Ar-ge departmanımızla bu tecrübelerimizi MES alanında geliştirme kararı aldık ve bugüne kadar başarı ile uyguladık.

Bugüne kadar 3 farklı Tübitak projesini başarı ile tamamladık ve bu projeler sonucunda ortaya çıkan ürünlerimizi MES projelerimize katma değer olarak ekledik. Türkiye'de Coca Cola İçecek, Tofaş, Hes Kablo, Boyçelik, Merkez Çelik, Bamesa, Componenta, Eczacıbaşı Girişim ve Hijyen, Ak Gıda, Samet Kalıp Mobilya, Silverline Ankastre, Çıdır Kimya, Japar Plastik gibi çok sayıda bilindik markada MES çözümlerimizi uyguladık. Bu işletmeler-

de üst sistem olarak SAP, IFS, Logo, Netsis, Abas, Axapta ve Icron gibi farklı yazılımlar ile entegrasyon sağladık.

Coca Cola İçecek projesinin yurtiçindeki başarısından sonra yurtdışında da Pakistan, Kazakistan, Irak, Azerbaycan ve Tacikistan'da kurulu olan tesislerde SAP ile entegre bir şekilde devreye alındı. Coca Cola projemiz Türkiye'de 9 ilde kurulu toplam 9 üretim tesisi, 50 hat ve 350 ekipmandan anlık veri toplayacak ve üst sistemleri olan SAP ile entegre çalışacak şekilde işletilmektedir. Aynı sistemin üzerine bu yıl yurtdışındaki 5 ülkedeki 7 farklı şehirde bulunan tesislerdeki 40 hat daha eklenmiştir. Coca Cola projesinde, gelecek yıl bu sayının 2 katına çıkarılması hedeflenmiştir.

Büyük emek ve çabalar sonucunda oluşturduğumuz MES sistemimizin bu yıl itibarı ile Türkiye sınırlarını aşmış olması, firma olarak bizimde hedeflerimizi büyütmemize olanak sağlamıştır. Sadece Türkiye MES pazarında değil, öncelikle Asya ve Avrupa, ardından da global anlamda projelere imza atarak büyümeyi ve global sektörde kendimize yer edinmeyi hedeflemekteyiz.

Yurtiçi ve yurtdışında büyük hedeflere doğru ilerlediğimiz bu MES pazarında biraz değerlendirmek isteriz. Türkiye'de artık işletmelerin bir çoğunun ERP süreçlerini şu yada bu şekilde çözdükleri inancındayız. Artık üretimlerinin kontrol altına alınması konusunda daha hassas ve istekli davranışlarını gözlemlemekteyiz. Bu nedenle MES ve türevi teknolojilere ilgi giderek artmaktadır. Bunları rakamsal olarak ifade etmek oldukça zor zira ciddi ölçeklerde anket çalışmaları yapmak gerektiğini belirtmek durumundayız. Bunun yanında ülkemizde MES kavramının yeni yeni yerini almaya başladığını ifade edebiliriz. Ülkemizde OEE ölçümü çalışması yapan şirket sayısı dahi oldukça azınlıktır. Hal böyle iken, ortaya konan çözümlerde MES den daha çok OEE ölçümü yapmaya yöneliktir. MES, teknoloji üretmeyi gerektirir. Ülkemizde bunun adına teknoloji üreten bir şirket olmaktan dolayı ayrıca mutlu ve gururlu olduğumuzu belirtmek isteriz.



İlhan Özdemir
Yönetim Kurulu Başkanı, Genel Müdür
ilhanozdemir@trex.com.tr

aizen[®]**trex**[®]
Productivity & Production Monitoring Technologies

Şirket profesyonel ekibinin gücü ile uluslararası kriterlere uygun geliştirdiği ürünlerini "aizen", "trex" ve "DCAS" tescilli ana markaları altında kullanıcılarına sunuyor. Yüzde 100 yerli sermaye ve Türkiye'de yetişmiş nitelikli mühendis ekibi ile üretilen aizen trex ile kullanıcılarına iş süreçlerinin otomasyonuna yönelik bütünsel çözümler sunarken, sektör bağımsız olarak tüm işletmelerin yapısına kolayca uyarlanabilecek ürünleri ve özellikle satış sonrası destek hizmetiyle öne çıkıyor.

aizen trex Yazılımı ve DCAS NGP Veri Toplama Terminaleri ile iş istasyonlarından anlık olarak oluşan verilerin elektronik olarak toplanması sağlanıyor. AIZEN TREX ürününün amacı işletmelere Level 3 MES çözümü sunmaktır. Şirketin geliştirmiş olduğu çözümler OEE, TEEP, MTTR MTBF gibi bir çok KPI'ı anlık olarak ölçmeyi ve izlemeyi mümkün kılmaktadır. İşletmelerin kullandıkları üst sistemler ile rahatlıkla entegrasyon kurabilecek kütüphanelere sahip olan ürün, bu sayede üretim plnalarının iş istasyonları başına otomatik olarak indirdiğini ve oluşan üretim teyitlerini yine otomatik olarak üst sistemlere iletilmesi konusunda önemli bir rol üstlenmektedir.

Ürün dünyanın marka değeri en büyük şirketlerinden olan Coca Cola'nın Türkiye'de ki tüm tesislerinde ve Güney

Irak, Azerbaycan, Tacikistan, Kazakistan ve Pakistan'da kurulu olan tesislerinde Microsoft AZURE platformu üzerinde ortaklaştırılmış ve SAP ile entegre bir şekilde başarı ile uygulanmaktadır. Şirket, yayılımı devam eden projeleri ile Coca Cola'nın S.M.A.R.T. Fabrikalar oluşturmada önemli bir rol almaya devam etmektedir. Bu sayede üst düzey – alt düzey tüm şirket paydaşları tablet ve telefonları ile bulundukları her yerden kritik öneme sahip verilerini anlık olarak izleyebilmekte ve gereken önlemleri alabilmektedirler.

Şirketin geliştirdiği tüm ürünler işletmelerin YALINLAŞMA'sı yolunda onlara yol göstermekte ve işlerini kolaylaştırmaktadır. Görsel Fabrikalar oluşturma ilk şartı "Bilgi Kaynağında Doğar" felefini tabana yaymak olduğunu gözeterek elektronik ve yazılım alanındaki Ar&Ge faaliyetlerine devam etmektedir. Bu kapsamda geçtiğimiz aylarda montaj istasyonlarında kullanılmak üzere aizen trex JIDOKA BOX IO V2 adlı kablosuz ve maliyetini çok düşük olması nedeni ile çok sayıda istasyon ve operatörden oluşan montaj hatlarında bile kullanıma imkan veren ürününü piyasaya sürdü. Bu ürün ile aynı zamanda HAT ANDON panolarının oluşturulmasının maliyetide son derece aşağılara çekilmektedir. Her bir hat operatörü sahip oldukları i-buttonlar ile sisteme kolayca oturum açabilmekte ve kapatabilmektedirler.



35
Çalışan

Kuruluş yılı: 2003
Şirket web sitesi: www.trex.com.tr
www.treem.com.tr
Hizmet ve ürün pazar segmenti: KOBİ, Orta ve Büyük Ölçekli Firmalar ile Uluslararası Firmalar
Fiyatlandırma bilgileri: Proje içeriğine bağlı olarak proje bazlı fiyatlandırma yapılır.
MES Komitesi temsilcisi: İlhan Özdemir (Yönetim Kurulu Başkanı, Genel Müdür)
ilhanozdemir@trex.com.tr

AIZEN TREX ŞİRKETLER GRUBU
İstanbul Ofis: İstanbul Teknokenti İstanbul Üniv. Avclar Yerleşkesi Argem Binası Ofis N: 314 Avclar İstanbul
Tel: +90 212 691 61 41 / Faks: +90 212 691 61 42
e-Posta: info@trex.com.tr
Bursa Ofis: Barış Mah. Sedit Sk. İzmir Yolu N:212 Neray İş Merkezi K:2 N:4-5-6 Nilüfer Bursa
Tel: +90 224 443 71 45 / Faks: +90 224 443 71 45
Konya Ofis: Selçuk Üniv. Teknoloji Geliştirme Bölgesi Selçuklu Konya
Tel: +90 332 241 66 06 / Faks: +90 332 241 66 06

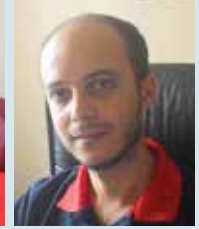
Hizmet Verilen
Ürün Grupları

ERP	CRM	BI
SCM	MES	HRM
WMS	PLM	HCM
E-TR	SRM	BPM
EAM	APS	DPS

SATIŞ, PAZARLAMA, KANAL VE DANIŞMANLIK YÖNETİCİLERİ BİLGİLERİ



Ümit Değirmenci
Yazılım Ar-Ge'den Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı
umitdegirmenci@trex.com.tr



Burak Cebel
Elektronik Ar-Ge'den Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı
burakcebel@trex.com.tr



Turgay Gümüşdere
Satış Sonrası Destek ve Projeler Koordinatörü
turgaygumusdere@trex.com.tr



Hizmet verilen sektörler



ŞİRKET HAKKINDA

2003 yılında faaliyetine limited bir kuruluş olarak başlayan şirket, "Verimlilik ve Üretim Takip Teknolojileri" üretmektedir. Güncel teknoloji kullanımını kendisi için bir vizyon müşterileri için ise misyon olarak gören şirket şirket bu yolda global bir oyuncu olmayı hedeflemektedir.

Uzun yıllar boyunca üretimde etkinlik ölçme araçları geliştirme konusunda Elektronik ve Yazılım Ar&Ge'si yapan şirket, bir süre önce İstanbul Üniversitesi Teknoloji Geliştirme Bölgesinde TREEM A.Ş. kuruluşunu gerçekleştirerek artık hem Ölçme hem İyileştirme araçları geliştirmeye başlamıştır.

Şu ana kadar bir çok TÜBİTAK projesini başarı ile bitiren şirketin her yıl en az 2 Ar&Ge projesi tamamlama hedefi bulunmaktadır.

Üretim İşletmelerinde İyileştirme Aracı Olarak “OEE”

Hasan Basri Kemahlı

OEE Tabanlı Üretim İyileştirme, bizi Üretimdeki Duruş – Hız – Kalite İsratlarından kurtarır.

Bu israflar ülkemizde önemli orandadır. Bu kayıplar sadece o işletmenin değil ülkemizin de kaybidir.

Bir Üretim İşletmesi Ne İster?

- Operasyonlar sürerken Duruş İsratları Olmasın (Mekanik Arıza, Kalıp Sıkışması vb.)
- Operasyonlar İdeal Çevrim Süresinde Tamamlansın (30 sn. 'de parça üretilmesi gerekiyorsa 40 sn. 'de yapılmasın)
- Ürettiklerim arasında Kalite hatası olmasın (Çizik, Kırık vb.)

OEE Tabanlı Üretim İyileştirme Neden Duruyoruz? Neden Yavaş Çalışıyoruz? Neden Kalitesiz Üretim yapıyoruz? Konularını ve nedenlerini kaydedip, daha sonra bunların yok edilmesi tekniklerine dayanır.

OEE İngilizcede Overall Equipment Efficiency kelimelerinin kısaltılmış halidir. Türkçe' de Genel Ekipman Etkinliği (GEE) olarak kullanılır.

Grafik Olarak Gösterecek Olursak:

Hesaplama Formülü şöyledir:

Yenine Çalıştırma Süresi				
Planlanmış Üretim Süresi				Planlı Duruş
Ekipman Hazır Bulunma Süresi			Duruş Kaybı	Planlı Duruş
Net Operasyon Süresi		Hız Kaybı	Duruş Kaybı	Planlı Duruş
Tam Üretim Süresi	Kalite Kaybı	Hız Kaybı	Duruş Kaybı	Planlı Duruş

OEE = Availability x Performance x Quality
 GEE = Uygunluk x Performans x Kalite
 GEE = Tam Üretken Süre / Planlanmış Üretim Süresi
 Uygunluk = Ekipman Hazır Bulunma Süresi / Planlanmış Üretim Süresi
 Performans = Net Operasyon Süresi / Ekipman Hazır Bulunma Süresi
 Kalite = Tam Üretken Süre / Net Operasyon Süresi

Dünyada Kabul Edilebilir OEE:

Dünyada kabul edilebilir OEE şu şekildedir

GEE = Uygunluk x Performans x Kalite
 85% = 90,00% x 95,00% x 99,99%

Yani; Uygunluk Kayıpları %10'u (Setuplar dahil), Performans Kayıpları %51, Kalite Kayıpları %0,01'i geçmemelidir.

Uygulama:

Uygulama günümüzde Manuel (Kâğıt + Excel) veya Bilgisayar Yazılımları yoluyla yapılmaktadır.

Şu Tanımlar Yapılmalıdır:

- İş Merkezleri (Makine, Hat, U Tipi Hücre vb. Operasyon emrini verip çevrimini belirlediğimiz yer) Tanımlanmalıdır
- Operasyonlar Tanımlanmalıdır (Hangi İş Merkezinde, Kaç kişiyle, Hangi çevrim süresinde)
- Operatörler (Operatörleri de izlemek istiyorsanız)
- Duruş Modları (Hangi tip duruşlar gerçekleşiyor)
- Kalite Hata Modları (Hangi Kalite Hataları gerçekleşiyor)

Operasyon ve İş Merkezi Bazında şu kayıtlar tutulmalıdır:

- İş Merkezi
- Operasyon Başlama ve Bitiş Saatleri
- Duruş tipleri başlama ve bitiş saatleri
- Kalite Hata Tipleri ve Adetleri

Temel Olarak Şu Analizler Yapılmalıdır:

- Fabrika Bazında OEE Gerçekleşme Analizi



- Fabrika Bazında OEE Trend Analizi
- İş Merkezlerimizin OEE Bazında Sıralama Analizi
- Duruş Nedenleri Analizi
- Kalite Hata Nedenleri Analizi

Üretim İyileştirme:

Sadece Duruş – Hız – Kalite İsratlarını izlemek yeterli değildir. Önemli olan bunların azaltılması dolayısıyla Verimliliğin Artırılması ve Maliyetlerin düşürülmesidir.

Bunun için;

- Günlük, Haftalık ve Aylık Bazda ilgili kişilerin analizleri ve bunlarla ilgili toplantıları yapması
- Kök nedenlerin tespit edilmesi
- Bu nedenlerin yok edilerek veya azaltılarak iyileştirmeler yapılmasıdır.

Bütün israflar bir anda yok edilemeyeceğinden bunların bir plan çerçevesinde yok edilmesi gerekmektedir.

OEE Tabanlı İyileştirmenin Bilgisayar Sistemleri ile Yapılması:

Nasıl Bir Altyapı:

- Alana Tablet Bazlı Operatör Terminaleri Konulması
- Makinelerden Üretim Adetlerini Okuyabilen PLC'lerin

Konulması

- Analiz ve İzleyiciler için bilgisayarların veya tabletlerin sağlanması
- Verilerin bir bilgisayar sunucusunda tutulması
- Bunların bir bilgisayar ağı halinde birbirine bağlanması gerekir

Nasıl bir uygulama:

- Operasyon emirleri ilgili operatör terminaline elektronik ortamda aktarılır
- Operatör Terminaline giriş yapar ve hangi operasyonu yapacağını öğrenir (Kaç adet, başlangıç ve bitiş saatleri, Teknik resim, iş talimatı, kontrol talimatı vb.)
- Operatör işe başlar, tamamen veya kısmi olarak bitirir
- Operatör duruş olduğunda duruş başlangıcını, bitişini ve tipini kaydeder
- Operasyon bitişinde kalite hata tipleri, adetleri ve nedenleri seçilir
- Operatörlere online operasyonun gidişi hakkında geri bildirim yapılır.



- Yöneticiler uzaktan bilgisayarları veya tabletleriyle fabrikayı izleyebilirler
- Olay bazlı problemler ilgili kişilerin cep telefonlarına yönlendirilebilir (100 Tonluk Pres Kalıp sıkışma duruşuna geçti, Kaynak hattı son 15 dakikadır yavaş çalışıyor, Montaj hattı son bir saattir belirlenen Kalite yüzdesinin altına düştü vb.)

Sonuç:

Ülkemizde Üretimde operasyonel kayıplar çok büyüktür. Bu güne kadar beraber çalışma şansını bulduğum elli aşkın firmada ilk başlangıçta %50 üzeri OEE değerini çok az gördüm. Ama disiplinle ve sabırla çalışma gösteren bu işletmelerde bu düzeyi %85'ler düzeyine çıkartabildik.

Başlangıçta da bahsettiğimiz gibi bu kayıplar sadece o işletmenin değil ülkemizin kaybidir. Bütün işletmelerimizin verimliliğini sadece %10 yukarı çekebilirsek ülkemizin kazancı milyarlarca Türk lirası olacaktır.

Burada önemli olan disiplin ve sürekliliktir. Bu işe kağıt iş emirleri ve Excel analizleriyle de başlanabilir. Bu konuda bilgisayar sistemleriyle bu işi yapmanın bedeli de getireceği kazanç karşısında çok küçük kalmaktadır.



Hasan Basri Kemahlı
Genel Müdür / Kurucu Ortak
hkemahli@projesis.com



ProjesisMI - Üretim İyileştirme Yazılımı Üretim verimsizliklerini otomatik olarak takip eder ve iyileştirir.

Üretimi otomatik olarak izleyip, yaşanan duruş, performans düşüklüğü ve kalite verimsizliklerini operatörlere anlık olarak görsel biçimde aktarır. Üretim sorumluları üretimdeki kayıplardan SMS ve e-posta yoluyla eşzamanlı haberdar olabilecekleri gibi, izleme ekranları sayesinde tüm üretimi anlık olarak izleyebilirler. Oluşan tüm kayıplar istatistiksel olarak tutulup, grafiksel detayda raporlandırılır. ERP entegrasyonu sayesinde tamamlanan operasyon emirleri anlık olarak ERP'ye aktarılır. Üretim miktarları sensörler sayesinde okunarak otomatik veri girişini gerçekleştirir.



Kuruluş yılı: 1998

Şirket web sitesi: www.projesis.com

Hizmet ve ürün pazar segmenti: KOBİ, Orta ve Büyük Ölçekli Firmalar ile Uluslararası Firmalar

Fiyatlandırma bilgileri: Ürünler Modül Bazında lisans ve hizmet olarak fiyatlandırılmaktadır. Lisans fiyatları iş merkezi (makine, hat vb.) adedine göre, hizmetler ise Adam/Gün bazında ücretlendirilmektedir.

MES Komitesi temsilcisi: Hasan Basri Kemahlı (Genel Müdür / Kurucu Ortak) hkemahli@projesis.com

PROJESİS YAZILIM DANIŞMANLIK

Merkez: Anadolu Cad. Megapol Tower N:41, K:8 35530

Bayraklı İzmir

Tel: +90 232 277 4353

e-Posta: info@projesis.com

İstanbul Şube: FSSoftware, Hera Club Residence

Atatürk Mah. Özdemir Sok. N:7/A K:7 D:102

Beylikdüzü İstanbul

Tel: +90 212 426 66 88

Faks: +90 212 886 82 50

e-Posta: info@fsmobility.com.tr

Ankara Şube: GBM Bilişim, Karşıyaka Mah.

Şiringölköy Sitesi No:71 Gölbaşı Ankara

Tel: +90 850 304 20 13

e-Posta: bilgi@gbmsoft.com

Hizmet Verilen Ürün Grupları

ERP	CRM	BT
SCM	MES	APS
WMS	PLM	HCM
E-TR	HRM	BPM
EAM	APS	DPS

SATIŞ, PAZARLAMA, KANAL VE DANIŞMANLIK YÖNETİCİLERİ BİLGİLERİ



Mithat Engin Erkut
Genel Müdür Yardımcısı / Şirket Ortağı
eerkut@projesis.com

Hizmet verilen sektörler



ŞİRKET HAKKINDA

Temelleri 1998 yılında üretim danışmanlığı hizmeti vermek üzere atılan Projesis, 2011 yılında üretim verimliliği için yazılımlar üretmeye başlamıştır. Çekirdek kadrosu 25 yılı aşkın süredir üretim işletmelerine Proje Yönetimi, Üretim Planlama, Yalın Üretim, Maliyet Muhasebesi, Kalite Yönetimi, MRP ve ERP, konularında danışmanlık ve yazılım hizmeti sağlamış, sanayide ve üniversitelerde görev yapmış, yazılım, elektronik ve mühendislik konularında eğitim görmüş danışmanlardan oluşmaktadır.

Projesis üretim firmaları için sunduğu yazılım çözümlerine 2012'de enerji verimliliği yazılımını ve 2013'te planlama ve çizelgeleme yazılımını eklemiştir. Bu sayede farklı üretim işletmelerine hizmet verebilir hale gelen firmamız, tamamladığı 30'u aşkın proje ile farklı sektörlerde deneyim kazanmıştır.

Bununla beraber iki Kosgeb ARGE projesi tamamlayan Projesis, 2015 yılında Tübitak ile yeni bir ARGE projesine başlamıştır.

“İşletmenizin gerçek ve anlık durumunu
ERP ile yakalayın...”

Erdal İslam,

Dedeman Şirketlerinde 16 yıldır Bilgi Teknolojileri Yöneticisi
Dedeman Madencilik A.Ş. Bilgi Teknolojileri Direktörü
twitter.com/erdalislam

ERP Komitesi,
Operasyonel etkinlik ve verimlilikte üst
düzey başarının sağlanması için
ülkemizdeki işletmeleri ERP
uygulamaları ve platformlarına
özendirmeyi amaçlamaktadır.

Ülke genelinde faaliyet gösteren ERP
Komitesi; akademisyenler, yönetim
danışmanları ve stratejistlerin yanı sıra;
ticaret, sanayi ve hizmet sektörlerindeki
kuruluşlar ile iş yazılımları alanında
faaliyet gösteren firma temsilcilerinin
oluşturduğu marka bağımsız bir
organizasyondur.

13 Şubat 2012 tarihinde kurulan ERP
Komitesi'nin bugün itibarıyla 8.000'den fazla
bireysel ve kurumsal üyesi bulunmaktadır.



www.erpcommittee.org
erpc@erpcommittee.org
twitter.com/erpcommittee

İNSAN KAYNAKLARI ÇÖZÜMLERİ DÜNYASI

KURUMSAL ÇÖZÜMLER REHBERİ 2015



İNSAN KAYNAKLARI ÇÖZÜMLERİ DÜNYASI

ÇÖZÜM ÜRETİCİLERİ İNDEKSİ

Bu listede yer alan çözüm üreticileri ERP Komitesi ve Kurumsal Dönüşüm Platformu'nun, 2013 yılında yayınladığı Kurumsal Çözümler Rehberi, 2014 yılında yayınladığı Kurumsal Başarı Hikayeleri ve Kurumsal Çözüm Önerileri Rehberlerinde yer alan firmalardır. Çözüm Üreticileri Listesi sektörel referans kaynak olması amacıyla oluşturulmuştur.

ABH - ANADOLU BİLİŞİM HİZMETLERİ

Anadolu Bilişim'in temeli, 1983 yılında Anadolu Grubu şirketleri için yazılım üretmek, uygulamaya almak ve yaşıtmak üzere kurulan Bilgi Sistemleri Koordinatörlüğü'ne ve ATİM organizasyonuna dayanır. 2001 yılından itibaren Anadolu Grubu dışındaki şirketlere de hizmet vermeye başlayan koordinatörlük 2004 yılında şirketleşerek Anadolu Bilişim Hizmetleri A.Ş. adını almıştır.

Atakan Karaman / Kurumsal Uygulama Hizm. Direktörü

Zümrütevler Mah. Nazmi İlker Sk. No:30 Maltepe İstanbul
Tel: +90 216 458 42 00 • Faks: +90 212 457 48 59
info@abh.com.tr • www.abh.com.tr

ANALİTİK BİLİŞİM

Microsoft İş Ortağı olan şirketimiz ERP danışmanlığı ve platform bağımsız yazılım geliştirme alanlarında hizmet sunmaktadır. Profesyonel proje yönetimi yaklaşımı, müşteri memnuniyeti esaslı satış sonrası hizmet anlayışı ile müşterilerinin süreçlerine değer katmasına yardımcı olmaktadır. Farklı sektörlerden müşteri referanslarına sahip olan şirketimiz Ar-Ge projeleri ile önümüzdeki yıllarda öne çıkacak teknolojik yaklaşımlar üzerinde bilgi birikimini artırmakta ve yeni ürünler geliştirmektedir.

Bülent Çolakoğlu / İş Geliştirme Yöneticisi

Merkez Adres: Kozayağı Mah. Değirmen Sk. AR Plaza A Blok
Ofis No: 102 Kadıköy, İstanbul
Tel: +90 216 416 7576
www.analitikbilisim.com

BİLİŞİM SANAYİ

Bilişim Ltd., 1985 yılından beri 200'ü aşkın projedeki deneyimi, birikimi ve markalı ürünleriyle, en küçükten en büyük boyutlara uzanan özel ve kamusal kuruluşlar için ERP çözümleri üretmiş, öncü bir kuruluştur. Bu çizgide bütün projelerini, saptadığı vizyon ve benimsediği misyon ile üstün başarıyla sonuçlandırmış olmanın onurunu taşımaktadır.

Ertaç Yıldız / ERP Danışmanı

Cyberpark, Beytepe Köyü Yolu 5/A, K:4, 06530 Bilkent, Ankara /
Tel: +90 (312) 266 11 44 • Faks: +90 (312) 266 11 40
bilisim@bilisim.com.tr • www.bilisim.com.tr

BİMSA

1975 yılında Sabancı Holding bünyesinde kurulan Bimsa, 40 yıllık deneyimi ile Türkiye'nin önde gelen bilgi teknolojisi şirketlerindendir. Orta ve büyük ölçekli şirketlerin; uygulama ve iş danışmanlığından kuruma özel uygulamalara, işletimden teknik hizmetlere, donanımdan yazılıma kadar tüm bilişim ihtiyaçlarını karşılamak ve müşterileri için "en uygun" çözümleri "en yüksek" kalitede oluşturmak üzere faaliyet göstermektedir.

Tunç Taşman / Genel Müdür

Acarlar İş Merkezi D Blok K: 3-4 34805 Kavacık, İstanbul
Tel: +90 216 425 10 50 - 538 78 00 • Faks: +90 216 425 10 49
bilgi@bimsa.com.tr • www.bimsa.com.tr

CPM BİLGİSAYAR

CPM Yazılım 1989'da çok kapsamlı bir yazılım firması olarak İstanbul'da kurulmuş, 2003 yılından itibaren geliştirdiği CPM ERP ile sektörünün önemli oyuncularından biri olmuştur. Türkiye geneline yayılmış Çözüm Ortakları ile Türk Sanayisi başta olmak üzere birçok sektöre hizmet vermektedir. CPM sadece yazılım üretmekle kalmamakta, uygulama ve satış sonrası destek hizmetleri de sunmaktadır.CPM ERP, Finans Yönetimi, Satış-Pazarlama Yönetimi, Satınalma Yönetimi, Stok Yönetimi, Muhasebe, Dış Ticaret, Personel, Bütçe, Sabit Kıymetler, Kurumsal Satınalma, Müşteri İlişkileri Yönetimi, Servis Yönetimi, Üretim Yönetimi, Kalite Yönetimi alanında hayatınızı kolaylaştıran çözümleriyle hizmet vermektedir.

Serkan Ahtağı / Yönetim Kurulu Üyesi

Otakçılar Cad. Defterdar Mah. D Blok No:78 K:1 No:73 Flatofis
Eyüp İstanbul
Tel: +90 212 444 81 77 • Faks: +90 212 437 87 68
info@cpm.com.tr • www.cpm.com.tr

DETAYSOFT DANIŞMANLIK

Türkiye'nin en büyük SAP çözüm ortaklarından Detayssoft, 1999 yılında kurulmuştur ve 2015 yılı itibarıyla %100 Türk sermayeli en büyük SAP çözüm ortağıdır. Detayssoft kurulduğu günden bu yana sürekli inovasyon vizyonu ile hizmet portföyünü geliştirerek Türkiye'nin en büyük 10 danışmanlık firmasından birisi olmayı başarmıştır ve faaliyetlerine yaklaşık 300 çalışanı ile devam etmektedir. Detayssoft SAP alanında iş çözümleri, veri tabanı ve teknoloji, analitik, bulut ve mobil gibi hemen hemen her konuda uçtan uca çözümler sunmakla birlikte kendi AR-GE merkezinde pazar ihtiyaçlarına yönelik çözümler geliştirmektedir.

Evrım Akpınar / Satış, Pazarlama ve İş Geliştirme Direkt.

Kısıklı Mah. Alemdağ Cad. No:111/4 Üsküdar, İstanbul
Tel: +90 216 443 13 29 • Faks: +90 216 443 08 27
info@detayssoft.com • www.detayssoft.com

ETG DANIŞMANLIK

ETG, kurumsal iş uygulamaları (ERP & CRM) alanında hizmet vermektedir. İş zekası (BI), İnsan Kaynakları ve Dynamics eğitimleri konularında ayrı yapılanmaları bulunan ETG, bitirilen proje sayısı, sunduğu hizmetler, danışman sayısı, dikey ve yatay çözümlerindeki uzmanlığı ile Microsoft Dynamics'in Türkiye'deki en büyük Gold Enterprise Resource Planning (ERP) çözüm ortaklarından birisidir.

Umut Altınay / İş Geliştirme Müdürü

İnönü Cad., Çetinkaya İş Merkezi No:92 K:5 34742 - Kozayağı
Kadıköy İstanbul
Tel: +90 216 380 60 00
bilgi@etg-it.com • www.etg-it.com

IAS BİLGİ İŞLEM VE DANIŞMANLIK

IAS, müşterilerine iş süreçlerini en etkin şekilde yönetebilecekleri kurumsal çözümler sağlamak hedefiyle 1989 yılında Almanya'da kurulmuş ve caniasERP'yi geliştirmiş yazılım firmasıdır. Global operasyonlarını yürüttüğü Türkiye, Almanya, BAE ofislerinde ve partnerleri aracılığı ile 25 ülkede yazılım geliştirme, Ar-Ge, danışmanlık, satış ve eğitim faaliyetlerini sürdürmektedir.

Behiç Ferhatoglu / IAS CEO

Havaalanı Kavşağı EGS Business Park Bloklan B1 Blok K:17
Yeşilköy 34149 İstanbul
Tel: +90 212 465 65 60 • Faks: +90 212 465 79 97
satis_tr@ias.com.tr • www.ias.com.tr

INNOVA

Bir Türk Telekom firması olan İnnova Bilişim Çözümleri A.Ş, farklı teknolojilerde bilgi birikimine sahip 1.000 kişilik uzman kadrosuyla Türkiye'nin önde gelen bilişim çözümleri firmasıdır. Kurulduğu 1999 yılından bugüne telekomünikasyon, finans, üretim, kamu ve hizmet sektörleri başta olmak üzere her sektördeki kuruluşun bilişim alanındaki tüm ihtiyaçlarına uçtan uca anahtar teslim çözüm sağlayan Innova, kendi kaynakları ile ürettiği çözümlerini 3 kıtada 35'ten fazla ülkeye ihraç etmeyi başarmıştır. Innova faaliyetlerini İstanbul ve Ankara'daki merkez ofisleri ve 12 farklı şehirde yer alan destek ofisleri üzerinden sürdürmektedir.

Sezgin Aslan / İş Geliştirme Grup Yöneticisi

İTÜ Ayazağa Kampüsü, Teknokent ARI4 Binası 34469 Maslak
İstanbul
Tel: +90 212 329 70 00 • Faks: +90 212 286 44 02
saslan@innova.com.tr • info@innova.com.tr
www.innova.com.tr

LOGO YAZILIM

LOGO, son teknolojileri kullanarak, Türkiye'nin en yaygın satış, destek ve hizmet ağıyla sunduğu, ERP, BI, İK, CRM, e-devlet ve bulut çözümleri ile her ölçekten işletmenin verimliliğini ve kârlılığını artırıyor. LOGO çözümleri kurulduğu 1984 yılından beri toplam 41 ülkede 170.000 firmaya ve 1 milyon 300 bin kullanıcıya ulaşmıştır.

Akın Sertcan / İcra Kur. Üy., Kanal ve Satış Operasyonları Fatma Aslantekin / İcra Kur. Üy., Pazarlama ve Kur. İlet.

Gebze OSB Teknopark No:609 41480 Gebze, Kocaeli
Tel: +90 262 679 80 00 • Faks: +90 262 679 80 80
www.logo.com.tr

POLDY İNSAN KAYNAKLARI SİSTEMİ

Türkiye'nin ilk "İnsan Kaynakları" yazılımı olan POLDY İnsan Kaynakları Sistemi olarak 20 yıldan fazladır yalnızca "İnsan Kaynakları" sektöründe yazılım geliştirmekte ve çözümler sunmaktadır. POLDY sistemi ile etkin ve verimli insan kaynakları yönetimi ile günlük operasyon işlemlerinin azaldığı, stratejik insan kaynakları yönetiminin maksimum olduğu bir süreç ile birlikte, kurumsal yapıda veya kurumsal yapıya geçmek isteyen ve insan kaynakları süreçlerini elektronik ortamda tutmak isteyen tüm sektörler hedeflenmektedir. 20 yıldan fazladır İK sistemi geliştiren ve uyarlamasını yapan şirket olarak hemen hemen tüm sektörlerde deneyim sahibidir.

Kadri Demir / Yönetici Ortaç

Fenerbahçe Mah. Ahmet Mithat Efendi Cad. N:9/2 Kalamış,
Kadıköy, İstanbul
Tel: +90 216 330 20 88 • Faks: +90 216 336 90 30
poldy@poldy.com.tr • www.poldy.com.tr

PRODA YAZILIM

PRODA, ERP sektöründe çeşitli kademelerde yöneticilik yapmış deneyimli bir kadro tarafından 2007 yılında yazılım ve danışmanlık firması olarak kuruldu. Hizmet verdiği ürün portföyüne ilk olarak esnek ve hızlı geliştirilebilir yapısından dolayı CPM ERP'yi katmış ve kısa zamanda genişleyen proaktif ekibi ile 30'un üzerinde işletmeye ERP konusunda hizmet vermeye başlamıştır. Proda, işletmelerin ihtiyaçları doğrultusunda ERP'ler ile bütünleşik çalışabilen, bulut çözümler üretmektedir. 2015 yılı itibari ile iş zekası uygulamalarına da ağırlık veren PRODA, güçlü bir iş zekası ekibi kurmuştur.

Edanur Kömür / Satış Müdürü

Cumhuriyet Mh. İzzetpaşa Sk. N:17/19 Şişli İstanbul
Tel: +90 212 231 93 45 • Faks: +90 212 310 46 43
info@prodasoft.com • www.prodasoft.com

KURUMSAL ÇÖZÜMLER REHBERİ 2015



M. Buğra Koyuncu
Logo Yazılım İcra Kurulu Başkanı
bugra.koyuncu@logo.com.tr

LOGO TIGER HR

Tüm insan kaynakları süreçlerini kontrol altına almak isteyen işletmelere özel olarak sunulan Tiger HR; web tabanlı online mimarisi, modüler yapısı ve güçlü entegrasyon seçenekleri ile İK süreçlerine hız kazandırırken işletmelerin verimliliğini ve üretkenliğini de artırıyor.

Logo Yazılım'ın sektördeki 30 yılı aşkın tecrübesi ile geliştirilen Tiger HR, insan kaynakları departmanının ihtiyaç duyacağı temel fonksiyonlara çözüm sunuyor. Tüm süreçleri online platforma taşıyan bu ürünün internet/intranet üzerinden kullanabilen interaktif uygulamaları, hızlı ve kullanıcı dostu arayüzü ile iş süreçleri eş zamanlı olarak sisteme girerek zamanı daha etkin bir şekilde yönetmeyi sağlıyor.

Aynı zamanda web tabanlı çalışan bu ürün, Yenibiris.com ve LinkedIn.com gibi platformlar ile entegre olarak çalışıyor ve adayların en güncel özgeçmişlerine anında ulaşma imkanı sunuyor. Bunun yanında görüşme esnasında online not girişi sayesinde görüşme notlarını da hızlı bir

şekilde sisteme işlemeye, bünyesinde barındırdığı Çalışan Portalı ve İşe Alım Portalı ile adaylar ve mevcut çalışanları ile iletişimi artırarak tüm süreçleri daha etkin bir şekilde yönetmeye olanak tanıyor.

Tiger HR'ın modüler yapısı ile işletmeler sadece kendileri için gerekli olan modülleri kullanabiliyor, böylece ihtiyaç duydukları sistemin oluşturulmasında esneklik kazanıyor.

Tiger HR'ın esnek kullanıma açık modülleri

- Anket Yönetimi Modülü
- İşçi Sağlığı Modülü
- Çalışan Portalı
- Organizasyon Yönetimi Modülü
- Performans Yönetimi Modülü
- İzin Yönetimi Modülü
- İşe Alım Portalı
- İşe Alım Modülü
- Eğitim Modülü
- Özlük Modülü



501
Çalışan

Kuruluş yılı: 1984

Şirket web sitesi: www.logo.com.tr

www.logo-edonusum.com

Hizmet ve ürün pazar segmenti: KOBİ, Orta ve Büyük

Ölçekli Firmalar, Uluslararası Firmalar

Fiyatlandırma bilgileri: Lisanslama, programı aynı anda kullanacak kullanıcı sayısı ile sunulan modüller ve modüllerin yükleneceği sunucu sayısı baz alınarak yapılmaktadır. Eğitim ve uygulama danışmanlığı hizmet fiyatları ve süreleri ise proje kapsamına göre değişebilmekte ve lisans maliyetlerine ek olarak hesaplanmaktadır.

ERP Komitesi temsilcisi: Uğur Nuri Sipahi (İcra Kurulu Üyesi, Bilgi Teknolojileri ve İş Süreçleri) ugur.sipahi@logo.com.tr

LOGO YAZILIM

Merkez: Gebze Organize Sanayi Bölgesi

Teknopark No: 609 Gebze 41480 Kocaeli

Tel: +90 262 679 80 00

Faks: +90 262 679 80 80

Satış Ofisi: Değirmenyolu Sk. Gülseren Murat

Üçüncü İş Merk. N:25 K:3 Ataşehir İstanbul

Tel: +90 216 570 78 00

Faks: +90 216 570 78 08

e-Posta: info@logo.com.tr

Hizmet Verilen Ürün Grupları

ERP	CRM	BI
SCM	MES	CLOUD
WMS	PLM	HCM
E-TR	MOBILITY	BPM
EAM	APS	DPS

SATIŞ VE PAZARLAMA YÖNETİCİLERİ BİLGİLERİ



Fatma Aslantekin
İcra Kurulu Üyesi,
Pazarlama ve Kurumsal İletişim
fatma.aslantekin@logo.com.tr



Akın Sertcan
İcra Kurulu Üyesi,
Kanal ve Satış Operasyonları
akin.sertcan@logo.com.tr



Hizmet verilen sektörler



ŞİRKET HAKKINDA

Uygulama yazılımları geliştirmek üzere 1984 yılında kurulan Logo Yazılım, bugün bilişim teknolojilerine odaklı bir yüksek teknoloji grubu olarak faaliyet gösteriyor. Yazılımları bugüne kadar 170.000 firmada 1,3 milyon üzerindeki kullanıcıya ulaşan Logo Yazılım, Türkiye'nin geleceğe taşınmasında büyük öneme sahip KOBİ'lerin daha esnek ve verimli çalışmalarına, gelişmelerine ortam hazırlayan iş uygulamaları üretiyor. Logo Yazılım'ın 14 dilde geliştirdiği teknoloji platformları, yalnız Türkiye'de değil, dünyanın 41 ülkesinde birçok şirket tarafından tercih ediliyor. 900'ün üzerindeki iş ortağıyla sektörünün en yaygın dağıtım ağına sahip, 3.500 kişilik bir ekosisteme sahip Logo Yazılım, teknoloji ve ArGe'ye yatırımına odağına alarak sürekli inovasyon vizyonuyla çalışmalarını sürdürüyor.

Fikri mülkiyet ve teknoloji girişimciliği konusunda öncülük yapan LOGO, aynı zamanda Türkiye'nin halka açılan ilk bilişim şirketi unvanını taşıyor. 2013 Nisan ayında, özel sermaye fonu Mediterra Capital Partners'in iştiraki EAS Solutions SARRL ile ortaklığa imza atan Logo, gerçekleştirdiği stratejik yatırımlar sayesinde, Türkiye'de elde ettiği birikim ve tecrübeyi yurtdışı pazarlara taşımaya başlamış; büyüme potansiyeli yüksek pazarların önde gelen oyuncular arasında yer almak için önemli adımlar atmıştır.



Kadri Demir
Yönetici Ortak
kadri.demir@poldy.com.tr



Sektörde 20+ yıl **POLDY** İnsan Kaynakları Yazılım Çözümleri

POLDY, İnsan Kaynaklarını dijital ortama taşınması, teknoloji ile yönetilmesi, verimli insan gücü ile kurumların hedeflerine ulaşmalarına yardımcı olması, kurumlara sağladığı katkının çok daha net analiz edilmesini amacıyla geliştirilmiş bir çözümdür. Sistem, kapsamlı, kurum ihtiyaçlarına kolaylıkla cevap verebilen esnek yapısı ve ihtiyaçlara göre farklı ürün seçenekleri ile modüler yapıda insan kaynakları çalışanlarının ofis yükünü azaltırken, sunduğu analizlerle yöneticilere taktik ve stratejik kararlarda yön göstermesi yardımcı olmaktadır. Kurumlarda organizasyon yapısından başlayarak çalışanların işe girişlerinden çıkışlarına kadar yer alan tüm insan kaynakları süreçlerinin elektronik ortamda hazırlanmasını ve web modülleri ile tüm kurum içinde kullanılmasını sağlamaktadır. Kurum içindeki muhasebe gibi diğer sistemlerle bilgi alış-veriş ile entegre çalışabilmektedir.

Hizmet verilen sektörler



Türkiye'nin ilk "İnsan Kaynakları" yazılımı olan POLDY İnsan Kaynakları Sistemi olarak 20 yıldan fazladır yalnızca "İnsan Kaynakları" sektöründe yazılım geliştirmek ve çözümler sunmaktadır. POLDY sistemi ile etkin ve verimli insan kaynakları yönetimi ile günlük operasyon işlemlerinin azaldığı, stratejik insan kaynakları yönetiminin maksimum olduğu bir süreç ile birlikte, kurumsal yapıda veya kurumsal yapıya geçmek isteyen ve insan kaynakları süreçlerini elektronik ortamda tutmak isteyen tüm sektörler hedeflenmektedir. 20 yıldan fazladır İK sistemi geliştiren ve uyarlamasını yapan şirket olarak hemen hemen tüm sektörlerde deneyim sahibidir. Özellikle dağıtık yapıda, çok mağazaya veya şubeye sahip olup tüm kayıtlarını merkezi yapıda tutmak isteyen şirketlerde daha fazla katma değer yarattığını görülmektedir. Sistemin çalışanlara ve şirketteki yöneticilere açılması etkili ve verimli İK yönetimi için önemli olmaktadır.

Hizmet Verilen Ürün Grupları

ERP	CRM	BI
SCM	MES	Cloud
HRM	PLM	HCM
IT-IT	Security	RPM

Kuruluş yılı: 2009

Şirket web sitesi: www.poldy.com.tr

Hizmet ve ürün pazar segmenti: Orta ve Büyük Ölçekli Firmalar

Fiyatlandırma bilgileri: Çalışan sayısına göre modüler

ERP Komitesi temsilcisi: Kadri Demir (Yönetici Ortak)
kadri.demir@poldy.com.tr

POLDY

Adres: Fenerbahçe Mah. Ahmet Mithat Efendi Cad. N:9/2 Kalamış, Kadıköy, İstanbul

Tel: +90 216 330 20 88

Faks: +90 216 336 90 30

e-Posta: poldy@poldy.com.tr

Türkiye'de İnsan Kaynakları ve Teknoloji

Kadri Demir

Türkiye'de öncesinde Personel Yönetimi olarak anılan departman, 1990 yıllarda İnsan Kaynakları olarak isim değiştirmeye başlamıştır. Kimi şirkette o yıllarda "İnsan Kaynakları" isim olarak güzel ve karizmatik olduğu için değişiklik tabela değişikliği ile kalmıştır. Halbuki "İnsan Kaynakları" kavramı ile çeşitli fonksiyonlarda (Personel organizasyonu, işe alımlar, eğitim takibi, performans değerlendirme, kariyer planlaması, ücret bordroları, personel bütçeleri) yeni kavramlar ve kültürle birlikte kurumsallaşma adına yepyeni iş süreçleri geldi.

Bilgisayar 1990 yıllarda bordro hazırlamaktan, teknolojinin iş hayatında daha etkin kullanımı ile beraber kabuk değiştirdi. Bilgiye her an, her yerden ulaşılacak alt yapı oluşturması otomasyon kullanımını, aynı zamanda İnsan Kaynakları yönetim süreçlerinde katma değer yaratarak, daha etkin kullanımını sağladı.

Kurumsallaşmak ve verimlilik için, şirket strateji ve hedeflerine uygun insan kaynakları süreçleri geliştirilmeli ve otomasyon ile desteklenmelidir. Otomasyona taşırken kurumsal hafızayı oluşturmali ve süreçler rakamları ile ölçülecek hale getirilmelidir. Bu bağlamda hızlı karar verebilmek için tüm bölümlerde oluşan çıktıların sayısal hale getirilmesi önem kazanmaktadır. Nasıl üretim, satış ve pazarlama gibi bölümlerde ay sonu rakamlar sayısal ise, insan kaynaklarını etkin yönetmek için de değerleri sayısal hale getirmeliyiz. Ölçemediğiniz herhangi bir şeyi yönetemezsiniz.

Elektronik ortama geçiş

Ayrıca elektronik ortama geçiş ile birlikte bilginin hazırlanması, değerlendirilmesi ve raporlanması son derece hızlı yapılır hale gelmektedir. Örneğin çalışanlarınıza ait bordro

düzenleyecekseniz, personel devam kontrol sistemleri ile çalışanlarınızın işe giriş ve çıkışında okuttukları kartların oluşturdukları hareketleri kullanarak ay sonu bordrolarını çok kolay hazırlamakta ve devlete bildirimlerini e-bildirge yardımı ile online olarak yapabilmektedir.

Şirketlerde insan kaynakları bölümleri çalışanların işe girerken ilk gördükleri ve işten ayrılırken son gördükleri kişi olmamalıdır. Elektronik ortama geçiş ile İnsan Kaynakları bölümleri çalışanlarla ilgili bilgileri toplayarak ve üretarak kurumsal veri tabanı oluşturmalıdır. Bununla birlikte süreçleri sayısal olarak raporlayacak alt yapıyı kurmalıdır.

Bütün bunlar dikkate alındığında İnsan Kaynakları fonksiyonlarının uygulanmasında başlangıçta bir takım problemlerle karşılaşmaktadır. Bunları kısaca ana başlıklar altında toplamak istersek;

- Organizasyon tanımının ortak olarak kullanılmaması (Şirketteki departman/bölüm/bölge/görev/ünvan/statü tanımlarının belirlenmesi)
- Aynı işlemin farklı kişiler tarafından birden fazla yapılması
- Yönetime sunulan raporların hızlı ve kolay bir şekilde hazırlanamaması
- Mevcut bilgilerin aynı anda birden fazla kişi tarafından paylaşılamaması
- Ücret bordrolarının kolay ve hızlı bir şekilde hazırlanamaması (hayat, sağlık sigortaları ve yemek ücretlerindeki vergi muafiyetinin uygulanamaması)
- Ücret artışlarının kolay ve hızlı simülasyonunun yapılamaması
- Hazırlanan personel bütçesi ile gerçekleşenlerin karşılaştırılamaması
- Yönetime anlık ve güncel bilgilerin verilememesi
- Dağıtık şirket yapısında bilgilerin konsolidasyonları

- Şirket içinde kullanılan kırtasiye ve evrakların hazırlanması
- Yurt dışından getirilen ve ülkemize adapte edilmeye çalışılan paket programların kullanımında yaşanan çeşitli problemler.

Elektronik ortama geçiş İnsan Kaynakları'nı nasıl etkiliyor?

Yeni iş kanununa göre 30 kişiden fazla çalışanı olan şirketlerin iş güvence kapsamında çalışanları ile ilgili eğitim takibi ve performans değerlendirme süreçlerini takip etmeleri gerekmektedir. Bu süreçleri hatasız ve kolay yönetebilmek için teknoloji büyük fayda sağlayacaktır. İnsan kaynakları süreçlerini teknolojiyi kullanarak elektronik ortama taşımaları bu anlamda katma değer yaratacaktır. Nasıl bir firma muhasebe kayıtlarının takibi için program kullanıyor ise, çalışanlarının takibi ve insan kaynakları süreçleri için de yazılımlar kullanması gerekecektir.

Dünya'da ve Türkiye'de durum nedir? Gelecekte nasıl etkileyecek?

İnsan kaynakları uzmanlarının karşılaştacağı en büyük zorluklardan bazıları, insan kaynakları alanında etkili ve kuruma özgü sistemleri kurmaya çalışırken aynı zamanda dünyadaki eğilimleri takip etmek olacaktır. Türkiye'deki organizasyonlar hala insan kaynakları fonksiyonlarının anlaşılması ve bunlardan yararlanma süreci içerisinde.

Genel anlamda insan kaynakları süreçlerini operasyonel, yönetsel ve stratejik olmak üzere 3 başlıkta toplayabiliriz. Bu süreçlerde insan kaynaklarının operasyonel süreçlerin çok fazla, stratejik süreçlere çok daha az zaman ve kaynak ayrılmaktadır. Hedefimiz tüm süreçleri otomasyona geçirmek olmalıdır. Böylece etkin ve verimli insan kaynakları yönetimi ile günlük operasyon işlemlerinin azaldığı, stratejik insan kaynakları yönetiminin maksimum olduğu bir süreçler hedeflenmelidir.

BPM & DÖKÜMAN YÖNETİMİ ÇÖZÜMLERİ DÜNYASI

KURUMSAL ÇÖZÜMLER REHBERİ 2015

BPM & DOKÜMAN YÖNETİMİ ÇÖZÜMLERİ DÜNYASI ÇÖZÜM ÜRETİCİLERİ İNDEKSİ

Bu listede yer alan çözüm üreticileri ERP Komitesi ve Kurumsal Dönüşüm Platformu'nun, 2013 yılında yayınladığı Kurumsal Çözümler Rehberi, 2014 yılında yayınladığı Kurumsal Başarı Hikayeleri ve Kurumsal Çözüm Önerileri Rehberlerinde yer alan firmalardır. Çözüm Üreticileri Listesi sektörel referans kaynak olması amacıyla oluşturulmuştur.

ABH - ANADOLU BİLİŞİM HİZMETLERİ

Anadolu Bilişim'in temeli, 1983 yılında Anadolu Grubu şirketleri için yazılım üretmek, uygulamaya almak ve yaşatmak üzere kurulan Bilgi Sistemleri Koordinatörlüğü'ne ve ATİM organizasyonuna dayanır. 2001 yılından itibaren Anadolu Grubu dışındaki şirketlere de hizmet vermeye başlayan koordinatörlük 2004 yılında şirketleşerek Anadolu Bilişim Hizmetleri A.Ş. adını almıştır.

Atakan Karaman / Kurumsal Uygulama Hizm. Direktörü
Zümrütevler Mah. Nazmi İlker Sk. No:30 Maltepe İstanbul
Tel: +90 216 458 42 00 • Faks: +90 212 457 48 59
info@abh.com.tr • www.abh.com.tr

EMS YAZILIM

Mikro ERP ürünlerinin Satış, Eğitim-Destek ve implemantasyon hizmetlerini vermek üzerine kurulan firmamız, Mikro ERP Çözüm Ortağı olarak faaliyet göstermektedir. Türkiye çapında birçok ERP projesinde yer alan EMS, Eğitim-Destek ve implementasyon hizmetlerinin yanında Mikro ERP ürünlerine entegre geliştirmiş olduğu özel yazılımlarla ERP projelerini desteklemekte ve katma değerli çözümler üretmektedir.

Şenol Balo / Genel Müdür
Çamlık Mah. İkbal Cad. Ems İş Merkezi N:57/3-5 Ümraniye İstanbul
Tel: +90 216 688 03 67 • Faks: +90 216 688 62 00
bilgi@emsyazilim.com • www.emsyazilim.com

G-GSOFT

PaperWork© ürün ailesi tamamıyla Türk yazılım mühendisleri tarafından tasarlanmış ve geliştirilmiştir. 2000 yılından beri pazarda olan tescilli paket ürünümüz, geçen zaman içerisinde yüksek kalite standartları ile kendisini ispatlamıştır. PaperWork, kurumların iş akışı ve doküman yönetimi ihtiyaçlarını tek bir platform olarak karşılamaktadır. Sağladığı entegrasyon esnekliği sayesinde diğer uygulamalarla bütünlükli çalışarak yaratıcı çözümler oluşturmaktadır.

Tolga Eşiz / Satış ve Pazarlama Direktörü
İnönü Cad. Sümko Sit., H4 Blok. D:1-3 Kozyatağı 34742 İstanbul
Tel: +90 216 384 07 51 • Faks: +90 216 384 02 86
satis@g-gsoft.com

GÖZDE BİLGİSAYAR

1996 yılında güçlü bir entellektüel sermaye ile sistem entegrasyonu alanında faaliyete başlamıştır. Personel amaçlı kullanımdan, yerel ve geniş alan ağ uygulamalarına ve ötesinde global uygulamalara kadar uzanan bilgi teknolojileri gelişim çizgisinde, her türlü entegrasyonun know-how esaslı uçtan uca bir bakış, bir yaklaşım gerektirmektedir. Bununla birlikte bilgi çağının tetiklediği yeni sektörlerin temelinde IT deki gelişmelerin oluşturduğu yeni iş alanlarında (IT Aligned Business), günümüzdeki ve gelecekteki global rekabet ortamında; işi, iş süreçlerini de çok iyi bilen entegre IT hizmetleri (Business Aligned IT) ile kurumsal dinamizm sağlanacaktır. Bu bakışla, Gözde Bilgi İşlem Sistemleri, uçtan uca entegre sistemler, çözümler ve hizmetler üretmektedir.

Aşkın Elüstü / Genel Müdür
Ataevler Barış Mah. Neray İş Merk. No:212 K:3 D:8 Nilüfer Bursa
Tel: +90 224 221 15 79
info@gozdebil.net • www.gozdeitsolutions.com

HYDRON CONSULTING GROUP

Hydron Group, 2008' den itibaren denizcilik, lojistik, perakende, otomotiv, tekstil, petro-kimya, sağlık ve üretim (ambalaj, plastik, seramik, cam) sektörlerinde Softexpert, Genesis, HP, Ephesoft ve IBM iş ortaklıklarıyla çözümler sunmaktadır. Temel misyonu, işletmelerin mükemmellik modeline ulaşmasını sağlamaktır. Bu misyon doğrultusunda Satışta Mükemmellik, Üretimde Mükemmellik, Yönetim Sistemlerinde Mükemmellik, BT Yönetimi ve Uyumlulukta Mükemmellik, İşgücü Dağılım ve Optimizasyon alanlarında hizmet vermektedir.

Haydar Koçak / Genel Müdür
Eğitim Mah., Adım Sk., Atak Plaza, K:3 D:29 Hasanpaşa Kadıköy İstanbul
Tel: +90 216 700 12 40 • Faks: +90 216 700 12 41
www.hydron.com.tr bilgi@hydron.com.tr

INNOVA

Bir Türk Telekom firması olan Innova Bilişim Çözümleri A.Ş, farklı teknolojilerde bilgi birikimine sahip 1.000 kişilik uzman kadrosuyla Türkiye'nin önde gelen bilişim çözümleri firmasıdır. Kurulduğu 1999 yılından bugüne telekomünikasyon, finans, üretim, kamu ve hizmet sektörleri başta olmak üzere her sektördeki kuruluşun bilişim alanındaki tüm ihtiyaçlarına uçtan uca anahtar teslim çözüm sağlayan Innova, kendi kaynakları ile ürettiği çözümlerini 3 kıtada 35'ten fazla ülkeye ihraç etmeye başlamıştır. Innova faaliyetlerini İstanbul ve Ankara'daki merkez ofisleri ve 12 farklı şehirde yer alan destek ofisleri üzerinden sürdürmektedir.

Sezgin Aslan / İş Geliştirme Grup Yöneticisi
İTÜ Ayazağa Kampüsü, Teknokent ARI4 Binası Maslak İstanbul
Tel: +90 212 329 70 00 • Faks: +90 212 286 44 02
saslan@innova.com.tr - info@innova.com.tr
www.innova.com.tr

MICROSOFT TÜRKİYE

Microsoft Türkiye, 1993 yılında altı kişiyle başladığı uzun maratonda, bugün 400'e yakın çalışanıyla birlikte koşuyor. Türkiye, aynı zamanda 79 ülkenin bulunduğu Microsoft Orta Doğu ve Afrika Bölgesi'nin de merkezi olarak yer alıyor. Microsoft, Türkiye'de de kurumlar ve bireylerin yeni ve önde olabilmeleri için, bilişimin tüm dünyada olduğu gibi, ülkemizde de en fazla yatırım yapılan alanlardan biri olması gerektiğine inanıyor. Kurulduğu günden bu yana yerleştime çalışmalarının yanı sıra eğitim, destek, çözüm ve güvenlik konularında da kapsamlı faaliyetler yürüten Microsoft Türkiye, yazılımlarıyla insanları 'her zaman, her yerden ve her cihazdan' bilgiyle buluşturuyor. Her bireye ve her ölçekteki şirketin farklı ihtiyaçlarına cevap verebilen Bulut Bilişim çözümleri ile bilgi teknolojilerinin yaygınlaşmasını hedefliyor.

Mesut Mert / ERP Satış Müdürü
Erdem Erdoğan / İş Ortağı Teknoloji Stratejisti
Levent Sk. No:7 Levent İstanbul İletişim Hattı: 444 6787
Tel: +90 212 370 55 55 • Faks: +90 212 370 55 56
www.microsoft.com.tr

ORACLE

İlk ERP ürünümüzü 1988'de çıkarmış bir firma olarak, Şubat 2013 itibari ile Oracle ERP Cloud Service üzerinden; Finans, Satınalma, Tedarik Yönetimi, Envanter ve Proje Yönetimi çözümlerimiz SaaS modeli ile tedarik edilebilmekte ve önümüzdeki dönemde buradan sağlanan fonksiyonallite artarak devam edecektir.

Ayazağa Mevkii Meydan Sok. Spring Giz Plaza K:9 34398 Maslak, İstanbul
Tel: +90 212 329 67 00 • Faks: +90 212 329 67 01
erp-info_tr@oracle.com • www.oracle.com/tr

xPM

Her yıl zaman daha da hızlanarak akıyor. Teknolojinin baş döndürücü hızı insanlığı arkasına alıp sürüklerken globalleşen dünya ve kaynaklardaki amansız rekabet sürüp gitmektedir. Bu yüksek devinimli büyümenin arasında sıkışıp kalmamak için gerek kişisel gerekse kurumsal bazda tek çaremiz kalıyor: teknolojiyi arkamıza almak.

Dr. Ömer Birsan / Genel Müdür
İnönü Cad. Çetinkaya İş Merkezi N:92 K:5 34742 Kozyatağı Kadıköy İstanbul
Tel: +90 216 380 60 00 • Faks: +90 216 329 83 29
info@xpm-solution.com • www.xpm-solution.com

KURUMSAL ÇÖZÜMLER REHBERİ 2015



Şenol Balo
Genel Müdür
senolbalo@emsyazilim.com



Ems Octopus WFM

Kurumların ERP implementasyon süreçlerinde 2 Temel konu ön plana çıkmaktadır:

- a- Standart ERP sistemleri ile hızlı implementasyon ;
- b- Geliştirilebilir Erp sistemleri ile uzun soluklu firma ihtiyaçlarına tam çözüm sunan implementasyonlar,

Ems Octopus Workflow Manager Mikro ERP ürünlerinin hızlı implemente edilen standart özelliklerine ek olarak müşteri taleplerine uygun süreç ve modül tasarımına izin vermesi ile hem hızlı implementasyona olanak sağlaması hem de ihtiyaçların her noktada karşılanmasına imkan vermektedir.

Octopus WFM web tabanlı tasarlama aracı sayesinde tasarımlara istediğiniz yerden ulaşabilmeniz gerekli değişiklikleri yaparak yeniden kaydedebilenizi sağlamaktadır.

Büyüyen ve gelişen Kobilerin kurumsallaşma süreçlerini hızlandıran ürün ile süreçler, data girişleri ve onaylama mekanizmaları web ortamına taşınarak hızlı erişim ve kullanım sağlanabilmektedir.

Standart Ticari paket kullanmakta olan işletmeler çok kısa sürede süreçlerini ortaya çıkarabilir ve Octopus WFM Kullanımına geçebilirler.



20
Çalışan

Kuruluş yılı: 2008

Şirket web sitesi: www.emsyazilim.com

Hizmet ve ürün pazar segmenti: KOBİ, Orta ve Uluslararası Firmalar

Fiyatlandırma bilgileri: Kullanıcı sayısı ve Modüler yapıya göre değişken

ERP Komitesi temsilcisi: Şenol Balo (Genel Müdür)
senolbalo@emsyazilim.com

EMS YAZILIM ve YÖNETİM DANIŞMANLIĞI

Adres: Çamlık Mah. İkbal Cad. Ems İş Merkezi N:57/3-5 Ümraniye İstanbul

Tel: +90 216 688 03 67

Faks: +90 0216 688 62 00

e-Posta: bilgi@emsyazilim.com

Hizmet Verilen Ürün Grupları

ERP	CRM	BI
SCM	MES	CLOUD
WMS	PLM	HCM
E-TR	MOBİLİTE	BPM
EAM	APS	DPS

MİKRO

EMS YAZILIM

BPM & DOKÜMAN YÖNETİMİ ÇÖZÜMLERİ DÜNYASI

SATIŞ, PAZARLAMA, KANAL VE DANIŞMANLIK YÖNETİCİLERİ BİLGİLERİ



Cengiz Yıldız
Kurumsal Proje Yöneticisi
cengizyildiz@emsyazilim.com



Ömer Güney
Kurumsal Proje Yöneticisi
omerguney@emsyazilim.com



Hizmet verilen sektörler



ŞİRKET HAKKINDA

Mikro ERP ürünlerinin Satış, Eğitim-Destek ve implemantasyon hizmetlerini vermek üzerine kurulan firmamız, Mikro ERP ve Retail Çözüm Ortağı olarak faaliyet göstermektedir.

Türkiye çapında birçok ERP projesinde yer alan EMS, Eğitim-Destek ve implementasyon hizmetlerinin yanında Mikro ERP ürünlerine entegre geliştirmiş olduğu özel yazılımlarla ERP projelerini desteklemekte ve katma değerli çözümler üretmektedir. Seçilen ERP yazılımı kadar implementasyonu yapan firmanın da önemli olduğunu düşünen EMS bu noktada firmaların Kurumsal yapıya geçişleri ve ERP entegrasyonları sürecinde danışmanlık hizmetleri ile bu süreci desteklemektedir.

ERP imlementasyon sürecinde edinilen tecrübe ile geliştirilen Entegre paketler Masaüstü, Mobil ve Web olarak çalışabilmekte ve Mikro ERP ürünlerine tam entegrasyon sağlamaktadır. Sürekli Arge faaliyetlerine devam eden firmamız yerli / yabancı birçok ürünü inceleyerek, sektörel sorunlara çözüm üretmeye gayret göstermektedir.

Vizyonunu "Yazılım ihracatında önde gelen bir firma olmak" olarak belirleyen firmamız, yazılım entegrasyonunda da sürekli geliştirdiği metodolojilerle kurumsallaşmayı isteyen firmaların mümkün olan en yüksek hızda ERP'e geçişlerini tamamlamayı misyon edinmiştir.

Geliştirmiş olduğu yazılımları Türkiye genelinde bayi ağı üzerinden son kullanıcıya ulaştırma amacıyla olan firmamız 2013 yılında bayi kanal çalışmalarına hız vermiş tüm Türkiye genelinde bayiler üzerinden satış ve destek hizmetleri vermeye başlamıştır.



Haydar Koçak
Genel Müdür
haydar.kocak@hydron.com.tr



Softexpert Suite:

Dünyada 38 ülke ve 2000' den fazla müşteri portföyü ile sektöründe lider çözüm sağlayıcısıdır. Kalite Yönetimi, İş Akışı ve Süreçleri Yönetimi, Performans Yönetimi, Proje Yönetimi, Varlık Bakım ve İzlemelerinin Yönetimi, Çevre ve İş Sağlığı Yönetimi, Doküman Yönetimi çözümlerini tek platformda ERP sisteminize entegre şekilde sunabilmektedir. Bulut, kiralama ve satın alma opsiyonları ile küçük paketler ve bütçelerle başlama fırsatını sunmaktadır.

Süreç Yönetim Merkezi:

İşletmelerdeki iş süreçlerinin çıkartılması, iyileştirilmesi ve otomasyon altyapısına sahip olması için endüstri mühendislerinden oluşan ekibi ile firmalara çözüm sağlamaktadır. SYM, işletmelerdeki süreçlerin mevcut akışlarını tasarlar ve KPI' larına göre doğrulama hizmeti vermektedir. Ayrıca bu süreçleri uçtan uca dokümantasyon ve performans sistemleri ile kalite yönetim sistemlerine entegre olarak modellemektedir. Bu konuda rakipsiz bir birime sahiptir.



Kuruluş yılı: 2008
Şirket web sitesi: www.hydron.com.tr
Hizmet ve ürün pazar segmenti: KOBİ ve Büyük Ölçekli Firmalar

Fiyatlandırma bilgileri: Hydron Group, müşterisinin ihtiyaç ve önceliklerin göre EASYGET® modeli ile Bulut üzerinde ya da müşteri ortamında kiralama, ya da doğrudan satın alma seçenekleri ile çok küçük işletmelerde en büyük kurumsal firmalara kadar esnek fiyatlandırma modeli ile çözümler sunmaktadır.

ERP Komitesi temsilcisi: Haydar Koçak (Genel Müdür)
haydar.kocak@hydron.com.tr

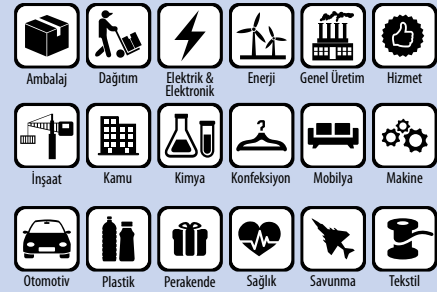
Dış Kaynak Hizmetleri:

İşletmenizin İş Geliştirme ve Kalite Sistemlerinde sistem ve personel tedariki dahil tüm fonksiyonlarını sizin adınıza yönetmektedir. Belirlenecek aylık bedele göre bünyenizde süreç veya kalite yönetim uzmanı barındırmadan ve yazılım - donanım yatırımı yapmadan sizin yerinize yönetir. %40-%50 maliyet tasarruf ve kesintisiz hizmet imkanı ile hayatınızı kolaylaştırmaktadır.

Özel Çözümler (Kendi Çözümlerimiz):

- Quasis Visual Quality Control Management : Kalite kontrol sırasında tablet üzerinde kalemle kalite kontrol yapıp, iş akışları ile DOFI veya 8D yönetimini sağlamaktadır.
- Qbitra CPM: Google haritası üzerinde de çalışabilen Balanced Scorecard ve performans yönetimi yardımcı uygulamasıdır.
- Activitiman: İşletme üzerinde tüm görevlerin tek bir noktaya toplanması ve Exchange servera entegre olup, outlookta da izlenmesini sağlamaktadır.

Hizmet verilen sektörler



ŞİRKET HAKKINDA

Hydron Consulting Group , 2008 yılında denizcilik sektörüne yazılım geliştirme ve çözüm oluşturma amacı ile kuruldu. Geliştirdiği çözümü LOGO ' ya sattıktan sonra işletmelerde 'iş mükemmelliği' anlayışını sağlayacak teknolojik, danışmanlık ve eğitim hizmetleri alanında faaliyet göstermeye başladı. Bu doğrultuda SoftExpert Excellence Suite'in Türkiye distribütörü oldu.

Türkiye de kapsam anlamında işletmenin yönetim sistemlerinde uçtan uca tüm çözümleri sunan yerli tek danışmanlık firması olmakla beraber Endüstri Mühendisliği notasyonunda çözüm sağlayabilmektedir. Kurumsal mimari içinde kurumsal mimari açısında BPM, CPM, BRM ve İş Gücü analizleri ile entegre iş uygulama modelleri çıkartabilmektedir.

2014 yılının Nisan ayında proje ve danışmanlık faaliyetlerini üstlenen Süreç Yönetim Merkezi ile yazılım ve çözüm geliştiren Qbitra' yı bünyesine aldı. 2015 yılının Mart ayında SoftExpert Excellence Suite'in EMEA distribütörü ünvanını almış olup, söz edilen alanlardaki faaliyetlerini halen sürdürmektedir. Dünyada 2000'den fazla referansı olan SoftExpert' in EMEA bölgesinde LC Waikiki, İlbak Holding, Ekol Lojistik, Fatih Üniversitesi Tıp Fakültesi Hastanesi, Yurtdışında Burgan BANK Kuwait , Socar Azerbaycan başta olmak üzere birçok referansı bulunmaktadır.

İş Ortaklarımız:

Softexpert, Genesis, HP, Progress, Newgen BPM, Syspehera CPM, HYPE Innovation, XMPRO, SugarCRM, Ephesoft

Hizmet Verilen Ürün Grupları



Tolga Eşiz
Satış ve Pazarlama Direktörü
tesiz@g-soft.com



PAPERWORK®
ZAMAN YARATAN TEKNOLOJİ

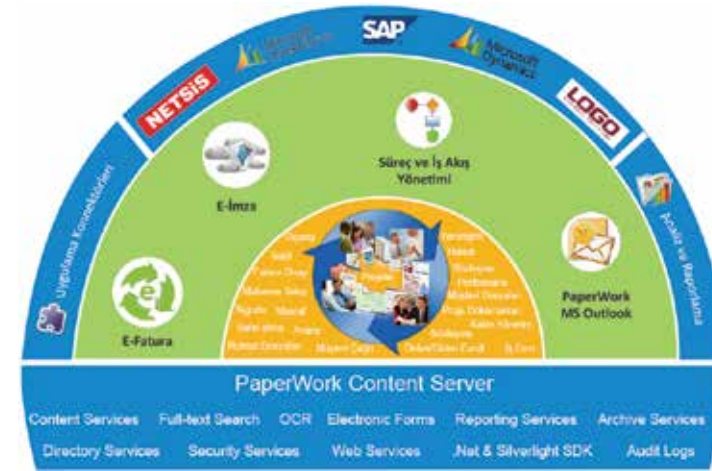
Ürün ve Hizmetlerimiz:

- PaperWork WorkFlow, İş akışı
- PaperWork Doküman Yönetimi
- PaperWork E fatura/Fatura arşiv ve Onay platformu
- PaperWork for SAP
- PaperWork API, .NET kütüphanesi
- LOGO,MS CRM, NETSİS, AXAPTA, SAP uzantısı
- Servis Büro Hizmeti
- Fiziksel Arşiv Depolama

PaperWork İş akışı ile, ERP'nizin Gücüne Güç katın!

PaperWork ürün/hizmet odaklı kurumları, müşteri merkezli organizasyonlara çevirir!

- PaperWork e-form tasarım aracı ile istediğiniz, web arayüzünü, sürükle bırak yöntemiyle grafiksel ortamda tasarlırsınız.
- En karmaşık iş akışlarınızı bile Grafiksel iş akışı tasarım aracımızda çok kısa sürede oluşturabilirsiniz
- Bu tasarladığınız arayüzler ve iş akışları üzerinde, süreçlerinizi çalışırken, PaperWork'ün entegrasyon katmanı, sahip olduğunuz her türlü ERP,CRM,İK, muhasebe gibi kurumsal uygulamalar ile entegre çalışır, bilgi alışverişinde bulunur.

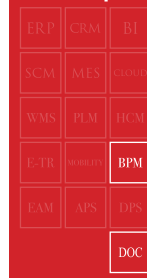


Kuruluş yılı: 1998
Şirket web sitesi: www.paperwork.com.tr
Hizmet ve ürün pazar segmenti: KOBİ, Orta ve Büyük Ölçekli Firmalar, Uluslararası Firmalar
Fiyatlandırma bilgileri: Modül, Kullanıcı ve core bazlı

ERP Komitesi temsilcisi: Tolga Eşiz (Satış ve Pazarlama Direktörü) tesiz@g-soft.com

PAPERWORK İÇERİK YÖNETİM SİSTEMİ
Adres: İnönü Cad. Sümkö Sit., H4 Bk. D:1-3
Kozyatağı 34742 İstanbul
Tel: +90 216 384 07 51
Faks: +90 216 384 02 86
e-Posta: satis@g-soft.com

Hizmet Verilen Ürün Grupları



SATIŞ, PAZARLAMA, KANAL VE DANIŞMANLIK YÖNETİCİLERİ BİLGİLERİ



Gürçan Yücel
Yazılım Direktörü
gyucel@g-soft.com

Göksel Aydemir
Sistem Mimarı
goksel@g-soft.com

Hizmet verilen sektörler



ŞİRKET HAKKINDA

PaperWork® ürün ailesi tamamıyla Türk yazılım mühendisleri tarafından tasarlanmış ve geliştirilmiştir. 2000 yılından beri pazarda olan tescilli paket ürünümüz, geçen zaman içerisinde yüksek kalite standartları ile kendisini ispatlamıştır.

PaperWork, kurumların iş akışı ve doküman yönetimi ihtiyaçlarını tek bir platform olarak karşılamaktadır. Sağladığı entegrasyon esnekliği sayesinde diğer uygulamalarla bütünleşik çalışarak yaratıcı çözümler oluşturmaktadır.

Yapı Kredi Leasing, Migros Türk T.A.Ş., Allianz Sigorta, Akso Doğalgaz, Anadolu Yatırım, Akso Elektrik Dağıtım, Amerikan Hastanesi, Shell, Jandarma Genel Komutanlığı, Tubitak Uekae, Petrol Ofisi, A.Ş. Sanli Hukuk Bürosu, Ardöksan, Peugeot Tr, Ali Raif İlaç Sanayia, Acıbadem Hastaneleri, The Royal Bank Of Scotland, Nemtaş A.Ş., Koç Sistem, Eczacıbaşı İlaç, İstaç A.Ş., Groupama Sigorta, Sabiha Gökçen Uluslararası Havalimanı Yatırım Yapım ve İşletme A.Ş., Biofarma İlaç, Akbank A.Ş., Bankacılık Düzenleme ve Denetleme Kurumu, İstanbul Eğitim Ve Araştırma Hastanesi, Fleet Corp Türkiye, Ark İnşaat, Avea, Koç Ailem A.Ş., Fon Leasing A.Ş., Koçtaş Yapı Marketleri Tic., Coface Sigorta A.Ş., İlko İlaç Sanayi, Kayseri Kocasinan Belediyesi, Kıran Denizcilik, Finansbank A.Ş., Med İlaç, Otokoç, Konya Ticaret Borsası, Söğüş, Kibsaş, Tam Faktoring, Turkaset, Fiba Faktoring, İş Faktoring, Şok Marketleri, Schinder Elektrik, Gcm Forex, Kayı İnşaat, İş Gayrimenkul, Nef İnşaat, Sinpaş Yapı, Sinpaş Gyo, Arı Leasing, Giresun Ticaret Borsası, Tnb Bilgisayar, Mata Otomotiv, Hedef Filo, HC trading, Bantaş

E-DÖNÜŞÜM ÇÖZÜMLERİ DÜNYASI

KURUMSAL ÇÖZÜMLER REHBERİ 2015



Bu listede yer alan çözüm üreticileri ERP Komitesi ve Kurumsal Dönüşüm Platformu'nun, 2013 yılında yayınladığı Kurumsal Çözümler Rehberi, 2014 yılında yayınladığı Kurumsal Başarı Hikayeleri ve Kurumsal Çözüm Önerileri Rehberlerinde yer alan firmalardır. Çözüm Üreticileri Listesi sektörel referans kaynak olması amacıyla oluşturulmuştur.

BİMSA

1975 yılında Sabancı Holding bünyesinde kurulan Bimsa, 40 yıllık deneyimi ile Türkiye'nin önde gelen bilgi teknolojisi şirketlerindendir. Orta ve büyük ölçekli şirketlerin; uygulama ve iş danışmanlığından kuruma özel uygulamalara, işletimden teknik hizmetlere, donanımdan yazılıma kadar tüm bilişim ihtiyaçlarını karşılamak ve müşterileri için "en uygun" çözümleri "en yüksek" kalitede oluşturmak üzere faaliyet göstermektedir.

Tunç Taşman / Genel Müdür

Acarlar İş Merkezi D Blok K: 3-4 34805 Kavacık, İstanbul
Tel: +90 216 425 10 50 - 538 78 00 • Faks: +90 216 425 10 49
bilgi@bimsa.com.tr • www.bimsa.com.tr

eFİNANS ELEKTRONİK TİCARET VE BİLİŞİM HİZMETLERİ

Finansbank ve Cybersoft ortaklığı ile kurulan eFinans, müşterilerine, e-Fatura entegrasyonu, e-Fatura özel servis sağlayıcılığı, e-Fatura arşivlemesi, e-Defter uygulaması, e-Arşiv uygulaması, KEP (Kayıtlı Elektronik Posta) ve e-Ticaret portalı üzerinden bankacılık hizmetleri için çevrimiçi uygulama çözümleri sunmaktadır.

Okan Murat Dönmez / eFinans Genel Md. Yrd.

Mecidiyeköy Mah. Büyükdere Cad. No: 85 Stadhan K:1 Şişli İst.
Tel: +90 212 370 42 00 • Faks: +90 212 212 00 35
info@efinans.com.tr • www.efinans.com.tr

FIT BİLGİ İŞLEM SİSTEMLERİ

Türkiye'de 1999 yılında faaliyete başlayan, bugün Hollanda ve KKTC'de de faaliyetini sürdüren FIT Solutions, deneyimli ekibiyle inovatif teknoloji çözümleri ve profesyonel hizmetler sunan bir yazılım firmasıdır. e-Dönü-

e-DÖNÜŞÜM ÇÖZÜMLERİ DÜNYASI ÇÖZÜM ÜRETİCİLERİ İNDEKSİ

şüm® konseptinin yaratıcısı FIT Solutions, artmakta olan AR-GE ekipleri ile dünya bilişim trendlerini takip ederek, Türkiye'de e-Dönüşüm®'ün öncülüğünü omuzlayan ilk 3 firma arasında yer almaktadır.

Koray Gültekin Bahar / Teknolojiden Sorumlu G.Md. Yrd.

Ağaoğlu MyOffice Gold Altayçeşme Mh. Öz Sk. No:19 K:4 Maltepe İst.
Tel: +90 216 445 93 79 • Faks: +90 216 445 92 87
info@fitcons.com • www.fitcons.com
www.e-donusum.com.tr • www.efatura.net

ISIS BİLİŞİM TEKNOLOJİLERİ

ISIS Bilişim Teknolojileri, 2002 yılından bu yana BT ve e-Dönüşüm konularında hizmet vermektedir. SAP Danışmanlığının yanısıra, Gelir İdaresi Başkanlığı'nın yetkilendirdiği özel entegratörleri arasında yer alan ISIS Bilişim Teknolojileri, e-Fatura, e-Defter ve e-Arşiv konularında müşteri odaklı bir anlayışla çözüm sunmaktadır.

Bülent Kandemir / Genel Müdür Yardımcısı

Barbaros Mah. Evren Cad. N:77 Yenisahra Ataşehir İstanbul
Tel: +90 216 456 00 82 • Faks: +90 216 456 09 94
info@isisbilisim.com.tr • www.isisbilisim.com.tr

LİNK BİLGİSAYAR

1984 yılında, genç girişimci mühendisler grubu tarafından, yüzde yüz Türk sermayeli olarak kurulan Link Bilgisayar Sistemleri Yazılımı ve Donanımı Sanayi ve Ticaret A.Ş., işletmelerin satış pazarlama, satınalma, stok yönetimi, depo-mağaza yönetimi, cari hesap, finans, üretim, bütçe planlama, insan kaynakları, sabit kıymetler ve muhasebe işlemlerinin entegre olarak gerçekleştirilmesini sağlayan yazılımlar geliştirmektedir.

Derya Karagöz

Kısıklı Cad. No:2 Ak İş Merkezi K:2 Altunizade Üsküdar İstanbul
Tel: +90 216 522 00 00 • Faks: +90 216 474 00 92
Şube: Cinnah Cad. No:80 1. Basın Sit. D/9 Çankaya, Ankara
Tel: +90 312 441 10 94 • Faks: +90 312 442 44 73
info@link.com.tr • www.link.com.tr

LOGO YAZILIM

LOGO, son teknolojileri kullanarak, Türkiye'nin en yaygın satış, destek ve hizmet ağıyla sunduğu, ERP, İş Zekası, İK, sektörel çözüm, e-devlet uygulamaları ile her ölçekten işletmenin verimliliğini ve kârlılığını artırıyor. LOGO çözümleri kurulduğu 1984 yılından beri toplam 42 ülkede 170.000 firmaya ve 1 milyon 300 bin kullanıcıya ulaşmıştır.

Cahit Güvensoy / E-Logo Genel Müdürü

Gebze OSB Teknopark No:609 41480 Gebze, Kocaeli
Tel: +90 262 679 80 00 • Faks: +90 262 679 80 80
www.logo.com.tr

MİKRO YAZILIMEVİ

Mikro Yazılımevi, 1988 yılında %100 yerli sermaye ile kurulmuş kurumsal ve ticari yazılım sağlayıcıdır. Mikro Yazılımevi mühendisleri, şirketlerin var olan işlerini en üst düzeyde yönetecek ve verimli büyümelerini sağlayacak nitelikte yazılımlar geliştirirler. Mühendislerimiz tarafından geliştirilen kapsamlı ve fonksiyonel yazılımlar, şirket varlıklarının en iyi şekilde yönetilmesine hizmet eder.

Alpaslan Tomuş / Genel Müdür Yardımcısı

Barbaros Mah. Halk Cad. N:73 Yenisahra 34746 İstanbul
Tel: +90 216 472 84 00 • Faks: +90 216 472 79 60
info@mikro.com.tr • www.mikro.com.tr

UYUMSOFT BİLGİ SİSTEMLERİ VE TEKNOLOJİLERİ

Uyumsoft Bilgi Sistemleri ve Teknolojileri AŞ 19 yılında, İstanbul, Ankara, İzmir, Bursa, Tokat, Bakü'de, 150+ kişi uzman mühendis kadrosu ile hizmet veriyor. Uyumsoft, 100'ün üzerinde yazılım çözüm ortağı; 45'in üzerinde servis sağlayıcı, 50'nin üzerinde danışman iş ortağı ve 15'in üzerinde finans kuruluşuyla iş birlikteliği yapıtı.

Hüseyin Şahin / Genel Müdür

YTÜ Davutpaşa Kamp. Teknoparkı Çiftelavuzlar Mah., Eski Londra Asfaltı Cad., B2 Blok, K:3 N:401, 34220 Esenler, İstanbul
Tel: +90 212 467 33 33 • Faks: +90 212 613 56 52
uyumsoft@uyumsoft.com.tr • www.uyumsoft.com.tr



Sadi Abalı
Genel Müdür



20 yıl



30 Çalışan



eFinans müşterilerine, e-Fatura entegrasyonu, e-Fatura özel servis sağlayıcılığı, e-Fatura arşivlemesi, e-Defter uygulaması, e-Arşiv uygulaması, KEP (Kayıtlı Elektronik Posta) ve e-Ticaret portalı üzerinden bankacılık hizmetleri için çevrimiçi uygulama çözümleri sunmaktadır. Gelir İdaresi Başkanlığı'nın getireceği yeni uygulamalar kapsamında, e-İrsaliye ve benzeri hizmetleri de portföyüne eklemeyi planlamaktadır.

Kuruluş yılı: 2013

Şirket web sitesi: www.efinans.com.tr

Hizmet ve ürün pazar segmenti: Hepsisi

Fiyatlandırma bilgileri: Eş zamanlı kullanıca, proje içeriğine bağlı olarak Eğitim / Danışmanlık / Uyarlama hizmetlerine bağlı olarak fiyatlandırma yapılır.

ERP Komitesi temsilcisi: İlke Altın (Kanal Satış Yöneticisi) ilke.altin@efinans.com.tr

eFİNANS ELEKTRONİK TİCARET VE BİLİŞİM HİZMETLERİ

Adres: Mecidiyeköy Mah. Büyükdere

Cad. No: 85 Stadhan K:1 Şişli

34387 İstanbul

Tel: +90 212 370 42 00

e-Posta: info@efinans.com.tr

Hizmet Verilen Ürün Grupları

ERP	CRM	BI
SCM	MES	CLOUD
WMS	PLM	DCM
E-TR	HRM	BPM
RAM	APS	DPS



Hizmet verilen sektörler



eFinans Elektronik Ticaret ve Bilişim Hizmetleri A.Ş., Türkiye'nin genç ve dinamik bankası Finansbank ve güçlü yazılım şirketi Cybersoft ortaklığı ile kurulmuş, 10 Eylül 2013 tarihinde faaliyete geçmiştir. eFinans, yaratıcı, yenilikçi ve yüksek güvenilirlikli elektronik uygulamaları sayesinde ihtiyaçları anlayarak, çözüm odaklı ve memnuniyet temelli bir hizmet vermektedir. Küresel e-Fatura başvuru kaynağı olan Billentis Raporu'nun 2014 yayınından sonra Billentis 2015 Raporu'nda da yerini alan eFinans, EESPA'nın (European E-Invoicing Service Providers Association) tek Türk üyesidir.



Koray Gültekin Bahar
CEO
koray.bahar@fitcons.com



FIT Solutions 1999'dan bu yana dünyadaki teknoloji trendlerini sürekli takip ederek kurumsal yazılım ve entegrasyon hizmetleri pazarının Türkiye'deki gelişimine yön veriyor. Güvenli, güncel ve kaliteli hizmetleri ile tüm boyutlardaki şirketlerin iş süreçleri ve devlet ile olan ilişkilerinin dijital ortama taşınmasında en çok tercih edilen, Türkiye'nin lider e-Dönüşüm® firmasıdır.

FIT Solutions'ın hizmet portföyünde e-Fatura, e-Defter, e-Ödeme, e-Denetleme, e-Arşiv, e-Mutabakat, e-Bilet, e-İmza ve KEP uygulamaları bulunuyor. Tüm ERP ve muhasebe programlarına uygun olarak geliştirilen e-dönüşüm çözümlerine ek olarak Turkcell, ING BANK ve

KKB ile de iş ortaklıkları bulunuyor. 2014 yılında ING Bank için geliştirdiği INGef e-Fatura çözümü ile İngiltere'nin prestijli bankacılık teknoloji ödülleri Banking Technology Awards'ta ödüle layık görüldü.

FIT Solutions çözümleri ile şirketlerin iş verimliliği artıyor; işgücü, kargo ve ulaşım maliyetleri düşüyor; zaman yönetimi kolaylaşıyor. Kağıt kullanımını ortadan kaldıran e-Dönüşüm® çözümleri, ülke ekonomisine de dolaylı olarak katkı sağlıyor. Türkiye ve dünyada 2000'den fazla şirket e-Dönüşüm® çözümlerinde FIT Solutions'u tercih etmektedir.

SATIŞ ve PAZARLAMA YÖNETİCİLERİ BİLGİLERİ



Onur Ünver
CSO - Satıştan Sorumlu
Genel Müdür Yardımcısı



Murat Kaptan
CPO - Ürünlerden Sorumlu Genel
Müdür Yardımcısı

Hizmet verilen sektörler



ŞİRKET HAKKINDA

1999 yılında faaliyete başlayan FIT Solutions, 100'ün üzerinde çalışanıyla şirketlerin iş süreçleri ve devlet ile olan ilişkilerinin dijital ortama taşınmasında en çok tercih edilen, Türkiye'nin lider e-Dönüşüm® firmasıdır. FIT Solutions, şirketlere 'e-Fatura', 'e-Defter', 'e-Ödeme', 'e-Denetleme', 'e-Arşiv', 'e-Bilet', 'e-İmza', 'KEP', 'e-Mutabakat' gibi uygulamalarla 'e-Dönüşüm®' süreçlerinin düzenlenmesinde iş verimliliği artıran, maliyet ve zaman yönetimini kolaylaştıran çözümler sunmaktadır.

FIT Solutions artmakta olan AR-GE ekibiyle dünya trendlerini takip etmekte, Türkiye'de kurumsal yazılım ve entegrasyon hizmetleri pazarının gelişimine yön vermektedir. Turkcell, ING BANK ve KKB ile stratejik iş birlikleri bulunan şirket, 2014 yılında \$50M büyüklüğündeki Hollanda merkezli girişim sermayesi fonu Revo Capital'den yatırım almıştır. Bu yatırımın ardından FIT Solutions, e-Dönüşüm® konusundaki bilgi ve deneyimini sürekli geliştirerek global müşterilerine yenilerini eklemenin yanı sıra, KOBİ'ler için de ilk adres olmayı hedeflemektedir. 2014'te 50 milyon dolar büyüklüğündeki Hollanda merkezli girişim sermayesi fonu Revo Capital'den yatırım alan FIT Solutions, hızla gelişen e-Dönüşüm® pazarında her zaman bir adım ileride olabilmek için teknolojik yatırımlarına durmadan devam etmektedir. Birçok ERP firması ile özel entegratörlük işbirlikleri yapmaktadır.

Hizmet Verilen Ürün Grupları

ERP	CRM	BI
SCM	MES	CLOUD
WMS	PLM	HCM
E-TR	MOBİLİTE	BPM
EAM	APS	DPS



Mustafa Yurtoğlu
Genel Müdür
mustafa.yurtoglu@isisbilisim.com.tr



TeknolojiyeDonusum

Teknolojiye-Dönüşüm'de ISIS'in farkıyla tanışın!

ISIS Bilişim Teknolojileri, e-Dönüşüm konusunda sahip olduğu özgün, bağımsız ve esnek teknolojik alt yapısını deneyimli kadrosuyla birleştirerek müşterilerine beklentilerinin ötesinde hizmet veriyor.

ISIS'in e-Fatura çözümü, e-faturaları arşivleyerek sor-gulama yapma, faturaları ayrıştırma, arşiv yönetimi yedekleme gibi konuları otomatik olarak hayata geçiriyor. İş süreçlerinin elektronik ortama taşınması ödeme sürecini kolaylaştırdığı gibi iş yükü ve maliyetlerin de azalmasını sağlıyor.

e-Defter de ISIS farkının yaşandığı e-Dönüşüm konularından biri. Elektronik denetim ve uzaktan erişim için uygun altyapıyı sağlayan e-Defter, ERP sistemlerine de kolayca adapte olabiliyor.

e-Arşiv çözümünde de ISIS, farklı faturalama süreçlerine ilişkin 4 farklı modül sunuyor. Faturalar ISIS-FS dosyalama sistemi üzerinde kanuni süre olan 10 yıl boyunca güvenli bir şekilde saklanabiliyor.



Kuruluş yılı: 2002
Şirket web sitesi: www.isisbilisim.com.tr
Hizmet ve ürün pazar segmenti: KOBİ ve Büyük Ölçekli Firmalar
Fiyatlandırma bilgileri: Proje içeriğine bağlı olarak Eğitim, Danışmanlık, Uyarlama hizmetleri bazında fiyatlandırma yapılır.
ERP Komitesi temsilcisi: Bülent Kandemir (Genel Müdür Yardımcısı) bulent.kandemir@isisbilisim.com.tr

ISIS BİLİŞİM TEKNOLOJİLERİ
Adres: Barbaros Mah. Evren Cad. N:77 Yenisahra Atagehir İstanbul
Tel: +90 216 456 00 82
Faks: +90 216 456 09 94
e-Posta: info@isisbilisim.com.tr
Satış: +90 216 456 00 82

Hizmet Verilen Ürün Grupları

ERP	CRM	BI
SCM	MES	CLOUD
WMS	PLM	HCM
E-TR	MOBİLİTE	BPM
EAM	APS	DPS

SATIŞ, PAZARLAMA, KANAL VE DANIŞMANLIK YÖNETİCİLERİ BİLGİLERİ



Bülent Kandemir
Genel Müdür Yardımcısı
bulent.kandemir@isisbilisim.com.tr



Neslihan Çıtak
Satış Direktörü
neslihan.citak@isisbilisim.com.tr

Hizmet verilen sektörler



ŞİRKET HAKKINDA

ISIS Bilişim Teknolojileri, 2002 yılından bu yana BT ve e-Dönüşüm konularında hizmet vermektedir. SAP Danışmanlığının yanı sıra, Gelir İdaresi Başkanlığının yetkilendirdiği özel entegratörleri arasında yer alan ISIS Bilişim Teknolojileri, e-Fatura, e-Defter ve e-Arşiv konularında müşteri odaklı bir anlayışla çözüm sunmaktadır.

Merkez ofisi İstanbul'da olan ISIS Bilişim, 2007 yılında gelişen müşteri portföyüne daha iyi hizmet vermek ve büyüyen kadrosuna daha iyi çalışma ortamı sunmak amacıyla Gebze Teknopark içerisinde de bir ofis açmıştır.

"Daha ileriye" mottosunu ve müşteri memnuniyetini kendine ilke edinen ISIS Bilişim, ilerleyen dönemlerde müşterileri lehine teknolojik alt yapısını güçlendirmeyi ve hizmet yelpazesini genişletmeyi hedeflemektedir.



Alpaslan Tomuş
Genel Müdür Yardımcısı

MİKRO

Mikro Yazılım, e-devlet Uyumlu Hizmetlerini (e-fatura, e-defter, e-arşiv) e-Mikro Adı ile Markalaştırdı.

Yazılım sektörünün önde gelen firmalarından Mikro Yazılım, e-devlet uyumlu e-fatura, e-defter, e-arşiv hizmetlerini e-Mikro adı ile markalaştırarak, Ağustos ayı itibarıyla www.emikro.com.tr sitesinden firmaların hizmetine sundu.

Mikro Yazılım, 2013 yılından bu yana Özel Entegratör kimliği ile müşterilerine verdiği e-fatura hizmetlerinin kapsamını genişleterek, Ağustos ayı itibarıyla e-fatura, e-defter ve e-arşiv hizmetlerini e-Mikro sitesinde topladı. Firmalar, tüm bu hizmetlerden, www.emikro.com.tr sitesine üyelik gerçekleştirerek yararlanabilecekler.

e-Mikro (www.emikro.com.tr) Nasıl Çalışıyor?

Firmalar, e-fatura, e-defter ve e-arşiv gibi e-devlet uyumlu hizmetlerden Mikro Yazılım'ın 30 yıllık bilgi birikimi ve güvencesi ile yararlanabilmek için e-Mikro sitesine giriş yaparak sitenin ortak birimi olan My E-Kontör satın alacaklar. Kontör satın alan firmalar, kullanıcı dostu bir ara yüz ile tüm işlem adımları tek tek tanımlanan sitede, diledikleri hizmetlerden kolaylıkla yararlanabiliyorlar. Her bir işlem için belli bir TL karşılığı olan kontör sisteminde, firma, kendi profil sayfasında kullandığı hizmetler karşılığında kaç kontörünün kaldığını da rahatlıkla görebilecek.



Tarih öncesinde kaldı...

e-Mikro ile artık binlerce basılı fatura ve evrakla boğuşmak, kurye hizmetine büyük ücretler ödemek, saklama ve depolama zahmetine katlanmak zorunda değilsiniz. 30 yılı aşkın deneyimi ve Mikro güvencesiyle.

www.emikro.com.tr | www.mikro.com.tr

MİKRO



Kuruluş yılı: 1988
Şirket web sitesi: www.mikro.com.tr
www.emikro.com.tr
www.mikrofortuna.net
www.akademikro.com

Hizmet ve ürün pazar segmenti: KOBİ ve Büyük Ölçekli Firmalar

Fiyatlandırma bilgileri: Proje boyutu, ile paralel olarak modüler fiyatlandırma yapılmaktadır.

ERP Komitesi temsilcisi: Alpaslan Tomuş (Genel Müdür Yardımcısı)

MİKRO YAZILIMEVİ
İstanbul: Barbaros Mah. Halk Cad. No: 73
Yenisahra 34746 Ataşehir İstanbul
Tel: +90 216 472 84 00
Faks: +90 216 472 79 60
İzmir: İsmet Kaptan Mah. Şair Eşref Bulv.
N:26/10 35210 Çankaya İzmir
Tel: +90 232 441 74 24
Faks: +90 232 445 07 65
e-Posta: info@mikro.com.tr

Hizmet Verilen Ürün Grupları

ERP	CRM	BI
SCM	MES	CLOUD
WMS	PLM	DCM
E-TR	HRM	BPM
FAM	APS	OPS

Hizmet verilen sektörler



MİKRO YAZILIMEVİ HAKKINDA

Türkiye'nin ilk ve öncü kurumsal-ticari iş yazılımları üreticilerinden biri olarak 1988 yılında %100 yerli sermaye ile kurulmuş olan Mikro Yazılım, şirketlerin, işlerini en üst düzeyde yönetecek ve verimli büyümelerini sağlayacak nitelikte yazılımlar geliştirir. Geliştirilen kapsamlı ve fonksiyonel bu yazılımlar, şirket varlıklarının en iyi şekilde yönetilmesine yardımcı olmayı hedefler. Mikro Yazılım'ında üretilen yazılımlar bugüne kadar; otomotivden dağıtıma, inşaatın üretim ve perakende kadar her sektördeki iş yapış biçimlerini önemli ölçüde değiştirmiştir.

25 yılı aşkın sürede elde ettiği tecrübe sayesinde bugün Mikro Yazılım, geniş bayi ağını da kapsayan toplam 300'den fazla iş ortağına sahip büyük bir ekosistemdir. Türkiye'nin her noktasında, müşterilerine kesintisiz destek veren Mikro Yazılım, ürün ve hizmetlerini Türkiye'de ve Türkiye sınırlarının ötesinde toplam 100 bine yakın işletmeyle buluşturmayı başarmıştır.

Üstelik Mikro Yazılım'ın bilgi birikimi, mühendislik çözümleri ve dinamik yapısı, müşteri odaklı yaklaşımı ile birleşerek, müşteri memnuniyetini %96 gibi önemli bir orana ulaştırmıştır.

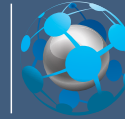
Mikro çözümleri

Her ölçekteki işletme için kurumsal ve ticari yazılımlar sağlayan Mikro Yazılım, büyük ve orta ölçekli işletmeler için Kurumsal Kaynak Planlaması (ERP) çözümlerinin yanı sıra; perakende, küçük ve orta ölçekteki işletmeler için, onların ticari yönetimlerini ve muhasebesel ihtiyaçlarını karşılayan kurumsal yazılımlar geliştirir. Mikro Yazılım, gelişme süreci içinde; yüksek nitelikli yönetim bilgi sistemleri, perakende satış yönetim sistemleri ve e-devlet uygulamaları (e-fatura, e-defter, e-arşiv) alanlarında ürettiği markalar ile sektörün öncü yazılım şirketleri arasında yer almıştır.

BULUT TEKNOLOJİLERİ ve ÇÖZÜMLERİ DÜNYASI

KURUMSAL ÇÖZÜMLER REHBERİ 2015

CLOUD
COMMITTEE





Tunç Taşman
Genel Müdür



Hizmet Olarak Yazılım (Saas)

BimSA teknolojinin sağladığı faydaları şirketlerin iş süreçlerine entegre ederken hem zaman hem de maliyet avantajı yaratacak ve müşterisine rekabet avantajı sağlayacak faydalar üretmektedir. Bünyesinde çalışan Türk mühendislerin ürettiği e-fatura, e-arşiv ve e-defter entegrasyonu sağlayan Edoks, elektronik satın alma platformu Pratis ve insan kaynakları ve bordro yönetimi platformu HR-Web yazılımlarını bulut tabanlı teknolojilerle sunmaktadır. Kolay kullanımı ve hızlı entegrasyon yetenekleri ile bu yazılımlar teknoloji ile şirketlerin iş süreçlerini başarıyla entegre etmektedir.

Veri Merkezi Hizmetleri

Kurumsal veri merkezi hizmetleri ile Türkiye'nin önde gelen şirketlerine hizmet veren BimSA, İstanbul ve Kocaeli'nde Tier3 standartlarına uyumlu, en son teknoloji ile yeniden yapılandırılan iki ayrı veri merkezine sahiptir. Şirketlerin iş kritik uygulamalarını ve verilerini güvenli bir şekilde barındırabilecekleri 7x24 kesintisiz çalışabilen güvenilir, sürekli ve yedekli altyapı bileşenlerinden oluşturulan bu veri merkezlerinde barındırma ve uygulama işletimi hizmetleri vermektedir.

Profesyonel Hizmetleri

Birçok farklı sektördeki deneyimleri ile iş zekası konusunda da birikim ve danışmanlık hizmetlerini ilk geliştiren şirketlerden olan BimSA, 2000 yılından bu yana gerçekleştirdiği projeler sayesinde oluşturduğu metodolojisi ve ürünlere hakimiyeti ile fark yaratan çözümler sunmak-



"Satın alma süreçlerinizin pratik ortağı"



"Dijital İK platformunuz"

tadır. BimSA, Türkiye'deki ilk "SAP Danışmanlık Destek Merkezi" olarak 1995 yılından bu yana, bu alanda faaliyetlerini sürdürmektedir. Deneyimli kadrosunun sunduğu danışmanlık hizmetleri ile Türkiye'de yüksek sayıda referansa sahip çözüm ortaklarından birisidir. Çeşitli sektörlerden birçok kuruluşa Kurumsal Kaynak Planlaması (ERP), Müşteri İlişkileri Yönetimi (CRM), Ürün Ömrü Yönetimi (PLM), İş Zekası (BO), Kurumsal Performans Yönetimi (EPM) ve Tedarik Zinciri Yönetimi (SCM) gibi konularda uygulama danışmanlığı vermekte ve bu alanlardaki müşterileri portföyünü her geçen gün artırmaktadır.

Sertifikasyonlar

Müşteri memnuniyetinde ve şirket süreçlerinde sürekli iyileştirmeye önem veren BimSA, Bilgi Teknolojileri alanındaki kalitesini ve müşteri taahhüdünü ISO 22301 İş Sürekliliği ve ISO 27001 Bilgi Güvenliği Yönetim Sistemi sertifikaları ile belgelemiştir. Bununla birlikte BimSA, devlet destekli bir markalaşma çalışması olan Turquality programına, '1. Grup Danışman Firma' statüsünde akredite olmuştur.



Kuruluş yılı: 1975
Şirket web sitesi: www.bimsa.com.tr
Hizmet ve ürün pazar segmenti: KOBİ, Orta ve Büyük Ölçekli Firmalar ile Uluslararası Firmalar
Fiyatlandırma bilgileri: Proje boyutuna göre değişiklik göstermektedir.
ERP Komitesi temsilcisi: Tunç Taşman (Genel Müdür)

BİMSA
Adres: Acarlar İş Merkezi D Blok K:3-4 34805 Kavacık İstanbul
Tel: +90 216 425 10 50
Faks: +90 216 425 10 49
e-Posta: bilgi@bimsa.com.tr

Hizmet Verilen Ürün Grupları

ERP	CRM	BI
SCM	MES	CLOUD
WMS	PLM	HCM
E-TR	MOBILITY	BPM
EAM	APS	DPS

SATIŞ, PAZARLAMA, KANAL VE DANIŞMANLIK YÖNETİCİLERİ BİLGİLERİ



Coşkun Gündoğdu
Satış Grup Müdürü



Aslı Özgökmen
Kurumsal Çözümler Direktörü

Hizmet verilen sektörler



ŞİRKET HAKKINDA

BimSA, en son teknolojik gelişmeleri şirketlerin iş süreçlerine entegre ederek dijitalleşme yolculuklarına eşlik etmektedir.

Farklı ölçek ve sektörlerden şirketler için; uygulama ve iş danışmanlığından kuruma özel uygulamalara, işletimden teknik hizmetlere, donanımdan yazılıma kadar tüm bilişim ihtiyaçlarını karşılamak ve müşterilerine "en uygun" çözümleri "en yüksek" kalitede sunmak üzere faaliyet göstermektedir.

BimSA, kurulduğu 1975 yılından bu yana biriktirdiği 39 yıllık deneyimi ile Türkiye'nin en köklü ve tecrübeli bilgi teknolojisi şirketlerindendir.

Faaliyet Alanları ve Çözümler

Deneyimli uzman kadrosu ile BimSA; üretim, finans, insan kaynakları, tedarik zinciri yönetimi, müşteri ilişkileri yönetimi, ürün ömrü yönetimi, iş zekası, portal yönetimi ve karar destek sistemleri konularında, çok çeşitli donanım ve yazılım platformlarında uygulamalar geliştirmekte ve uyarlamaktadır. En güncel bilgi teknolojilerini kullanarak geliştirdiği ürün ve hizmetlerle, e-iş çözümleri, uygulama geliştirme, SAP danışmanlığı, mobil uygulamalar, doküman yönetimi, servis odaklı mimari teknolojileri, sunucu işletimi ve barındırma gibi alanlarda müşterilerine rekabet avantajı sağlamaktadır.



Alpaslan Tomuş
Genel Müdür Yardımcısı



Mikro Yazılımı'ndan Küçük İşletmeler ve Girişimcilere Yönelik Bulut Bilişim Fırsatı: Mikrofortuna

Mikrofortuna, Mikro Yazılımı'nın www.mikrofortuna.net adresinde özellikle küçük işletmeler ve girişimcilere yönelik olarak sunduğu Bulut Çözümüdür. Mikrofortuna, işletmenin boyutu büyüdükçe gelişen ihtiyaçlara yönelik olarak verdiği hizmetleri artırma kapasitesine sahip son derece esnek bir Bulut Çözümü olarak konumlanmaktadır.

Mikro Yazılımı, bütçe ve olanakları kısıtlı olduğu için iş süreçlerini elektronik ortama taşıyamayan küçük işletmeler ve girişimcilere, Mikrofortuna ile çok düşük maliyetlere kiralanabilir bir Bulut Çözümü sunuyor. İşletmenin boyutu büyüdükçe artan gereksinimlere de yanıt verecek esneklikte geliştirilen Mikrofortuna, bir Bulut Bilişim çözümü olarak, firmaları bugünden geleceğe taşıyacak nitelikte kurgulanmıştır.

Mikrofortuna, Mikro Yazılımı mühendisleri tarafından geliştirilmiş online çalışan web tabanlı bir yazılımdır. Server, bilgisayar, disk, elektrik, bakım, BT elemanları gibi tüm giderlerinizi sıfıra indirir. Sadece arkanıza yaslanıp istediğiniz yerden istediğiniz anda istediğiniz işlemi yapmanın rahatlığını yaşayabilirsiniz.

Yeni firmalar için Mikrofortuna Yeni bir firma mı kuruyorsunuz? Siz firmanızı büyütme için yeni anlaşmalar, pazarlama stratejileri, satış planlamaları için toplantılar yaparken tablet, notebook veya telefonunuzdan şirketinizin satışlarını, kasa ve banka hareketlerini, satış grafiklerini, gelir gider tablolarını tek tıkla görebileceksiniz. Ayrıca bu toplantılar sırasında yaptığınız anlaşmaları hemen kayıt edip şirketinizdeki iş arkadaşlarınızın o anda bundan haberdar olmasını da sağlayabileceksiniz. Tek yapmanız gereken hemen www.mikrofortuna.net adresinden ücretsiz bir hesap açmak.

Mikrofortuna ile Şirket Varlıklarınıza Her Yerden Kolay Erişim Cep telefonunuzdan ya da kullandığınız tablet bilgisayardan şirketiniz ile ilgili varlıklarınız, nakit akışınız, satış istatistikleriniz, masraf detaylarınız, kasa ve



Kuruluş yılı: 1988
Şirket web sitesi: www.mikro.com.tr / www.emikro.com.tr
www.mikrofortuna.net / www.akademikro.com
Hizmet ve ürün pazar segmenti: KOBİ ve Büyük Ölçekli Firmalar
Fiyatlandırma bilgileri: Proje boyutu, ile paralel olarak modüler fiyatlandırma yapılmaktadır.
ERP Komitesi temsilcisi: Alpaslan Tomuş (Genel Müdür Yardımcısı)

banka durumlarınız, gelir gider tablolarınız tek tıkla yanınızda olacak.

Mikrofortuna ile Finansal İşlemlerinizi Kontrol Altına Alın Mikrofortuna finans modülü; nakit, çek, senet ve banka işlemlerini kayıt altına almak ve raporlamak amacı ile hazırlanmıştır. Finans modülü ile; İşlemlerinizi yerel ve farklı döviz cinslerinden yapabilirsiniz. Kasa, banka, cari hesap bakiyeleri yerel veya farklı döviz cinslerinden takip edilebilir, cari hesaplarınıza ait yapılacak ödeme ve tahsilatlar vade detaylı izlenebilir, nakit akışınızı, nakit akış raporu ve nakit akış analizi sayesinde kontrol altına alabilirsiniz. Ayrıca yerel para biriminden farklı olan hesaplarınızda oluşan kur farklarını sistem tarafından oluşturarak hesaplarınıza yansıtılabirsiniz.

Mikrofortuna ile Muhasebe Raporlarınızı Evraklara Boğulmadan Hazırlayın Mikrofortuna ile birlikte muhasebe işlerinin belgelerle boğuşma, sıralama, analiz işlemleriyle uğraşma sorunları ortadan kalkmıştır. Web tabanlı programımız Mikrofortuna ile ihtiyaç duyulan tüm muhasebe belge ve analizlerine en hızlı şekilde bulundukları yerden ulaşma imkanına sahipsiniz. Mali müşavirler dil desteği ile uluslararası mükelleflerin yabancı ortaklarına raporlarını hazırlayabilir, doğrudan kayıtlara istedikleri yerden ulaşabilir, bilgisayar, tablet, cep telefonu gibi istediği ortamı kullanabilirler.

Bilişim Altyapı Maliyetlerinden Mikrofortuna ile Kurtulun Genelde BT Departmanlarının yakındıkları kullanıcı şikayetleri ve onlara ayrılan zaman konuları, Mikrofortuna ile sorun olmaktan çıktı. Ayrıca yeni bir server, disk, DataBase programı lisansları ve server lisansları gibi tüm maliyetlerden kurtularak şirketinizin yatırım maliyetlerini düşürmüş olacaksınız.

Satış Süreçlerinizi Mikrofortuna ile Yönetin Mikrofortuna tekliften satış sözleşmesine, siparişten sevkiyata kadar tüm yurt içi ve yurt dışı süreçlerinizi onay mekanizması ile kontrol altına alarak takip edebileceğiniz, plasiyer, bölge, müşteri grubu, ürün grubu gibi birçok detayla raporlayabileceğiniz bir platform olarak hazırlanmıştır.

MİKRO YAZILIMEVİ
İstanbul: Barbaros Mah. Halk Cad. No: 73 Yenisahra 34746 Ataşehir İstanbul
Tel: +90 216 472 84 00
Faks: +90 216 472 79 60
İzmir: İsmet Kaptan Mah. Şair Eşref Bulv. N:26/10 35210 Çankaya İzmir
Tel: +90 232 441 74 24
Faks: +90 232 445 07 65
e-Posta: info@mikro.com.tr

Hizmet Verilen Ürün Grupları

ERP	CRM	BI
SCM	MES	CLOUD
WMS	PLM	HCM
E-TR	MOBILITY	BPM
EAM	APS	DPS

Hizmet verilen sektörler



MİKRO YAZILIMEVİ HAKKINDA

Türkiye'nin ilk ve öncü kurumsal-ticari iş yazılımları üreticilerinden biri olarak 1988 yılında %100 yerli sermaye ile kurulmuş olan Mikro Yazılımı, şirketlerin, işlerini en üst düzeyde yönetecek ve verimli büyümelerini sağlayacak nitelikte yazılımlar geliştirir. Geliştirilen kapsamlı ve fonksiyonel bu yazılımlar, şirket varlıklarının en iyi şekilde yönetilmesine yardımcı olmayı hedefler. Mikro Yazılımı'nda üretilen yazılımlar bugüne kadar; otomotivden dağıtıma, inşaatın üretim ve perakende kadar her sektördeki iş yapış biçimlerini önemli ölçüde değiştirmiştir.

25 yılı aşkın sürede elde ettiği tecrübe sayesinde bugün Mikro Yazılımı, geniş bayi ağını da kapsayan toplam 300'den fazla iş ortağına sahip büyük bir ekosistemdir. Türkiye'nin her noktasında, müşterilerine kesintisiz destek veren Mikro Yazılımı, ürün ve hizmetlerini Türkiye'de ve Türkiye sınırlarının ötesinde toplam 100 bine yakın işletmeyle buluşturmaya başlamıştır.

Üstelik Mikro Yazılımı'nın bilgi birikimi, mühendislik çözümleri ve dinamik yapısı, müşteri odaklı yaklaşımı ile birleşerek, müşteri memnuniyetini %96 gibi önemli bir orana ulaştırmıştır.

Mikro çözümleri

Her ölçekteki işletme için kurumsal ve ticari yazılımlar sağlayan Mikro Yazılımı, büyük ve orta ölçekli işletmeler için Kurumsal Kaynak Planlaması (ERP) çözümlerinin yanı sıra; perakende, küçük ve orta ölçekteki işletmeler için, onların ticari yönetimlerini ve muhasebesel ihtiyaçlarını karşılayan kurumsal yazılımlar geliştirir. Mikro Yazılımı, gelişme süreci içinde; yüksek nitelikli yönetim bilgi sistemleri, perakende satış yönetim sistemleri ve e-devlet uygulamaları (e-fatura, e-defter, e-arşiv) alanlarında ürettiği markalar ile sektörün öncü yazılım şirketleri arasında yer almıştır.



Murat Kaplan
CEO, Founder
muratk@projetgrup.com

PROJET

Firmamız, dünyanın en hızlı büyüyen iş çözümü Odoo'nun Türkiye'deki lokomotif çözüm ortağıdır. Yerelleştirme merkezi ve bulut çözümler altyapı sağlayıcısı OdooTR'nin de kurucularındandır.

Odoo, Bir işletmenin ihtiyacı olabilecek tüm iş çözümlerini web tabanlı ve özelleştirilebilir modüler yapısı ile bütünleşik olarak sunar.

Müşteri Yönetimi (CRM) • Satış Yönetimi (SM) • Faturalama (INV) • Satış Noktası (POS) • E-Ticaret (ECOM) • Proje Yönetimi (PM) • Satınalma Yönetimi (SCM) • Stok/Depo Yönetimi (WMS) • Üretim Yönetimi (MRP-II) • Finans Yönetimi (FIN) • Muhasebe Yönetimi (ACC) • Personel ve Bordro (HR-PYRL) • Gider Yönetimi (HR-EXP) • Perf. Ölçüm Sistemi (HR-APP) • İşe Alım Yönetimi (HR-REC) • Zaman Çizelgeleri (HR-TSM) • Event Yönetimi (HR-EVM) • İzin Yönetimi (HR-VAC) • Çoklu Şirket (MCOM) • Web Sitesi Yönetimi (CMS) • Toplu E-Posta (EML)

Odoo, "İş çözümleri karmaşık olmak zorunda değil", "Kullanıcı deneyimini nasıl en iyi hale getiririz?" hedefleri ile yola çıkmış ve dünya çapında 50.000'den fazla firmada 2.000.000'un üzerinde kullanıcı sayısına ve 550 çözüm ortağına ulaşmıştır.

odoo

jetmutabakat

jettahsilat

projetservis

Odoo, %100 Türkçe, Türk Muhasebe ve Bordrolama Sistemi ile %100 uyumludur, E-Fatura ve E-Defter çözümlerini içerir.

Firmamız, Türkiye mevzuatlarına göre geliştirdiği E-Mutabakat ve Kredi Kartı E-Tahsilat çözümleri ile Odoo'nun Türkiye'deki firmalara faydalarını arttıracak ek çözümlere imza atmıştır.



21
Çalışan

Kuruluş yılı: 2007
Şirket web sitesi: www.projetgrup.com
Hizmet ve ürün pazar segmenti: KOBİ ve Büyük Ölçekli Firmalar, Uluslararası Firmalar
Fiyatlandırma bilgileri: SaaS modelinde kullanıcı bazında, On-Premise modelinde lisans ve hizmet saatlerine göre.
ERP Komitesi temsilcisi: Murat Kaplan (CEO, Founder) muratk@projetgrup.com

PROJET YAZILIM
Merkez: Ağaoğlu My Office Ataşehir K:4 N:18
Ataşehir İstanbul
Tel: +90 216 250 55 46
Faks: +90 216 250 55 56
e-Posta: info@projetgrup.com
Satış: +90 850 520 00 19
Şube: Ağaoğlu My Office 212 K:24 N:395
Mahmutbey, İstanbul
Tel: +90 850 520 00 18
Faks: +90 216 250 55 56
e-Posta: info@projetgrup.com
Satış: +90 850 520 00 18

Hizmet Verilen Ürün Grupları

ERP	CRM	BI
SCM	MES	CLOUD
WMS	PLM	HCM
E-TR	MOBILITY	BPM
EAM	APS	DPS

SATIŞ, PAZARLAMA, KANAL VE DANIŞMANLIK YÖNETİCİLERİ BİLGİLERİ



Sinan Elmalı
Satış Yöneticisi
sinane@projetgrup.com



Erdiç Akın
Kanal Yöneticisi
erdinca@projetgrup.com



Hizmet verilen sektörler



ŞİRKET HAKKINDA

Projet Yazılım ve Danışmanlık A.Ş.; ERP, CRM, B2B, B2C, İş Zekası (BI) konularında 15 yıllık bir tecrübe ve birikime sahip, her konunun uzmanı odaklı ekiplerden oluşan teknoloji, yazılım ve danışmanlık firmasıdır.

Satış öncesi faaliyetler, CRM, E-Pazarlama, Satış Fırsat, Teklif, Sipariş Yönetimi, Satış Değerlendirme ve Ödüllendirme, Prim Sistemleri, Proje Yönetimi, Satış sonrası faaliyetler, Servis Yönetimi, Müşteri Sorunları ve Destek Yönetimi, Bayi Yönetimi, B2B, E-Ticaret Yönetimi, B2C, Finans Yönetimi, Muhasebe Yönetimi, Satınalma Yönetimi, Depo ve Stok Yönetimi, Üretim Yönetimi, İK Yönetimi, Yönetim Raporlaması konularında uzman ekibimiz; geliştirici, uygulama danışmanları ve eğitimler tarafından oluşmaktadır.

Bizim bakış açımız yazılım ve danışmanlık gözlüğünün ötesinde; müşterilerimizin daha rekabetçi, daha verimli, daha yüksek ciro ve kar elde edebilecek hale gelmesi için gerekli doğru enstrümanları ve ölçüm sistemlerini kolay kullanım ve en uygun maliyetlerle kendilerine sağlamak, uygulamasını kültür olarak oturtmalarına yardımcı olmak ve müşterilerimizi birer iş ortağı olarak görmektir.

MOBİL TEKNOLOJİLER ve ÇÖZÜMLERİ DÜNYASI

KURUMSAL ÇÖZÜMLER REHBERİ 2015

MOBİL TEKNOLOJİLER ve ÇÖZÜMLERİ DÜNYASI

ÇÖZÜM ÜRETİCİLERİ İNDEKSİ

Bu listede yer alan çözüm üreticileri ERP Komitesi ve Kurumsal Dönüşüm Platformu'nun, 2013 yılında yayınladığı Kurumsal Çözümler Rehberi, 2014 yılında yayınladığı Kurumsal Başarı Hikayeleri ve Kurumsal Çözüm Önerileri Rehberlerinde yer alan firmalardır. Çözüm Üreticileri Listesi sektörel referans kaynak olması amacıyla oluşturulmuştur.

ABAS TÜRKİYE

29 ülkede, 1.000'e yakın danışman ve 65 iş ortağı ile 3.000 müşterisine hizmet sunan ABAS, ürünü olan abas Business Suite ile müşterilerine standart ERP modüllerinin yanı sıra CRM (Müşteri İlişkileri Yönetimi), Mobil Çözümler, Business Apps, BI (İş Zekası), APS (İleri Planlama Çizelgeleme), DMS (Doküman Yönetim Sistemi), Proje Yönetimi, Konfigüratör, E-Fatura ve Webshop çözümlerini de sunmaktadır.

Y. Serhan Oralp / Dan. Hiz. Bölüm Yöneticisi

Zeytinlik Mah. Yakut Sk. No:58 34140 Bakırköy İstanbul
Tel: +90 212 466 22 27 • Faks: +90 212 355 35 38
bilgi@abasturk.com • www.abasturk.com

AKDATASOFT YAZILIM

Akdatasoft Yazılım 1995 yılından itibaren bünyesinde geliştirdiği sektörel içerikler taşıyan Üretim Yönetimi yazılımları ile işletmelerin iş süreçlerinin takibi, iyileştirilmesi, geliştirilmesi ve sürekliliğinin sağlanması konularında faaliyette bulunmaktadır. Namık Kemal Üniversitesi Çorlu ve Trakya Üniversitesi Edirne teknoparklarındaki şubelerinde Ar-Ge çalışmaları ile geliştirdiği, sektörel bazda uyarlanmış ve kullanıma hazır ürünleri müşterilerine sunmaktadır. İşletme tecrübeli kadrosu ile Bilgi Teknolojileri Sistem ve Proje danışmanlık hizmetleri vermektedir.

Hakan Akalın / Genel Müdür

Kazımiye Mh. Aşık Veysele Sk. Çamlık St. B-Blok D.No:14 Çorlu
Tel: +90 282 653 13 89 • Faks: +90 282 651 72 46
info@akdata.com • www.akdata.com.tr

DENGENET

Dengenet, Netsis Kurumsal Çözüm Ortağı olarak sahip olduğu 'ERP hizmet sağlayıcı' kimliğinin yanında kendi geliştirdiği platform üzerinde sunduğu B2B Çözümleri, Mobil Uygulamalar ve özel yazılım çözümleri ile öne çıkıyor. Portföyünde, Türkiye'nin kendi sektöründe lider kuruluşlarının yanı sıra farklı ölçeklerde çok sayıda işletme yer alıyor.

Cenk Terim / Yönetici Ortak

Sedef Cad. Ata 2-1 K: 15 D: 244 Ataşehir, İstanbul
Tel: +90 216 456 18 51 • Faks: +90 216 455 67 04
info@denget.net.tr • www.dengenet.com.tr

DETAYSOFT DANIŞMANLIK

Türkiye'nin en büyük SAP çözüm ortaklarından Detayssoft, 1999 yılında kurulmuştur ve 2015 yılı itibarıyla %100 Türk sermayeli en büyük SAP çözüm ortağıdır. Detayssoft kurulduğu günden bu yana sürekli inovasyon vizyonu ile hizmet portföyünü geliştirerek Türkiye'nin en büyük 10 danışmanlık firmasından birisi olmayı başarmıştır ve faaliyetlerine yaklaşık 300 çalışanı ile devam etmektedir. **Evrin Akpınar / Satış, Pazarlama ve İş Geliştirme Direkt.** Kısıklı Mah. Alemdağ Cad. No:111/4 Üsküdar, İstanbul
Tel: +90 216 443 13 29 • Faks: +90 216 443 08 27
info@detayssoft.com • www.detayssoft.com

IAS BİLGİ İŞLEM VE DANIŞMANLIK

IAS, müşterilerine iş süreçlerini en etkin şekilde yönetebilecekleri kurumsal çözümler sağlamak hedefiyle 1989 yılında Almanya'da kurulmuş ve caniasERP'yi geliştirmiş yazılım firmasıdır. Global operasyonlarını yürüttüğü Türkiye, Almanya, BAE ofislerinde ve partnerleri aracılığı ile 25 ülkede yazılım geliştirme, Ar-Ge, danışmanlık, satış ve eğitim faaliyetlerini sürdürmektedir.

Behiç Ferhatoğlu / IAS CEO

Havaalanı Kavşağı EGS Business Park Blokları B1 Blok K:17 Yeşilköy İstanbul
Tel: +90 212 465 65 60 • Faks +90 212 465 79 97
satis_tr@ias.com.tr • www.ias.com.tr

INNOVA

Bir Türk Telekom firması olan Innova Bilişim Çözümleri A.Ş. farklı teknolojilerde bilgi birikimine sahip 1.000 kişilik uzman kadrosuyla Türkiye'nin önde gelen bilişim çözümleri firmasıdır. Kurulduğu 1999 yılından bugüne telekomünikasyon, finans, üretim, kamu ve hizmet sektörleri başta olmak üzere her sektördeki kuruluşun bilişim alanındaki tüm ihtiyaçlarına uçtan uca anahtar teslim çözüm sağlayan Innova, kendi kaynakları ile ürettiği çözümlerini 3 kıtada 35'ten fazla ülkeye ihraç etmeyi başarmıştır. Innova faaliyetlerini İstanbul ve Ankara'daki merkez ofisleri ve 12 farklı şehirde yer alan destek ofisleri üzerinden sürdürmektedir.

Sezgin Aslan / İş Geliştirme Grup Yöneticisi

İTÜ Ayazağa Kampüsü, Teknokent ARI4 Binası 34469 Maslak İstanbul
Tel: +90 212 329 70 00 • Faks +90 212 286 44 02
saslan@innova.com.tr - info@innova.com.tr
www.innova.com.tr

LOGO YAZILIM

LOGO, son teknolojileri kullanarak, Türkiye'nin en yaygın satış, destek ve hizmet ağıyla sunduğu, ERP, BI, İK, CRM, e-devlet

ve bulut çözümleri ile her ölçekten işletmenin verimliliğini ve kârlılığını artırıyor. LOGO çözümleri kurulduğu 1984 yılından beri toplam 41 ülkede 170.000 firmaya ve 1 milyon 300 bin kullanıcıya ulaşmıştır.

Akın Sertcan / İcra Kur. Üy., Kanal ve Satış Operasyonları

Fatma Aslantekin / İcra Kur. Üy., Pazarlama ve Kur. İlet. Gebze OSB Teknopark No:609 41480 Gebze, Kocaeli
Tel: +90 262 679 80 00 • Faks: +90 262 679 80 80
www.logo.com.tr

MOBILE AFFAIRS

Mobile Affairs, Microsoft ERP Mobil dünyasındaki en yeni ürünlerin ve son teknolojik gelişmelerin yakın takipçisi olarak, danışmanlık tecrübesini sürekli geliştirmekte ve yalnız bugünün değil geleceğin beklentilerini de karşılayacak çözümler sunarak global olarak müşteri ağına sahip şirkettir, Microsoft iş ortağı olarak 4000'den son kullanıcıya ve 15 ülkedeki müşterilerine avantajlı ve rekabetçi mobil çözümler sunmaktadır.

Emir Öngör / Regional Sales Manager

Kayışdağı Cd., 1.Bayraktar Sk. Ülker Ünver Plz. No:9 D:5 Küçükbakkalköy, Ataşehir İstanbul
Tel: 0543 658 44 30
sales@mobile-affairs.com • www.mobile-affairs.com

UNİVERA BİLGİSAYAR SİSTEMLERİ

Mobil Satış Dağıtım Yönetimi denince akla gelen ilk firma olan Univera, çözümleriyle bugün Türkiye pazarındaki başta FMCG sektörü olmak üzere; elektrik/elektronik, ilaç/kozmetik, yapı malzemeleri gibi sektörlerin lider firmalarına hizmet vermektedir. 22 yıldır gelişerek büyüyen Univera, her zaman "daha iyi" olmak için çalışmakta ve Panorama ürün ailesi ile firmaların Tedarik Zinciri süreçlerini anlık ve doğru bilgilerle yönetebilmelerini sağlamaktadır.

Cüneyt Ersin / Genel Müdür

Univera Center Anadolu Cad. Şemikler Mah. No: 687/A Karşıyaka İzmir
Tel: +90 232 445 94 70 Faks: +90 232 441 89 09
info@univera.com.tr • www.univera.com.tr



Cüneyt Ersin
Genel Müdürü
cuneyt.ersin@univera.com.tr



Mobil Çözümler için Univera

Saha ve depo uygulamalarında doğru ve hızlı işlemler yaparak ilerlemek Univera Çözümleri ile mümkün. Kurulduğu günden bugüne farklı sektörlerde hizmet veren Univera, birçok firmaya satış&dağıtım, depo&üretim ve mobil iş uygulamaları çözümleri ile tedarik zincirinizin yönetiminde faydalar ve kolaylıklar sağlıyor. Ortalama %25 oranında karlılık elde edebileceğiniz Univera çözümleri ile tedarik zinciri süreçleri hızlı ve hatasız yönetiliyor.

Tedarik zinciri yönetiminin her aşamasında işlemleri online yapabilmeye imkan veren Panorama ürün ailesi 4 farklı çözümü içinde barındırıyor. Üretimden, mağazaya kadar olan tüm takip, depolama, sevkiyat, satış ve hat-ta sonrasındaki memnuniyet ölçümleri ve denetimleri yapabileceğiniz Panorama çözümleri, sizi tüm manuel işlemlerden ve yavaş ilerleyen süreçten kurtarıyor.

Üretici ve firma arasındaki iş süreçlerinin yönetimi için geliştirilen Lojiteck Panorama ile üretimde başlayan süreç, depo ve üretim yönetimi çözümü StokBar Panorama, satış ve dağıtım yönetimi çözümü EnRoute Panorama ile ürünlerin mağazaya kadar ulaşmasını ve mobil iş yönetimi çözümü Quest Panorama ile de bu süreçteki her türlü denetimi, bilgi toplama işlemini anlık yapabilmeniz olanak sağlıyor.

Panorama'nın modüler yapısı sayesinde ihtiyacınıza en uygun hizmeti alabilirsiniz. Özellikle sahada size daha esnek çalışma koşulları sağlayan EnRoute Panorama modülleri ile birçok kolaylık sağlayabilirsiniz.

RoutePerfect modülü ile satış personelinin rotalarını optimize ederken, DeliveryMan ile de satış sonrası teslimatlarınızı takip edebilirsiniz.



Kuruluş yılı: 1992

Şirket web sitesi: www.univera.com.tr /
www.univis.com.tr / www.mobilisgucu.com

Hizmet ve ürün pazar segmenti: Sektör Bağımsız, Orta ve Üstü Ölçekteki Firmalar

Fiyatlandırma bilgileri: Proje içeriğine bağlı olarak proje bazlı fiyatlandırma yapılır.

ERP Komitesi temsilcisi: Cüneyt Ersin (Genel Müdürü)
cuneyt.ersin@univera.com.tr

UNİVERA BİLGİSAYAR SİSTEMLERİ

Merkez: Univera Center Anadolu Cad. Şemikler

Mah. No: 687/A Karşıyaka İzmir

Tel: +90 232 445 94 70

Faks: +90 232 441 89 09

Şube: Atatürk Cad. Sıtkı Bey Plaza N:82 K:5

D:17 Kozyatağı İstanbul

Tel: +90 216 368 46 60

Faks: +90 216 368 46 64

Hizmet Verilen Ürün Grupları

ERP	CRM	BI
SCM	MES	CLOUD
WMS	PLM	HCM
E-TR	MOBİLİTİ	RPM
EAM	APS	DPS

SATIŞ, PAZARLAMA, KANAL VE DANIŞMANLIK YÖNETİCİLERİ BİLGİLERİ



Taner Köseoglu
Satış ve Pazarlama Direktörü
taner.koseoglu@univera.com.tr



Emre Çelik
EnRoute Ürün Yöneticisi
emre.celik@univera.com.tr



Tarık Dizer
StokBar Ürün Yöneticisi
tarik.dizer@univera.com.tr



Demirhan İsbakan
Quest Ürün Yöneticisi
demirhan.isbakan@univera.com.tr



Hizmet verilen sektörler



ŞİRKET HAKKINDA

1992 yılında, İzmir'de, 4 kişilik küçük bir ekip ile yola çıkan Univera, şu anda Univera Center'da 130 kişilik büyük bir ekip ile kendi yazılımlarını üretiyor. Sadece yazılım üretmekle kalmayıp müşteriye en uygun ve fayda sağlayacak şekilde proje hizmeti sunuyor. Satış öncesi durum analizi ile başlayan proje yönetimi, proje sırasında ve sonrasında destek ve değişim yönetimi yaklaşımı ile sorunsuz ilerliyor.

Çözümlerinin yanında her geçen gün hizmet kalitesini de artırmak için kendine değer katacak çalışmalar yapan Univera, son dönemde değerleri arasına 3 sertifika ekleyerek, güvenilir firma imajını güçlendiriyor. Uluslararası geçerliliği olan ISO/IEC 27001 Bilgi Güvenliği Yönetim Sistemi, ISAE 3402 Fiziksel Güvenlik Bağımsız Denetimi ve ISO 10002 Müşteri Memnuniyeti Yönetim Sistemi Sertifikalarını alan Univera, çözümleri ile sağladığı faydanın yanında müşterilerine artı değerler sunmayı hedefliyor.

Yirmi yıla yakın süredir tüm dünyada
BT profesyonellerini ve yerel pazarları takip ediyorum.

“Dünya ile rekabet edebilmeniz için size
ERP kullanmanızı
öneriyorum...”

Fatih Sarı,
TechInside Yayın Koordinatörü
twitter.com/fatih_sari

ERP Komitesi,
Operasyonel etkinlik ve verimlilikte üst
düzey başarının sağlanması için
ülkemizdeki işletmeleri ERP
uygulamaları ve platformlarına
özendirmeyi amaçlamaktadır.

Ülke genelinde faaliyet gösteren ERP
Komitesi; akademisyenler, yönetim
danışmanları ve stratejistlerin yanı sıra;
ticaret, sanayi ve hizmet sektörlerindeki
kuruluşlar ile iş yazılımları alanında
faaliyet gösteren firma temsilcilerinin
oluşturduğu marka bağımsız bir
organizasyondur.

13 Şubat 2012 tarihinde kurulan ERP
Komitesi'nin bugün itibarıyla 8.000'den fazla
bireysel ve kurumsal üyesi bulunmaktadır.



www.erpcommittee.org
erpc@erpcommittee.org
twitter.com/erpcommittee

SEKTÖRLERE YÖNELİK ÇÖZÜM ÜRETEK VE DANIŞMANLIK HİZMETİ VEREN KURUMSAL ÇÖZÜM ÜRETİCİLERİ *									
	Kurumsal kaynak Planlama (ERP)	İş Zekası ve Karar Destek Sistemleri (BI)	Müşteri İlişkileri Yönetimi (CRM)	Üretim Yönetimi (MES)	İnsan Kaynakları Yönetimi (HCM)	BPM ve Döküman Yönetimi	e-dönüşüm Çözümleri	Bulut Teknolojileri ve Çözümler	Mobil Teknolojiler ve Çözümler
Ambalaj Sektörü	32, 33, 37, 38, 41, 43, 44, 45, 46, 47, 48, 50, 51, 52, 53, 54, 58, 63, 65, 66, 67, 68, 69, 70, 72, 73, 74	79, 80, 81, 84	89, 90	93, 95, 97, 99	103, 104	107, 108, 109	111, 112, 113, 114, 115, 116	119, 120, 121, 122	125
Dağıtım Sektörü	32, 33, 37, 39, 43, 44, 45, 46, 47, 48, 50, 51, 52, 53, 54, 55, 58, 60, 63, 65, 67, 68, 69, 70, 71, 72, 73, 74	79, 80, 81, 82, 83, 84	89, 90		103, 104	107, 108, 109	111, 112, 113, 114, 115, 116	119, 120, 121, 122	125
Elektrik ve Elektronik Sektörü	32, 33, 37, 38, 43, 44, 45, 46, 47, 48, 50, 51, 52, 54, 55, 58, 62, 63, 65, 67, 68, 69, 70, 72, 73, 74	79, 80, 81, 8	89, 90	93, 97, 99	103, 104	107, 108, 109	111, 112, 113, 114, 115, 116	119, 120, 121, 122	125
Enerji Sektörü	32, 37, 43, 44, 45, 46, 50, 52, 54, 58, 60, 63, 66, 67, 68, 69, 71, 72, 73, 74	79, 80, 81, 83, 84	88, 89, 90	93, 97, 99	103, 104	107, 108, 109	111, 112, 113, 114, 115, 116	119, 120, 121, 122	125
Genel Üretim Sektörü	32, 33, 35, 37, 38, 39, 43, 44, 45, 46, 47, 48, 49, 50, 51, 52, 53, 54, 55, 58, 60, 62, 63, 65, 66, 67, 68, 69, 70, 71, 72, 73, 74	79, 80, 81, 83, 84	88, 89, 90	93, 95, 97, 99	103, 104	107, 108, 109	111, 112, 113, 114, 115, 116	119, 120, 121, 122	125
Hizmet Sektörü	32, 35, 37, 38, 39, 41, 43, 44, 45, 46, 47, 48, 50, 51, 52, 53, 54, 55, 58, 60, 63, 65, 66, 67, 68, 69, 70, 71, 72, 73, 74	79, 80, 81, 83, 84	88, 89, 90		103, 104	107, 108, 109	111, 112, 113, 114, 115, 116	119, 120, 121, 122	125
İnşaat Sektörü	32, 34, 35, 37, 38, 43, 44, 45, 46, 48, 50, 51, 52, 54, 55, 57, 58, 60, 63, 67, 68, 70, 72, 73, 74	79, 80, 81, 83, 84	89, 90		103, 104	107, 108, 109	111, 112, 113, 114, 115, 116	119, 120, 121	125
Kamu	32, 35, 37, 38, 43, 44, 45, 46, 50, 52, 53, 63, 68, 69, 72, 73, 74	79, 80, 81, 83, 84	89		103	107, 108, 109	111, 112, 114, 115	119, 120	
Kimya Sektörü	32, 33, 35, 37, 38, 39, 41, 43, 44, 45, 46, 47, 48, 50, 51, 52, 54, 55, 58, 60, 65, 66, 67, 68, 69, 70, 71, 72, 73, 74	79, 80, 81, 83, 84	89, 90	93, 95, 97, 99	103, 104	107, 108, 109	111, 112, 113, 114, 115, 116	119, 120, 121, 122	125
Konfeksiyon Sektörü	32, 33, 37, 43, 44, 45, 46, 48, 49, 50, 52, 55, 58, 62, 63, 66, 67, 68, 70, 71, 72, 73, 74	79, 80, 81, 84	89, 90	97, 99	103, 104	107, 108	111, 112, 114, 115, 116	119, 120, 121	125
Mobilya Sektörü	32, 33, 37, 43, 44, 45, 46, 47, 48, 49, 50, 51, 52, 53, 54, 55, 58, 62, 63, 67, 68, 69, 70, 72, 73, 74	79, 80, 81, 84	89, 90	95, 97, 99	103, 104	107, 108	111, 112, 113, 114, 115, 116	119, 120, 121, 122	125
Makine Sektörü	68, 32, 35, 38, 41, 43, 44, 45, 46, 48, 50, 51, 52, 54, 55, 58, 65, 66, 67, 69, 70, 71, 72, 73, 74	79, 81, 84	88, 89, 90	95, 97, 99	103, 104	107, 108	111, 112, 113, 114, 115, 116	119, 120, 121, 122	125
Otomotiv Sektörü	32, 33, 35, 37, 38, 39, 41, 43, 44, 45, 46, 47, 48, 49, 50, 51, 52, 53, 54, 55, 58, 60, 63, 65, 66, 67, 68, 69, 70, 71, 72, 73, 74	79, 80, 81, 83, 84	88, 89, 90	93, 95, 97, 99	103, 104	107, 108, 109	111, 112, 113, 114, 115, 116	119, 120, 121, 122	125
Perakende Sektörü	32, 35, 37, 39, 43, 44, 45, 46, 47, 48, 49, 50, 52, 55, 58, 61, 62, 63, 66, 67, 68, 69, 70, 71, 72, 73, 74	79, 80, 81, 82, 83, 84	88, 89, 90		103, 104	107, 108, 109	111, 112, 113, 114, 115, 116	119, 120, 121, 122	125
Plastik Sektörü	32, 33, 35, 37, 38, 39, 41, 43, 44, 45, 46, 47, 48, 49, 50, 51, 52, 53, 54, 55, 58, 60, 63, 65, 66, 67, 68, 69, 70, 72, 73, 74	79, 80, 81, 84	89, 90	93, 95, 97, 99	103, 104	107, 108	111, 112, 113, 114, 115, 116	119, 120, 121, 122	125
Sağlık Sektörü	32, 35, 37, 38, 43, 44, 45, 46, 48, 49, 50, 52, 55, 58, 63, 65, 66, 67, 68, 69, 70, 71, 72, 73, 74	79, 80, 81, 83, 84	89, 90		103, 104	107, 108, 109	111, 112, 113, 114, 115, 116	119, 120, 121, 122	
Savunma Sektörü	32, 35, 37, 41, 43, 44, 45, 46, 50, 52, 65, 68, 69, 70, 72, 73	79, 80, 81, 83, 84	89	97, 99	103, 104	107, 108	111, 112, 114, 115	119, 120, 122	
Tekstil Sektörü	32, 33, 37, 39, 41, 43, 44, 45, 46, 48, 49, 50, 52, 55, 58, 62, 63, 67, 68, 70, 72, 73, 74	79, 80, 81, 84	89, 90	95, 97, 99	103, 104	107, 108	111, 112, 113, 114, 115, 116	119, 120, 121	125



ERP Komitesi ve Kurumsal Dönüşüm Platformu'nda Hedef Kurumsal Dönüşüm

ERP Komitesi ve Kurumsal Dönüşüm Platformu, Türkiye'deki işletmelerin Dünya düzeyinde operasyonel düzene kavuşması, kurumsal dönüşümlerini tamamlamaları ve verimliliğini artırmaları için ERP konusunda farkındalık yaratma ve bilinçlendirme üzerine çalışmalarını yayınladığı rehber, kitap ve raporlarla, İstanbul, Bursa, Gaziantep, İzmir, Antalya ve Ankara illerinde düzenlediği seminer programları, bölgesel ve sektörel çalışma grubu toplantıları ile sürdürüyor.

Adım Adım Seminer Programı

Genel katılıma açık olmayan seminer programı sadece kurumsal yazılım kullanıcıları ve adaylarına yönelik olarak 2013 yılından beri düzenlenmektedir. ERP, CRM ve İş Zekası komiteleri tarafından ücretsiz olarak düzenlenen seminerlere katılım kriterlerini sağlayan adayı firma ve kişiler davet edilmektedir. Seminerlere tecrübeli kullanıcıların katılımıyla seminer sırasında deneyim paylaşımına da olanak sağlanmaktadır, seminer sonunda katılım sertifikası ve Kurumsal Çözümler Rehberi, Kurumsal Başarı Hikayeleri ve Kurumsal Çözüm Önerileri rehberleri verilmektedir.

Çalışma Grupları

Çalışma Grubu ERP Komitesi ve Kurumsal Dönüşüm Platformunun herhangi bir sektöre odaklanmış ve o sektöre ait etkinlikler düzenleyen, rapor ve referans kaynak üreten bir alt grubudur.

Çalışma grupları toplandıkları tarihten itibaren ilk hedef olarak Kurumsal yazılım tecrübelerini, deneyimlerinin yer aldığı kullanım raporları hazırlarlar, ikinci hedef ve çalışmaların 2. fazı ilgili sektöre özel çözüm haritası oluşturmaktır. Bu fazı takiben ilgili sektöre özel çözüm ihtiyaçları listeleri oluşturulur. Bu aşamayı takip eden aşamada çalışma katılımcıları zirve, toplantı veya panel düzenler ve deneyimlerini paylaşırlar.

Bölgesel Toplantılar

ERP Komitesi üye ve takipçilerinin katıldığı bölgesel toplantılar, bölgesel temsilcilerin ev sahipliğinde düzenleniyor. Bursa, Gaziantep, İzmir, Antalya ve Ankara'da düzenlenen bu toplantılara görüş

ve deneyimlerini paylaşmak üzere Kurumsal çözüm kullanıcıları ve adayları katılımcı olarak bir araya geliyor. Her bir bölgede, yılda en az bir kere yapılan toplantılar 2012 yılından beri düzenleniyor.

Yayınlar ve Raporlar

Günümüzde bilişim teknolojileri ve kurumsal çözümler tüm dünyada en çok yatırımın yapıldığı alan özelliğindedir. Bu nedenle, bu alanda doğru zamanda, doğru yatırımların yapılması, aksatılmadan sürdürülebilmesi ve kalitesinin artırılması için doğru planlamaların yapılması kaçınılmaz bir zorunluluk olarak ortaya çıkmaktadır.

Bu unsurlar dikkate alınarak, ERP Komitesi & Kurumsal Dönüşüm Platformunun vizyonu, "şirketlerin verimlilik artışı gereksinimleri ve geleceğe dair yatırımları doğrultusunda, kurumsal yönetim sistemlerini oluşturmaları ve geliştirmeleri için gerekli bilgilere ulaşmalarını sağlamak, destekleyici ve geliştirici hizmetler üretmek ve bunları güncel tutmalarına yardımcı olmak" olarak ifade edilebilir.

Bu vizyon ve stratejik amaçlar doğrultusunda, ERP Komitesi & Kurumsal Dönüşüm Platformu bireysel ve kurumsal üyelerinin katkılarıyla geçtiğimiz dönemde, Kurumsal Çözümler Rehberi, Kurumsal Başarı Hikayeleri ve Kurumsal Çözüm Önerileri, Otomotiv Sektöründe Kurumsal Uygulamalar yayınları, İnşaat Sektöründe ERP Kullanımı ve Perakende sektör raporu çalışmalarını tamamlamış, kurum ve bireylerin kullanımı için çeşitli periyodik yayınlar ile dağıtılmış ve sosyal medya vasıtasıyla erişim sağlanmıştır.

Kurumsal Dönüşüm Platformu ve ERP, CRM, İş Zekası Komiteleri Hakkında

ERP, CRM ve İş Zekası Komiteleri Kurumsal Dönüşüm Platformunun alt grupları olarak Türkiye'deki Kurumsal Yazılım kullanıcıları, akademisyenler, yönetim danışmanları, stratejistlerin yanı sıra ticaret, sanayi ve hizmet sektöründeki kuruluşlar ile İş Uygulamaları sektöründe faaliyet gösteren firma ve organizasyonlar arasında bir iletişim merkezi olmak amacıyla 13 Şubat 2012 tarihinde kuruldu ve 8.000'den fazla bireysel ve kurumsal üyesi bulunuyor.

KURUMSAL ÇÖZÜMLER REHBERİ 2015 KATILIMCI ve ÇÖZÜM ÜRETİCİSİ FİRMALAR İLETİŞİM LİSTESİ

4BİZ BİLİŞİM	Erdem Özgen	Müşteri İlişkileri Yöneticisi	erdem@4biz.com.tr
6GEN YAZILIM	Mehmet Ali Emir	Genel Müdür	mehmetali.emir@6gen.com.tr
ABAS	Yiğit Serhan Oralp	Danışmanlık Hizmetleri Direktörü	burhan.oralp@abasturk.com
ABH	Atakan Karaman	Kurumsal Uygulama Hizmetleri Direktörü	atakan.karaman@abh.com.tr
AGC YAZILIM	Gökhan Can	Genel Müdür	gokhanc@agcyazilim.com
AHI TURQUALITY VE YÖNETİM DANIŞMANLIĞI	Namık Kemal Sezen	Turquality ve Yönetim Danışmanı	kemalsezen@outlook.com
AIZEN TREX	İlhan Özdemir	Yönetim Kurulu Başkanı, Genel Müdür	ilhanozdemir@trex.com.tr
AKDATASOFT YAZILIM	Hakan Akalın	Genel Müdür	hakan.akalin@akdata.com
ANALİTİK	Bülent Çolakoglu	İş Geliştirme Yöneticisi	bulent.colakoglu@analitikbilisim.com
ARMOLİS BİLİŞİM	Mustafa Karadeniz	Yönetici Ortak	mustafa.karadeniz@armolis.com
AVINAL YAZILIM DANIŞMANLIK	Ahmet Avinal	Mimar, Yönetim Kurulu Başkanı	ahmetavinal@avinal.com
BİLİŞİM A.Ş.	Ertay Yıldız	ERP & İş Süreçleri Danışmanı	ertay.yildiz@bilisim.com.tr
BİMSA	Coşkun Gündoğdu	Satış Grup Müdürü	coskun.gundogdu@bimsa.com.tr
BİNOVİST	Engin Alan	Genel Müdür	engin.alan@binovist.com
BİRLEŞİK UZMANLAR	Hayati Şahin	Kurucu Ortak	hayatis@birlesikuzmanlar-it.com
BİRLEŞİK YAZILIM	Metin Çobanoğlu	Genel Müdür	m.cobanoglu@birep.com
BULUTİSTAN	Akın Akbaş	Pazarlama ve İş Geliştirme Müdürü	akin.akbas@bulutistan.com
CLICK CARROT	Harun Doyuran	Managing Director, Founder	harun@clickcarrot.com
CPM YAZILIM	Serkan Ahtagil	Yönetim Kurulu Üyesi	serkan.ahtagil@cpm.com.tr
DATAKLIK	Yiğit Balaban	Managing Partner	yigit.balaban@dataklik.com
DENGNET	Cenk Terim	Kurucu Ortak	Cenk.terim@dengenet.com.tr
DETAYSOFT	Evrin Akpınar	Satış, Pazarlama ve İş Geliştirme Direktörü	evrim.akpinar@detaysoft.com
DNA PROJE	Aykut Haşim Özdoğan	Genel Müdür	aykut.ozdogan@dnaproje.com.tr
DORUK YAZILIM	Bilgehan Öztürk	Genel Müdür	Bilgehan@dorukyazilim.com.tr
eFİNANS	İlke Altın	Kanal Satış Yöneticisi	ilke.altin@efinans.com.tr
ELİT ÇİKOLATA	Halil Güngörmüş	Genel Müdür Yardımcısı	halilg@elitikolata.com.tr
EMS YAZILIM	Şenol Balo	Genel Müdür	senolbalo@emsyazilim.com
ETG	Umut Altınay	İş Geliştirme Müdürü	umut.altinay@etg-it.com
ETKİN BİLGİ YÖNETİMİ	Serkan Özgöz	Genel Müdür, Yönetim Danışmanı	serkan@etkinbilgi.com
FIT SOLUTIONS	Ramazan Demirtaş	Bulut Çözümleri Direktörü	ramazan.demirtas@fitcons.com
HYDRON CONSULTING	Haydar Koçak	Genel Müdür	haydar.kocak@hydron.com.tr
IAS	Behiç Ferhatoglu	CEO	bferhatoglu@ias.com.tr
İLETİŞİM YAZILIM	F. Tuncer Hatunoglu	Genel Müdür	tuncer.hatunoglu@iletisimyazilim.com
INFOR	Yasemin Giden	Kanal Yöneticisi	yasemin.giden@infor.com
INNOVA	Taner Güdükoglu	Pazarlama İletişim Yöneticisi	tgudukoglu@innova.com.tr
INTELLIUM	Ali Kılıç	Kurucu Ortak / Genel Müdür	ali.kilic@intellium.com.tr
İSİS BİLİŞİM	Bülent Kandemir	Genel Müdür Yardımcısı	bulent.kandemir@isisbilisim.com.tr
KATİPOĞLU DANIŞMANLIK	Y. Yağmur Katipoğlu	Proje Yöneticisi	yagmur@katipogludanismanlik.com
KORA	Betül Onat	Genel Müdür	bonat@kora.com.tr
LINK BİLGİSAYAR	Derya Karagöz	İş Geliştirme Müdürü	dkg@linkbilgisayar.com.tr
LOGİN YAZILIM	A. Savaş Gökçürk	Kıdemli Müşteri Yöneticisi	s.gokturk@login.com.tr
LOGO YAZILIM	Uğur Nuri Sipahi	İcra Kurulu Üyesi, Bilgi Teknolojileri ve İş Süreçleri	ugur.sipahi@logo.com.tr
MALTEPE ÜNİVERSİTESİ	Halefşan Sümen	Akademisyen	sumen@itu.edu.tr
MBİS DANIŞMANLIK	Cenk Salihoglu	Satış Direktörü	cenk.salihoglu@mbis.com.tr
MEKATRONİK YAZILIM	Ragıp Başbuğ	Genel Müdür	ragip@mekatronik.com.tr
MICROSOFT	Mesut Mert	ERP Kanal Satış Yöneticisi	mesut.mert@microsoft.com
MİKRO İŞLEM	Dr. Semra Güvenç	Akademisyen	semraguven@mikroislem.com
MİKRO YAZILIMEVİ	Gözde Ok	Pazarlama Müdürü	gozde.ok@mikro.com.tr
MİLENTUM DANIŞMANLIK	Kenan Berkdemir	KKP ve Teknik Danışman-Eğitmen	kenan@tekdanisman.com
NEBİM	Abdullah Bekmezci	Pazarlama Müdürü	abdullahb@nebim.com.tr
NETSUITE	Sebla Puhaloğlu Yenilay	Kurucu Ortak	sebla.puhaloglu@c8net.com
OKAN ÜNİVERSİTESİ	Dr. Batuhan Kocaoglu	Akademisyen	batuhan.kocaoglu@gmail.com
ÖZKAN YÖNETİM DANIŞMANLIK	Memet Özkan	Danışman	bilgi@danismand.com
PAPERWORK	Tolga Esiz	Satış ve Pazarlama Direktörü	tesiz@g-soft.com
PENTA	Selim Ertuğ Tuğran	İş Geliştirme Yöneticisi	selim.tugran@penta.com.tr
PERAPORT BİLİŞİM	İlker Erdoğan	Genel Müdür	ilker.erdogan@peraport.net
POLDY	Kadri Demir	Yönetici Ortak	kadri.demir@poldy.com.tr
PRODA YAZILIM	Şirin Gürkan	İş Zekası Takım Lideri	sinir.gurkan@prodasoft.com
PROJESİS YAZILIM DANIŞMANLIK	Hasan Basri Kemahlı	Genel Müdür / Kurucu Ortak	hkemahlı@projesis.com
PROJET YAZILIM	Murat Kaplan	CEO, Founder	murat@projetgrup.com
QAD TÜRKİYE	Gökhan Samuk	Service And Account Manager	gokhans@qadturkiye.com
QLIKVIEW TÜRKİYE	Elif Esin Tanış	Kurumsal İletişim ve Paz. Yöneticisi	elif.tanis@qlikview.com.tr
SALESFORCE.COM	Egemen Ersan	Türkiye/Yunanistan Mid-Market Satış Müdürü	eersan@salesforce.com
SENTEZ YAZILIM	Umut Aliyu	Proje Satış Sorumlusu	umut.aliyu@sentez.com
SET YAZILIM	Servet Gündüz	İş Geliştirme Direktörü	servetgunduz@setsoftware.com
TECHNOLOGY EVALUATION CENTERS	Masoud Farzini	TEC Türkiye ve Orta Doğu Direktörü	mfarzini@tec-centers.com
TEKNOSOL	Filiz Kaşıkçı	ERP ve APS Satış Yöneticisi	filiz@teknosol.com.tr
UNIVERA	Cüneyt Ersin	Genel Müdürü	cuneyt.ersin@univera.com.tr
UYUMSOFT	Hüseyin Şahin	Genel Müdür	huseyin.sahin@uyumsoft.com.tr
VERIMSOFT	Serhat Duras	Genel Müdür	sehat@verimsoft.com
WORKCUBE	Satye Ketenci	Kurumsal İletişim Direktörü	satyeketenci@workcube.com
xPM	Dr. Ömer Birsan	Yönetici Ortak	omer.bisen@xpm-solution.com

“

ERP Komitesi ve Kurumsal Dönüşüm Platformu, sizi, akademisyen, yönetim danışmanı, ERP kullanıcısı ve medya temsilcilerinden oluşan bireysel ve kurumsal üyeleri arasına katılmaya davet ediyor.”

”

ERP
COMMITTEE



ERP Komitesi ve Kurumsal Dönüşüm Platformu, faaliyetlerine etkin bir şekilde katılacak yerel kurumsal yazılım pazarında faaliyet gösteren tüm yazılım firmalarını, akademisyenleri, kurumsal çözüm kullanıcıları firmaları, yönetim danışmanlarını, organizasyonel yapısı içerisinde bir araya gelmeye ve farkındalık yaratma kampanyalarında yer almaya davet ediyor.

ERP Komitesi ve Kurumsal Dönüşüm Platformu, Türkiye'deki kurumsal çözüm kullanıcıları, akademisyenler, yönetim danışmanları, stratejistlerin yanı sıra ticaret, sanayi ve hizmet sektöründeki kuruluşlar ile kurumsal iş uygulamaları sektöründe faaliyet gösteren firma ve organizasyonlar arasında bir iletişim merkezi olmayı amaçlayan marka bağımsız bir organizasyondur. Kurumsal çözüm üreticileri ile birlikte sektörü geliştirerek, bu alandaki uygulamaların kullanımlarını artırmayı hedefleyen ERP Komitesi ve Kurumsal Dönüşüm Platformu, 13 Şubat 2012 tarihinde kuruldu ve 8000'den fazla bireysel ve kurumsal üyesi var.